



Metsänomistajat

Metsänhoitoyhdistys Länsi-Suomen jäsenlehti 2/2026



Länsi-Suomen Puun-
hankinta, mikä se on?

sivu 4

Hankkeet
metsänomistajan tukena

sivu 12

Mihin suuntaan Mhy menee?
Sinä voit vaikuttaa

sivu 23

SISÄLTÖ

- 3 Pääkirjoitus
- 4 Mikä yhtiö Länsi-Suomen Puunhankinta Oy oikein on?
- 8 Uhkaavatko infrahankkeet metsäomaisuuttasi?
- 10 Vapaaehtoisuus on luonnon monimuotoisuuden turvaamisen edellytys
- 12 Hankkeet apuna metsänhoidossa
- 13 Ideoita ei kannata säilöä lasipurkkiin
- 14 Valuma-aluesuunnittelulla hyötyjä vesistöille, luonnolle ja maanomistajille
- 16 Drone mahdollistaa pienempienkin kohteiden metsälannoitukset
- 18 Yhdessä metsätilojen pirstaloitumista vastaan
- 20 Vesien ravinnekuormituksen hallinta osaksi metsähoitotoimia
- 23 Rakennamme yhdessä tulevaisuuden metsänhoito-yhdistystä
- 24 Metsätilakauppoja tehdään ympäri vuoden

Mikä on Länsi-Suomen Puunhankinta Oy ja mitä sen perustaminen tarkoittaa metsänomistajalle?



Drone tuo metsälannoituksen myös 1-3 hehtaarin kohteille.



Mikä määrittää metsätilan arvon ja millaiset kohteet kiinnostavat ostajia?



Metsänomistajat

Metsänhoitoyhdistys Länsi-Suomen jäsenlehti 1/2026

Julkaisija:

Mhy Länsi-Suomi

Vastaava päätoimittaja:

Lotta Vähä-Ypyä

Toimitus ja taitto:

Mainostoimisto OivaMainos, Hämeenkyrö

Ilmoitusmyynti:

Lotta Vähä-Ypyä, 050 329 7250

Paino:

Grano Oy, Vaasa

Osoitemuutokset:

lansi-suomi@mhy.fi

Kannen kuva:

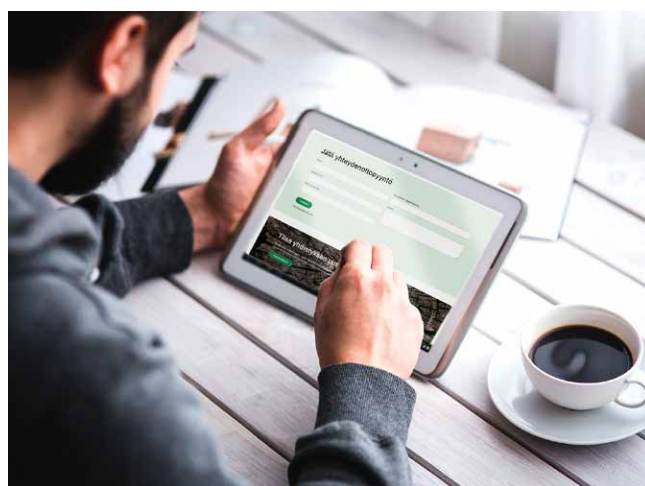
Saara Latvajärvi

Seuraava lehti on Metsänhoitoyhdistys-ketjun yhteinen ja ilmestyy helmikuussa 2027.



Annathan lehdestämme palautetta.

<https://q.surveypal.com/Lehtipalaute/0?channel=qr>



**ILMOITATHAN MEILLE
SÄHKÖPOSTIOSOITTEEN,**
jotta kuukausittain ilmestynvä uutiskirjeemme löytää perille. Uutiskirjeen voit myös tilata erikseen osoitteessa www.mhy.fi/lansi-suomi



Metsänomistaja päättää

Suurin osa puukaupoista tehdään pystykauppoina, joissa ostaja vastaa puun korjuusta. Metsänomistaja voi hoitaa puukaupan suunnittelun, kilpailutuksen ja kaupan tekemisen itse, antaa ne jonkun asiantuntijan tehtäväksi tai jättää ne kaupan vastapuolen eli ostajan tehtäväksi. Moni ilman välikäsiä tehty kauppa on tällainen ilman omaa suunnittelua tehty suora kauppa, josta puuttuu kilpailutus kokonaan.

Metsänhoitoyhdistysten puukauppapalvelut ovat uudistuneet ja isoin muutos vanhaan on nostaa metsänomistajan omat tavoitteet puukaupan keskiöön. Kun tavoitteet ovat selvillä, metsäasiantuntijamme suunnittelee niiden mukaisen puukaupan ja laatii puukaupasta myyntiesitteen. Esite toimii ostajille tarjouspyyntönä ja tekee selväksi, minkälaisilla ehdoilla puuta tarjotaan. Tarjousten vertailun lopputulosten perusteella metsänomistaja valitsee hänelle sopivimman puukauppavaihtoehdon.

”Metsänhoitoyhdistysten puukauppapalvelut ovat uudistuneet ja isoin muutos vanhaan on nostaa metsänomistajan omat tavoitteet puukaupan keskiöön.”

Metsänomistaja kuuluu puukaupassa kuskin paikalle. Metsänomistajalla on valta päättää mitä myydään, milloin myydään ja miten myydään. Tätä valtaa ei kannata antaa puukaupassa pöydän toisella puolella istuvalle osapuolelle. Metsänhoitoyhdistys istuu metsänomistajien kanssa samalla puolella pöytää. Uudistettujen puukauppapalveluiden ansiosta entistä korostetummin metsänomistajan omien tavoitteiden mukaista puukauppaa tekemässä.

Jussi Parviainen

Johtaja

Metsänhoitoyhdistys Länsi-Suomi

Mikä yhtiö Länsi-Suomen Puunhankinta Oy oikein on?

Teksti Sakari Ilomäki | Kuva MHY



Mhy Länsi-Suomi perusti viime keväänä Länsi-Suomen Puunhankinta Oy:n hoitamaan Mhy:n korjuupalvelua ja metsäenergia-liiketoimintaa.

Mikä tämä Länsi-Suomen Puunhankinta Oy on ja kuka siinä käyttää valtaa?

– Yhtiö on Mhy Länsi-Suomen tytäryhtiö ja sillä on oma kolmihenkilöinen hallitus sekä toimitusjohtaja, jotka käyttävät päätösvaltaa yhtiössä, kertoo Länsi-Suomen Puunhankinta Oy:n hallituksen puheenjohtaja Jussi Parviainen.
– Länsi-Suomen Puunhankinta Oy:n omistava Mhy Länsi-Suomi vastaa toiminnan linjaamisesta omistajaohjauksen tavoin eli jäsenistä muodostuva Mhy:n valtuusto on edelleen ylin päättävä elin.

Parviainen kertoo, että puunhankintayhtiön perustaminen katsottiin järkeväksi, kun Mhy Län-

Mhy toimi vain välittäjänä, ja puuden omistusoikeus siirtyi metsänomistajalta suoraan puunostajalle, Parviainen kertoo.

Metsänomistajalle korjuupalvelun organisointitavan muutos ei käytännössä juurikaan näy. Jatkossakin korjuupalvelu on osa Mhy:n paikallisen metsäasiantuntijan tarjoamia palveluja ja tutut yrittäjät ja kuljettajat hoitavat töitä metsässä.

”Korjuupalvelu on jatkossakin osa Mhy:n puukauppapalveluja ja yhtiöittäminen ei muuta sitä periaatetta.”

Puunhankintayhtiö tavoittelee toiminnallaan voittoa, mutta samoin periaattein kuin Metsänhoitoyhdistyskin palvelutoiminnassaan. Jatkossakin metsänhoitotöiden ja asiantuntijapalveluiden toiminnot

saan ja nimenomaan valtakirjakaupoissa.

– Metsänomistajat, jotka myyvät puuta itse, ohjaamme käyttämään Kuutiota, sähköistä puukauppapaikkaa, joka on ollut toiminnassa vuodesta 2017.

Lähes vuosikymmenen toiminut Kuutio on laajasti käytössä puukauppojen kilpailutuksessa, mutta kaikki metsänhoitoyhdistykset eivät ole sitä hyödyntäneet.

– Mhy-ketju kattaa koko Suomen, ja Pino on puukauppapaikka, jossa Mhy:n uudistettu puukauppapalvelu toimii sujuvammin kuin Kuution palvelussa.

Sekä Kuutio että hiljattain perustettu Pino ovat digitaalisia, verkossa toimivia puukauppapaikkoja tai -alustoja. Polku puukauppaa kohti voi kuitenkin alkaa monin tavoin: puhelinsoitto tai viesti omalle metsäasiantuntijalle tai tapaaminen kasvokkain. Sähköisistä kanavista OmaMetsä-palvelu tarjoaa paitsi viestintäväylän, myös tietoja metsästä ja puumarkkinoiden tilanteesta.

Heinäkuussa ilmestyneessä Metsänomistajat-lehdessä on laajempi juttu metsänhoitoyhdistysten puukauppapalvelun uudistuksesta. Keskeisiä muutoksia ovat esimerkiksi metsänomistajan tavoitteiden kartoittaminen ja niiden kirjaaminen puukauppaesitteeseen, jonka avulla puukauppa kilpailutetaan. Toinen uudistuksen tuoma muutos on loppuraportti, joka

”Länsi-Suomen Puunhankinta Oy:n omistava Mhy Länsi-Suomi vastaa toiminnan linjaamisesta omistajaohjauksen tavoin eli jäsenistä muodostuva Mhy:n valtuusto on edelleen ylin päättävä elin.”

si-Suomen toiminnan mittaluokka kasvoi yhdistysfuusion myötä merkittävästi. Yhtiön toimitusjohtajan tehtävää hoitaa Mhy Länsi-Suomen operaatiojohtaja Asko Hämäläinen. Länsi-Suomen Puunhankinnalla ei ole omaa henkilöstöä. Urakointisopimukset korjuu- ja kuljetusyritysten kanssa ovat yhtiön nimissä.

Korjuupalvelu yhtiömuodossa

Länsi-Suomen Puunhankinta Oy on käytännössä yhtiömuodossa toimiva Mhy:n korjuupalvelu.

– Erona Mhy:n korjuupalveluun on se, että yhtiö ostaa ja korjaa puuta itselleen ja myy sen edelleen puunjalostusyrityksille tai energiakäyttöön.

– Perinteisessä korjuupalvelussa

ovat Mhy:n liiketoimintaa ja vain korjuupalvelu ja metsäenergialiiketoiminta tapahtuu tytäryhtiössä.

Digitaalinen Pino Kuution rinnalle

Tuore uudistus metsänhoitoyhdistyskentällä on digitaalisen Pino-puukauppapaikan perustaminen. Korjuupalvelun organisointi yhtiömuotoisesti hoidettavaksi ei liity Pinon perustamiseen.

– Mhy-ketjun puukauppapalvelujen uudistus on erillinen projekti, Parviainen sanoo.

– Korjuupalvelu on jatkossakin osa Mhy:n puukauppapalveluja ja yhtiöittäminen ei muuta sitä periaatetta.

Parviainen korostaa, että Pino on väline, jota metsänhoitoyhdistykset käyttävät puukauppapalvelus-

”Mhy-ketju kattaa koko Suomen, ja Pino on puukauppapaikka, jossa Mhy:n uudistettu puukauppapalvelu toimii sujuvammin kuin Kuution palvelussa.”

kertoo puukaupan toteutuksesta ja metsänomistajan tavoitteiden täyttymisestä.

Näin puukauppa etenee

Puukauppa ei ala enää pelkästä hakkuukohteesta ja kilpailutuksesta, vaan tavoitteistasi. Rakennamme niiden pohjalta kokonaisuuden puukaupan perus- ja lisäpalveluista. Metsäasiantuntijasi tuo esiin eri vaihtoehdot ja kertoo, mitä ne tarkoittavat talouden, luonnon ja metsän tulevaisuuden kannalta.

1

TAVOITEKESKUSTELU

Käymme läpi tavoitteesi



Haluatko tuottoa, maiseman säilymistä, jatkuvaa kasvatusta tai mahdollisimman vaivatonta ratkaisua? Tavoitteiden ja toiveiden läpikäynti on tärkeää jo puukaupan ensimetreillä.

2

PUUKAUPPAESITE

Tavoitteet näkyviksi



Teemme kohteen tiedoista esitteen, jossa mm. toiveesi ja tavoitteesi, kartat ja hakkuutavat, luonto- ja monimuotoisuustiedot. Käymme sen yhdessä läpi. Valtakirjalla valtuutat meidät puukauppasi hoitajaksi.

3

KILPAILUTUS

Tarjoukset ostajilta



Lähetämme tarjouspyynnön puutasi alueella toimiville puunostajille. Asiantuntijamme tekee tarjousten vertailun hyödyntämällä metsänhoitoyhdistyksen aineistoa toteutuneista puukaupoista.

4

TARJOUSVERTAILU

Muutakin kuin pelkkä kuutiohinta



Avaamme ostajaehdokkaiden tarjoukset ymmärrettävästi ja teemme suosituksen. Sinä kuitenkin päätät, kenelle puut myydään. Allekirjoitamme puukauppasopimuksen ja varmistamme, että toiveesi ja ehdot toteutuvat sopimuksella.

5

KORJUU

Sovitut asiat käytäntöön



Valvomme, että puukauppa sujuu toiveidesi mukaisesti. Hyväksymme mittaustodistuksen sen jälkeen, kun olemme todenneet sen ehtojen mukaiseksi. Hakkuu valvotaan halutesasi myös maastossa.

6

LOPPURAPORTTI

Yhteenvedo toteutuksesta



Saat puukaupan päätteeksi kattavan yhteenvedon toteutuksesta ja tavoitteiden täyttymisestä. Sovimme myös mahdolliset jatkotoimenpiteet. Puukauppatulot saat tilillesi sopimuksen ehtojen mukaisesti.

