



Metsänomistajat

Metsänhoitoyhdistys
jäsenlehti 2 / 2026

**"Metsänomistajalla
on valtavasti
mahdollisuuksia"**

SIVU 6

PUUKAUPPA

**Puukaupan
asiantuntijapalvelu
uudistuu**

SIVU 10

HISTORIA

**Metsänhoito-
yhdistys täyttää
120 vuotta**

SIVU 18

METSÄNOMISTUS

**Sukupolvenvaihto
yhden luukun
kautta**

SIVU 26

Sisällys

2/2026

3

Pääkirjoitus

Metsänomistajaa varten
jo 120 vuotta

4

Ajankohtaista

Lakimuutos vaikuttaa lintujen
pesintäaikaisiin hakkuisiin

6

Metsänomistaja

Metsänomistajan monet
mahdollisuudet

10

Puukauppa

Puukauppaa metsänomistajan
ehdoilla

16

Metsänomistaja

Metsäasiantuntija mukana
metsänomistamisen polulla

18

Historia

Metsänhoitoyhdistys 120 vuotta

25

Yhteinen hyvä

Uusi rahasto rakentaa siltoja
metsäkeskusteluun

26

Metsänomistaminen

Sukupolvenvaihdos
yhden luukun periaatteella

30

Metsänkasvatus

Niemimäen metsäyhtymä
investoi lannoituksiin

34

Luonto

Luonnonarvokauppa käynnistyi
Itä-Suomessa

36

Metsätilat

Muutokset hinnoissa maltillisia

38

OmaMetsä

OmaMetsä uudistui

41

Kolumni

Vastuullinen metsänomistaja
tunnistaa tavoitteensa

43

Tapahtumat

Syksyn metsänomistaja-
webinaarit



Metsänhoitoyhdistys

Valtakunnallinen jäsenlehti

Vastaava päätoimittaja:

Harri Huupponen
harri.huupponen@mhy.fi

Toimitussihteeri:

Sanna Tuominen

Toimituskunta:

Satu Bredenberg, Outi Grusander,
Sari Haapamäki, Sanna Hakolahti,
Klaus Hartikainen, Mikko Kriikku,
Henri Mommo, Mari Sarvaala, Leena
Sikkilä, Lotta Vähä-Ypyä, Hannele
Ärväs

Taitto:

Sanna Tuominen ja PunaMusta Oy

Paino: PunaMusta Oy

Paperi: UPM Star matt 70 g ja
UPM PrePersonal 100 g

Painos: 170 000 kpl

Kansikuva:

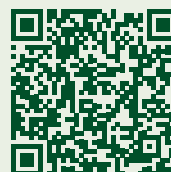
Annika Suvivuo

Osoitteenmuutokset:

Oman metsänhoitoyhdistyksesi
toimisto. Yhteystiedot osoitteessa
Mhy.fi/yhteystiedot

Anna palautetta lehdestä:

Kerro meille mistä pidit tai mistä
et pitänyt.



Seuraa meitä

Saa tuoreimmat uutiset, päivitä metsätietouttasi ja ole mukana arjessamme



Tilaa uutiskirje
mhy.fi/tilaa-uutiskirje



@metsanomistajat
ja paikallisyhdistykset



@metsanomistajat
ja paikallisyhdistykset



Edistämme kestävästä
metsätaloutta

www.pefc.fi





Harri Huupponen
Toimitusjohtaja
Metsänhoitoyhdistysten Palvelu Oy

Metsänomistajaa varten jo 120 vuotta

Metsänomistus ja metsäala on suomalaisuutta parhaimmillaan. Monipolvinen keskustelu käy kuumana. Keskustelijat osin pysyvät samoina ja osin vaihtuvat. Valtaosa seuraa tenismatsia median välityksellä. Metsäala on muuttunut paljon ja tulee muuttumaan jo ilmastokin vuoksi. Siitä ei vaan päästä mihinkään, että uusiutuvat raaka-aineet ovat tulevaisuutta ja niiden tuottamiselle täytyy olla selkeä mahdollisuus. Suomen sijainti ja metsäosaaminen tarjoaa metsäalalle isoja mahdollisuuksia. Moni kaipaa puuperäistä jatkojalostusta Suomeen. Sitä kyllä tehdään paljon ja katse on tulevaisuudessa, mutta kuluttajamarkkina on nyt haastava. Viimeisin esimerkki oli kylpyhuonekalusteita puusta valmistavan Woodion konkurssi. Hieno ja tyylikäs tuote, mutta väärä aika. Ja ehkä hintakin karsii ostajia tiukempina aikoina.

Metsänhoitoyhdistykset tekevät parhaillaan historiansa suurinta palvelu-uudistusta puukauppaan. Uudistus tehdään sen vuoksi, että pitkäjänteiselle metsänkasvatukselle saadaan puukaupassa metsänomistajan tavoitteita mahdollisimman hyvin myötäilevät ehdot. Mhy:n asiantuntija selvittää metsänomistajalta keskeiset puukaupan tavoitteet ja yhdistää niitä metsävaratietoon, lainsäädäntöön ja sertifiointin vaatimuksiin. Tekoälyäkin käytetään palvelun rutiineissa. Puuerästä muodostetaan selkeä puukauppaesite, joka käydään metsänomistajan kanssa läpi.

Kannustan kaikkia jäseniämme olemaan uteliaita omasta metsästänne.

Haluamme varmistaa, että tarjouskisaan lähdetään oikeasta lähtökohdasta. Tarjouksista otetaan selko yhdessä metsänomistajan kanssa ja metsänomistaja päättää, miten edetään. Lopputulemana voidaan hakkuun ja mittauksen jälkeen varmistaa yhdessä, miten puukauppa onnistui. Tarvittaessa kokonaisuutta voi täydentää myös korjuunval-

vonnan, erikoiskohteiden suunnittelun ja viranomaislupien hankinnan palveluilla. Tulevaisuuden kehitysvaiheissa puukaupan aikajanaa voi seurata myös OmaMetsä-verkkopalvelussa.

Metsänomistaja voi jatkossakin luottaa mhy:n asiantuntijan tukeen puukaupan eri vaiheissa. Yksityismetsänomistus on Suomen metsäklusterin kivijalka. Jo tämä yksin kirittää metsänhoitoyhdistyksiä kehittämään metsänomistajien palvelua.

Tiedän omastakin kokemuksestani metsänomistajana, että puukauppa ei ole liukuhihnatavaraa. Kaikki se vaiva ja investoinnit metsän ja luonnonhoitoon realisoituvat erityisesti puukaupoissa. Kaikki myyntierät ovat erilaisia eikä yksi ja sama ostaja voi olla paras kaikissa korjuukohteissa. Palvelu-uudistus otetaan käyttöön syksyllä kaikissa metsänhoitoyhdistyksissä.

Kannustan kaikkia jäseniämme olemaan uteliaita omasta metsästänne. Metsät ovat valtava henkinen ja taloudellinen voimavara. Metsässä näet todellisen kasvun ja luonnon ylivoiman.

Näin varmistat, että lintujen pesimäaikaiset rajoitukset tulevat huomioiduksi



Metsälakiin ja luonnonsuojelulakiin tehdyt muutokset täsmentävät EU:n lintudirektiivin toimeenpanoa Suomessa. Lakimuutosten taustalla on EU-tuomioistuimen ratkaisu, joka täsmensi lintudirektiivin tulkintaa. Eduskunta hyväksyi lakimuutokset toukokuussa 2026, ja ne tulivat voimaan 1.6.2026.

LEA JYLHÄ | ASiantuntija, metsäpolitiikka- ja lainsäädäntö | MTK RY

Lakimuutosten taustalla on EU:n lintudirektiivi, joka kieltää lintujen tappamisen, pesien ja munien tuhoamisen sekä häirinnän erityisesti pesimäaikana. EU-tuomioistuin linjasi, että myös toiminta, jonka tarkoituksena ei ole pesien tuhoaminen tai lintujen häirintä, mutta joka voi sitä aiheuttaa, voidaan tulkita tahalliseksi. Siksi lintujen pesintä on huomioitava metsänhakkuissa aiempaa tarkemmin.

Käytännössä muutos tarkoittaa sitä, että ennen hakkuuta on arvioitava aiempaa tarkemmin, pesiikö kohteella lintuja ja voiko hakkuu vaarantaa pesinnän. Erityistä huomiota vaativat rehevät lehtipuuvaltaiset metsät, korvet ja rantametsät. Lain mukaan puunkorjuu on kiellettyä näillä kohteilla pesimäaikana: Pohjois-Suomessa 1.5.–31.7. ja muualla Suomessa 15.4.–15.7. Lisäksi pesintäaikana tulee säästää järeät haavat, kolopuut ja pystylahopuut. Pesiiä, joissa pesintä on käynnissä, ei saa vahingoittaa.

Kyse ei kuitenkaan ole täydellisestä hakkuukiellosta pesimäaikana, vaan siitä, että toimenpiteet suunnitellaan huolellisesti ja lintujen pesintä turvataan osana normaalia metsätaloutta.

Harvalukuisten ja uhanalaisten petolintujen pesinnän häirintä on kiellettyä ajankohdasta riippumatta. Suurten petolintujen pesäpuut tulee aina säästää hakkuissa.

Metsänhoitoyhdistys auttaa huolehtimaan, että hakkuut tehdään oikein

Metsänhoitoyhdistyksen asiantuntijat tuntevat muuttuvan sääntelyn ja varmistavat, että lintujen pesimäaika huomioidaan osana puukauppaa ja metsänhoidon suunnittelua.

Metsänhoitoyhdistyksen asiantuntijapalvelun toimintamallit auttavat varmistamaan, että lintujen pesimäaika ja luonnon monimuotoisuus huomioidaan jo hakkuuta suunniteltaessa. Metsänomistajan ei tarvitse jäädä yksin pohti-

maan pesimäaikaista rajoituksia, kohteen erityispiirteitä tai sitä, milloin hakkuu kannattaa toteuttaa. Asiantuntija huolehtii siitä, että hakkuu suunnitellaan oikeaan aikaan ja oikealla tavalla niin että sekä metsänomistajan tavoitteet että lakisääteiset velvoitteet täyttyvät.

Omatoimisen metsänomistajan kannattaa huomioida nämä asiat

Hankintahakkuista suunnittelevan metsänomistajan on hyvä huomioida muuttunut laki jo ennen töiden aloittamista.

Erityisesti hakkuukohteessa tulee arvioida, sijaitseeko se rehevässä lehtimetsässä, korvessa tai rantametsässä, joissa hakkuista rajoitetaan pesimäaikana lakiesityksen mukaisina ajankohtina. Samoin on syytä tarkistaa, onko alueella tiedossa harvalukuisten uhanalaisten tai suurten petolintujen pesiä.

Puunkorjuun yhteydessä pesintäaikana tulee säästää järeät haavat, kolopuut ja pystylahopuut, joissa linnut useimmiten pesivät. Jos aktiivinen pesä löytyy työn aikana, sitä ei saa vahingoittaa, vaan pesä tulee kiertää ja säästää.

Maanomistajan tiedonsaantioikeus paranee

Lailla vahvistetaan myös maanomistajan oikeutta saada tietoonsa omien metsiensä lintulajien esiintymätiedot. Tämä tarkoittaa, että maanomistaja voi metsäkeskuksesta tai ympäristöviranomaiselta pyytää tiedon myös salassa pidettävien lintulajien esiintymätiedoista, mukaan lukien suurten petolintujen pesätiedot. Valitettavasti uusi linjaus koskee tällä hetkellä vain lintulajeja. MTK on edellyttänyt, että maanomistaja saa automaattisesti tiedon kaikkien lajien esiintymätietojen osalta.

