



## Oletko käynyt metsässäsi tänä vuonna?

Soita metsäasiantuntijallesi ja sovi tilakäynti  
tarpeellisten töiden kartoittamiseksi

Sivu 2

Havutukin latvaläpimitan  
nosto romauttaa  
kantorahatulot

Sivu 3

Uudella Mhy Metsätalilla  
joustoa metsänhoidon  
kuluihin

Sivu 4

Yhteystiedot

Hyödynnä jäsenetusi!

# Avointa kilpailua vai sopimusasiakkuutta?

Kari Kannisto / toiminnanjohtaja / Mhy Lounais-Häme

Kuluneet vuodet ovat olleet hyviä puukauppavuosia, mutta nyt hyvä vauhti on hiljentynyt ainakin hetkellisesti. Tämän vuoden puukaupmäärät tulevat jäämään huippuvuodesta 2018 yhdistyksemme alueella noin 15 % jälkeen.

Hyvistä puukauppavuosista huolimatta puumarkkinat eivät toimi täydellisesti. Suomessa on kymmeniä puunostajia, mutta silti kolmelle suurimmalle päätyy 80 % kaikesta myydystä raakapuusta. Nämä yhtiöt ovat tehneet ennätyksellisen hyviä tuloksia kuitupuun jalostuksella vuosi toisensa perään. Puukauppa pidetään tarvittaessa käynnissä nostamalla tukin hintaa ja ajamalla tarvittaessa tukki suoraan sellukattilaan, kun vain kuitupuun ja sahaakkeen hinta pysyy alhaalla. Alhaalla pidetty kuitupuun hinta ja koko ajan nousevat metsänhoitokustannukset muodostavat kuitenkin metsänomistajille vaikean yhtälön.

Kilpailu metsänomistajien sieluista on kiihtynyt puun kysynnän kasvaessa. Metsäjätit pyrkivät saamaan entistä useamman metsänomistajan suoraan

sopimusasiakkaakseen. Tavoitteena on asiointi metsänomistajan kanssa yhden luukun periaatteella, jolloin puuta ei kilpailuteta eikä puun katkontaa hakkuissa valvota. Sopimusasiakkuuden porkkanana toimivat bonukset, takuuhinnat ja kyttykauppaedut metsänhoitotöiden ja hakkuiden kesken. Sopimusasiakkuuden helpouden käänköpuolena on mahdollisuus, että bonusten ja takuuhintojen hyöty häviää moninkertaisesti tukin katkonnan epäonnistumiseen ja kiristyviin puukauppaehtoihin ja laatuvaatimuksiin, joka realisoituu mm. tukin latvaläpimitan nostoina. Tien varsissa näkeekin välillä niin järeitä kuitupuukasoja, että hirvittää metsänomistajan puolesta. Puukaupan kylkiäisinä tululle bonustaimille on tällöin tullut kallis hinta.

Metsänhoitoyhdistysten tärkein

puumarkkinaedunvalvonnan tuote on valtakirjakauppa. Puukauppa kilpailutetaan kaikkien alueen puunostajien kesken, ja tarjouslaskennassa otetaan huomioon aina ostajien erilainen tukin talteenotto. Valtakirjalla toimittaessa puukauppa ja metsänhoitotöiden tekeminen on aivan yhtä vaivatonta kuin sopimusasiakkaan suora kauppa firmansa kanssa. Valtakirjakauppa onkin erityisen hyvä kauppatapa metsänomistajalle, joka ei itse ehdi tai kykene suorittamaan korjuun ja katkonnan valvontaa.

Metsänomistajan omia valintoja pitää silti aina kunnioittaa. Oman metsänhoitoyhdistyksen jäsenenä sopimusasiakkuudenkin valinnut metsänomistaja on edunvalvonnan piirissä ja voi käyttää metsänhoitoyhdistyksen palveluita ja edunvalvontatyötä hyödykseen.

## Havutukin latvaläpimitan nosto romauttaa kantorahatulot

Pauli Rintala / kenttäpäällikkö / MTK Metsälinja

StoraEnson ilmoitus kuusi- ja mäntytukin latvaläpimitan nostamisesta 18 senttiin voi pienentää metsänomistajan kantorahatuloja jopa yli 20 prosenttia.

Kari Kannisto



MTK:n kenttäpäällikkö Pauli Rintala kuvailee StoraEnson ilmoitusta nostaa havutukien minimiläpimitat Itä- ja Pohjois-Suomen hankinta-alueillaan 15/16 sentistä 18 senttiin dramaattiseksi muutokseksi metsänomistajien kannalta. Lisäksi Etelä-Suomessa otetaan mäntytukilla käyttöön uusi 15-17,9 sentin väliluokka, josta maksetaan normaalia tukkia matalampaa hintaa.