Uutta palvelussa:

- Tavoitteet näkyviksi • Mhy Luontovalinnat • Korkotuottotavoite
- Enemmän tietoa päätöksiin • Kattava loppuraportointi



Metsänhoitoyhdistys

Tavoitteidesi mukainen puukauppa

Puukaupassa ei ole aina kyse vain siitä, kuka maksaa puusta eniten. Tärkeää on, mitä sinä haluat metsältäsi. Puukaupan asiantuntijapalvelussa lähdemme liikkeelle tavoitteistasi: haluatko parhaan mahdollisen puukauppatulon, vaalia metsäsi luontoarvoja, huolehtia tulevasta kasvusta – vai löytää näiden välille juuri sopivan tasapainon?



Olemme oma puukauppakonsulttisi

Kaikki lähtee siitä, mitä metsältäsi haluat. Rakennamme lähtökohdistasi tavoitteisiisi sopivan kokonaisuuden ja huolehdimme, että sinun tavoitteesi kulkevat mukana kaupanteosta aina korjuuseen asti.

Kaksi tapaa toteuttaa puukauppasi

Puukauppalvelumme lähtee aina sinun tavoitteistasi. Niiden perusteella metsäasiantuntijamme suosittelee tilanteeseesi ja metsäsi mahdollisuuksiin sopivaa tapaa toteuttaa puukauppa: Kilpailutettua puukauppaa tai Mhy Puunkorjuuta.

1 Kilpailutettu puukauppa
Puutarjoukset pyydetään alueen puunostajilta ja vertaillaan tavoitteidesi perusteella. Saat asiantuntijamme suosituksen ja päätät itse, minkä tarjouksen hyväksyt.

2 Mhy Puunkorjuu
Puut myydään suoraan metsänhoitoyhdistyksen omalle puunhankintayhtiölle ilman kilpailutusta. Mhy vastaa puunkorjuun järjestämisestä sovittujen tavoitteiden ja ehtojen mukaisesti.

Metsäasiantuntija kokoaa molemmissa tapauksissa toiveesi ja kohteen tiedot selkeäksi puukauppaesit-

teeksi. Suunnittelussa huomioidaan hakkuutapojen ja tuoton lisäksi myös metsän luontoarvot, erityispiirteet ja muut sinulle tärkeät tavoitteet.

Turvaa sopimuksesta loppuraporttiin

Hoidamme asioiden ostajan kanssa, varmistamme toiveidesi kirjaamisen hakkuusopimukseen ja seuraamme korjuun etenemistä. Lopuksi tarkastamme mittaustodistuksen ja kokoamme puukaupastasi loppuraportin. Hakkuutulot saat tilillesi ehtojen mukaisesti.

Asiantuntija rinnallasi

Olemme rinnallasi puukaupan alusta loppuun ja pidämme sinut ajan tasalla sen etenemisessä. Tehtävämme on valvoa, että tavoitteesi ja puukaupan ehdot toteutuvat sovitusta. Annamme näkemyksemme ja neuvomme päätöksenteossa.



Mitä palvelu sisältää?

Puukauppalvelumme koostuu peruspalvelusta ja tavoitteidesi toteutumiseksi valittavista lisäpalveluista. Lisäpalveluita ovat esimerkiksi hakkuun tarkastus maastossa ja lupa- ja selvittelypalvelu.

PUUKAUPPA LYHYESTI

Tavoitteesi > Palvelukokonaisuus, jolla tavoitteet toteutuvat > Toteutus ja valvonta > Loppuraportti



Metsänhoitoyhdistys



mhy.fi/spuukauppa

Uhkaavatko infrahankkeet metsäomaisuuttasi?

Teksti Tuomo Raininko | Kuva MHY

Energia- ja infrahankkeet näkyvät yhä useamman metsänomistajan mailla. Sähkölinja, tie, vetyputki tai maakaapeli voi merkitä pysyvää muutosta metsäomaisuuteen, eikä ensimmäiseen sopimustarjoukseen kannata tarttua hätäisesti. Maanomistajan on tärkeää tuntea oikeutensa ja varmistaa, että menetyksistä ja haitoista maksetaan asianmukainen korvaus.

Uudet hankkeet tarvitsevat maata

Yhteiskunnan alati lisääntyvä sähköistyminen sekä vihreään vetyyn nojaavan klusterin kehittäminen, vaativat uusien energian siirtoon tarkoitettujen yhteyksien rakentamista. Erilaiset akkuvarastot sekä tuuli- ja aurinkovoimalat tarvitsevat omat sähkönsiirtolinjansa varsinaisen rakentamisalueen lisäksi. Lisäksi energiantuotantoon, varastointiin tai siirtoon tarkoitetut rakennuskohteet vaativat myös kulkuyhteyksiä. Teitä ja tieliittymiä rakennetaan hankkeiden toteutuksen yhteydessä ja niiden alle voi jäädä merkittävä määrä metsämaata. Edellä mainittujen rakenteiden toteuttaminen tapahtuu paljolti yksityisillä mailla. Osa maanomistajista voi olla jopa tyytyväisiä joidenkin kohteiden tuomista vuokratuloista tai muista hyödyistä, mutta useimmille maanomistajille sähkölinjan, tien tai kaasuputken rakentaminen omien maiden kautta on järkytys.

Hyödyt ja haitat eivät aina osu samoille maanomistajille

Tuuli- ja aurinkovoimalat perustetaan yleensä vapaaehtoisin vuokrasopimuksin hankituille alueille. Kunnilla ja kaupungeilla on motivaatio kaavoittaa alueita huomattavien kiinteistövero tuottojen toivossa. Kaavoituksen myötä syntyy kiusaus käyttää myös lunastusmenettelyä tarvittavien tie- ja sähkönsiirtoyhteyksien rakentamiseksi vastahankaisten maanomistajien alueille. Tällöin osa maanomistajista kokee joutuneensa sijaikärsijöiksi, muiden kerätessä tuotot.

Yhteistyöllä vahvempi asema neuvotteluihin

Kantaverkkolinjojen ja vetyputkien rakentamisen yhteydessä yksityisten maanomistajien rooli on pyrkiä turvaamaan oikeutensa lunastusmenettelyssä, mutta aurinko- ja tuulivoimahankkeissa kannattaa perustaa alueen muiden maan-

omistajien kanssa yhteinen neuvottelukunta. Koska suunnitelmat ovat usein vielä täsmentymättömiä, siis kenen maille tulisi tuulimylly, kuka tai ketkä saisivat tiet ja sähkölinjat mailleen, valitut edustajat voivat käydä korvausneuvotteluja hankkeen suunnittelijan kanssa. Tavoitteena tulee olla oikeudenmukainen korvaus kaikille maanomistajille, myös heille, joiden osana ovat tiet tai siirtolinjat. Ilman siirtolinjoja

”Tavoitteena tulee olla oikeudenmukainen korvaus kaikille maanomistajille, myös heille, joiden osana ovat tiet tai siirtolinjat.”

ei sähkökään liiku, joten siirtolinjat mailleen saava mahdollistaa myös muiden ansaintamahdollisuudet.

Tämä on syytä ottaa huomioon, kun sinulle tarjotaan vuokrasopimusta. Avokäsiseltä tuntuva vuokrasopimus tuulimyllystä voi muutoin johdattaa ylisukupolvisiin naapuririitoihin.

Sopimuksen kanssa ei kannata hätäillä

Akkuvarastot ja niihin liittyvät kaapelit ovat yleensä yksittäisten toimijoiden hankkeita. Nämä toteutetaan yleensä ilman lunastusmenettelyä. Tällöin maanomistaja voi itse olla määrittelemässä korvausta, jolla luovuttaa maansa käyttöoikeuden näihin tarpeisiin. Hätäillä ei kannata, vaan käyttää ulkopuolista tahoa apuna tarjotun sopimuksen neuvotteluissa tai arvioinnissa.

Lunastuskokoukseen kannattaa valmistautua

Lunastusmenettelyyn menevät kohteet saavat korvauksensa lainsäädäntöperusteen mukaisesti. Voimassa oleva lunastuslaki antaa mahdollisuuden käyttää eri menetelmiä lunastettavan kohteen arvon

ja aiheutuneiden vahinkojen tai haittojen määrittämiseen. Näiden arvioiden perusteella maanomistajan tulee laatia korvausvaatimus lunastettavasta kohteesta, joka esitetään lunastuskokouksessa. Ei siis mennä lunastuskokoukseen pelkäsi kuunteluoppilaaksi vaan hyvin valmistautuneena, oikeutensa tuntevana ja korvausvaatimus kattavasti laadittuna.

Apua oman metsäomaisuuden puolustamiseen

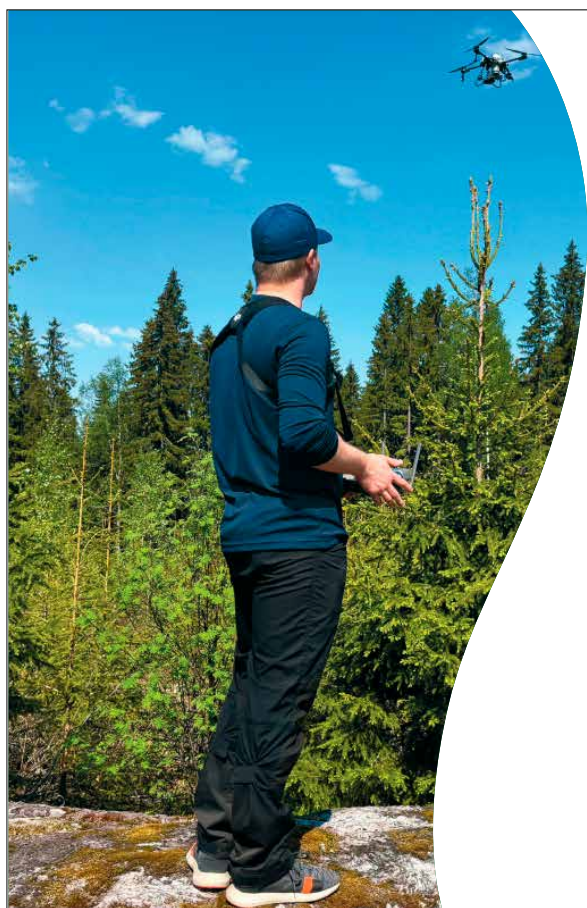
Metsänhoitoyhdistys Länsi-Suomi tarjoaa edunvalvonnallista apua jäsenillemme näissä tilanteissa. Autamme määrittämään lunastuksessa aiheutuneet haitat ja menetykset. Autamme laatimaan korvausvaatimuksen sekä avustamme tai edustamme maanomistajaa lunastustoimituksessa. Lunastusmenettelyssä on mahdollista saada myös korvaus lunastettavan edunvalvontakuluista. Saat meiltä tukea maanomistajien neuvottelukunnan perustamisesta ja tarvittaessa apua neuvotteluihinkin. Ei unohdeta ak-

kuvarastoja ja maakaapeleita. Myös näistä maksettaviin korvauksiin ja muihin sopimusehtojen arviointeihin saat apua Mhy Länsi-Suomen metsäammattilaisilta. Ole yhteydessä omaan metsäasiantuntijaasi, hän ohjaa asiassa eteenpäin.



Lisätietoja

Tuomo Raininko
edunvalvontapäällikkö,
Mhy Länsi-Suomi
050 401 8791
tuomo.raininko@mhy.fi



Lannoituksella vauhtia metsän kasvuun

Metsän lannoitus on tehokas tapa nopeuttaa puuston kasvua, elvyttää metsän terveyttä, lisätä tukkipuun osuutta ja sitoa hiiltä. Sijoittamalla metsän lannoituksen euron, saat kolme takaisin päätehakkuussa.

Kasvatuslannoitus

Kohde: pääasiassa kivennäismaat

Ajankohta harvennuksen jälkeen tai 6-10 vuotta ennen päätehakkuuta

Tuhkalannoitus

Kohde: turvemaat

Ajankohta harvennuksen jälkeen

Boori- ja terveyslannoitus

Kohde: maaperän ravinne-epätasapainosta kuten boorin puutteesta kärsivät kasvuhäiröiset metsät

Ajankohta koska vaan



Metsänhoitoyhdistys

Vapaaehtoisuus on luonnon monimuotoisuuden turvaamisen edellytys

Teksti **Juha Koivistoinen**, kenttäpäällikkö, MTK Metsänomistajat
Mikko Kriikku, kenttäpäällikkö, MTK Metsänomistajat
Kuva **MHY**

Luonnon monimuotoisuuden turvaaminen on metsänomistajien ja koko yhteiskunnan yhteinen tavoite. Tuloksia syntyy parhaiten silloin, kun metsänomistaja voi osallistua luonnonhoitoon ja suojeluun vapaaehtoisesti ja omien tavoitteidensa pohjalta. Siksi vapaaehtoisuuden on toteuduttava paitsi linjauksissa myös käytännön päätöksissä ja toimenpiteissä.

Vapaaehtoisuus on yksityisten metsänomistajien luonnonhoidon ja suojelun keskeinen lähtökohta. Se näkyy muun muassa METSO- ja Helmi-ohjelmissa, maakunnallisissa luonnon monimuotoisuuden toimeenpanosuunnitelmissa eli LUMO-suunnitelmissa sekä muissa luonnonhoidon kokonaisuuksissa. Myös hallitusohjelmassa vapaaehtoisuus on keskeinen periaate metsien suojelussa ja luonnon monimuotoisuuden turvaamisessa.

Vapaaehtoisuuden on toteuduttava myös käytännössä

Metsänomistajan näkökulmasta kirjaukset vapaaehtoisuudesta eivät yksin riitä. Ratkaisevaa on, että vapaaehtoisuus toteutuu myös käytännössä. Tämän varmistamisessa edunvalvonnalla on tärkeä tehtävä. Tällä hetkellä yksi merkittävimmistä kysymyksistä on kansallisen ennallistamissuunnitelman valmistelu. Toimenpiteiden määrittelyjen on oltava selkeitä ja rahoituksen

riittävyys on varmistettava. Muuten vaarana on, etteivät toimet myöhemmin olekaan maanomistajille aidosti vapaaehtoisia, kuten eduskunta on edellyttänyt.