JÄSENEÄ SAAT ENEMMÄN

Jäsenetujen parhaat palat

Metsänomistaminen herättää usein kysymyksiä: mitä kannattaisi tehdä nyt, mitä metsä voisi tuottaa tulevaisuudessa – ja mistä edes aloittaa? Me olemme sinua varten. Jäsenyyss tuo rinnallesi asiantuntijan, joka puhuu metsää sujuvasti ja ymmärtää sinun tavoitteitasi.

OMA METSÄASIAN- TUNTIJA TUKENASI



Oma metsäasiantuntija tuntee alueesi metsät ja auttaa kaikissa omistamiseen liittyvissä kysymyksissä. Hän on yksi arvostetuimmista jäseneduistamme.

Etsi oma asiantuntijasi
mhy.fi/yhteystiedot



Lakineuvonta jäsenille



MTK:n lakiasiantuntijat antavat monipuolista jäsenten yritystoimintaan liittyvää opastusta ja neuvontaa. Olipa kyse sitten metsälaista, maankäyttöasioista tai korvauskysymyksistä, voit olla yhteydessä lakiasiantuntijoihin. He arvioivat ongelmatilanteen vaatimat toimenpiteet sekä auttavat asian hoitamisessa eteenpäin.

Lue lisää
mtk.fi/-/mtk-lakineuvonta



MAAN TARKIMMAT HINTATIEDOT



OmaMetsä

Jäsenenä näet tarkimmat to-
teutuneiden puukauppojen
hinnat suoraan alueeltasi. Hin-
tatietoja kerätään jokaisesta
kauttamme kilpailutetusta
puukaupasta, ja ne ovat
näkyvissä vain jäsenille Oma-
Metsässä ja MTK:n uudistetu-
illa Metsätalastot-sivuilla.

Tutki lisää omametsa.fi | mtk.fi/metsatilastot



Koulutusta ja tapahtumia

Metsänhoitoyhdistykset järjestävät jäsenille retkiä, luentoja ja koulutuksia. Lisäksi jäsenet voivat osallistua MTK Akatemian kursseille, jotka käsittelevät metsänhoitoa, puukauppaa ja muita ajankohtaisia teemoja.

Katso tapahtumat
[Mhy.fi/tapahtumat](https://mhy.fi/tapahtumat)
[Mtk.fi/akademia](https://mtk.fi/akademia)



PEFC-METSÄ- SERTIFIOINTI MAKSUTTA



Mhy-jäsenyyss sisältää PEFC-sertifiointin, jolla osoitat metsänhoitosi vastuullisuuden ja kestävät toimintaperiaatteet. Jäsenyyden avulla et siis ole sidoksissa yhteen puunostajaan.

Lue lisää
[Mhy.fi/metsatietoa/metsasertifiointi](https://mhy.fi/metsatietoa/metsasertifiointi)



Jäsenedut

Hyödynnä rahanarvoiset edut heti



- ▶ Maaseudun Tulevaisuus jäsenetuhintaan
- ▶ Metsälehden vuosikerta jäsenetuhintaan
- ▶ LähiTapiolan vakuutuslennus
- ▶ MTK Hankintojen jäsenedut: Nyt myös etuja hyvinvointiin ja vapaa-aikaan

Lue lisää: mhy.fi/jasenedut

A man with a beard and orange jacket is working on a log in a forest. He is using a knife to cut a piece of wood. The background shows green foliage and a clear blue sky.

Mika Hämäläinen vaalii monilla kohteillaan lahopuujaatkumoa. "Ei kuollut puu ole kirjanpainajakoti. Maapuut saavat olla ja tuulenskaadoista käyn kiertämässä tyveltä kuoren irti, jotta kuivuminen alkaa."

"Metsänomistajalla on valtavasti mahdollisuuksia"

TEKSTI JA KUVAT ANNIKA SUVIVUO

Päijäthämäläisen maa- ja metsätalousyrittäjä Mika Hämäläsen tilalla Huljalan Tupalassa metsätaloutta harjoitetaan kolmen E:n reseptillä: ekonomialla, ekologialla ja estetiikalla.

Päijäthämäläinen maa- ja metsätalousyrittäjä **Mika Hämäläinen** luonnehtii itseään metsien sekakäyttäjäksi. ”Haluan euroja, nättiä maisemaa ja öttimönkiäistä. Joskus ne onnistuu saamaan jopa samalle metsäkuviolle.”

Hämeenkoskelainen Mika Hämäläinen on Huljalan Tupalan isäntä kymmenennessä polvessa. Yhdessä emäntänsä **Laura Hämäläisen** kanssa he ottavat valtaosan lapsiperheensä elannosta monitavoitteisesta metsätaloudesta. Se vaatii lihas- ja aivotyötä, verkostoja sekä valmiutta oppia uutta. Joko-tai-ratkaisujen sijaan he suosivat sekä-että-mahdollisuuksia.

”Jokainen metsänomistaja voi valita, mitä haluaa mailaan painottaa. Metsälaki sallii kaiken paitsi metsän hävittämisen. Me haluamme tuottaa tehokkaasti puuta ja luontoarvoja.”

Kasvavasta ”puustokakusta” riittää jaettavaa kohtuudella sekä metsänomistajalle että luonnon monimuotoisuudelle. Vaikka Tupalassa harjoitetaankin metsätaloutta europerustaisesti, ekonomian rinnalla kuljetetaan päättäväisesti ekologiaa ja estetiikkaa. Kolmen e:n reseptillä tilan hakkuumahdollisuudet ovat kasvaneet, metsien rakenteeseen on tuotettu vaihtelevuutta ja maisemaan valtavasti säästö- ja lahoppuuta.

Yksi konkreettinen esimerkki kolme e:n toteutuksista on Metsäkeskuksen kanssa tehty lehdon hoitohanke. Se sai alkunsa, kun asiantuntija määrittä harjuriinteen kuivaksi lehdoksi harvinaisine kasvilajeineen.

”40 prosenttia puustosta hakattiin myyntiin”, Mika Hämäläinen kertoo. ”Samalla saatiin valoa ja paahdeominaisuuksia lehtokasveille. Lehto- ja paahdeympäristöissä elävi puolet Suomen uhanalaisista metsälajeista.”

Sähköaita suoja koivuja

Hämäläisten agronomipariskunta otti Tupalan vastuulleen parikymmentä vuotta sitten. Sukupolvenvaihdoksen tuomaa velkaa pienitettiin aluksi hakkuurästejä hoidellen.

”Kun tietoa ja ymmärrystä tuli itselle lisää, havaitsin olemassa olevat metsäsuunnitelmat turhan kaavamaisiksi. Muun muassa totaali puhdas raivaus jätettiin pois.”

Isännän mukaan tilalla operoidaan nykyään usein normeista poiketen. Yksi epätyypillisistä kohteista tulee vastaan kohteessa, jossa sähköaidalla ympäröity koivuntaimikko versoo mustasta maasta. Aikaisemmin paikalla kasvoi juurikäävän lahottama kuusikko.

”Puusto hakattiin ja teimme luonnonhoidollisen kuluksen. Nyt yritämme saada tuotettua laadukasta koivua. Ensimmäisinä vuosina tuli pakkia hirvieläinvahinkojen takia, siksi meillä on Riistakeskuksen sähköaita.”

Vaikka Tupalassa harjoitetaankin metsätaloutta europerustaisesti, ekonomian rinnalla kuljetetaan päättäväisesti ekologiaa ja estetiikkaa.

Taimikolla kohoaa myös kääpäisiä pötkelöitä ja säästettyjä haapoja. Muutaman hiiltyneen maapuun kupeella kiiltelee metallisia hyönteispyydyksiä. Tarkoituksena on selvittää asiantuntijoiden avulla, toteutuvatko maanomistajan toimet monimuotoisuuden lisäämiseksi.

Jo aikaisemmin Hämäläisten mailta on löydetty muun muassa lattatylppö ja tummaneidonvaippa eli uhanalaistunut kuoriainen ja rauhoitettu violetti kämmekkäkasvi. Elinympäristöiltään vaativien lajien esiintymät tuovat maanomistajalle positiivista mielenmaisemaa.

”Ei minulla ole mitään mahdollisuutta selvittää, mitä tuolla vipeltää. Mutta tutkijoiden ja harrastajien työ ja lajilöydöt kertovat, että meidän pienillä toimilla on oikeasti vaikutusta.”

Kuka maksaa monimuotoisuudesta?

Hämäläinen kuuluu Mhy Etelä-Suomen hallitukseen. Omasta ja muiden metsänomistajien kokemuksesta hän tietää, että luontoarvojen tuottaminen on tasapainoilua ja maanomistajalle usein riski. Liito-oravan tai suojellun lintulajin pesinnät merkitsevät rajoituksia elinkeinolle.

”Maanomistajan näkökulmasta taloudellinen kannustin monimuotoisuuden tuottamiseen puuttuu. Vaikka hyöty monimuotoisuudesta koituu kaikille, metsänomistaja maksaa omasta pussistaan hömötiaisen pesäpuut ja metsänhoidon ulkopuolelle jätettävät vesistöjen suojakaistaleet.”

Luonnonarvokauppa voisi osaltaan muuttaa vallitsevaa logiikkaa, mutta toistaiseksi Hämäläinen pitää kompensatiokauppaa liian byrokraattisena. Kertakorvaus metsästä tuntuu sekin vieraalta.

”Metsä tuottaa jatkuvasti, luonnonarvokauppa vain kerän. Mottimäärä lisääntyy suojelukohteellakin. Ympäristötuki, jossa korvauksen metsän suojelusta sai 10 vuoden välein, oli loistava. Ympäristötukikohteet voivat nytkin tuoda lisäeuroja, varsinkin jos maanomistaja päivittää tietämystään aktiivisesti tai hankkii sitä muualta.”

Kaikesta huolimatta metsänomistajien kannattaa itse olla aktiivisia ja aloitteellisia luontoarvojen ja hiilensidonnan lisäämiseksi maillaan.

”Muuten aloitteet ja määräykset tulevat toisaalta, mahdollisesti sellaiselta taholta, jolta metsälistä asiantuntemusta puuttuu.”

Maanomistajalla on vastuita

Ihmisten tarpeet ja tieto tapaavat muuttua. 60-luvulla Suomen metsissä toimittiin eri tavoin kuin tänä päivänä.

”Silloinkin toimittiin ajan parhaan tietämyksen mu-



Laura ja Mika Hämmäläisen kyytöt vastaavat metsälaidunten esteettisestä ja valoisasta maisemasta, joka tarjoaa monimuotoisia elinympäristöjä harvinaistuneille kasvi- ja eläinlajeille.

kaan”, Mika Hämmäläinen toteaa. ”Nyt metsiä ennallistetaan tämän ajan parhaan tietämyksen mukaan. 50 vuoden jälkeen näemme ratkaisujemme toimivuuden.”

Kuten perhemetsätaloudessa on tapana, myös Tupalassa halutaan jättää maa seuraavalle sukupolvelle entistä paremmassa kunnossa. Puuston kasvua ja hiilensidontaa halutaan lisätä tekemällä kohteelle sopivia metsänhoitotoimenpiteitä ja nekin oikea-aikaisesti.

”Mutta koska emme tiedä tulevaisuuden tarpeita, on viisasta jättää seuraaville monia mahdollisuuksia. Luonnon monimuotoisuus on yksi mahdollisuus.”

Tupalassa on hehtaareittain määräaikaaisesti ja pysyvästi suojeltuja kohteita. Kaikkein merkittävin työ luonnon hyväksi tehdään kuitenkin toisaalla.

”Itäsuomenkarja ylläpitää meillä yhtä uhanalaisimmista luontotyypeistä, perinnebiotooppia. Viime vuonna metsälaitumelta otetusta näytteestä löytyi sellainen laji kuin isolaakasittiäinen. Kyseessä on toinen esiintymä Suomessa.”

Hämmäläisillä ja isolaakasittiäisellä on yhteisiä intressejä. Erityisesti suojellun kuoriaislajin läsnäolo kertoo ihmisen panoksesta luonnon monimuotoisuuden kehitymisessä. Nykytiedon valossa rikas metsäekosysteemi voi sietää monokulttuuria paremmin sään ja ilmaston muutoksia.