”Tämä on muistaakseni ensimmäinen kerta, kun tällainen havutukia koskeva muutos tehdään ison yhtiön toimesta. Jotkin toimijat ovat kokeilleet vastaavaa aiemmin, mutta kun puuta ei ole saatu ostettua suunnitellusti, on palattu aiempiin mitta- ja laatuvaatimuksiin.”

### Harvennuksilla häviää 15 – 25 prosenttia kantorahatuloista

Rintala on laskenut metsänhoitoyhdistysten katkonta-aineistojen sekä Luonnonvarakeskuksen laskelmien perusteella tukkien latvaläpimitan vaikutuksia tukkikertymään ja metsänomistajan puukauppatiliin erilaisilla kohteilla. Ensiharvennuksikohteilla on kertynyt aiemmin tukkia 5 – 20 prosenttia, jatkossa tukkisaanto 18 sentin latvaläpimitoilla putoaa neljännekseen tai jopa nolnaan. ”Metsänomistajan puukauppatiliin tämä tarkoittaa 10 – 20 prosentin lovea.” Myöhemmillä harvennuksilla, joilla rungon keskijäreys on 100 – 300 litraa, putoaa tukkiosuus vähintään 25 prosenttia, enimmillään lähes sata.

”Tämä johtuu siitä, että minimitukirungon kokovaatimus kasvaa kahdesta sadasta kolmeen sataan litraan latvaläpimitan noustessa 18 senttiin. Näin ollen monesta rungosta ei saada jatkossa tukkia lainkaan”, kuvaillee Rintala. Harvennusleimikoiden puukauppatiliä latvaläpimitan nosto leikkaa Rintalan mukaan 15 – 25 prosenttia, mikäli puutavaralajien yksikköhinnat säilyvät ennallaan.

### **Päättehakkuumänniköissä suurin taloudellinen menetys**

Latvaläpimitan nostolla on oleellisia vaikutuksia metsänomistajan puukauppatuloon myös päättehakkuulla. ”Männyn osalta muutos on suurempi jo siksi, että latvaläpimitan nousee kolmella sentillä viidestätoista

kahdeksaantoista senttiin. Järeystettä riippuen männyn tukkiprosentti laskee 20 – 30 prosenttia, joka tarkoittaa 10 – 20 prosenttia pienempää puukauppatiliä”, Rintala sanoo. Kuusella tukkiosuus laskee kahden sentin muutoksen ja juoksevamman runkomuodon vuoksi Rintalan arvioiden mukaan hieman maltillisemmin. ”Normaalikokoisessa päättehakkuleimikossa tukkikertymä laskee 5 – 15 prosentilla, joka tarkoittaa 5 – 10 prosentin leikkausta puukauppatuloihin.

### **Muutokset eivät voi olla vaikuttamatta puumarkkinoihin**

Rintala näkee muutokset niin suurina, että metsänomistajat varmasti reagoivat niihin voimakkaasti. Kun samaan aikaan huomioidaan toisen ison

ostajan eli UPM-Kymmenen tekemät muutokset eli heikennykset puukaupan vakiosopimusehtoihin, niin vaikutus näkynee puumarkkinoilla. Palkansaaja voi rinnastaa tilanteen siihen, että palkasta leikkautuisi 5-25 prosenttia. ”Puukaupparjousten vertailu käy todella haastavaksi tai jopa mahdottomaksi tavalliselle metsänomistajalle näiden rajujen muutosten jälkeen. Puukauppasopimuksen, sen ehtojen sekä mitta- ja laatuvaatimusten huomioimisen tärkeyttä ei voi korostaa liikaa. Jatkossa metsänomistajan kannattaisi hyödyntää ja käyttää metsänhoitoyhdistyksen ammattiapua aina puukauppaa tehdessään. Metsänhoitoyhdistys veloittaa toki omat kustannuksensa, mutta ne ovat vain murto-osa metsänomistajalle koituvasta hyödystä.

## Uudella Mhy Metsätilillä joustoa metsänhoidon kuluihin

Metsänhoitoyhdistykset ja OP Yrityspankki ovat kehittäneet uudenlaisen palvelun, jonka avulla metsänomistaja saa joustoa metsänhoidon maksuihin maksamalla ne kätevästi sopivissa erissä.

Metsänhoitotilin avulla metsänomistaja pystyy maksamaan kaikki metsänhoitoyhdistykseltä ostamansa hoitotoimenpiteet kätevästi erissä. Hoitotoimenpiteiden teettäminen ei ole kiinni säästöistä, vaan pienellä kuukausierällä pystyy jakamaan maksunsa jopa usealle vuodelle.

Jos esimerkiksi puukaupparahojia, Kemera-tukia tai muita tuloja on tiedossa, mutta ei juuri nyt käytettävissä, metsänhoitotilitä ei sen vuoksi tarvitse lykätä. Ne voi toteuttaa juuri silloin, kun työ on kustannustehokainta toteuttaa.