”Samalla on huolehdittava siitä, etteivät hyvät tavoitteet johda epäselviin rajoituksiin tai niin sanottuun harmaaseen suojeluun.”



Kuva **Lotta Vähä-Ypyä**

Hyvä tavoite ei saa johtaa harmaaseen suojeluun

Maakunnalliset luonnon monimuotoisuuden toimeenpanosuunnitelmat voivat parhaimmillaan lisätä tietoa, kohdentaa toimenpiteitä ja avata uusia mahdollisuuksia luonnon monimuotoisuuden turvaamiseen.

Samalla on huolehdittava siitä, etteivät hyvät tavoitteet johda epäselviin rajoituksiin tai niin sanottuun harmaaseen suojeluun. Sillä tarkoitetaan tilannetta, jossa metsätalouden harjoittamista tai metsäomaisuuden käyttöä rajoitetaan epäsuorasti ilman selkeää viranomaispäätöstä ja korvauksia. Epäselvä tilanne voi vaikeuttaa myös puun myyntiä, vähentää puunostajien kiinnostusta ja siten vaikuttaa metsäomaisuuden arvoon.

Sama koskee kaavoitusta. Edunvalvonnassa on varmistettava, että erilaisten kaavamerkintöjen ja -mää-
räysten, kuten suojelumerkintöjen vaikutukset metsänomistajiin tunnistetaan tarkasti. Epäselvät merkinnät ja määräykset voivat pahimmillaan johtaa tilanteeseen, jossa alue ei kuulu varsinaisen suojelun piiriin, mutta metsänomistajan

Luonnonhoito on jo osa metsätalouden arkea

Metsänomistajilla on halua turvata luonnon monimuotoisuutta, ja se näkyy jo nyt talousmetsien luonnonhoidossa. Metsiin jätetään säästöpuita ja tiheikköjä, vesistöjen suojavyöhykkeisiin kiinnitetään huomiota ja sekapuustoisuutta suositaan. Myös järeiden haapojen ja

”Metsänomistajilla on halua turvata luonnon monimuotoisuutta, ja se näkyy jo nyt talousmetsien luonnonhoidossa.”

mahdollisuudet käyttää metsäänsä ovat silti rajoittuneet. Samalla metsänomistaja voi jäädä ilman mahdollisuutta luonnonarvokauppaan tai vapaaehtoisen suojelun rahoitukseen.

”Aito vapaaehtoisuus ja luottamus siihen, että sovitusta periaatteista pidetään kiinni, ovat onnistumisen edellytyksiä.”

kuolleen puuston määrä on lisääntynyt.

Kehitys ei ole syntynyt pakolla. Siihen ovat vaikuttaneet metsänomistajien omat tavoitteet, neuvonta, metsäsertifiointi sekä luonnonhoidon keinojen tuominen osaksi käytännön metsänhoitoa. Vapaaehtoisuus on ollut tässä tärkeä lähtökohta.

Aito vapaaehtoisuus kannustaa toimimaan

Vapaaehtoisuuden periaatteesta tinkiminen voi tehdä luonnon mo-

nimuotoisuutta edistävistä toimita metsänomistajalle riskin esimerkiksi harmaan suojelun kautta. Epävarmuus voi puolestaan vähentää metsänomistajien halua osallistua monimuotoisuutta turvaaviin toimiin.

MTK ja metsänhoitoyhdistysten tehtävänä on varmistaa, että metsänomistajat voivat edistää luonnon monimuotoisuutta vapaaehtoisesti, omien tavoitteidensa ja arvojen mukaisesti. Aito vapaaehtoisuus ja luottamus siihen, että sovitusta periaatteista pidetään kiinni, ovat onnistumisen edellytyksiä.

Metsänhoitoyhdistyksestä apua luonnonarvojen turvaamiseen

MTK on yhdessä metsänhoitoyhdistysten kanssa kehittänyt luonnonarvokauppaa ja edistänyt muita vapaaehtoisuuteen perustuvia keinoja luonnon monimuotoisuuden turvaamiseksi.

Apua luonnonarvokauppaan, ympäristötukeen ja muihin luonnonhoitotöihin saat omasta metsänhoitoyhdistyksestäsi. Oma metsäasiantuntijasi auttaa löytämään metsäsi ja tavoitteisiisi sopivat vaihtoehdot.



Juha Koivistoinen
kenttäpäällikkö,
MTK Metsänomistajat



Mikko Kriikku
kenttäpäällikkö,
MTK Metsänomistajat



HANKKEET apuna metsänhoidossa

14 Valuma-aluesuunnittelulla hyötyjä
vesistöille, luonnolle ja maanomistajille

16 Drone mahdollistaa pienempienkin
kohteiden metsälannoitukset

18 Yhdessä metsätilojen
pirstaloitumista vastaan

20 Vesien ravinnekuormituksen
hallinta osaksi metsähoitotoimia

Ideoita ei kannata säilöä lasipurkkiin



Fusion myötä alkunsa saanut Metsänhoitoyhdistys Länsi-Suomi sai jotain muutakin kuin lisää pinta-alaa: monipuolista osaamista ja erityisasiantuntijuutta. Yksi tämän osaamisen merkittävimmistä eduista on mahdollisuus monipuoliseen kehittämistoimintaan läpi koko metsäsektorin. Yhdistyneeltä Mhy Karhulta perimme muutaman käynnissä olevan hankkeen sekä arvokasta kokemusta hanketyöstä.

Jo pitkään on päättäni kiristänyt tilan ahtaudesta johtuva ajatusten poukkoilu. Mihin saisin säilöttyä nämä kaikki maailmaa parantavat kehitysideat? Lasipurkkiin jos säilöisin ja sydämeni kellarin hyllylle varastoisin, unohtuisivat kenties ne liian pitkäksi aikaa. Varastoinnin sijaan Mhy Länsi-Suomen johtaja Jussi Parviainen tarjosi ratkaisua ongelmaan: ryhtyisinkö uuden yhdistyksen projektipäälliköksi?

Perintönä Karhun yhdistykseltä sain luotsattavakseni Kasvua ja työtä kestävästi metsistä -hankkeen, jonka osarahoitus tulee Euroopan unionin oikeuden mukaisen siirtymän rahastosta (JTF), kollega Elli Peltovirta polkaisi käyntiin Valuma-aluesuunnitelman toteutus -hankkeen, josta lisää tuonnemmilla sivuilla, Säämäen Marita saattaa loppuun Onnistunut omistajanvaihdos -yhteishankkeen MTK Satakunnan kanssa ja seuraavalle hankkeelle on jo väläytelty alustavasti vihreää valoa.

Osana työnkuvaani kuuluu tunnistaa mahdollisuuksia kasvuun ja työhön metsistä ennakkoluulottomasti uusien innovaatioiden, kehittämishankkeiden sekä hankeideoiden muodossa sekä löytää sopivat rahoituskannat niiden toteuttamiseksi.

Juuri ennakkoluulottomuus ja rohkea askelten ottaminen kohti kestävämpää ja viisaampaa tulevaisuutta vievät eteenpäin Suomen metsien monitavoitteita, luonnon hyvinvointia, alan asiantuntijoiden osaamista ja metsänomistajien etua. Mikäli sinulta löytyy sisäistä paloa parantaa maailmaa yksi projekti ker-

”Mihin saisin säilöttyä nämä kaikki maailmaa parantavat kehitysideat?”

rallaan, niin ota rohkeasti yhteyttä. Tai jos muuten vain haluat keskustella hankkeista ja niiden vaikutuksista, kuulen mielelläni ajatuksiasi! Sillä välin toivotan oikein mukavia lukuhetkiä hankkeisiin liittyvien artikkeleiden parissa.

Lisätietoja

Saara Latvajärvi
projektipäällikkö,
MHY Länsi-Suomi
050 911 1083 • saara.latvajarvi@mhy.fi

Huom! Tunnistat hankejutut tästä bannerista.

Valuma-aluesuunnittelulla hyötyjä vesistöille, luonnolle ja maanomistajille

Teksti ja kuva **Elli Peltovirta**

Valuma-aluesuunnittelulla voidaan parantaa vesistöjen tilaa, hillitä tulvia ja tukea metsien kestäväää käyttöä. Pohjois-Satakunnassa ratkaisuja etsitään yhdessä maanomistajien kanssa.

Vesienhallintaa valuma-alueella Pohjois-Satakunnassa

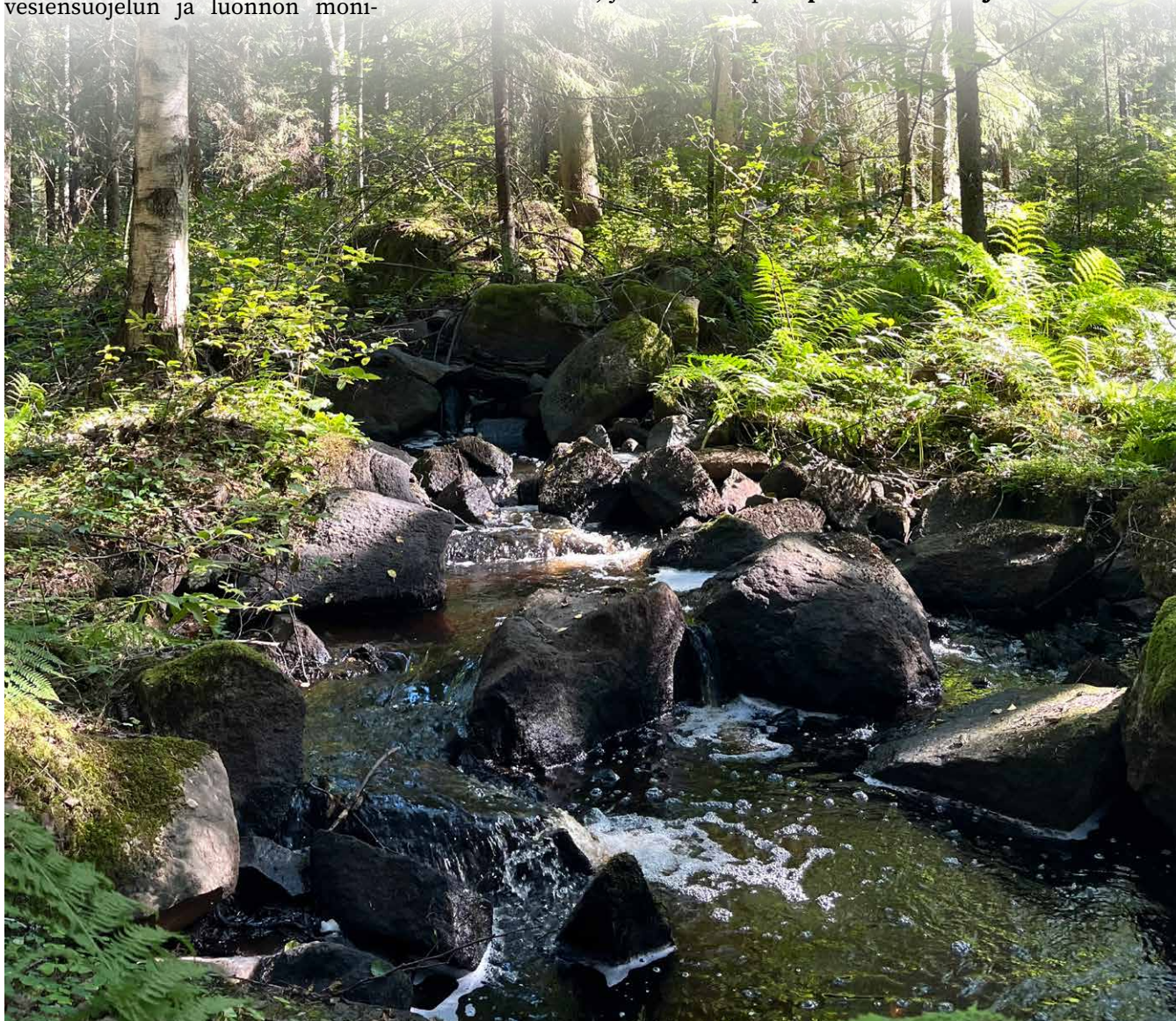
Metsänhoitoyhdistys Länsi-Suomen toteuttaman valuma-aluesuunnitteluhankkeen tavoitteena on löytää käytännönläheisiä ja kustannustehokkaita keinoja vesienhallinnan, vesiensuojelun ja luonnon moni-

muotoisuuden edistämiseen.

Hankkeessa laaditaan valuma-aluesuunnitelmat Trolssinojan, Pukanluoman ja Ala-Honkajoki-Kynäsjärven valuma-alueille. Tavoitteena on tarkastella veden kulua koko valuma-alueen tasolla ja tunnistaa kohteita, joissa toimenpi-

teillä voidaan saavuttaa merkittäviä vaikutuksia.

Valuma-aluesuunnittelussa kiinnitetään erityistä huomiota entisiin turvetuotantoalueisiin ja ojitettuihin suometsiin, joissa vesienhallinnan kehittämällä voidaan parantaa vesistöjen tilaa sekä lisä-



tä luonnon monimuotoisuutta ja virkistysarvoja. Suunnittelutyössä hyödynnetään kartta-aineistoja, maastokäyntejä ja ennen kaikkea maanomistajien paikallistuntemusta.

”Peltovirran mukaan valuma-alue suunnitella voidaan parantaa vesistöjen tilaa pitkällä aikavälillä. Samalla voidaan vaikuttaa tulvariskien hallintaan ja vähentää kuivuuden aiheuttamia ongelmia.”