Tupalan talouskeskusta ympäröivistä metsistä (vihreät) noin kolmasosalla saadaan merkittävimmät taloushyödyt painottamalla luontoarvoja.



ETUJA
MHY-JÄSENILLE

Maan parhaat jäsenedut



Jäsenetutärpit

Mhy:n jäsenenä saat monipuolisia jäsenetuja yli 40 yhteistyökumppaniltamme; hyvinvointi, rakentaminen, ajoneuvot, renkaat, polttonesteet, aurinkoenergia, kaasut, romumetalli ja konevuokraus.

Liity sinäkin tyytyväisten asiakkaidemme joukkoon ja tee järkeviä hankintoja!

sasta

Mhy:n jäsenenä saat 30 % alennusta koko normaalihintaisesta valikoimasta Sasta.fi - verkkokaupasta. Nappaa alennuskoodi kirjautumalla mtkhankinnat.fi/sasta

Sinun Sasta -kampanja

Nyt pääset rakentamaan oman Sastasi kampanjahintaan. Voit valita takin ja housut pakettihintaan **244,30 €** (norm. 349€).



UUTTA!



Bonusta uuden Avant-kuormaaajan ostosta 200–400 €. mtkhankinnat.fi/avant

Ajoneuvobonus

Saat bonusta myös autoista, mönkijöistä ja moottorikelkoista jopa 2 500 €.



Yhdessä saamme enemmän mtkhankinnat.fi



Puukauppaa entistä enemmän metsänomistajan ehdoilla

TEKSTI SANNA TUOMINEN KUVAT SATU COZENS

Puukauppa ei ole vain hinnan vertailua. Se on valintoja metsän tulevaisuudesta. Metsänhoitoyhdistysten uudistuva puukaupan asiantuntijapalvelu auttaa metsänomistajaa löytämään omiin tarvoitteisiin sopivat ratkaisut, oli tärkeintä sitten tuotto, luontoarvot, maisema tai metsän siirtäminen hyvässä kunnossa seuraaville sukupolville.





hä useampi metsänomistaja pohtii puukaup-
paa paitsi talouden, myös luonnon, mais-
man, virkistys- ja metsän pitkän aikavä-
lin näkökulmasta. Samalla metsien käyttöön
kohdistuu entistä enemmän lainsäädäntöä ja lupapro-
sesseja. Tähän muutokseen metsänhoitoyhdistykset vas-
taavat uudistamalla puukauppapalvelunsa vastaamaan
metsänomistajien arvoja ja tavoitteita sekä tekemällä
sen helpoksi ja turvallisiksi metsänomistajalle. Jatkos-
sa puukaupan asiantuntijapalvelumme keskittyy entis-
tä tarkemmin metsänomistajan tavoitteiden ja toiveiden
kartoittamiseen.

Puukauppa on monien tavoitteiden summa

Metsänomistaja tarkastelee metsäänsä useasta näkökul-
masta samanaikaisesti. Tuoton ohella vaakakupissa voi-
vat painaa maisema-arvot, metsän virkistyskäyttö, moni-
muotoisuus. Yksi keskeinen tekijä on myös halu siirtää
hyväkuntoinen metsä seuraavalle sukupolvelle.

Samaan metsään voi olla useita perusteltuja ratkaisui-
ja. Päätehakkuu, harvennus tai hakkuiden ajoittaminen
eri tavalla johtavat erilaisiin taloudellisiin ja ekologiisiin
lopputuloksiin.

Erot voivat näkyä hyvin konkreettisissa tilanteissa.
Jos esimerkiksi hakkuukohde sijaitsee mökkirannassa tai
paljon käytetyn tien varrella, metsänomistajalle voi olla
tärkeää, ettei maisema muutu kerralla liian voimakkaasti.

Metsänhoitoyhdistys Pohjois-Savo on yksi palvelua pi-
lotoivista yhdistyksistä, ja myyntipäällikkö **Asko Toivola**
on ollut mukana palvelukehityksen työryhmässä alusta
saakka.

”Metsäasiantuntijan on tärkeä pysähtyä kuuntele-
maan, mitä metsänomistaja aidosti haluaa. Kaikille tär-
keintä ei ole kuutiohintaa. Useille ratkaisevaa on se, miltä
metsä näyttää hakkuun jälkeen tai kymmenen vuoden
päästä. Yksi haluaa maksimoida tulot, toinen säilyttää
metsän mahdollisimman luonnonmukaisena. Meidän
tehtävämme on auttaa rakentamaan näistä tavoitteista
toimiva kokonaisuus.”

Uudistetuissa puukaupan asiantuntijapalveluissa
vaihtoehtoja ei oleteta oikeaksi tai vääräksi, vaan ne käy-
dään läpi metsänomistajan omista tavoitteista käsin. Yksi
ratkaisu ei siis välttämättä sovi kaikille.

Kilpailutus ja tarjousten vertailu ovat edelleen kes-
keinen osa palvelua. Ostajaa valittaessa huomioidaan
kuitenkin hinnan lisäksi sitoutuminen metsänomista-
jan tavoitteisiin. Monesti myös nopea korjuuaikataulu
tai ennakkomaksut voivat kallistaa vaakakupin jonkin
ostajan suuntaan.

Tavoitekeskustelussa käydään läpi metsän- omistajan toiveet ja tavoitteet

Uudistuksen tärkein tavoite on tehdä näkyväksi myös sel-



laisia vaihtoehtoja ja ratkaisuja, joita metsänomistaja ei
välttämättä itse osaisi ottaa esiin.

Tavoitekeskustelun ajatuksena on kääntää asetel-
ma toisin päin: metsänomistajan ei tarvitse osata kysyä
kaikkea itse, vaan metsäasiantuntijan tehtävä on avata
vaihtoehtoja, kertoa niiden vaikutuksista ja auttaa hah-
mottamaan, millaiset ratkaisut sopivat parhaiten juuri
kyseiseen metsään ja omistajan tavoitteisiin.

Aiemmin metsänomistajan oletettiin osaavan kysyä
oikeat kysymykset. Nyt vastuu on asiantuntijalla: vaihto-
ehdot avataan, vaikutukset selitetään ja päätös jää met-
sänomistajalle.

Yksi näkyvimmistä uusista avauksista on Mhy Luon-
tovalinnat eli ns. lisäiset luontoteot. Termillä tarkoitetaan
sitä, että metsänomistaja voi valita sertifiointin ja metsä-
lain vaatimuksien ylittäviä luontotekoja. Osana normaalia
puukauppaa Mhy Luontovalinnoilla turvataan luonnon
monimuotoisuutta ja metsän pitkän aikavälin hyvinvoin-
tia tutkittuun tietoon perustuen ja metsänomistajan ta-
voitteisiin sovitettuna.

Mhy Luontovalinnat maksimoivat luonnon ja talouden yhteensovittamisen

Mhy Luontovalinnat ovat uusi osa metsänhoitoyhdistys-
ten puukaupan asiantuntijapalvelua. Kyse on käytännön
metsänhoitoratkaisuista, joilla metsän monimuotoisuut-
ta, elinvoimaisuutta ja pitkän aikavälin terveyttä turva-
taan osana normaalia puukauppaa suunnitelmallisesti
ja tutkittuun tietoon perustuen.

Ajatus on uusi myös siinä mielessä, että luontotoimia
tuodaan ensimmäistä kertaa näin näkyvästi, valmiiksi jä-
senneltyinä vaihtoehtoina osaksi asiantuntijapalvelua.
Metsänomistajan ei tarvitse itse osata tunnistaa kaikkia
mahdollisuuksia, vaan vaihtoehdot käydään läpi osana
tavoitekeskustelua.

Käytännössä Mhy Luontovalinnat tarkoittavat metsä-

Näin puukauppa etenee

1

TAVOITE-KESKUSTELU

Mitä metsältä toivotaan?



- Käydään läpi metsänomistajan tavoitteet
- Talous, luonto, maisema, aikataulu
- Maastossa, puhelimesta, Teamsissa

”

Kaikki lähtee siitä, mitä metsänomistaja itse pitää tärkeänä

2

PUUKAUPPA-ESITE

Tavoitteet näkyviksi



- Kohteen tiedot
- Kartat ja hakkuutavat
- Luonto- ja monimuotoisuus-tiedot
- Metsänomistajan toiveet ja tavoitteet

”

Selkeä kokonaisuus kertoo kaiken puukaupakohteesta.

3

KILPAILUTUS

Tarjoukset ostajilta



- Tarjouspyynnöt puunostajille
- Ostajat saman tiedon äärellä
- Metsäsiantuntija hoitaa käytännön kilpailutuksen

”

Vertailu on tasapuolista ja läpinäkyvää.

4

TARJOUS-VERTAILU

Muutakin kuin pelkkä kuutiohinta



- Metsänomistajan toiveet
- Hinta
- Katkonta
- Sopimusehdot
- Aikataulut

”

Korkein tarjous ei ole aina kokonaisuuden kannalta paras.

5

PÄÄTÖS

Metsänomistaja päättää aina



- Asiantuntija käy läpi vaihtoehtot
- Metsänomistaja hyväksyy tai hylkää tarjoukset
- Päätösvalta säilyy koko ajan metsänomistajalla

”

Asiantuntija auttaa, mutta ei päättä metsänomistajan puolesta.

6

KORJUU

Sovitut asiat käytäntöön



- Hakkuiden toteutus
- Metsäasiantuntija huolehtii toteutuksen ehtojen mukaisuudesta
- Halutessasi valvotaan myös maastossa

”

Valvotaan, että toteutus vastaa tavoitteita.

7

LOPPU-RAPORTTI

Yhteenveto kertoo toteutuksesta



- Kattava yhteenveto toteutuksesta ja tavoitteiden täyttymisestä
- Mahdolliset jatko-toimenpiteet

”

Yhteenveto kertoo toteutuksen lopputuloksen.

lain ja PEFC-sertifioinnin perustason ylittäviä ratkaisuja, kuten säästöpuuryhmien lisäämistä, lahoppuun säästämistä ja tuottamista tekopököllä tai tavallista leveämpiä suojavaikkeitä.

”Monelle metsänomistajalle tulee yllätyksenä, miten pienillä ratkaisuilla voidaan vaikuttaa siihen, miltä kohde näyttää hakkuun jälkeen. Jos vaihtoehtoja ei tuoda esiin, niitä ei välttämättä osata myöskään pyytää. Jo pelkästään tiheiköiden lisääminen tekee maisemasta selvästi monimuotoisemman”, Toivola luonnehtii.

Korkotuottotavoite mukaan talouskeskusteluun

Puukauppapalvelussa keskeinen käsite on myös korkotuottotavoite. Yksinkertaistettuna kyse on siitä, millaista tuottoa metsänomistaja odottaa metsäsijoitukseltaan pitkällä aikavälillä.

Korkotuottotavoite vaikuttaa suoraan metsänhoidon ja puukaupan ratkaisuihin: harvennusten voimakkuuteen, hakkuutapoihin, kiertoaikoihin ja riskinottoon. Korkeampi tuottotavoite voi tarkoittaa aktiivisempaa hyödyntämistä ja nopeampia kassavirtoja, matalampi taas pitkää kasvua ja arvon säilyttämistä.

”Jos tavoitteena on rahoittaa esimerkiksi uuden met-

sätilan osto, ratkaisut voivat näyttää hyvin erilaisilta kuin silloin, kun metsää kasvatetaan seuraaville sukupolville”, Toivola kuvaa.

Tiedolla parempia päätöksiä

Puukaupan tietopohja on kasvanut viime vuosina valtavasti. Digitaaliset työkalut, tarkempi metsätieto ja parempi tarjoustien vertailtavuus lisäävät läpinäkyvyyttä.