Tili soveltuu käytännössä kaikille henkilöasiakkaille. Tiliä avattaessa tehdään luottopäätös, eli hakijan on oltava työelämässä tai eläkkeellä ja hoitanut raha-asiansa hyvin. Metsänhoitoyhdistyksen metsäasiantuntijat osaavat opastaa metsätilin hakemisessa tai voivat tarvittaessa tehdä hakemuksen metsänomistajan puolesta.

Tiliasiakkaan ei tarvitse olla OP:n asiakas.

- Rahoitus 2 500–20 000 €.
- Joustava takaisinmaksuaika.
- Edullinen korko OP-prime + 5,95%\*.
- Laskutuslasku 5 €/kk.

- Voit maksaa koko luoton kerralla pois ilman lisäkuluja.
- Rahoituksen korot verovähennykelpoisia.
- Rahoitus kerryttää Osuuspankin omistajajäsenille OP-bonuksia.

Kari Kannisto



# Metsänhoitoyhdistys Lounais-Häme

kotisivut: [www.mhy.fi/lounaishame](http://www.mhy.fi/lounaishame), sähköposti: [etunimi.sukunimi@mhy.fi](mailto:etunimi.sukunimi@mhy.fi)

**Forssan toimisto** Koulukatu 13, 30100 Forssa



**Kari Kannisto**  
toiminnanjohtaja  
metsäesimies  
040 7070 459



**Tiina Jämsä**  
metsäasiantuntija  
0400 200 413  
Tammela  
pohjoinen



**Heli Ketola**  
metsäasiantuntija  
0400 537 847  
Forssa, Patamo,  
Sukula, Torro



**Mikko Uusitalo**  
metsäasiantuntija  
040 701 4958  
Letku, Liesjärvi,  
Ojanen, Porras,  
Lunkaa

**Urjalan toimisto** Kisatie 2, 31760 Urjala



**Tapani Siivonen**  
metsänhoitoesimies  
suunnittelija  
040 704 2338



**Pirjo Jussila**  
toimistonhoitaja  
040 7429 704



**Lauri Jouppi**  
metsäasiantuntija  
0400 338 319  
Valtatien 9 itäpuoli  
Köllä, Matku,  
Menonen, Raitoo



**Juhani Kaltakari**  
metsäasiantuntija  
0400 647 941  
Valtatien 9  
länsipuoli

## Hyödynnä jäsenetusi!

### Metsänhoitoyhdistyksen jäsenyys tuo etuja metsänomistajille

1. Oma metsäasiantuntija – Askarruttaako jokin metsäasia mieltäsi? Tarvitset apuja Kemera-papereissa tai et tiedä mistä aloittaa puukaupan teko? Ota yhteyttä omaan metsäasiantuntijaasi, hän auttaa sinua.
2. Maksuton metsäkäynti – Metsäkäynti on paras tapa selvittää, mitä metsällesi kuuluu. Voit keskustella asiantuntijan kanssa toiveistasi ja tavoitteistasi ja samalla suunnitella tulevia metsätöitä
3. Metsäpalvelut jäsenhintaan – Mitä ikinä tarvitsetkaan metsässäsi, saat sen Metsänhoitoyhdistykseltä jäsenhintaan
4. Jäsenlehdet ja tiedotteet – saat vuodessa 2 lehteä ja 2 tiedotta, joissa kerrotaan metsäsi liittyvistä ajankohtaisista asioista
5. PEFC-sertifiointi – Kun olet MHY:n jäsen, kaikki metsäsi ovat automaattisesti PEFC-sertifioituja
6. Edunvalvonta maankäyttöasioissa – Pidämme huolta että metsänomistajien ääni kuuluu kaavavalmisteluissa
7. Metsäselain – Metsäselain on applikaatio, jonka avulla pidät metsäsuunnitelmasi aina käden ulottuvilla.
8. Metsänomistaja-tilaisuudet- korjuunäytökset, koulutukset,

### Yhteistyökumppaneiden tarjoamia etuja jäsenille:

METSÄLEHTI: Metsälehdet määrällinen 12kk tilaus jäsenhintaan 85 € (norm. 138 €)

HANKKIJAT: 10 % jäsenetu moottori- ja ketjusahoista, näiden varaosista ja tarvikkeista sekä metsurin varusteista.

LÄHITAPIOLA: 10% alennus metsä- ja kotivakuutuksesta (edellyttää kokonaisasiakkuutta = Kotivakuutusta)

RAMIRENT: vuokraa rakennuskoneet jäsenalennuksella -35 % tai -20%.

Lisää jäsenetuja löydät osoitteesta [www.mhy.fi/jasenedut](http://www.mhy.fi/jasenedut)