Valuma-alue tarkastelun etuna on, että veden liikkumista voidaan tarkastella kokonaisuutena yksittäisten kohteiden sijaan. Hankkeessa pyritään löytämään ratkaisuja, jotka ovat vaikuttavia, kustannustehokkaita ja maanomistajien näkökulmasta toteuttamiskelpoisia.

”Suunnittelussa maanomistajien paikallistuntemus on tärkeässä roolissa, sillä he tuntevat alueen historian ja olosuhteet usein paremmin kuin kukaan muu.”

Luonnonhoito, vesienhallinta ja metsätalous tukevat toisiaan

Hanketta vetää Metsänhoitoyhdistys Länsi-Suomen luonnonhoidon asiantuntija **Elli Peltovirta**, jolla on kokemusta metsätalouden, luonnonhoidon ja vesienhallinnan tehtävistä.

– Olen saanut tarkastella metsätaloutta monesta eri näkökulmasta. Sen myötä minulle on vahvistunut

ajatus, että metsien talouskäyttö, vesiensuojelu ja luonnonhoito eivät ole toisistaan irrallisia asioita. Hyvin suunnitellut ratkaisut voivat samanaikaisesti tukea metsän kasvua, parantaa vesistöjen tilaa ja vahvistaa luonnon monimuotoisuutta, Peltovirta kertoo.

Peltovirran mukaan valuma-alue suunnittelulla voidaan parantaa vesistöjen tilaa pitkällä aikavälillä. Samalla voidaan vaikuttaa tulvariskien hallintaan ja vähentää kuivuuden aiheuttamia ongelmia.

Maanomistajien paikallistuntemus tukee suunnittelua

Hankkeen aikana tehdään maastokäyntejä ja tavataan alueen maanomistajia. Suunnittelussa maanomistajien paikallistuntemus on tärkeässä roolissa, sillä he tuntevat alueen historian ja olosuhteet usein paremmin kuin kukaan muu. Tavoitteena on löytää paikallisiin olosuhteisiin sopivia toimenpiteitä, sillä samat toimenpiteet eivät sovellu kaikkialle.

– Maanomistajilla on usein sellaista käytännön tietoa, jota ei kartoista näe. He tietävät esimerkiksi, mis-

sä vesi liikkuu poikkeuksellisesti, mihin vesi kerääntyy ja missä voisi olla mahdollisuuksia esimerkiksi kosteikon perustamiseen. Tällainen tieto on erittäin arvokasta, sillä se auttaa kohdentamaan toimenpiteitä oikeisiin paikkoihin. Kannustan maanomistajia ottamaan rohkeasti yhteyttä, oli kyse sitten vesienhallinnasta, ennallistamisesta tai metsänhoidosta, Peltovirta toteaa.

Valuma-alue suunnittelun toteutus Pohjois-Satakunnassa

Toteutusaika: 2026–2028

Toteuttaja:

Metsänhoitoyhdistys
Länsi-Suomi

Rahoitus:

Euroopan unionin
osarahoittama

Toimenpidealueet:

Trollssinojan, Pukanluoman ja
Ala-Honkajoki-Kynäsjärven
valuma-alueet

Tavoitteet:

vesienhallinta, vesiensuojelu,
luonnon monimuotoisuus ja
uudet työllistymismahdollisuudet

Yhteyshenkilöt

Elli Peltovirta,
luonnonhoidon asiantuntija

Aapo Latvajärvi,
operaatiopäällikkö

Pekka Tuomisto,
luonnonhoidon asiantuntija

Anu Toivola,
metsäasiantuntija



Lisätietoja

Elli Peltovirta
luonnonhoidon asiantuntija, MHY Länsi-Suomi
044 377 6210 | elli.peltovirta@mhy.fi

Drone mahdollistaa pienempienkin kohteiden metsälannoitukset

Teksti Saara Latvajärvi Kuvat NosteDrones ja NosteDrones, Ahti Nordman

Dronella tehtävä lentolannoitus tuo metsälannoituksen myös pienemmille metsäkuvioille. Mhy Länsi-Suomen kautta lannoitus voidaan toteuttaa jo 1–3 hehtaarin kohteille, ja ensimmäisen levityskauden kokemukset ovat olleet positiivisia.

Metsälannoitus on metsänomistajille tuttu ja kannattava keino lisätä puuston kasvua. Oikein valituilla lannoituskohteilla voidaan myös **lisätä arvokkaan tukkipuun osuutta hakkuukertymässä.**

Perinteisesti metsälannoitus on toteutettu lentolannoituksena helikopterilla tai maalevityksenä esimerkiksi hakkuussa syntyneitä ajouria hyödyntäen. Monelle metsänomistajalle noin viiden hehtaarin vähimmäisala on kuitenkin ollut omiin tarpeisiin liian suuri. Tarjolla olisi paljon 1–3 hehtaarin kohteita, jotka ovat tästä syystä jääneet toteuttamatta.

Drone sopii pienillekin kohteille

Mhy Länsi-Suomen kautta lentolannoituksen voi nyt tilata **myös pienemmille, 1–3 hehtaarin kohteille.** Dronekalustolla tehtävä lentolannoitus on käynnistynyt, ja ensimmäisen levityskauden kokemukset ovat olleet positiivisia. Lannoituksia toteuttavat sopimuskumppanit Noste Drones Oy ja ForestVital Oy. Dronella on levitetty sekä boori- että tyyppilannoitteita. Mhy Länsi-Suo-

men metsäasiantuntija **Santtu Råberg** näkee menetelmässä paljon mahdollisuuksia.

”Dronelannoitus on tuonut kannattavan lannoitusinvestoinnin myös pienten kohteiden metsänomistajien ulottuville.”

Pieni tila- ja kuviokoko on aiemmin rajoittanut helikopterilla tai maalevityksenä toteutettavien lannoituskohteiden määrää, vaikka kysyntää

lisen Metka-tuen hakeminen ja itse lannoitus, Råberg kertoo.

Terveyslannoitukseen voi saada Metka-tukea

Terveyslannoituksiin on mahdollista hakea **Metka-tukea.** Boorilannoituksessa tuen määrä on 155 euroa hehtaarilta, mikä kattaa suuren osan lannoituksen kustannuksista.

”Dronelannoitus on tuonut kannattavan lannoitusinvestoinnin myös pienten kohteiden metsänomistajien ulottuville.”

pienempien kohteiden lannoittamiselle on ollut. Perinteisillä menetelmillä toteutus on saattanut vaatia esimerkiksi naapureiden yhteishankkeita, ja sopivaa toteutuskumppania on voitu joutua odottamaan pitkään.

– Nyt olemme pystyneet vastaamaan myös tähän kysyntään. Hoidamme muun muassa boorilannoituskohteita avaimet käteen -periaatteella, jolloin palveluun sisältyvät mahdol-

Terveyslannoitus voi olla ravinnehäiriöistä kärsivälle metsälle ratkaisevan tärkeä toimenpide. Kasvatustaloudellisesti puolestaan voidaan nopeuttaa puuston kasvua, kasvatetaan puumäärää ja lyhentää metsän kiertoaikaa. Parhaimmillaan voidaan päästä jopa 20 prosentin vuotuiseen tuotto-odotukseen. Lisääntyvä puubiomassa sitoo samalla enemmän hiiltä.

Noste Dronesin dronella rakeisen boorin lannoitus käy käden käänteessä pienemmillekin kohteille.
Kuva: Joni Nordman



Noste Drones Oy:n pilotti Ahti Nordman nostattamassa lannoitusdronea korkeuksiin.
Kuva: Joni Nordman

Levitystekniikkaa on kehitetty hankkeessa

Mhy Länsi-Suomi (ent. Mhy Karhu) on ollut mukana kehittämässä rakeisen boorin levitystekniikkaa osana Kasvua ja työtä metsistä kestävästi -hanketta.



Lisätietoja antaa
Saara Latvajärvi
projektipäällikkö,
MHY Länsi-Suomi
saara.latvajarvi@mhy.fi
050 911 1083



Yhdessä metsätilojen pirstaloitumista vastaan

Teksti ja kuva Saara Latvajärvi

Miten metsäomaisuus siirtyisi seuraavalle sukupolvelle hallitusti ja metsä säilyisi yhtenäisenä? Näitä kysymyksiä nostetaan esiin Onnistunut Omistajanvaihdos -hankkeessa, joka on Mhy Länsi-Suomen ja MTK Satakunnan yhteishanke. Yksi vaihtoehto omistajanvaihdoksessa on yhteismetsä.

Metsätilat eivät yleensä pirstaloitu yhdessä yössä, vaan hiljaa sukupolvi kerrallaan. Ensin syntyy kuolipesä. Jos sitä ei jaeta, omistajien määrä voi vuosien mittaan kasvaa huomattavasti. Pahimmillaan osakkaita on lopulta kymmeniä, jolloin yhteisen omaisuuden käytöstä sopiminen vaikeutuu.

Samaan aikaan metsä jatkaa kasvuaan ja päätöksiä pitäisi tehdä.

toinnit voidaan suunnitella koko alueen näkökulmasta.

Metsän jakaminen on helppoa. Yhtenäisen metsän rakentaminen takaisin ei enää olekaan.

Omistajanvaihdosta kannattaa pohtia ajoissa

Mhy Länsi-Suomen ja MTK Satakunnan yhteisessä Onnistunut Omistajanvaihdos -hankkeessa kan-

jakaminen on perusteltua, ja joku perillisistä voi haluta jatkaa aktiivisena metsänomistajana. Monessa perheessä yhteismetsä on kuitenkin vaihtoehto, jota ei tulla ajatelleeksi. Yksi vaihtoehto on Sata-Hämeen yhteismetsä, jonka tavoitteena on kasvaa hallitusti uusien osakkaiden ja metsäalueiden myötä. Myös Mhy Länsi-Suomi on yhteismetsän osakas.

”Kun omistajat asuvat eri puolilla Suomea ja välimatkat kasvavat, yhteismetsä tarjoaa helpon, verotehokkaan ja pitkäjänteisen tavan omistaa ja hoitaa metsää. Aihe on tutustumisen arvoinen, jos arvostat vaivattomuutta, koet metsän hoidon työlääksi tai harkitset metsätilan myyntiä.”

– Sami Kriikkula, Sata-Hämeen yhteismetsä

Mhy Länsi-Suomen kiinteistöpäällikkö Miika Bucktman muistuttaa, ettei oman yhteismetsän perustaminen ole aina tarkoituksenmukaista. ”Yhteismetsä on hyvä vaihtoehto, kun halutaan pitää omistus metsässä ja säilyttää yhteys metsään. Pienehkön metsäalan kohdalla kannattaa oman yhteismetsän perustamisen sijaan harkita metsän liittämistä valmiiseen yhteismetsään. Näin pääsee hyötymään suuremman metsänomistuksen eduista vaivattomasti.”

– Miika Bucktman, kiinteistöpäällikkö

”Metsän jakaminen on helppoa. Yhtenäisen metsän rakentaminen takaisin ei enää olekaan.”

Pitäisikö harventaa, myydä puuta, hoitaa taimikko tai lannoittaa? Mitä enemmän omistajia on, sitä haastavampaa yhteisen näkemyksen löytäminen voi olla.

Metsä voidaan säilyttää yhtenäisenä

Yhteismetsä tarjoaa vaihtoehdon tilanteisiin, joissa metsä halutaan säilyttää yhtenäisenä ilman, että sitä lohkotaan yhä pienemmiksi tiloiksi. Sen sijaan, että jokainen omistaisi oman metsäpalstansa, omistetaan osuuksia yhteisestä metsästä. Tuotot jakautuvat osakkaille omistusosuuksien mukaisesti.

Suurempaa metsäkokonaisuutta voidaan myös hoitaa suunnitelmallisesti ja taloudellisesti tehokkaasti. Hakkuut, metsänhoitotyöt ja inves-

nustetaan metsänomistajia suunnittelemaan omistajanvaihdosta ja tutustumaan eri vaihtoehtoihin hyvissä ajoin. Omistajanvaihdoksessa tehdyt ratkaisut voivat vaikuttaa metsän omistukseen ja käyttöön vuosikymmeniksi eteenpäin.

”Yhteismetsä tarjoaa vaihtoehdon tilanteisiin, joissa metsä halutaan säilyttää yhtenäisenä ilman, että sitä lohkotaan yhä pienemmiksi tiloiksi.”

Yhteismetsä ei ole oikea ratkaisu jatkaiseen tilanteeseen. Joskus metsän

”Kun omistajat asuvat eri puolilla Suomea ja välimatkat kasvavat, yhteismetsä tarjoaa helpon, verotehokkaan ja pitkäjänteisen tavan omistaa ja hoitaa metsää. Aihe on tutustumisen arvoinen, jos arvostat vaivattomuutta, koet metsän hoidon työlääksi tai harkitset metsätilan myyntiä.”

– Sami Kriikkula,
Sata-Hämeen yhteismetsä

”Yhteismetsä on hyvä vaihtoehto, kun halutaan pitää omistus metsässä ja säilyttää yhteys metsään. Pienehkön metsäalan kohdalla kannattaa oman yhteismetsän perustamisen sijaan harkita metsän liittämistä valmiiseen yhteismetsään. Näin pääsee hyötymään suuremman metsänomistuksen eduista vaivattomasti.”

– Miika Bucktman,
kiinteistöpäällikkö

Tietolaatikko

Miksi yhteismetsä?

METSÄ SÄILYY YHTENÄISENÄ

- Ehkäisee metsätilojen pirstaloitumista ja helpottaa omistuksen siirtymistä sukupolvelta toiselle.
- Ammattimainen ja pitkäjänteinen metsänhoito
- Metsää hoidetaan yhtenä kokonaisuutena metsäsuunnitelman mukaisesti.
- Huolettomampi omistaminen
- Osakkaan ei tarvitse itse vastata puukaupoista, metsänhoitotoista tai käytännön hallinnosta.
- Kevyempi verotus
- Yhteismetsän tuloveroprosentti on 26,5 %.
- Yksityisellä metsänomistajalla pääomatulovero on 30 % tai 34 %
- Verovapaa ylijäämä
- Yhteismetsän osakkaille maksettava vuotuinen ylijäämä on osakkaalle verovapaata tuloa.
- Toimiva ratkaisu omistajanvaihdokseen
- Erityisen varteenotettava vaihtoehto silloin, kun metsälle on useita perillisiä tai tavoitteena on välttää tilan pirstoutuminen.