Uudistetussa palvelussa teknologia ei korvaa ihmistä, vaan tukee keskustelua. Metsänomistaja saa aiempaa laajemman näkyvyyden tarjouksiin, hakkuun toteutukseen ja dokumentteihin esimerkiksi OmaMetsä-palvelun kautta palvelun seuraavissa kehitysvaiheissa.

Henkilökohtainen asiantuntija ei katoa

Vaikka puukauppa digitalisoituu, yksi asia pysyy: päätökset syntyvät edelleen ihmisten välillä. Moni metsänomistaja haluaa käydä asiat läpi tutun asiantuntijan kanssa erityisesti silloin, kun ratkaisut ovat isoja ja vaikutukset pitkäkestoisia.

Uudistetussa palvelussa asiantuntijan rooli muuttuu entistä enemmän sparraajaksi ja vaihtoehtojen avaajaksi. Luottamus ja paikallinen tuntemus säilyvät uudistuk-

Mitä korkotuottotavoite tarkoittaa käytännössä?

Kun puukaupasta ja metsänhoidon valinnoista puhutaan sijoituksen näkökulmasta, esiin nousee yhä useammin käsite korkotuottotavoite. Se voi kuulostaa tekniseltä, mutta taustalla on varsin arkinen kysymys: millaisena sijoituksena metsänomistaja metsänsä näkee?

Yksinkertaisesti korkotuottotavoite kertoo, kuinka suurta vuosittaista tuottoa metsältä odotetaan pitkällä aikavälillä. Se ei ole lupaus tai ennuste, vaan näkökulma, joka auttaa vertailemaan eri vaihtoehtoja ja ymmärtämään niiden seurauksia.

ERI KORKOTAVOITTEET JOHTAVAT ERILAIISIIN RATKAISUIHIN

Jos metsänomistaja tavoittelee korkeaa tuottoa, metsää hoidetaan ja hakkuut ajoitetaan usein niin, että pääoma vapautuu nopeammin. Harvennuksia voidaan tehdä voimakkaammin ja kiertoaika voi jäädä lyhyemmäksi. Tämä voi sopia metsänomistajalle, joka hakee tasaista kassavirtaa tai haluaa hyödyntää markkinatilanteita.

Matalampi korkotuottotavoite puolestaan painottaa metsän arvon kehittymistä pitkällä aikavälillä. Kasvatettavaa puustoa saatetaan kartuttaa pidempään, hakkuut voivat olla maltillisempia ja metsän rakenteeseen kiinnitetään enemmän huomiota. Tämä vaihtoehto voi tuntua luontevalta esimerkiksi metsänomistajalle, jolle metsän jatkuvuus tai seuraavan sukupolven näkökulma on keskeinen.

Tärkeää on ymmärtää, ettei kumpikaan tavoite ole itsessään oikein tai väärin. Ne heijastavat metsänomista-

jan omia tarpeita, arvoja ja elämäntilannetta.

HARVENNUKSET, KIERTOAIKA JA RISKIT LIITTYVÄT TOISIINSA

Korkotuottotavoite näkyy konkreettisesti metsänhoidossa. Harvennusten ajoitus vaikuttaa siihen, kuinka nopeasti puusto kasvaa ja millainen puutavaralajijakauma metsästä saadaan. Kiertoaika puolestaan määrittää, kuinka kauan metsää kasvatetaan ennen päätehakkuuta. Valintoihin liittyy aina myös riskejä: myrskyt, hyönteistuhot ja markkinavaihtelut koskettavat metsiä eri tavoin riippuen metsän rakenteesta ja iästä. Siksi korkotuottotavoitteita tarkastellaan yhä useammin osana kokonaisuutta eikä vain yksittäisen hakkuun näkökulmasta.

YHTÄ OIKEAA VASTAUSTA EI OLE

Korkotuottotavoite ei ole laskelma, joka antaa yhden lopullisen vastauksen. Sen tehtävä on auttaa metsänomistajaa hahmottamaan vaihtoehtoja ja niiden vaikutuksia. Samaa metsää voi olla useita perusteltuja ratkaisuja, ja tavoitteet voivat muuttua ajan myötä. Oleellista on, että päätökset tehdään tietoisesti ja ymmärretään, mihin suuntaan ne metsää vievät.

Juuri tässä kohtaa asiantuntijan rooli korostuu: vaihtoehdot avataan, vaikutukset selitetään ja metsänomistaja tekee lopullisen päätöksen omien tavoitteidensa pohjalta.

Seuraavalla sivulla taulukko korkotavoitteista.

sen ytimessä.

Puukaupassa ei ole ollut enää pitkään aikaan kyse vain siitä, kuka maksaa eniten. Yhä useammin kyse on siitä, millaista metsän tulevaisuutta metsänomistaja haluaa rakentaa.

”Piloteissa saadut asiakaspalautteet vahvistavat, että valittu suunta on oikea. Metsänomistajat ovat kokeneet tärkeäksi sen, että heidän toiveensa ja tavoitteensa näkyvät aidosti osana kokonaisuutta. Samalla materiaalit on koettu selkeiksi, helposti lähestyttäviksi ja sellaisiksi, että ne tukevat päätöksentekoa ilman, että asioita tarvitsee osata kysyä itse”, kertoo Metsänhoitoyhdistysten palvelu MhyP Oy:n toimitusjohtaja **Harri Huupponen**.

Miksi puukauppaa uudistetaan juuri nyt?

Puukauppa on metsänomistajalle usein yksi elämän suurimmista taloudellisista päätöksistä. Samaan aikaan toimintaympäristö on muuttunut nopeasti. Puumarkkinoihin vaikuttavat suhdanteet, alati muuttuva metsälainsäädäntö, ilmasto- ja luontokysymykset sekä metsänomistajien monimuotoiset tavoitteet.

Metsänhoitoyhdistysten kokemuksen mukaan perinteinen puukauppamalli – myyntikohde kilpailutetaan ja valitaan korkein tarjous – ei enää yksin vastaa tämän päivän metsänomistajien tarpeisiin. Pelkän hinnan rinnal-

le ovat nousseet kysymykset siitä, mitä myynti tarkoittaa metsälle pitkällä aikavälillä ja millaisia vaihtoehtoja metsänomistajalla todellisuudessa on.

”Metsänomistajakunta on jatkuvassa muutoksessa, ja meidän tehtävämme on muuttua sen mukana. Metsänhoitoyhdistysten vahvuus on aina ollut metsänomistajien tilanteiden tuntemus. Nyt tätä osaamista halutaan tuoda entistä selkeämmin päätöksenteon tueksi, todetaan metsänhoitoyhdistysten uudistusta taustoittavassa tiedotteessa”, Huupponen kuvaa tilannetta.



Erilaiset korkotuottotavoitteet

Korkotuottotavoite	Miten metsää yleensä hoidetaan	Vaikutus hakkuisiin ja kiertoaikaan	Kenelle tämä usein sopii
Matala korkotuottotavoite, 1,5 %	Metsää kasvatetaan pitkällä aikavälillä ja kokonaisuutta painottaen. Puuston rakenne ja metsän jatkuvuus korostuvat.	Harvennukset voivat olla maltillisempia, kiertoaika usein pidempi. Hakuut ajoitetaan harkiten.	Metsänomistajalle, joka arvostaa metsän säilymistä peitteisenä sekä maise- mallisia näkökulmia.
Kohtalainen korkotuottotavoite, 3 %	Tasapainoinen lähestymistapa: taloudellinen tuotto yhdistetään metsän hyvään kasvuun ja rakenteeseen.	Harvennukset ja päätehakuut ajoittuvat metsän kasvun mukaan. Kiertoaika on useimmiten keskimääräinen.	Metsänomistajalle, joka hakee taloudellista tuottoa, mutta haluaa huomioida myös metsän pitkän aikavälin kehityksen.
Korkea korkotuottotavoite, 5 %	Metsää käsitellään etupainotteisesti ja taloudellinen tehokkuus korostuu.	Harvennuksia voidaan tehdä voimakkaammin ja kiertoaika voi olla lyhyempi, jotta pääoma vapautuu nopeammin.	Metsänomistajalle, joka hakee kassavirtaa, suunnittelee investointeja tai haluaa hyödyntää markkinatilanteita.

Mhy Luontovalinnat sovittavat luonnon ja talouden yhteen puukaupassa



Kun metsänomistaja valitsee puukaupassa Mhy Luontovalintoja eli lisäisiä luonto-toimia, hän ei luovu sertifioidusta metsätaloudesta tai tavanomaisista pelisäännöistä. Päinvastoin: pohjalla ovat aina metsälaki ja PEFC-sertifioinnin vähimmäisvaatimukset. Mhy Luontovalinnat tarkoittavat sitä, että metsänomistaja haluaa mennä näitä pidemmälle omista lähtökohdistaan ja vapaaehtoisesti.

Mitä luontotekoja tehdään aina?

Ilman erillisiä valintoja puukauppa ja hakkuut toteutetaan lainsäädännön ja PEFC-sertifioinnin mukaisesti. Tämä tarkoittaa esimerkiksi luonnon monimuotoisuudelle tärkeiden kohteiden huomiointia, sääntöjen mukaista vesistöjen suojelua ja metsän uudistamisvelvoitteiden täyttämistä.

Mitä Mhy Luontovalinnat tuovat tähän päälle?

Kun metsänomistaja valitsee Mhy Luontovalinnat, hakkuuta ja metsänhoitoa suunnitellaan tietoisesti sertifioinnin ja metsälain perustasoa laajemmin.

Vapaaehtoisuus on keskeistä

Oleellista on, että luontovalinnat perustuvat metsänomistajan omaan päätökseen. Mhy Luontovalinnat tekevät näkyväksi sen, että puukauppa ei ole vain tekninen suoritus, vaan osa metsänomistajan omaa suhdetta metsään.



MHY LUONTOVALINNAT ON PAKETOITU VALMIIKSI VAIHTOEHDOKSI

1

Enemmän säästöpuuryhmiä

Sertifikaattivaatimusten lisäksi hakkuualueelle jätetään enemmän eläviä puita ja suurempia ryhmiä, jotka suunnitelmallisesti sijoitettuna parantavat säästöpuiden vaikutusta monimuotoisuuteen ja pysyvät metsän elinympäristöinä pitkällä aikavälillä.

2

Lahopuun aktiivista säästämistä ja lisäämistä

Kaikki kuollut puu säästetään ja lisäksi tehdään tekopötkkelöitä kaikissa hakkuissa. Tämä tukee erityisesti monia lahopuusta riippuvaisia eliölajeja, mutta vaikuttaa vain rajatusti hakkuun kokonaismäärään.

3

Leveämmät suojavyöhykkeet vesistöjen läheisyydessä

Vesistön varteen jätetään sertifikaatin vähimmäistasoa leveämpi käsittelemätön ja lisäksi kevyemmin käsitelty puskurivyöhyke. Leveämmät suojavyöhykkeet parantavat lajiston elinvoimaisuuden säilymistä sekä vesistöissä että niiden rantametsissä.

4

Leveämmät puskurivyöhykkeet luontokohteiden ympärillä

Kaikkien luontokohteiden ympärille jätetään lain ja sertifikaatin vähimmäistasoa leveämmät puskurivyöhykkeet suojaamaan elinympäristöä hakkuun reunavaikutukselta, kuten tuulelta, kuivuudelta ja valolta. Puskurivyöhykkeellä voidaan harjoittaa metsätaloutta huomioiden monimuotoisuudelle tärkeiden rakennepiirteiden lisääminen.

5

Hakkuuta ei toteuteta lintujen pesintäaikana

Linnuille annetaan lain vähimmäisvaatimusta parempi pesintärauha riippumatta metsän tyypistä. Pesintäaika on Pohjois-Suomessa 1.5.–31.7. ja muualla Suomessa 15.4.–15.7. Rauhoitus auttaa erityisesti lajeja, joilla on vähän sopivia elinympäristöjä tai jotka ovat herkkiä häiriölle. Se hyödyttää lisäksi monia muita eläimiä, kuten pölyttäjiä, nisäkkäitä ja sammakkoeläimiä, joiden lisääntymis- tai poikasaika osuu samaan vuodenaikaan.