Lisätietoja antaa

Marita Säämäki
kiinteistöasiantuntija,
Mhy Länsi-Suomi
marita.saamaki@mhy.fi
040 522 4322



Veden virtaamisen ohjaamiseen ja seuraamiseen ajaa alkukantainen vietti.
Kuva Aapo Latvajärvi



Vesien ravinnekuormituksen hallinta osaksi metsänhoitotoimia

Vesien hallinta on tärkeä osa kannattavaa metsätaloutta, mutta metsätalouden toimenpiteillä on myös vaikutuksia alapuolisiin vesistöihin. Valuma-alue suunnittelu-hankkeessa etsitään yhdessä maanomistajien kanssa keinoja, joilla metsien käyttö ja vesiensuojelu voidaan sovittaa yhteen.

Teksti ja kuvat Aapo Latvajärvi

Vaikka otsikko on tekstinä kovin kuiva, niin aihe itsessään on kaikin puolin kostea.

Näin esipuheeksi eräs huomio, jonka tällainen keittiöbiologi on tehnyt. Meillä ihmisillä on alkukantainen tarve pyrkiä hallitsemaan kaikkea ympärillä olevaa ja saada kädenjälkemme mahdollisimman näkyväksi vä-

hintääinkin lähiympäristössämme, mutta mielellään kaikessa mihin kyntemme ulottuu. Tunnistan tämän piirteen myös itsessäni. Lapsuusajan perinteisiä leikkejä ovat vesilätäköissä pomppiminen ja toisaalta kepillä tai saappaan syrjällä ojan kaivuu ja siitä seuraavan lori-sevan veden kulun seuraaminen. Tämä alkukantainen intohimo asuu meissä monissa aikuisiälläkin.

Aapo Latvajärvi

Ojituksilla saatiin metsät kasvuun

Metsä- ja maataloudella on ollut merkittävä rooli suomalaisen hyvinvoinnin rakentamisessa. Molemmat ovat maanomistajille liiketoimintaa ja monelle myös elinkeino. Metsätaloudessakaan toimeentulo ei synny itsestään, vaikka asiaan perehtymättömästä saattaa joskus näyttää siltä, kun ”isot metsäkoneet” hakaavat hujauksessa ohikulkijoille rakkaita puita pinolle. Vesien hallinta on oleellinen osa

kannattavaa metsätaloutta. Suomen noin 26 miljoonasta metsähehtaaria noin kolmannes eli 9 miljoonaa hehtaaria on turvemaata. Tästä noin puolet on ojitettu, pääasiassa viimeisen sadan vuoden aikana ja erityisesti 1950–1980-luvuilla. Länsi-Suomessa ojitettujen soiden osuus on vielä huomattavasti suurempi.

Soiden ojituksilla ja muilla tehostuneilla metsänhoitotoimilla on saatu

aikaan valtava puuston kasvun lisäys. Metsien lisääntynyt tuotto on tuonut Suomeen työtä, toimeentuloa ja vaurautta. Suuri osa ojitetuista alueista on edelleen puuntuotannollisesti hyviä, ja niiden tuottavuudesta tulee huolehtia jatkossakin.

Vaurastumisella on ollut lieveilmiöitä

Maankäytön muutoksilla on kuitenkin ollut myös haitallisia seurauksia. Yksi näkyvimmistä on

lähivesiemme rehevöityminen ja samentuminen. Metsätaloudessa merkittävä vaikutus on ollut soiden ojituksilla ja veden suoraviivaisella johtamisella alapuolisiin vesistöihin. Aiemmin ajateltiin ojituksen vesistövaiku-

”Suomen noin 26 miljoonasta metsähehtaarista noin kolmannes eli 9 miljoonaa on turvemaata eli jonkinasteista suota.”

tusten painottuvan kaivamista seuraaviin vuosiin. Tutkimuksissa on kuitenkin havaittu, että ojitettujen

turvemaiden kuormitus voi jatkua vuosikymmeniä, kun kuivuva turve hiljalleen hajoaa. Kaikki ojitukset eivät myöskään ole osoittautuneet puuntuotannon näkökulmasta kannattaviksi. Karuimmilla suopohjilla ravinteet eivät välttämättä riitä kannattavaan puuntuotantoon. Toisaalta suuri osa ojitetuista turvemaista on puuntuotannollisesti onnistuneita. Myös ilmastokysymykset tuovat turvemaat keskusteluun. Ojitus lisää puuston kasvua, mutta samalla kuivuva turve hajoaa ja vapauttaa hiiltä ilmakehään. On näistä asioista henkilökohtaisella tasolla mitä mieltä tahansa, vesistö- ja ilmastovaikutukset tulevat ohjaamaan maankäyttöä

tulevaisuudessa entistä enemmän. Vesiensuojelussa ei ole kyse metsätalouden lopettamisesta, vaan siitä, että oikeat toimenpiteet tehdään oikeissa paikoissa.

Vettä ei aina tarvitse johtaa nopeasti pois

Vesiensuojelu on jo osa normaalia metsätaloutta. Maanmuokkauksessa vältetään maanpinnan tarpeetonta rikkomista ja vesistöjen rantavyöhykkeiden käsittelyä rajoitetaan. Myös suometsien käsittely on muuttunut: uusia ojia ei käytännössä enää kaiveta ja vanhojen ojien perkauksen tarvetta harkitaan tarkkaan.

”Myönnettävä kuitenkin on, että maankäytössä tapahtuneet muutokset ovat vajaan sadan vuoden aikana aiheuttaneet myös lieveilmiöitä.”

Lisätietoja

Elli Peltovirta

luonnonhoidon asiantuntija, MHY Länsi-Suomi
044 377 6210 | elli.peltovirta@mhy.fi

Kuva Aapo Latvajärvi

Pohjaveden pinnan tarpeeton laskeminen voi lisätä ravinnehuuhtoumia ja aiheuttaa jopa puuston kasvutappioita. Puustoisilla turve- mailla puuston oma haihdutus voi

kiksi kosteikot, ojien tukkiminen ja soiden ennallistaminen sekä pienemmässä mittakaavassa virtaama- huippuja tasaavat putkipadot.

Lähtökohtana pidetään kirkkaana sitä, että maanomistaja päättää, mitä hänen maillaan tehdään, voimassa olevat säädökset huomioi- den. Hankkeessa syntyviä oppeja voidaan tulevaisuudessa hyödyntää vesiensuojelussa myös varsinaisen hankealueen ulkopuolella.

Syksyn 2026 aikana järjestetään hankkeeseen liittyviä yleisötilai- suuksia, joihin toivomme runsasta osanottoa. Aiheesta voi olla yhtey- dessä myös omaan metsäasiantun- tijaan tai hankkeen yhteyshenkilöi- hin.

”Lisäksi kokemus on osoittanut, että iso osa soiden ojituksista on osoittautunut myös taloudellisesti kannattamattomiksi.”

monissa tapauksissa pitää pohjave- den pinnan riittävän alhaalla ilman ojien kunnostamista. Vesiensuojelua voidaan tehostaa myös veden virtausta hidastavilla ratkaisuilla. Keinoja ovat esimer-

”On näistä asioista henkilökohtaisella tasolla mitä mieltä tahansa niin ilmeistä on, että nämä tavoit- teet tulevat ohjaamaan maankäyttöä tulevaisuudessa entistä enemmän.”

Vesien suojelussa yhteisellä asialla

Vesistöjen rehevöityminen ja samentuminen ovat asioita, joihin voidaan paikallisesti vaikuttaa pal- jonkin. Oman suometsän vesita- loutta kannattaa tarkastella osana laajempaa valuma-aluetta ja punni- ta tarkkaan esimerkiksi ojien per- kauksesta saatavia hyötyjä ja mah- dollisia haittoja.

Mhy Länsi-Suomi haluaa olla maan- omistajien rinnalla etsimässä ja toteuttamassa toimivia vesiensuo- jeluratkaisuja. Valuma-aluesuun- nitteluhankkeen keskeinen tavoite on maanomistajien osallistaminen. Kaikkien asianosaisten tulee tulla kuulluiksi, eivätkä maanomistajat saa joutua hankkeiden maksumie- hiksi.

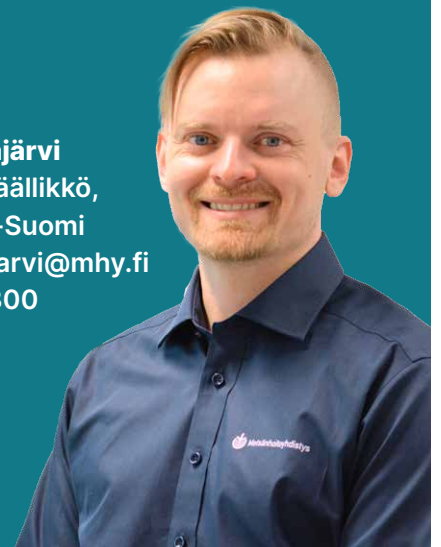
”Kannattaa tarkkaan punnita mitä hyötyjä ja haittoja voidaan nykytiedon valossa olettaa eri toimenpiteillä, kuten ojien perkaamisella olevan.”

Ensimmäiset kontaktit maanomis- tajiin ovat olleet lupaavia. Jo niiden perusteella voidaan todeta, että täl- laiselle työlle on tilausta.



Lisätietoja

Aapo Latvajärvi
operaatiopäällikkö,
MHY Länsi-Suomi
aapo.latvajarvi@mhy.fi
050 547 7300



Rakennamme yhdessä tulevaisuuden metsänhoitoyhdistystä



Metsänhoitoyhdistys Länsi-Suomessa on käynnissä strategiatyö, jossa linjataan yhdistyksen suuntaa tuleville vuosille. Strategia ohjaa toimintaamme ja auttaa varmistamaan, että pystymme tarjoamaan metsänomistajille laadukkaita palveluja muuttuvassa toimintaympäristössä.

Metsänomistajien tarpeet muuttuvat jatkuvasti. Metsänomistajakunta monipuolistuu, puumarkkinat elävät, digitaaliset palvelut kehittyvät ja metsiin kohdistuu aiempaa enemmän erilaisia odotuksia. Strategiatyössä pohdimme, miten voimme vastata näihin muutoksiin ja olla metsänomistajien luotettavin kumppani myös tulevaisuudessa.

vahvistaa paikallista asiantuntemusta sekä jäsenyyden arvoa.

Osallistu ja vaikuta!

Metsänomistajat ovat strategiatyömme keskiössä. Metsänhoitoyhdistys on jäsentensä omistama yhdistys, joten myös tulevaisuuden suunta rakennetaan yhdessä.

”Olemme tilanteessa, jossa meidän on yhdessä määriteltävä yhdistyk-

dynnämme näitä uusia mahdollisuuksia”, kertoo Jussi Parviainen, Mhy Länsi-Suomen johtaja.

Jäsenkyselyn kautta jokainen jäsenemme pääsee vaikuttamaan siihen, mitä palveluja metsänhoitoyhdistyksen tulisi tulevaisuudessa tarjota ja miten voisimme kehittää toimintaamme. Kaikkien kyselyyn vastanneiden kesken **arvomme kolme 200 € Uittokaluston lahjakorttia**.

”Metsänhoitoyhdistys on jäsentensä omistama yhdistys, joten myös tulevaisuuden suunta rakennetaan yhdessä.”

Strategiatyössä tarkastellaan muun muassa sitä, millaisia palveluja metsänomistajat tarvitsevat, miten asiointi tehdään mahdollisimman sujuvaksi ja millä tavoin voimme

selle selkeä suunta tuleville vuosille. Fuusion myötä meillä on entistä paremmat edellytykset tehdä enemmän ja paremmin kuin ennen. Nyt on aika päättää yhdessä, miten hyö-

Jäsenkyselyn lisäksi kannustamme metsänomistajia olemaan yhteydessä oman alueensa valtuutettuihin tai hallituksen jäseniin. Näin varmistamme, että metsänomistajien näkemykset ja toiveet tulevat mahdollisimman laajasti mukaan strategiatyöhön.

Näin Mhy Länsi-Suomen strategiatyö etenee

Kevät 2026

Strategiatyö käynnistyi ja toimintaympäristöä alettiin kartoittamaan.

Syky 2026

Työtä jatketaan henkilöstön, luottamushenkilöiden ja muiden sidosryhmien kanssa. Samalla arvioidaan toimintaympäristön muutoksia ja tulevaisuuden mahdollisuuksia. Sinä voit vaikuttaa tässä vaiheessa vastaamalla **jäsenkyselyyn**.

Loppuvuosi 2026

Strategian painopisteet ja tavoitteet viimeistellään. Valtuusto päättää strategiasta.

Vuosi 2027

Uusi strategia otetaan käyttöön ja sen mukaiset kehittämistoimet käynnistyvät.

Yhdistyksemme hallinnon yhteystiedot löydät täältä:
<https://www.mhy.fi/lansi-suomi/hallinto>



Käy vastaamassa kyselyyn!
Linkin kyselyyn löydät verkkosivuiltamme:
www.mhy.fi/lansi-suomi





Metsätilakauppoja tehdään ympäri vuoden

Teksti ja kuvat **Sakari Ilomäki**

Hiljaisempia aikoja ovat heinäkuun kesälomasesonki ja runsaslumiset talvet.

Kantohinnoissa on viime vuosina nähty isoja ja nopeitakin liikkeitä, mutta metsätilakauppojen määrään tai hintatasoon kantohintojen muutokset eivät ainakaan kovin selvästi heijastu. Näin arvioi Mhy Länsi-Suomen omaisuuspalvelupäällikkö **Mika Bucktman**, joka on työskennellyt metsätilakaupan parissa päätoimisesti 18 vuotta.

Hän on yksi metsänhoitoyhdistysten valtakunnallinen Metsätilat.fi-kiinteistönvälitysketjun ammattilaisista, ja on havainnut, että hyvin kaupaksi käyvät etenkin pelkkää metsämaata sisältävät kohteet.

– Hiljaista markkinalla on heinäkuussa, kun lähes koko Suomi on lomalla, Bucktman toteaa.

Myös runsasluminen talvi hiljentää metsäkiinteistömarkkinaa. Jos syrjäisemmille metsäpalstoille ei pääse

kuin hiihtämällä useampi kilometri auraamatonta metsätietä, sellaisen myyntiä kannattaa hiukan siirtää tai aurauttaa tie, jotta kohteeseen pääsee tutustumaan.

Puuston määrä ja laatu määrittävät hintaa

Bucktman kuvailee metsätilojen kauppaa vaihdannaksi, jossa ostetaan tuotantoalustaa, mutta hinta määräytyy pitkälti puuston määrän ja laadun perusteella. Tilalla kasva-va puusto vaikuttaakin oleellisesti tilan arvoon, mutta ei ole ainoa vaikuttava tekijä. Metsätilan kaupassa on ensiarvoisen tärkeää selvittää huolella, mitä ollaan myymässä ja ostamassa.

Metsäkiinteistöissä oleellisia tietoja ovat maastossa tarkastettujen puus-
totietojen lisäksi muun muassa oi-

keudet yhteisiin alueisiin, tieoikeuden tapaiset rasitteet ja mahdolliset velkoihin liittyvät rasitukset. Edellä mainitut tiedot sisältyvät asiantuntijan laatimaan metsäarvioon. Mikäli kiinteistöllä on metsämaan lisäksi esimerkiksi maa-ainesarvoja, peltoja, rakennuksia tai kaavan mukaisia rakennuspaikkoja, laaditaan kiinteistöstä metsäarviota laajempi arviokirja.

Tieyhteys on tärkeä

Kiinteistökaupassa ostajalla on selo-
nottovelvollisuus ja myyjällä tiedo-
nantovelvollisuus kaikista kaupan
kohteeseen liittyvistä oleellisista
seikoista.

– Kiinteistönvälittäjällä on nämä
molemmat velvollisuudet. Välittä-
jän tehtävä on pitää huoli siitä, että
kaupan kumpikin osapuoli tietää,
mistä kauppoja tehdään.

Tärkein metsätilan myyntikelpoisuutta määräävä tekijä on tieyhteys. – Jos tila ei sijaitse tien varressa, pitää olla tiedossa, mitä kautta sinne on kulkuoikeus, Bucktman sanoo.

Tekijöitä, joiden vaikutuksia tilan käyttömahdollisuuksiin voi olla työlästä selvittää, ovat kaavamerkinnot. Tilalla oleva suojelualue ei Bucktmanin mukaan ole este kaupanteolle.

– Jotkut ostajat saattavat olla kiinnostuneita nimenomaan suojelualueista tai sellaisiksi mahdollisesti soveltuvista kohteista.

Myyjällä säilyy päätösvalta

Metsätilakiinteistön myyntiprosessi vie tyypillisesti noin pari kuukautta. Kun kohteesta on laadittu arvio ja tehty myyntitoimeksianto, kohteelle asetetaan lähtöhinta ja tarjousten jättämiseksi varataan aikaa noin puolitoista kuukautta.

– Kilpailutuksessa ei käydä avointa huutokauppaa, jossa kohteesta kiinnostuneet näkisivät toistensa teke-

miä tarjouksia. Lähtökohta on, että kukin ostajaehdokkaas tarjoaa sellaisen hinnan, jonka on valmis maksamaan, Bucktman kuvailee.

Vaikka välittäjällä on kaupantekoprosessissa tärkeä rooli, myyjä päättää, minkä tarjouksista hyväksyy ja kenelle metsätilansa myy.

Kiinteistönvälittäjä valmistelee kaupan asiakirjat ja kauppatilaisuuden, varmistaa maksutapahtumat sekä neuvoo esimerkiksi verotukseen liittyvissä kysymyksissä.

kertoo, että erilaisille metsätiloille on omia ostajaryhmiä.

– Joku arvostaa lähitulevaisuuden puunmyyntituloja, toinen kasvatusmetsien odotusarvoa, kolmas etsii harrastuspalstaa, jossa pääsee itse tekemään metsänhoitotöitä, hän listaa ostajaehdokkaiden motiiveja metsätilojen etsinnässä.

Isompien metsätilojen ostajakandidaateissa voi olla mukana myös metsään sijoittavia rahastoja ja yhteismetsiä.

”Metsätilan kaupassa on ensiarvoisen tärkeää selvittää huolella, mitä ollaan myymässä ja ostamassa.”

Monenlaisia arvostustekijöitä

Niin myyntiin tulevista kohteista kuin ostajissa on eroja. Bucktman

Metsätilat.fi:n Tilavahti-palveluun rekisteröityneitä, metsätilamarkkinoista kiinnostuneita mahdollisia ostajia on koko maassa lähes 30 000.



– Täällä Länsi-Suomessa tieto myyntiin tulleesta metsätilasta lähtee meidän kauttamme yli kahteen tuhanteen sähköpostiosoitteeseen ja kohteen tiedot tulevat verkkosivuillemme kaikkien nähtäville, Bucktman kertoo.

erottuu selvästi yksi metsänomistajaluokka: kuolinpesät. Bucktman arvioi asiakkaistaan niitä olevan lähes puolet.

– Kuolinpesä ei olekaan suositeltava metsänomistusmuoto. Esimerkiksi yhtymä on verotuksellisesti kuo-

”Yhtymä on verotuksellisesti kuolinpesää edullisempi tapa omistaa metsää.”

Kuolinpesät iso asiakasryhmä

Tämän vuoden alkupuoliskolla Metsätilat.fi on välittänyt noin 28 000 hehtaaria metsää, josta noin 55 prosenttia on myyty yksityishenkilöille. Noin kolmasosa on päätynyt erilaisille metsärahastoille ja loput yhteismetsille ja muille institutionaalisille ostajille.

Metsätilat.fi:n asiakaskunnassa

linpesää edullisempi tapa omistaa metsää, koska yhtymässä metsätalouden mahdolliset tappiot voi vähentää kunkin yhtymän osakkaan pääomatuloista tai alijäämähyvityksenä ansiotuloista.

– Kuolinpesän purkaminen yhtymäksi on sangen yksinkertaista.



Lisätietoja

Miika Bucktman
omaisuuspalvelupäällikkö,
MHY Länsi-Suomi
040 557 3947
miika.bucktman@mhy.fi



Metsätilat.fi

Metsänomistajien oma ja Suomen suurin välityspalvelu hoitaa maaseudun kiinteistöjen välitystehtävät. Myös perheen tai lähisuvun sisäiset omistajanvaihdokset ja muut omaisuudenhoitotehtävät ammattitaidolla ja kokemuksella.

Metsätilat-ketju on Suomen kymmenen suurimman kiinteistönvälitystoimijan joukossa.

Teimme viime vuonna lähes 2500 kiinteistökauppaa ja Länsi-Suomessakin reilusti yli 700 kauppaa. Tunnumme markkinat ja meidät tunnetaan.

Mhy Länsi-Suomen alueella toimimme yhdeksän välittäjän voimin!

Osaamme ja haluamme palvella!



- ✓ Ilmoitusta tehdessä Mhy Länsi-Suomen alueella myynnissä: metsätiloja 22 kpl, tontteja 19 kpl, rakennettuja kohteita 14 kpl ja maatiloja 4 kpl. On mistä valita! **www.metsatilat.fi**

Poimintoja kohteistamme:

Ikaalinen, Luhalahden taajamassa Kyrösjärven rannan tuntumassa kaksi kokonaista vuokra-asuntokiinteistöä:

Rivitalo, jossa 8 asuntoa/431 m². Omalle 4900 m² tontille 1987 valmistunut kokonaisuus. Lämmitys ilmasta-veteen-lämpöpumpuilla. **Hp. 120 000 €**

– Timo Vesterinen, **050 412 3102**

Pienkerrostalo, jossa 7 asuntoa/306 m². Oma tontti 2000 m². 1950-luvulla rakennettu täystiilitalo, ei kosteusongelmia, lämmitys maalämmöllä. Erittäin pienet kulut ja hyvä tuotto.

Hp. 170 000 € / tarjous

– Jukka Pusa, **0400 636 113**

Naapureina sijaitsevat kohteet, tehokas ja edullinen kokonaisuus itse hoidettavaksi ja tuottamaan kova vuokratuotto!

Orivesi, Vesijärven etelään aukeavat hienot saaritonit, koko tila 4,15 ha/3 tonttia. Auto- ja venepaikat myyjän maalla. Sähkö tuotavissa kohtuulliselta etäisyydeltä. **Edulliset hinnat 45 000 - 55 000 € / tontti tai tee tarjous koko tilasta!**

– Jukka Pusa, 0400 636 113

Kangasala, Ponsa, Vesijärven hienot rantatontit hyvällä sijainnilla. **Hp. 89 000 € / tontti**

– Jukka Pusa, 0400 636 113



Tilavahti valvoo

Kiinnostavat kohteet sähköpostiisi.
www.metsatilat.fi

Länsi-Suomen Metsätilat Oy LKV

Kiikanojantie 23, 38300 Sastamala
etunimi.sukunimi@metsatilat.fi | **www.metsatilat.fi**

Palkkio 4,8 %, minimi 2 900 € (sis. alv.) tai sopimuksen mukaan.



OMA METSÄSI NYT
ENTISTÄ FIKSUMMIN
MUKANA.

OMAMETSÄ
UUDISTUI!

Selkeämpi näkymä, sujuvampi käyttö ja uusia ominaisuuksia metsänomistajan arkeen. Voit mm. nauhoittaa reittisi, ottaa karttatulosteita ja kirjata itse tehdyt hoitotoimet.

Mellana  Plant

YLI 60 VUOTTA UUSIA
HIILINIELUJA
SUOMEN METSIIN

Mellana Plant on yksityisomistuksessa oleva taimitarha, joka viljelee ja markkinoi puuntaimia koko Suomeen.

Kristiinankaupungissa sijaitseva taimitarha on yksi Suomen suurimpia.

www.mellanaplant.fi

Miltä näyttää maailman paras metsänomistamisen taito?

Riippumaton Metsälehti tuo luoksesi metsänomistamisen parhaat käytännöt ja taidot, tuoreet uutiset ja uusimmat tutkimukset sekä alan johtavat asiantuntijat.

VUODEN 2026 TILAUS JÄSENETUHINTAAN

115 €

Norm. 193,50 €, etusi 78,50 €

**Sisältään Metsälehti Digin (arvo 142,80 €)
ja Metsäverokirjan (arvo 30 €)**

TILAA JO TÄNÄÄN:

metsalehti.fi/jasnetu/mhy tai 09 315 49 840

Kerro soittaessasi, että teet MHY-jäsenetutillauksen.

Metsälehti

Polku omaan metsään



HUOM!
Tilausmaksu on
verovähennys-
kelpoinen!



Janne Maijala
asiakkuuspäällikkö
040 415 1435



Erkkä Parkkinen
metsäasiantuntija
Ikaalisten länsiosa
050 594 7429



Pauliina Järvi
metsäasiantuntija
Ikaalisten itäosa
050 441 8611



Lasse Veteläsuu
metsäasiantuntija
Hämeenkyrön länsiosa
050 033 5528



Mikko Kauppila
metsäasiantuntija
Hämeenkyrön itäosa,
Kyrönlahti, Mutala,
Viljakkala
050 592 3813



Oskari Aalto
metsäasiantuntija
Nokia, Pirkkala, Tampereen
ja Ylöjärven eteläosat
050 464 5399



Eeva Kiramo
asiakkuuspäällikkö
044 717 7332



Sanni Pälsi
metsäasiantuntija
Eurajoki, Luvia, Kuumi-
nainen, Lattomeri, Niitty-
maa, Preiviikki, Viasvesi
044 717 7331

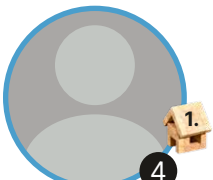
Metsäasiantuntijat apunasi



Kari Kivisalo
metsäasiantuntija
Harjavalta, Ulvila,
Kuusela, Nakkila
044 377 6212



Ville Tunturi
metsäasiantuntija
Ahlainen, Kellahti,
Toukari
050 591 3212



Kairila, Noormarkku,
Söörmarkku
044 717 7342
Ajantasaiset tiedot:
mhy.fi/lansi-suomi/yhteystiedot