Metsänomistamisen matkalla kulkee myös luottoasiantuntija

Metsänomistaminen on monien asioiden summa. Joskus matkan varrella tarvitaan apua puukaupan tekemisessä tai taimikonhoitamisessa, joskus paras tapa päästä tavoitteeseen on kokonaisvaltainen palvelu. Kolme metsänomistajaa kertoo omista kokemuksistaan ja siitä, millaista tukea he ovat matkansa varrella saaneet ja hyödyntäneet.

TEKSTI JA KUVAT ANNE RAUHAMÄKI

Liisa Lamminen nauttii tilakäynneistä ja hoiti puukaupan mhy:n kilpailutuksella



Nokialla asuvan Liisa Lammisen metsät sijaitsevat synnynmaisemissa Pohjanmaalla Isojoella, jossa hän säännöllisesti käy. Metsänomistajaksi hän tuli perinnön kautta, mikä sisälsi paljon enemmän kuin pelkät metsät.

”Osumaa olen saanut jo lapsena, koska isäni on ollut metsänhoitoyhdistyksellä töissä ja mhy:n toimisto oli meillä kotona. Olen siis hyvin metsäkeskeisessä ympäristössä kasvanut ja oppinut arvostamaan metsässä työtä tekeviä”, Lamminen kertoo.

Alkutaipaleella oli omat hankaluutensa. Ensimmäisellä metsäkäynnillä Liisa kuunteli metsäasiantuntija Tapio Muotiota, mutta ei ymmärtänyt juuri mitään. Myöskään metsässä liikkuminen ja oijen ylitys ei sujunut ihan niin ketterästi kuin pitkäjalkaiselta metsäasiantuntijalta. Liisa päätti ymmärtää enemmän ja hankkiutui opiskelemaan metsätalousyrittäjän ammattitutkinnon. ”Halusin kunnioittaa isäni elämäntyötä.”

Vaikka koulutus oli hyvä ja netistä löytyy paljon tietoa, parhaimman tiedon Lammisen mielestä saa, kun kulkee metsässä asiantuntijan kanssa. ”Arvostan sitä, että uutena metsänomistajana

sain yhdistykseltä hyviä neuvoja ja uskalsin myös esittää hassuja kysymyksiä.”

Lamminen pitää säännöllisesti yhteyttä metsäasiantuntijaansa. ”Minulla on 100% luotto häneen. Tapion kanssa käydään puolen vuoden välein läpi puhelimitse, mitä voisi seuraavaksi tehdä. Ja on vuoden parhaita päiviä, kun pääsee yhdessä tilakäynnille”, Lamminen naurahtaa.

Viimeisin yhdistyksen hoitama metsäpalvelu on puukauppa, johon kuului harvennushakkuuta ja pieni päätehakkuu. ”Muotio teki puunmyyntisuunnitelman, hoiti valtakirjalla ostajien kilpailutuksen ja minä valitsin tarjousten perusteella ostajan. Muotio selitti, mitkä asiat vaikuttavat lopputulokseen ja auttoi tarjousten tulkinnessa.”

”Koen että on turvallista, että hän asiantuntijana auttaa vertailussa ja huomaa ne tärkeät asiat. Toki itsekin luen tarjoukset tosi tarkkaan, mutta jos en jotain ymmärrä, kysyn Tapiolta.”

Lamminen suosittelee ehdottomasti mhy:n palveluita. ”Tosi tärkeää on, että joku muukin perehtyy metsiini. Metsäasiantuntija auttaa näkemään metsiä ja tarpeita monialaisesti.”

Palvelusopimus pitää Jukka Huuskosen metsät kunnossa



Kiuruvedellä asuva Jukka Huuskonen on vaimonsa kanssa hankkinut metsää eläkevaraksi. Metsätyöt ovat kiinnostaneet ja Huuskonen suoritti aikanaan metsäalan perustutkinnonkin. Heillä oli myös oma tuttu metsuri, joka teki rai-vaussaha- ja moottorisahatöitä.

Mutta 10 vuotta sitten tulivat muut yritystoi-minnan kiireet väliin. ”Ne veivät kaiken ajan ja tekemistä piisasi muutenkin. Ei ollutkaan enää aikaa hoitaa metsiä”, Huuskonen kertoo. Samoi-hin aikoihin oma metsurikin jäi eläkkeelle eikä enää ollut käytettävissä metsätöihin.

”Otin Savottaan yhteyttä ja heidän kanssaan tehtiin semmoinen täyden palvelun sopimus. Yh-distykseltä tulee vuosittain toimenpide-ehdo-tus, joka sitten käydään yhdessä läpi ja sovitaan kaikki hoidot, hakkuut ja lannoitukset ja yhdistys hoitaa ne sovitus mukaan.”

Huuskonen on ollut palveluun erittäin tyy-tyväinen. ”Yhdistys pitää metsät hyvässä kun-nossa. Välillä meni monta vuotta, että ei itse käytykään metsässä”, Huuskonen tunnustaa.

Metsänhoidon hyvästä tilasta kertoo se, että Huuskonen voitti pari vuotta sitten arvonnassa hehtaarin verran taimikonhoitoa. ”Siitähän mei-nasi ihan tulla ongelma. Päivän verran Annan kanssa hiihdeltiin etsimässä sopivaa hoitoa kai-paavaa taimikkoa”, Huuskonen naurahtaa.

Anna on Huuskosten metsäasiantuntija Anna Suomela, jonka kanssa toimiva yhteistyö on erit-täin tärkeää. Suomela on tullut vuosien saatossa tutuksi ja tuntee sekä Huuskosten metsät että heidän tapansa toimia.

”Vaimon puolelta on tullut enemmän luon-nonhoidollisia näkökulmia mukaan metsätalo-uteen”, Huuskonen muotoilee ja tarkentaa ”Ei mitään suojelua, mutta vaikka että ei tehdä ke-säaikaisia hakkuuta. Ei häiritä niitä muita eläjiä siellä metissä.” Heidän näkemyksensä on otet-tu hyvin huomioon metsätöiden toteutuksessa.

Huuskonen suosittelee täyden palvelun so-pimusta. ”Kun ottaa koko paketin, säästää hin-nassa eikä tarvi itse miettiä, mitä palveluita mil-loinkin tarvitsee.”

Mikko Mäkelä hoitaa metsiä ja maisemaa Uudellamaalla

Uusimaalaisen metsänomistaja Mikko Mä-kelän metsät sijaitsevat asutuksen keskellä. Se aiheuttaa metsänhoidolle omat haasteen-sa. Lähimetsät ovat ihmisille tärkeitä ja niiden hoito ja varsinkin hakkuut herättävät monen-laisia tunteita.

Mäkelä miettiikin usein hakkuita ja metsän-hoitotöitä myös maiseman ja muiden ihmisten näkökulmasta. ”Aina kun tehdään hakkuu niin jätetään mäntyjä maisemallisista syistä. Eikä niitä mäkimmäntyjä muutenkaan kannata ottaa pois”, Mäkelä pohtii.

Mäkelällä on ylisukupolvinen historia met-sänhoitoyhdistyksen kanssa. ”Mhy Länsi-Uu-simaan hallituksessa olen ”perintöpaikalla”, isä oli aikanaan Vihdin mhy:n puheenjohtajana-kin. Pikkupojasta asti toimistolla tuli pyörit-tyä ja vähän isompana olin yhdistyksellä ke-sätöissäkin.”

Mäkelän metsäsuunnitelma on päivitetty tälle vuodelle yhdistyksen toimesta ja sen mu-kaan mennään, mutta jonkin verran Mäkelä ha-luaa siihen muutoksia. ”Esimerkiksi tuossa on semmoinen saareke pellon keskellä, joka nä-kyy tielle ja kylälle joka suunnasta ja se on eh-dotettu päätehakattavaksi. Pitää vähän miet-tä, miten se kannattaisi tehdä.”

Mäkelä käyttää yhdistyksen metsänhoito-palveluita säännöllisesti, mutta aina ei suutarin lapsella ole kenkiä. Viimeisin palvelukokemus onkin nuoren metsän kunnostuksesta. ”Vähän oli jäänyt hoitotöitä rästiin, joten kun yhdistyk-selle tuli käyttöön Risupeto-laite, toiminnan-johtaja vihjasi kokouksessa, että sinähän voi-sit tätä kokeilla. Minulle se sopi ja Risupedolla tehtiin hoitamattomien metsien kunnostusta toistakymmentä hehtaaria.” Metsäasiantuntija oli katsonut valmiiksi jo sopivia kuvioita ja pu-sikoituneet nuoret metsät saatiin taas hyvään kasvukuntoon. Mäkelä on oikein tyytyväinen lopputulokseen.

Mäkelä kehuu, että aina on ollut helppo olla yhdistykseen yhtey-dessä. ”Harvoin tulee kyllä käy-tyä toimistolla, vaikka se tuos-sa vieressä onkin. Sähköpostilla asiat hoituvat sujuvasti.”



120 vuotta metsänomistajien asialla

– metsänhoitoyhdistysten tarina Suomessa



Vuonna 2026 tulee kuluneeksi 120 vuotta ensimmäisen metsänhoitoyhdistyksen, Metsäosuuskunta Tapion, perustamisesta. Samalla juhlistetaan ainutlaatuista suomalaista toimintamallia, jossa metsänomistajat ovat yli vuosisadan ajan yhdistäneet voimansa metsien hoidon, puukaupan ja edunvalvonnan kehittämiseksi.

TEKSTI SATU BREDENBERG

Metsänhoitoyhdistykset ovat kasvaneet pienistä paikallisista neuvontajärjestöistä koko maan kattavaksi metsänomistajien verkostoksi, mutta niiden perustehtävä on pysynyt samana: auttaa metsänomistajaa tekemään metsässään hyviä päätöksiä.

Huoli metsien tulevaisuudesta synnytti liikkeen

1800-luvun lopulla Suomen metsien tila herätti kasvavaa

huolta. Metsiä käytettiin voimakkaasti kaskiviljelyyn, tervanpolttoon ja puutavaran hankintaan, eikä metsien uudistamisesta tai pitkäjänteisestä hoidosta ollut vielä vakiintuneita käytäntöjä. Metsänhoidon neuvonta oli hajanaista, ja metsänomistajien ammattitaito vaihteli suuresti.

1900-luvun alkuvuosina alettiin etsiä keinoja yksityismetsien hoidon parantamiseksi. Karttulaan perustettiin 28 metsänomistajan voimin vuonna 1906 Metsäosuuskunta Tapio, ja sen tehtäväksi määriteltiin ”jäsentensä keskuudessa metsänhoidon järkipäiseksi saattaminen sekä metsäntuotteiden jalostettuna ja jalostamattomana myyminen.”

Toiminta suuntautui metsänhoidon edistämiseen. Samoihin aikoihin useissa Uudenmaan ruotsinkielisissä pitäjissä perustettiin metsäseuroja, jotka palkkasivat omia metsänhoidonneuvoja jäseniltä perityiltä maksuilla.

Usko yhdistyksiin kasvoi ja metsänomistajat alkoivat kohdistaa niihin suuria toiveita. Eräs metsätalouden harrastaja kirjoitti vuonna 1910, että kun metsätalousyhdistyksiä on saatu perustetuksi kyllin tiheään ”tulevat ne muodostamaan suuren kiinteän elimistön, jolla on kylliksi voimaa ja kysyä asettua määrääväksi tekijäksi siinä taistelussa, jonka pakostakin täytyy sulkea metsähuijareilta ilmaisen rikastumisen lähde ja ohjata koko se katkeamaton tulojen virta, minkä järkevä metsänkäyttö tulee Suomen metsänomistajille takamaan, yksinään juuri niiden oikeille omistajille.”