Marjatta Mikkola
metsäasiantuntija
Kullaa
050 326 7641



Olli Soljanto
metsäasiantuntija
Lavia
050 527 4558



Sauli Itäkylä
metsäasiantuntija
Merikarvia
044 717 7336



Santtu Råberg
metsäasiantuntija
Pomarkku
044 572 3547



Jaakko Isohanni
metsäasiantuntija
Siikainen
050 479 2192



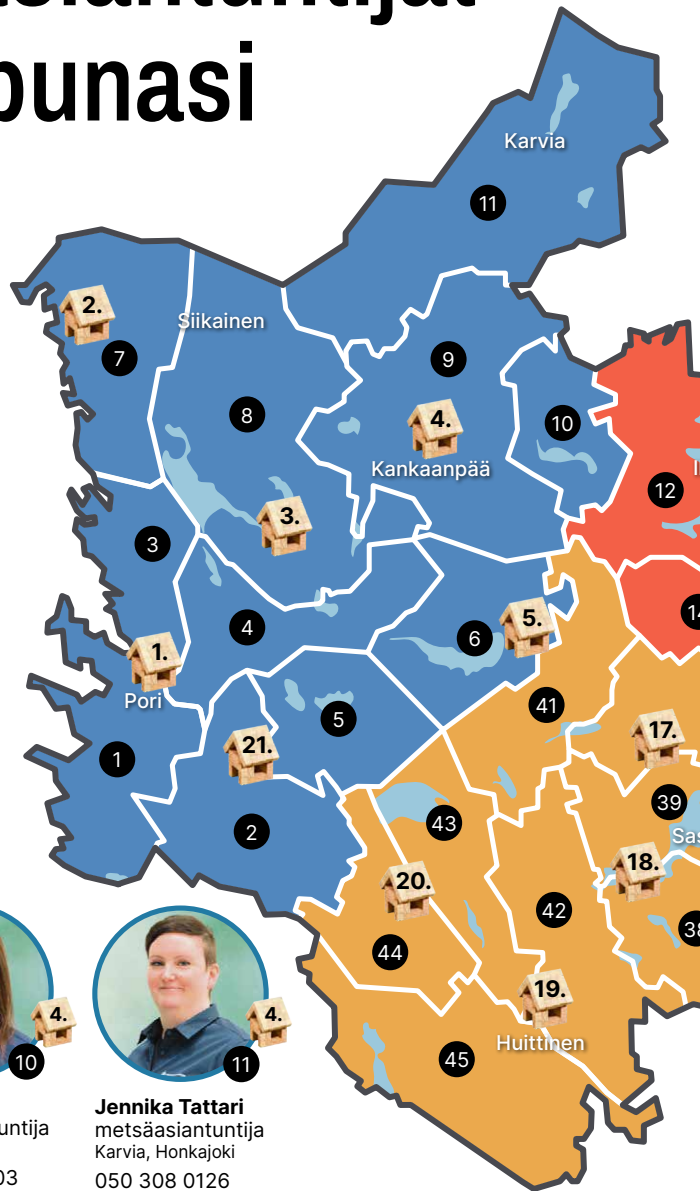
Mika Autio
metsäasiantuntija
Kankaanpää
050 327 3150



Anu Toivola
metsäasiantuntija
Jämijärvi
050 520 3603



Jennika Tattari
metsäasiantuntija
Karvia, Honkajoki
050 308 0126



Teemu Rauvala
asiakkuuspäällikkö
044 377 6217



Teemu Auvinen
metsäasiantuntija
Lempäälä,
Valkeakoski
050 306 4870



Anna Rantala
metsäasiantuntija
Akaa
050 475 8884



Johanna Suonsivu
metsäasiantuntija
Vesilahti, Tottijärvi
050 476 6756



Jonni Mansikkavuori
metsäasiantuntija
Sastamala, vesistön
eteläpuoli, lukuun otta-
matta Karkun kylää
050 596 0061



Jorma Anttoora
metsäasiantuntija
Sastamala, Karkku,
Vataja, Vesistön
pohjoispuoli
050 415 6118



Antti Heikkilä
metsäasiantuntija
Ylöjärvi, vanhan
Kurun kunnan alue
044 776 4560



Arttu Suokas
metsäasiantuntija
Ruovesi, Jäähdyspohja, Laakan-
perä, Mustajärvi, Pajuskylä,
Pihlajalahti, Pourunperä, Visuvesi
044 580 1040



Antti Sarvana
metsäasiantuntija
Ruovesi, Hanho, Hokkas-
kylä, Hyyrylä, Tuuhos-
kylä, Väärinmaja, Ylä-Vääri
044 776 4555



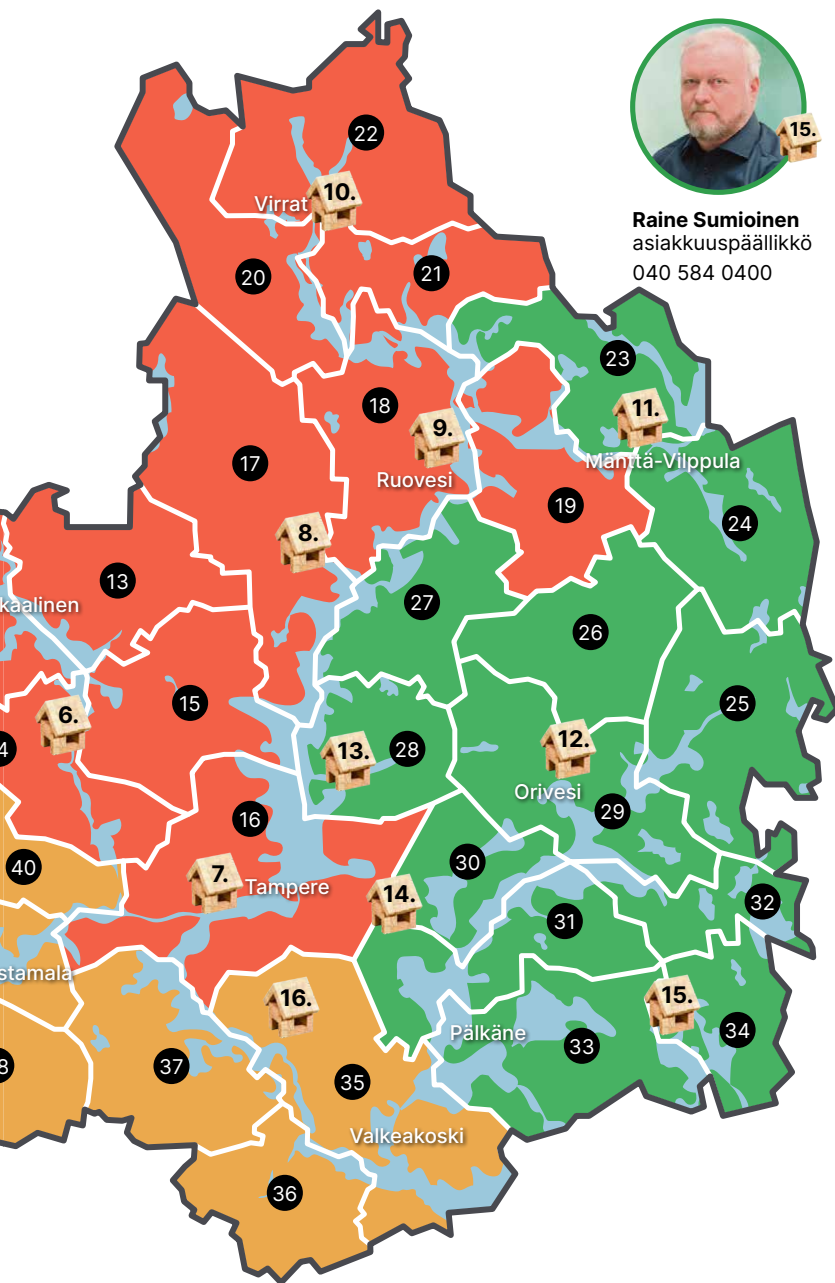
Jere Leppämäki
metsäasiantuntija
Virrat, Kantoperä, Keihäs,
Koronkylä, Kurjenkylä,
Vaskivesi, Vaskuu
040 015 9153



Timo Voimala
metsäasiantuntija
Virrat, Hauhuu, Jäähdyspohja,
Kotala, Mantilo, Monoskylä,
Pohjaslahti, Ylä-Kolkki
044 580 1031



Pauliina Salin
metsäasiantuntija
Virrat, Äijänneva, Herranen,
Ikkala, Kilinkoski,
Liedenpohja, Ohtola
044 580 1042



Raine Sumiainen
asiakkuuspäällikkö
040 584 0400



Silja Järvensivu
metsäasiantuntija
Mänttä-Vilppula, Ala-
Kolkki, Huhtijärvi, Innala,
Kolho, Maakasperiä
044 776 4557



Sami Valaranta
metsäasiantuntija
Kuorevesi,
Mänttä-Vilppula
044 776 4550



Tomi-Pekka Heikkilä
metsäasiantuntija
Längelmäen kk, Vanhan
Längelmäen kunnan alue
040 023 8590



Henna Heikkilä
metsäasiantuntija
Orivesi, Hirvijärvi, Juupa-
joki, Hyytiälä, Korkea-
koski, Lauttakulma, Lylä
040 074 5715



Martti Yli-Pärrä
metsäasiantuntija
Kapee, Kaanaa,
Murole, Kekkonen,
Jäminkipohja, Ruhala
044 776 4556



Saara Hietala
metsäasiantuntija
Kämmenniemi, Kolu-
kylä, Teisko, Terälahti,
Velaatta, Viitapohja
044 776 4552



Juha Ruuska
metsäasiantuntija
Orivesi, Enokunta,
Eräjärvi, Hirsilä,
Hirtolahti, Naappila,
Siitama, Suomasema
040 013 1337



Janne Tuhola
metsäasiantuntija
Kangasala pohjoisosaa
045 230 1110



Eetu Lehtisaari
metsäasiantuntija
Kangasala eteläosa,
Sahalahti
040 026 5037



Lauri Ala-Hynnä
metsäasiantuntija
Kuhmalahti
044 793 7336



Liisa Hurskainen
metsäasiantuntija
Pälkäne länsiosa,
Saarikylä
044 493 2344



Marko Hokajärvi
metsäasiantuntija
Pälkäneen itäosa
050 461 9096



Juha Lehtimäki
metsäasiantuntija
Mouhijärvi, Nokian
Kauniainen ja Kulju
050 033 6409



Jari Viitanen
metsäasiantuntija
Kiikoinen,
Suodenniemi
040 074 5266



Jarkko Miika
metsäasiantuntija
Huittinen, Keikyä,
Kiikka
044 377 6218



Kyösti Kantonen
metsäasiantuntija
Kokemäki, Kauvatsa, Kytälä,
Sääksjärven pohjoisosaa, Säpilä,
Karhiniemi, Keikyä, Raskala
044 377 6214



Ville Piitari
metsäasiantuntija
Kokemäki
044 377 6216



Elina Sankari
metsäasiantuntija
Huittinen, Köyliö
050 575 1797

METSÄOMAISSUUDEN HALLINTAPALVELUT



Miika Bucktman
omaisuuspalvelu-
päällikkö
040 557 3947



Janne Savilahti
kiinteistö-
asiantuntija
044 760 7788



Timo Vesterinen
kiinteistö-
asiantuntija
050 412 3102



Marko Välimäki
kiinteistö-
asiantuntija
050 412 2530



Jukka Heiskanen
kiinteistö-
asiantuntija
050 477 5522



Timo Autio
kiinteistö-
asiantuntija
044 377 6213



Minna Kataja
kiinteistö-
asiantuntija
044 377 6220



Marita Säämäki
kiinteistö-
asiantuntija
040 522 4322



Oiva Vierikka
kiinteistö-
asiantuntija
040 580 3144

TOIMISTOT

**Olemme usein maastossa,
joten sovithan toimistokäynnin etukäteen
– toimistot ovat auki sovittaessa.**



- Pori** • Mikkolankaari 4
Lh 4, 28130 Pori
- Merikarvia** •
Kauppatie 34 A as. 3,
29900 Merikarvia
- Pomarkku** • Vanhatie 17,
29630 Pomarkku
- Kankaanpää** • Torikatu 5,
38700 Kankaanpää
- Lavia** • Tampereentie 9,
38600 Lavia
- Kyröskoski** • Tietotie 2,
39200 Kyröskoski
- Nokia** • Kolmenkulman-
tie 1 F, 37150 Nokia
- Kuru** • Suittilahdentie 1,
34300 Kuru
- Ruovesi** • Kuruntie 12,
34600 Ruovesi
- Virrat** • Virtaintie 40 A,
34800 Virrat
- Vilppula** • Kaarikatu 1,
35700 Vilppula
- Orivesi** • Keskustie 38,
35300 Orivesi
- Kämmenniemi** •
Aunessalmenkatu 22,
34240 Kämmenniemi
- Kangasala** •
Lentolantie 13,
36220 Kangasala
- Pälkäne** • Pereentie 1,
36760 Luopioinen
- Lempäälä** •
Naperonpolku 4,
37570 Lempäälä
- Mouhijärvi** •
Uotsolantie 43,
38460 Sastamala
- Sastamala** •
Nuutilankatu 4,
38200 Sastamala
- Huittinen** •
Risto Rytin katu 28,
32700 Huittinen
- Kokemäki** • Teljänkatu 8
As. 22, 32800 Kokemäki
- Nakkila** • Porintie 6,
29250 Nakkila

**Saat jäsenenä 50 € alennuksen Mhy Länsi-Suomen
asiantuntija- ja metsäpalveluista vuonna 2026.
Hyödynnä etusi!**

METSÄTIETOPALVELUT



**Henna
Vormisto-Kupi**
metsätieto-
päällikkö
044 377 6219



Jussi Uusitalo
metsätieto-
asiantuntija
Satakunta
050 594 5928



Tero Puolitaival
metsätieto-
asiantuntija
044 776 4558



Juhani Luumi
metsätieto-
asiantuntija
044 580 1037



Jukka Pohjonen
metsätieto-
asiantuntija
050 540 4354



Juho Savolainen
metsätieto-
asiantuntija
Satakunta
050 505 2629

METSÄSUUNNITTELIJAT

Juulia Askoluoto • Pertti Linnainmaa • Kimmo Viertola • Olli Niemi

ERITYISPALVELUT



Jari Hemminki
suometsä- ja
tieasiantuntija
044 776 4549



Timo Mansikkaviita
suometsä- ja
tieasiantuntija
050 346 4100



Maija Honkanen
jäsenpalvelu-
päällikkö
044 717 7338



Pekka Tuomisto
luonnonhoidon
asiantuntija
050 565 1593



Elli Peltovirta
luonnonhoidon
asiantuntija
044 377 6210



Tuula Peltomäki
jäsenpalvelu-
asiantuntija
040 092 9009

METSÄNHOITOYHDISTYSTEN VALTAKUNNALLISET PALVELUT

Metsänhoitoyhdistysten palvelutoimisto
MHYP Oy, Simonkatu 6, 00101 Helsinki



Ulla Pakarinen
metsäjuristi
omistuksen-
vaihdonpalvelut
ulla.pakarinen@mhy.fi



Tiina Salminen
metsäasiantuntija
040 720 3160
palvelutoimisto@mhy.fi

OTA MEIHIN YHTEYTTÄ

Metsänhoitoyhdistys Länsi-Suomi ry

www.mhy.fi/lansi-suomi
lansi-suomi@mhy.fi tai
etunimi.sukunimi@mhy.fi

040 923 3660
(arkisin klo 8–16)

**Tässä on esitelty vain osa
henkilöstämme.
Kaikki yhteyshenkilöt löydät
verkkosivuiltamme.**

Syksyn tapahtumat ja koulutukset

Tervetuloa mukaan!