Metsänhoidosta puukaupan neuvontaan

Varhaisten metsänhoitoyhdistysten tärkein tehtävä oli opastaa metsänomistajia metsien hoidossa. Metsänomistajille annettiin neuvoja taimikoiden perustamisesta, metsien uudistamisesta ja metsän kasvun parantamisesta. Samalla yhdistykset alkoivat auttaa metsänomistajia puukaupoissa ja järjestivät yhteismyyntiä, jonka avulla metsänomistajien neuvotteluasema vahvistui.

Toiminta perustui ajatukseen, että yksittäinen metsänomistaja on vahvempi osana yhteisöä. Tämä ajatus on säilynyt metsänhoitoyhdistysten toiminnan ytimenä koko niiden historian ajan.

Sodan jälkeinen kasvu ja lakisääteinen asema

Sotien jälkeen Suomi rakensi hyvinvointiaan pitkälti metsien varaan. Puun kysyntä kasvoi nopeasti, metsäteollisuus laajeni ja metsien tuotokyvyn parantamisesta tuli kansallinen tavoite.

Vuonna 1950 säädettiin metsänhoitoyhdistyksiä koskeva laki. Sen myötä yhdistysten asema vakiintui osaksi suomalaista metsätaloutta. Yhdistyksille annettiin tehtäväksi metsänomistajien ammattitaidon kehittäminen sekä metsien hoidon ja käytön edistäminen. Samalla luotiin metsänhoitomaksuun perustunut rahoitusjärjestelmä, jonka avulla neuvontatyötä voitiin tehdä kattavasti koko maassa.

Seuraavien vuosikymmenten aikana metsänhoitoyhdistykset olivat mukana käytännössä kaikissa suomalaisen metsätalouden suurissa kehitysvaiheissa: metsänparannushankkeissa, ojituksissa, metsäteiden rakentamisessa,



Metsänhoitoyhdistyksen kokous Valkoisessa salissa vuonna 1931. Kuva: Lusto.

taimikonhoidon yleistymisessä sekä metsäsuunnittelun kehittämisessä. Ne olivat myös keskeinen kanava, jonka kautta metsänomistajat saivat tietoa uusista metsänhoitomenetelmistä.

Tuolloin luotiin myös perusta Suomen metsien kantokyvylle. Sadan vuoden aikana metsien kokonaistilavuus on lähes kaksinkertaistunut.

Puusto kasvaa vuosittain noin 103,2 miljoonaa m³, kun puuston poistuma, hakkuut ja luontainen poistuma, on noin 87 miljoonaa m³ vuodessa.

Suuri uudistus 2010-luvulla

Metsänhoitoyhdistysten historian merkittävin murros tapahtui 2010-luvulla. Vuonna 2014 uudistettu metsänhoitoyhdistyslaki poisti pakollisen metsänhoitomaksun, ja vuodesta 2015 lähtien toiminta on perustunut vapaaehtoiseen jäsenyyteen. Samalla yhdistysten toiminnallisia rajoituksia purettiin ja niiden mahdollisuudet tarjota palveluita laajenivat.

Tämä sai yhdistykset uudistamaan toimintaansa,

yhdistymään suuremmiksi alueelliseksi kokonaisuuksiksi ja kehittämään palveluitaan vastaamaan metsänomistajien muuttuvia tarpeita.

Metsänomistajuus muuttuu – yhdistykset mukana muutoksessa

2010-luvulta lähtien metsänomistajien tavoitteet ovat monipuolistuneet. Puuntuotannon rinnalle ovat nousseet luonnon monimuotoisuus, virkistyskäyttö, hiilensidonta,



Kustavin-Taivassalon-Velkuan metsänhoitoyhdistyksen retki Raumalle. Retkeläiset Rauma-Repola Oy:n tehtaan edustalla.

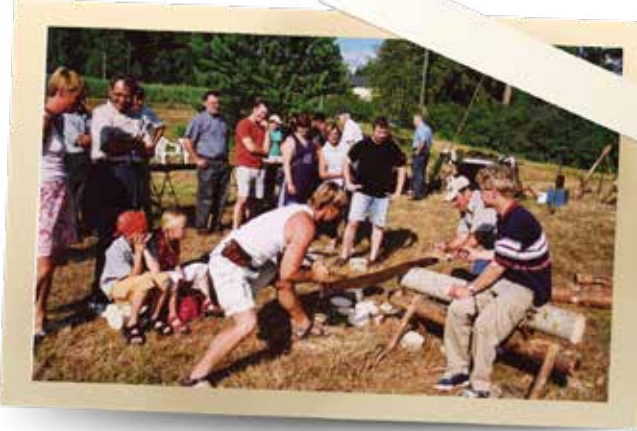
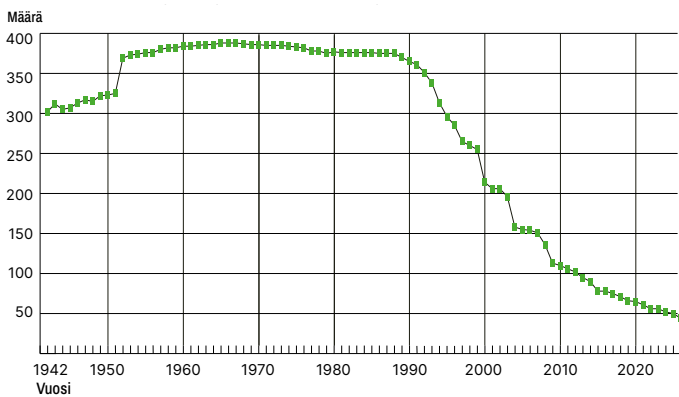


Nurmijärven metsänhoitoyhdistyksen retki Paloheimo Oy:n metsässä Lopella. Retkeläiset tarkastelevat lannoituskokeiden tuloksia. Kuva: Lusto.



Tukkien mittausta 80-90-luvulla. Kuva: Lusto.

Metsänhoitoyhdistysten määrän kehitys vuodesta 1942



Justeerisahausta paikallisyhdistyksen kesätapahtumassa 2000-luvulla. Kuva: Lusto.

maisema-arvot ja metsien suojelu.

Metsänhoitoyhdistykset ovat vastanneet muutokseen laajentamalla palveluitaan puukaupasta ja metsänhoidosta luonnonhoidon, metsän suojelun, kiinteistönvälityksen, sukupolvenvaihdosten sekä digitaalisten palvelujen suuntaan. Samalla metsänomistajien edunvalvonta on säilynyt toiminnan keskeisenä tehtävänä.

120 vuotta yhteistä työtä

Tänä päivänä metsänhoitoyhdistykset muodostavat koko maan kattavan verkoston, jonka jäsenenä on noin 180 000 metsänomistajaa. Vaikka toimintaympäristö on muuttunut valtavasti ensimmäisten yhdistysten ajoista, yksi asia on säilynyt ennallaan: metsänhoitoyhdistykset ovat metsänomistajien omia yhteisöjä, joiden tarkoituksena on ajaa heidän etuaan ja tuottaa hyötyä jäsenilleen. Päätoimintakijät ovat edelleen paikallisia metsänomistajia.

120 vuoden matkassa näkyy suomalaisen metsätalo-

uden historia. Metsänhoitoyhdistykset ovat olleet mukana rakentamassa metsien kasvua, metsänomistajien osaamista ja koko Suomen hyvinvointia. Metsänhoitoyhdistysten historia on ennen kaikkea tarina suomalaisista metsänomistajista – ihmisistä, jotka ovat sukupolvesta toiseen pitäneet huolta metsistään ja yhteisöstään.

*Suomen metsätalouden historia -kirjasta.

SUOMEN ENSIMMÄINEN MHY

Suomen ensimmäisestä metsänhoitoyhdistyksestä on monta näkemystä. Metsäosuuskunta Tapion ohella vuonna 1907 oli useissa Uudenmaan ruotsinkielisissä pitäjissä perustettu metsäseuroja, skogsvårsgillen, joita kutsuttiin myöhemmin metsänhoitoyhdistyksiksi. Uudellamaalla perustettiin vuonna 1908 Askolan ja Mäntsälän metsätalousyhdistykset, joiden säännöt vastasivat pitkälle Pellervo-seuran mallisääntöjä.

OMA METSÄSI NYT ENTISTÄ FIKSUMMIN MUKANA.



OMAMETSÄ
UUDISTUI!

Selkeämpi näkymä, sujuvampi käyttö ja uusia ominaisuuksia metsänomistajan arkeen. Voit mm. nauhoittaa reittisi, ottaa karttatulosteita ja kirjata itse tehdyt hoitotoimet.

Puukaupan sopimusehdot – ristiriitojen luoja vai ratkaisija?

Puukaupassa huomio kiinnittyy usein puun hintaan. Käytännössä monet puukaupan ongelmat kuitenkin aiheutuvat tai ratkeavat sopimusehtojen perusteella. Sopimusehdot ratkaisevat sen, kumman osapuolen riski toteutuu, jos jokin menee pieleen. Alla olevat esimerkit havainnollistavat, miksi sopimusehdot kannattaa lukea huolellisesti ennen allekirjoittamista.

LAURA HARJUNPÄÄ | JURISTI | MTK RY

1. Energiapuun jäi metsään vuosiksi

Energiapuukaupan hakkuu keskeytyi, eikä sitä jatkettu seuraavina vuosina. Ostaja oli pieni yhtiö ja sopimus ehdoiltaan kevyt. Sopimuksessa ei ollut voimassaoloaikaa, eikä ostaja vastannut yhteydenottoihin. Metsänomistaja ei tiennyt, oliko sopimus edelleen voimassa.

Koska voimassaolosta ei ollut sovittu, asiaa jouduttiin tulkitsemaan yleisten sopimusoikeudellisten periaatteiden ja alan yleisen käytännön kautta. Sopimuksen katsottiin olevan edelleen voimassa rajallisen ajan. Selkeä voimassaoloehto olisi antanut metsänomistajalle paremman suojan toimia ja kilpailuttaa kauppa uudelleen odottelemisen sijaan. Kattavammat sopimusehdot olisivat voineet mahdollistaa myös korvauksen vaatimisen ostajalta keskeytyneestä hakkuusta.



2. Virheestä ilmoittaminen – mitä määräaikaa tuli noudattaa?

Metsänomistaja havaitsi korjuujäljessä puutteita vasta viikkoja mittaustodistuksen saamisen jälkeen ja reklamoi virheistä ostajalle sopimuksessa olevien yleisten sopimusehtojen mukaisessa määräajassa. Ostaja kieltäytyi korvaamasta virheitä vedoten mittaustodistuksen ehtoon, jonka mukaan kaikki huomautukset, myös korjuuta koskien, oli tehtävä 14 päivän kuluessa mittaustodistuksen päiväyksestä.

Puukauppasopimuksessa oli sovittu yleisten sopimusehtojen soveltamisesta. Niissä oli määrätty myös reklamoinnin määräajasta, jonka puitteissa metsänomistajan ilmoitus oli saapunut ostajalle. Mittaustodistusta ei ollut määritelty sopimuksen liitteeksi, joten siinä mainittu reklamaatioaika ei syrjäyttänyt sopimuksen ehtoja.

Mittaustodistuksessa esitetty reklamaatioaika ei ollut sitova. Ratkaisevaa oli se, mitä sopimuksessa oli sovittu, ei myöhemmin yksipuolisesti lisätty ehto. Metsänomistajan kannattaa aina tarkistaa, mihin asiakirjoihin ostaja vetoaa ja ovatko ne oikeasti osa sopimusta.

3. Sopimusehdon noudattaminen olisi johtanut epäselvään lopputulokseen

Ostaja ei hakannut leimikkoa sovitun korjuuajan kuluessa. Sopimuksessa oli ehto, jonka mukaan ostaja oli velvollinen maksamaan sopimuksen mukaisen hinnan korjaamatta jääneistä puista. Ehdossa määrättiin myös, että maksetut puut ovat hakkuuoikeuden ostaneen yhtiön omaisuutta.

Ehdon soveltaminen olisi johtanut tilanteeseen, jossa ostaja omistaa puita metsänomistajan maalla ilman hakkuuoikeutta. Ehtoa ei ollut mahdollista soveltaa järkevästi, joten metsänomistaja myöntyi sopimuksen jatkamiseen hinnantarkistuksin. Tapaus osoittaa sen, että jopa näennäisesti selkeä sopimusehto voi johtaa epäselvään ja ongelmalliseen lopputulokseen. Epäselvät ehdot tulee aina selvittää ennen allekirjoittamista.

Metsäedunvalvonta on tuottanut konkreettisia tuloksia metsänomistajille

JUHO HÄMÄLÄINEN | VIESTINNÄN ASiantuntija | MTK RY

MTK:n ja metsänhoitoyhdistysten edunvalvonta ulottuu puun juurelta Brysseliin. Paikallistasolla metsänhoitoyhdistykset tuntevat metsänomistajien arjen, puukaupan käytännöt ja alueelliset erityispiirteet. Maakunnissa metsänomistajien yhteinen ääni kootaan ja viedään osaksi alueellista päätöksentekoa ja viranomaisvaikuttamista. Kansallisella tasolla MTK on mukana määrittämässä metsäpolitiikan linjat, vaikuttaa lainsäädäntöön ja markkinaehtoihin sekä varmistaa, että metsänomistajien näkökulma huomioidaan hallituksessa ja eduskunnassa. EU-tasolla MTK toimii aktiivisesti Brysselissä, tuoden suomalaisen, kestävään ja taloudellisesti kannattavaan metsänhoitoon perustuvan näkemyksen osaksi EU:n päätöksentekoa, aina yksittäisen metsänomistajan tarpeista eurooppalaiseen sääntelyyn asti. Viime vuosina tuloksia on saatu kaikilla tasoilla.

Metsävähennyksen korotus vahvistaa taloudellista kannustavuutta

Metsävähennyksen korostus astui voimaan vuoden 2026 alussa. MTK on ajanut pitkään osana metsänomistajien verotuksellisten toimintaedellytysten parantamista. Päätös tukee aktiivista metsätaloutta, puukauppaa ja metsätilojen sukupolvenvaihdoksia. Metsävähennys parantaa erityisesti puunostajien ja metsänomistajien mahdollisuuksia suunnitella metsätaloutta pitkäjänteisesti ja ennakoitavasti. Päätös on suora tulos MTK:n pitkäaikaisesta vaikuttamistyöstä ja metsänomistajien näkökulman esillä pitämisestä veropolitiikassa.

Lunastuslain uudistus parantaa omaisuudensuojaa

Eduskunnan hyväksymä ja elokuussa 2025 voimaan tullut uudistettu lunastuslaki on yksi viime vuosien merkittävimmistä edunvalvonnan saavutuksista. Uudistus nostaa pakkolunastuksista

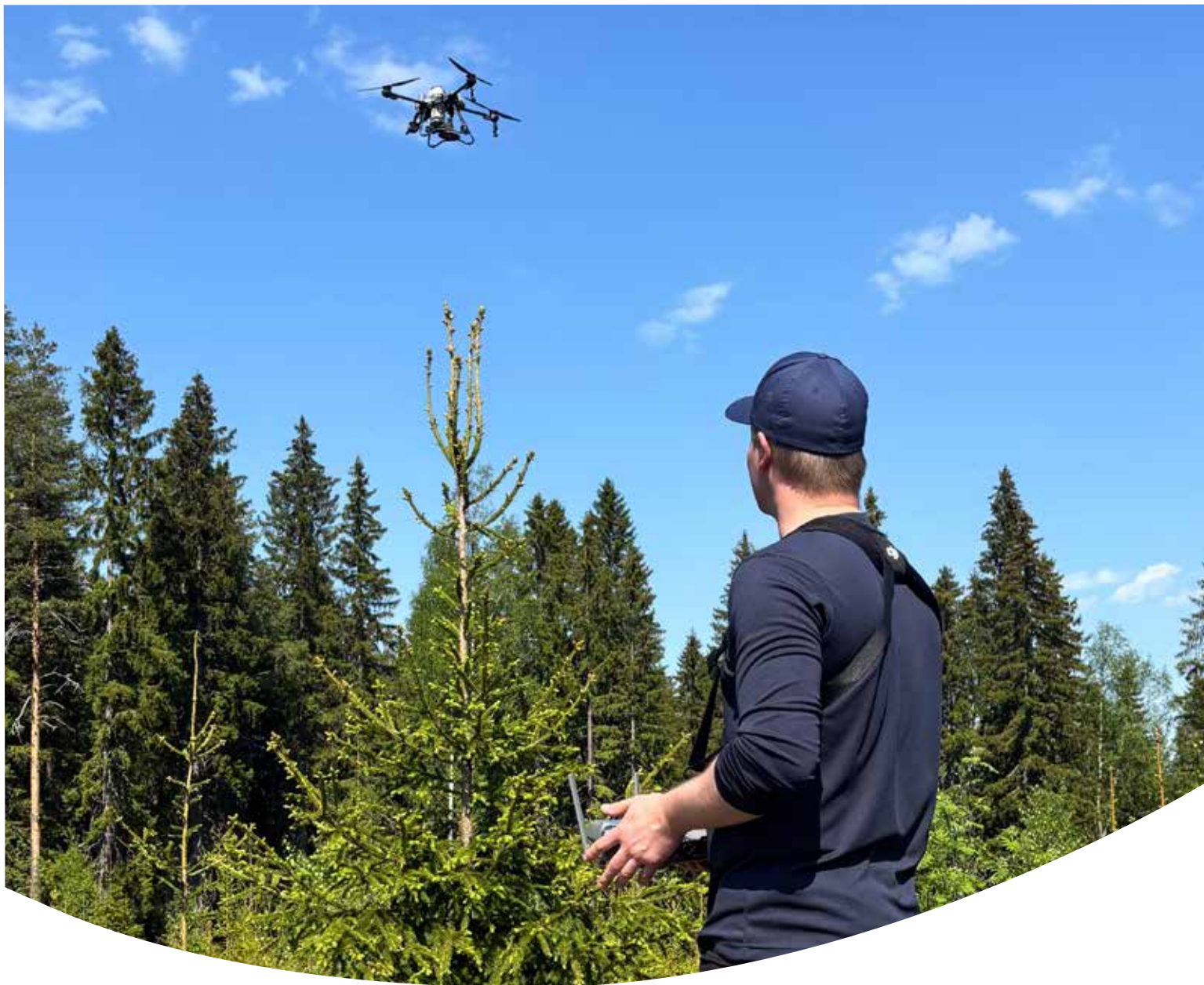
maksettavat korvaukset markkina-arvoon perustuviksi ja niiden päälle lisää 25 prosentin korotus. Tämä vahvistaa huomattavasti metsänomistajien neuvotteluasemaa esimerkiksi tie-, rata- ja sähkölinjahankkeissa. MTK on ajanut lain uudistamista yli kymmenen vuoden ajan ja saanut omaisuudensuojan vahvistamisen mukaan useiden hallitusten ohjelmiin.

Alueidenkäyttölaki tuo muutoksia kaavoitukseen

Huhtikuussa 2026 eduskunnalle annettu hallituksen esitys uudeksi alueidenkäyttölakeksi on merkittävä askel maanomistajien aseman vahvistamisessa. MTK:n mukaan esitys korjaa pitkäaikaisia ongelmia erityisesti metsien kaavoituksessa ja merkitsee selvää suunnanmuutosta kohti maanomistajien oikeuksia paremmin kunnioittavaa kaavoituskulttuuria. Lakiesityksessä puututaan niin sanottuun harmaaseen suojeluun, jossa metsien käyttöä on aiemmin voitu rajoittaa epämääräisillä kaavamerkinnöillä ilman selkeitä perusteita tai korvauksia. Esitys vahvistaa maanomistajien tiedonsaantioikeuksia ja tuo kunnille korvausvelvollisuuden tilanteissa, joissa kaavoitus rajoittaa metsien käyttöä. MTK pitää uudistusta välttämättömänä ja katsoo sen parantavan omaisuudensuojaa, luottamusta päätöksentekoon ja metsätalouden ennakoitavuutta.

Edunvalvonta jatkuu myös tulevana vuosina

MTK:n metsäedunvalvonnan painopiste pysyy omaisuudensuojassa, kannattavassa metsätaloudessa ja metsänomistajien päätösvallan turvaamisessa. Metsänomistajille tämä tarkoittaa vaikuttamista asioihin, joilla on suora vaikutus metsien käyttöön, arvoon ja tuottoon myös tulevaisuudessa. Metsänhoitoyhdistyksen jäsenyys tuo paikallisen osaamisen lisäksi tueksi vahvan valtakunnallisen ja EU-tason edunvalvonnan.



Lannoituksella vauhtia metsän kasvuun

Metsän lannoitus on tehokas tapa nopeuttaa puuston kasvua, elvyttää metsän terveyttä, lisätä tukkipuun osuutta ja sitoa hiiltä. Sijoittamalla metsän lannoitukseen euron, saat kolme takaisin päätehakkuussa.



KASVATUSLANNOITUS

Kohde	pääasiassa kivennäismaat
Ajankohta	harvennuksen jälkeen tai 6-10 vuotta ennen päätehakkuuta
Levitys	helikopteri, kuormatraktori tai käsin

TUHKALANNOITUS

Kohde	turvemaat
Ajankohta	harvennuksen jälkeen
Metkatuki	270 €/ha
Levitys	helikopteri tai metsätraktori

BOORI- JA TERVEYSLANNOITUS

Kohde	maaperän ravinne-epätasapainosta kuten boorin puutteesta kärsivät kasvuhäiriöiset metsät
Ajankohta	koska vaan
Metkatuki	155 €/ha
Levitys	drooni

Lannoituksia varataan taas syksyllä!
Kysy omalta metsäasiantuntijaltasi sopii lannoitus kohteellesi.



Metsänhoitoyhdistys



Riitta ja Risto Seppälä kaipaavat yhteiskuntaan rakentavaa, tutkimustietoon perustuvaa metsäkeskustelua ja vanhanaikaista talkoohenkeä.

Metsämiesten Säätiölle ensimmäinen alarahasto

Uusi rahasto rakentaa siltoja metsäkeskusteluun

Pienetkin ihmiset voivat tehdä suuria asioita yhteisen hyvän eteen. Tämä johtoajatus oli Riitta ja Risto Seppälällä mielessä, kun he halusivat lahjoittaa Metsämiesten Säätiölle 125 000 euron alkupääoman ideoimaansa uuteen Metsäalan sillanrakentaja -rahastoon. Alarahasto on lajissaan ensimmäinen ja sen tarkoitus on jakaa tunnustuspalkintoja Suomen metsäalan ja koko yhteiskunnan hyväksi toimineille.

SATU BREDENBERG | VIESTINTÄASiantuntija | MHYP OY

Seppälöillä molemmilla on pientä metsätaustaa: Riitalla pieni perintömetsä, joka on jo siirtynyt seuraavalle sukupolvelle ja Risto on lähes koko työuran ajan työskennellyt metsäasioiden parissa Metsäntutkimuslaitoksella. Metsämiesten Säätiön he valitsivat kohteekseen, koska sen arvot – osaaminen, hyvinvointi ja kulttuuri – olivat lähellä heidän omaa maailmankuvaansa.

Esimerkillään he haluavat rohkaista muitakin toimimaan. ”Olemme iloisia veronmaksajia. Tuemme pieniä keräyksiä, mitä jokainen meistä tekee. Tämä herätti kysymään, voisimmeko tehdä hieman enemmän pienten asioiden lisäksi. Tärkeätä on myös, että voisimme antaa esimerkiksi, että me tavallisetkin ihmiset voisimme luopua jostain yhteisen hyvän eteen”, kertoo Risto Seppälä.