Syksy tuo jälleen mukanaan monipuolisen kattauksen Metsänhoitoyhdistys Länsi-Suomen tapahtumia ja koulutuksia metsänomistajille.

Tarjolla on mahdollisuuksia oppia uutta, päivittää omaa metsäosaamista, tavata muita metsänomistajia ja keskustella ajankohtaisista metsäasioista asiantuntijoidemme kanssa.

KAIKKI TAPAHTUMAT OVAT MAKSUTTOMIA. Paikat täytetään ilmoittautumisjärjestyksessä.

Tämän lehden tapahtumien lisäksi tarjolla on myös **Metsänhoitoyhdistysten valtakunnallisia webinaareja**, joihin voit osallistua helposti verkossa.

Ilmoittaudu mukaan

Ilmoittautuminen Metsänhoitoyhdistys Länsi-Suomen tapahtumiin ja koulutuksiin:

Verkossa: www.mhy.fi/lansi-suomi/tapahtumat

Sähköpostilla: lotta.vaha-ypya@mhy.fi

Puhelimitse: 050 329 7250 (ma-to)

Uusia tapahtumia ja koulutuksia lisätään sivuillemme pitkin syksyä, joten kannattaa seurata tapahtumatarjontaa säännöllisesti.



Uudet tapahtumat suoraan sähköpostiisi

Saat tiedon uusista tapahtumista ja koulutuksista myös **uutiskirjeemme** välityksellä. Jäsenemme saavat uutiskirjeen automaattisesti, mikäli he ovat ilmoittaneet meille sähköpostiosoitteensa.



Etkö vielä saa uutiskirjettä?

Tilaa se helposti skannaamalla QR-koodi.

Skannaa QR-koodi ja pysy ajan tasalla tulevista tapahtumista ja koulutuksista.

Poimi kiinnostavimmat tapahtumat kalenteriisi ja tule mukaan. Nähdään syksyn metsämenoissa!



metsatieto.fi

METSÄNOMISTAJIEN ILTA TAMPERE-TALOLLA

TIISTAINA 20.10.2026 KLO 17.00 - 21.00

Asiaa uudistuvasta metsätaloudesta. Puhetta mm. puukaupasta, uudistamisesta, yhteismetsistä, tilakaupasta, sukupolvenvaihdoksesta sekä metsäsijoittamisesta ja ilmastonmuutokseen varautumisesta.



Metsänomistajat
Länsi-Suomi

Käy tutustumassa
ohjelmaan ja
ilmoittaudu
mukaan



Tapahtuma on maksuton, mutta ennakkoilmoittautuminen
vaaditaan tarjoilujärjestelyjen vuoksi. Osanottajien määrä rajoitettu.

Ilmoittaudu ajoissa osoitteessa

www.metsatieto.fi

Tervetuloa!

Kahvitarjoilu



TERVETULOA AVOIMIIN OVIIN UUDELLE PORIN TOIMISTOLLEMME!

Ke 18.11. klo 10–17

Metsänhoitoyhdistys Länsi-Suomen uusi Porin toimisto on avattu! Sen kunniaksi kutsumme metsänomistajat ja muut metsäasioista kiinnostuneet tutustumaan uusiin tiloihimme avoimien ovien merkeissä.

Asiantuntijamme ovat paikalla koko päivän
– tule tapaamaan meitä, juttelemaan metsäasioista
tai vain piipahtamaan kahville. **Pannu on kuumana!**

Paikka: Mikkolankaari 4, 2. krs, Pori (Prismaa vastapäätä)

**Tervetuloa tutustumaan uuteen toimistoomme
ja tapaamaan asiantuntijoitamme!**





NAISTEN METSÄILTA – TUNNE METSÄSI JA SEN ARVO

LA 24.10.2026 KLO 14–19 | KIVIMÄENKUJA 125 JÄMIJÄRVI (KORSURETKET)

Miten omaa metsää voi mitata, mitä mittaustulokset kertovat ja mistä metsän arvo muodostuu? Naisten metsäillassa opitaan käytännön metsätaitoja rennossa seurassa – aiempaa metsäosaamista et tarvitse.

Iltapäivän aikana tutustumme metsän mittaamiseen ja testaamme taitoja pienimuotoisella metsätaitoradalla. Maasto-osuuden jälkeen siirrymme kotaravintolaan nauttimaan pientä suolaista ja jälkiruokakahvit. Metsä omaisuutena –miniluenolla puhutaan metsän arvosta, omistamisesta ja pitkäjänteisestä metsänhoidosta.

Illan päätteeksi halukkaat pääsevät Korsuretkien saunan löylyihin ja pulahtamaan Jyllinjokeen.

OHJELMA

klo 14.00 Metsän mittaamisen perusteet
klo 14.40 Metsätaitorata maastossa
klo 16.00 Tarjoilu kotaravintolassa
klo 17.00 Metsä omaisuutena
– miniluento ja keskustelua
klo 18.00 Sauna ja uintimahdollisuus
klo 19.00 Tilaisuus päättyy

Osallistujamäärä:

enintään 50 henkilöä

Ilmoittautuminen:

15.10. klo 14 mennessä osoitteessa
mhy.fi/lansi-suomi/tapahtumat tai
Lotta Vähä-Ypyälle, lotta.vaha-ypya@mhy.fi,
p. 050 329 7250 (ma-to).

Ota mukaan säänmukainen maastovarustus
sekä halutessasi pyyhe ja uimapuku.

**Tule oppimaan uutta metsästäsi ja
viettämään mukava iltapäivä muiden
metsänomistajien seurassa!**

Asiantuntijana Saara Latvajärvi,
metsäasiantuntija ja projektipäällikkö, Metsänhoitoyhdistys Länsi-Suomi



METSÄTILA SEURAAVALLE SUKUPOLVELLE

Sukupolvenvaihdon koulutusillat metsänomistajille

Onko metsätilan sukupolvenvaihdos ajankohtainen nyt tai lähivuosina? Hyvin suunniteltu omistajanvaihdos kannattaa aloittaa ajoissa.

Metsänhoitoyhdistys Länsi-Suomi järjestää samalla viikolla eri puolilla toimialuettaan koulutusilloja, joissa käydään käytännönläheisesti läpi metsätilan sukupolvenvaihdon vaihtoehtoja, verotusta ja suunnittelussa huomioitavia asioita.

Koulutus sopii sekä metsätilan luovuttamista suunnitteleville että tuleville metsänomistajille. Mukaan voi tulla myös yhdessä perheenjäsenen kanssa. Tilaisuuksissa on kahvitarjoilu klo 18 alkaen.

VALITSE SINULLE SOPIVIN KOULUTUSILTA:

ma 9.11. klo 18–20 Pälkäne Nuijansali (Onkkaalantie 102, Pälkäne)

ma 9.11. klo 18–20 Sastamala Kauppalan vanha valtuustosali (Puistokatu 10 2krs., Sastamala)

ma 9.11. klo 18–20 Hämeenkyrö Sasky Ammatti-instituutti lisakki (Taitokuja 3, Hämeenkyrö)

ma 9.11. klo 18–20 Pori Tikkulan ABC kokoustila (Tikkulantie 2, Pori)

ti 10.11. klo 18–20 Orivesi Cafe Herkkuhetki (Anttilantie 6, Orivesi)

ti 10.11. klo 18–20 Kankaanpää Punainen Tupa (Alakylä 4, Kankaanpää)

ti 10.11. klo 18–20 Nokia Mhy toimisto (Kolmenkulmantie 1, Nokia)

ke 11.11. klo 18–20 Huittinen valtuustosali (Risto Rytin katu 70, Huittinen)

to 12.11. klo 18–20 Virrat OP SataPirkka (Virtaintie 40, Virrat)

Ilmoittaudu mukaan:

www.mhy.fi/lansi-suomi/tapahtumat

Kun sukupolvenvaihdosta suunnitellaan ajoissa, vaihtoehtoja on enemmän.

Metsänomistajien VALTAKUNNALLISET WEBINAARIT

TÄYDENNÄ METSÄOSAAMISTASI HELPOSTI KOTISOHVALTA!

Syksyn valtakunnallisissa Metsänomistajat-webinaareissa pureudutaan puukauppaan, sukupolvenvaihdokseen, metsänhoidon kannattavuuteen ja ajankohtaiseen metsäpolitiikkaan.

PUUKAUPPAA METSÄNOMISTAJAN EHDOLLA

15.9. klo 17–19

Miten puukauppaa voi tarkastella kokonaisuutena niin, että omat tavoitteet, metsän tulevaisuus, talous ja luonnon arvot tulevat huomioiduiksi?

Asiantuntijoina Henri Mommo, Mhy Päijänne, Pauli Rintala, MTK Metsänomistajat ja Martta Fredrikson, Metsäsäätiö.

ONNISTUNEEN METSÄTILAN SUKUPOLVEN- VAIHDOKSEN AVAIMET

13.10. klo 17–19

Mistä sukupolvenvaihdoksen suunnittelu kannattaa aloittaa ja millaisia vaihtoehtoja metsäomaisuuden siirtämiseen on?

Käytännön vinkkejä onnistuneeseen ja hallittuun sukupolvenvaihdokseen antaa Timo Hannonen.

METSÄNHOITO INVESTOINTINA

10.11. klo 17–19

Taimikonhoito ja lannoitus ovat investointeja metsän kasvuun, arvoon ja tuleviin tuottoihin. Metsäkeskuksen asiantuntija Juha Tuononen kertoo käytännön esimerkein oikea-aikaisten metsänhoitotoimenpiteiden hyödyistä.

METSÄPOLITIIKAN AJANKOHTAISKATSAUS

8.12. klo 17–19

Mitä metsäpolitiikassa, puumarkkinoilla ja metsänomistajien edunvalvonnassa tapahtuu juuri nyt – ja mitä on tulossa?

Ajankohtaiskatsauksen pitää MTK metsäjohtaja Marko Mäki-Hakola.

Kaikki tilaisuudet järjestetään webinaareina

PUUKAUPPAILTA

– mistä onnistunut puukauppa syntyy?

Mitä metsänomistajan kannattaa tietää puukaupasta ja tarjousten vertailusta?

Puukauppaillassa saat käytännönläheistä tietoa puukaupan eri vaiheista ja tekijöistä, jotka vaikuttavat puukaupan kokonaisuuteen. Käymme läpi puumarkkinoiden ajankohtaisia ilmiöitä sekä sitä, miten puukauppatarjouksia voi vertailla oman metsän ja omien tavoitteiden näkökulmasta.

Illan aikana havainnollistamme esimerkkien avulla, miksi pelkkä kuutiohinta ei kerro tarjouksesta kaikkea. Katkonta, puutavaralajit, mitta- ja laatuvaatimukset sekä korjuuseen ja sopimukseen liittyvät ehdot voivat kaikki vaikuttaa puukaupan lopputulokseen.

ILLAN AIHEINA

Puumarkkinoiden ajankohtainen tilanne

- kysyntä, hintataso ja markkinoihin vaikuttavat tekijät

Puukauppatarjousten vertailu

- mitä kuutiohinnan lisäksi kannattaa huomioida?

Puukaupan ajankohtaiset käytännöt

- hinnoittelutavat, sopimusehdot ja muutokset toimintaympäristössä

Katkonta ja puutavaralajit

- miten ne vaikuttavat puukaupan toteutuneeseen lopputulokseen?

Metsänomistajan tavoitteet ja päätöksenteko

- mitä asioita omassa tilanteessa kannattaa ottaa huomioon?

Ohjelmassa on myös kahvitarjoilu sekä aikaa kysymyksille ja keskustelulle.

Illan asiantuntijat

Pauli Rintala,

kenttäpäällikkö, MTK

Jussi Parviainen,

johtaja, MHY Länsi-Suomi

Sami Heikkilä,

myyntijohtaja, MHY Länsi-Suomi

PUUKAUPPAILLAT

Ti 3.11. klo 18–20.30 | Tampere

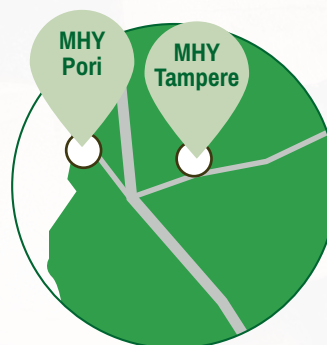
Scandic Rosendahl, kokoustila Johan Pyynikintie 13, Tampere

Pysäköinti on mahdollista Scandic Rosendahlin maksullisella pysäköinti-alueella. Noin 200 metrin päässä sijaitsevalla Pyynikin uimarannan pysäköintialueella on myös maksuttomia 4 ja 10 tunnin pysäköintipaikkoja.

Ke 4.11. klo 17–19.30 | Pori

Kaupunginkirjastotalon kokoustila Gallen-Kallelankatu 12, Pori

Pysäköinti on mahdollista lähialueen kadunvarsipaikoilla, jotka ovat pääsääntöisesti maksuttomia.



Ilmoittautuminen: www.mhy.fi/lansi-suomi/tapahtumat

Tule päivittämään puukauppätietosi ja hakemaan eväitä oman puukauppasi suunnitteluun ja tarjousten vertailuun.