He kokivat tarpeelliseksi saada aikaan positiivista vuorovaikutusta metsäalan ja muun yhteiskunnan välillä sekä korostaa tutkimustiedon ja sen jalkauttamisen merkitystä nykyisessä metsäkeskustelussa. Metsien eri käyttömuotojen välillä on jatkuvia ristiriitoja

”Vuoropuhelua tarvitaan ja sitä käydäänkin, mutta valitettavasti se on aika ristiriitoja, suorastaan riitoja herättävää keskustelua. Uskomme, että eri näkemykset ja tavoitteet on kuitenkin useimmiten yhteen sovittavissa”, toteaa Risto Seppälä. ”Tarvitaan vain positiivista vuorovaikutusta

ja siltojen rakentamista.”

”Olennaista on, että me säätiönä itse emme saa lahjoituksista itsellemme mitään vaan lahjoitusvarat käytetään lyhentämättömänä siihen tarkoitukseen, mihin lahjoittaja on halunnut ne kohdentaa. Näemme, että jos emme itse tällä tavoin lahjoituksin pyri rakentamaan toimialan tulevaisuutta, emme itse riittävällä pieteetillä ja tavoitteellisuudella tee tämän päivän työtämme”, kuvaa Metsämiesten Säätiön toimitusjohtaja Ilari Pirttilä.

METSÄMIESTEN SÄÄTIÖ

Vuonna 1948 perustettu yleishyödyllinen säätiö, jonka tehtävänä on kehittää metsäalaa ja edistää alalla toimivien ihmisten hyvinvointia. Säätiö rahoittaa vuosittain noin 1,8 miljoonalla eurolla erilaisia tutkimus-, koulutus- ja kehityshankkeita sekä metsäalan ammattilaisten virkistystoimintaa ja jakaa vuosittain yli sata erilaista apurahaa ja stipendiä metsäalan kehittämiseen ja osaamisen kasvattamiseen. Lue lisää:

mmsaatio.fi/lahjoita/perusta-oma-rahasto



Tila on ollut Tarja Ollin suvulla jo 1600-luvulta lähtien. Tarjan ja hänen sisarensa myötä ylisukupolvisuus saa jatkoa.

Sukupolvenvaihdos yhden luukun periaatteella

Moni metsätila vaihtaa omistajaa perinnönjaon kautta. Parempi ratkaisu on kuitenkin ottaa jo ennen sitä sukupolvenvaihdos puheeksi kaikkien asianosaisten kesken ja tehdä ratkaisut hallitusti. Siitä kiittävät sekä metsä, lompakko että ihmissuhteet.

TEKSTI MARTTI LINNA KUVAT SANNA TUOMINEN



M

etsän kannalta on olennaista, että uudella metsänomistajalla on halua ottaa tila nimiinsä ja ajatus sen omistamisesta tuntuu järkevältä”, painottaa kehittämisspäälikkö **Esa Viitarinne**

Metsänhoitoyhdistysten Palvelu MHYP Oy:stä. ”Joskus halukkaita ja mahdollisia omistajia on useampiakin. Samalla vältytään hankalilta tilanteilta perinnönjaon yhteydessä.”

Viitarinne kehottaa nostamaan metsätila -nimisen kisan ajoissa pöydälle perheen keskuudessa. On tärkeää, että tulevista omistusjärjestelyistä keskustellaan ja kaikki vaihtoehdot käydään lävitse. Jokaisella on oltava tilaisuus esittää oma mielipiteensä.

”Yleensä sitä kautta löytyy se paras ratkaisu, eikä kenellekään jää mitään hampaankoloon. Ensimmäiseksi kannattaa miettiä tavoitetilaa: kuka omistaa ja mitä omistaa. Vasta sen jälkeen tulevat veroseuraamusten miettimisen kaltaiset asiat.”

Lahjoituksena vai tilakaupalla?

Hallittu sukupolvenvaihdos tarjoaa monia etuja verrattuna tilanteeseen, jossa tilan omistajuus vaihtuu vasta perinnönjaon kautta. Perinnönjako on sekä henkisesti että aineellisesti haastava ja raskas tapahtuma. Voi olla, ettei lopputulos ole kenenkään haluama tilanne. Jokin pesän omaisuususeristä voi olla sellainen, joka ei kelpaa kenellekään. Erilaisten omaisuususerien arvottaminen voi olla haastavaa. Lisäksi on

mietittävä mahdollisen lesken asemaa.

Toimimalla ajoissa saavutetaan monta hyötyä: kaikki osapuolet voivat vaikuttaa siihen miten omistajuus vaihtuu, milloin se vaihtuu ja millaisilla ehdoilla. Uudelle omistajalle jää aika miettiä ottamansa vastuun sisältöä.

”Jatkajan on hyvä miettiä ajoissa talouteen liittyviä asioita”, Viitarinne neuvoo. ”Jos tila siirtyy lahjana, ovat taloudelliset riskit pieniä. Jos päädytään tilakauppaan, on uuden omistajan mietittävä omaa kantokykyään ja selvitettävä, millaisia tuloja metsätila tarjoaa tulevaisuudessa. Usein nuoremmalla polvella on ne kiireisimmät vuodet menossa. Onko aikaa ja kykyä hoitaa metsää? Myös perhedynamiikka on tärkeä asia. Tavoitteena on oltava että kun asiat ovat maalissa, ovat kaikki asianosaiset tyytyväisiä ratkaisuun.”

Metsätila voi toisaalta tarjota jatkajallekin hyvin arvonsa säilyttävän ja tasaista tuottoa antavan omaisuususerän. Mikä parasta, tuottojen määrään ja tilanhoidon kannattavuuteen voi vaikuttaa omalla panoksellaan, vaikka teettäisikin hoito- ja hakkuutyöt metsänhoitoyhdistyksellä.

Puhu asioista avoimesti, myös rahasta

Kotkalaisesta **Tarja Ollista** tuli metsänomistaja sukupolvenvaihdon kautta vuoden 2016 alussa. Aloitteen asiassa teki hänen kyseisen tilan omistanut isänsä. Se on ollut saman suvun omistuksessa 1600-luvulta saakka.

”Omistajuuden siirtymistä edelsi vuoden pituinen jak-

Tarja Olli on kiitollinen siitä, että hänen isänsä halusi tehdä sukupolvenvaihdon jo elinaikanaan, ja on edelleenkin tyttärensä tukena metsätilaa koskevissa asioissa.

so, jolloin kävimme asioita lävitse ja metsänhoitoyhdistyksen ja ProAgrian asiantuntijat olivat mukana. Historiakin merkitsi jotakin, mutta puhuimme myös rahasta ja siitä, mikä on kannattavaa ja järkevää.”

Parhaaksi ratkaisuksi osoittautui tilan omistajuuden siirtäminen lahjoituksena Tarjalle ja hänen nuoremmalle sisarelleen. Lisäksi siskosten täti ja setä ovat pienillä osuuksilla mukana.

”Asiantuntijoilla oli todella tärkeä rooli tila-arvion tekemisestä aina lahjakirjan laatimiseen. Koska kysymyksessä oli lahja, meidän kannatti hankkia verottajan ennakkopäätös lahjaveron määrästä. Se kaikki otti aikaa ja toi eteen asioita, joista meillä ei ollut etukäteen tietoa.”

Kuluneet kymmenen vuotta metsänomistajana ovat avanneet Tarjalle kokonaan uuden metsäisen maailman. Hän seurasi isänsä jalanjälkiä, lähti ehdolle Kymenlaakson metsänhoitoyhdistyksen valtuustovaaleihin ja meni läpi. Vuonna 2017 alkanut valtuustokausi johti kaksi vuotta myöhemmin paikkaan metsänhoitoyhdistyksen hallituksessa. Nykyisin hän on yhdistyksen hallituksen varapuheenjohtaja.

”Sukupolvenvaihdosta tehtäessä kannattaa puhua avoimesti rahasta, omaisuuden arvosta ja siitä, kuinka paljon metsästä on tulossa hakkuutuloja”, hän kannustaa samaa päätöstä harkitsevia. ”Sitäkin kannattaa miettiä, tarvitse-



Suomessa on noin 68 000 metsää omistavaa perikuntaa. Niitäkin varten metsänhoitoyhdistyksillä on Esa Viitarinteen mukaan tarjolla kattava ja yhtenäinen palvelupaketti.

vatko luopujat tilastaan rahaa. Samoin kannattaa varautua omistajavaihdoksesta aiheutuviin kuluihin.”

SUJUUVAN SUKUPOLVENVAIHDOKSEN ABC

- ✎ Ottakaa yhteyttä metsänhoitoyhdistykseen, sopikaa maksuton kartoitus ja kootkaa tarvittavat asiakirjat.
- ✎ Tehkää mhy:n asiantuntijan johdolla ja yhdessä muiden asianosaisten kanssa alkukartoitus, jossa selvitetään tarvittava ajankäyttö ja asiakirjat. Saatte hinta-arvion palvelun kustannuksista ja sovitte sen suorittamisesta.
- ✎ Asiantuntijamme esittelee erilaiset vaihtoehdot, joista valitsette mieleisenne. Saatte myös laskelmat veroseuraamuksista. Asiantuntija hankkii tarvittavat asiakirjat ja kertoo miten asiat etenevät.
- ✎ Asiantuntijamme laatii lopulliset asiakirjat, sekä huolehtii verottajan ja muiden viranomaisten edellyttämät paperityöt.
- ✎ Varmistamme myös, että uusi omistaja pärjää mm. tutustuttamalla hänet metsätilaansa ja sen mahdollisuuksiin.
- ✎ **Lue lisää sukupolvenvaihdospalvelusta osoitteessa [Mhy.fi/sukupolvenvaihdos](https://mhy.fi/sukupolvenvaihdos)**

Asiantuntija käytössäsi koko prosessin ajan

Voimakkaasti palvelujaan kehittävät metsänhoitoyhdistykset ovat ottamassa käyttöönsä yhtenäistä, valtakunnallista mallia sukupolvenvaihdoksia koskeviin palveluihinsa. Se tarkoittaa esimerkiksi sitä, että etämetsänomistaja voi laittaa vaihdoksen vireille oman asuinpaikkakuntansa metsänhoitoyhdistyksen toimistossa, vaikka tila-arvio tehtäisiinkin metsän sijaintikunnassa paikallisin voimin.

”Jokaisella metsänhoitoyhdistyksellä on käytössään asiantuntijoita, jotka ovat erikoistuneet sukupolvenvaihdoksiin”, Esa Viitarinne kertoo. ”Heidän takanaan on laaja verkosto esimerkiksi lakiosaamista. Metsänomistajilla on käytössään kymmeniä asiantuntijoita, joiden osaamista pidämme yllä. Lähdemme liikkeelle kunkin asiakkaan omista lähtökohdista. Tavoitteena on mahdollisimman hyvä palvelu.”

Uuden palvelukonseptin vahvuuksia ovat yhdistyskentän vahva kokemus, kattava palveluverkosto ja se, että asiat pystytään hoitamaan alusta loppuun. Sukupolvenvaihdokseen liittyvän avun saa yhdeltä luukulta.

”Emme jätä asiakkaita yksin. He saavat kattavan lähtötilanteen selvityksen, tila-arvion, perustelut ehdotetuille ratkaisuille sekä tarvittavien asiakirjojen laadinnan. Emme myöskään jätä sitä uutta omistajaa selviytymään yksin metsätilansa kanssa.”



Saatavilla
ympäri
Suomen

Sukupolvenvaihdos Vaikea ajatella, helppo toteuttaa

Metsä on usein kulkenut suvussa pitkään. Ajatus siitä luopumisesta ei ole helppo. Sukupolvenvaihdos ei kuitenkaan tarkoita metsän päättymistä – se tarkoittaa sen jatkumista.

Me hoidamme koko sukupolvenvaihdoksen selkeästi ja turvallisesti niin luopujalle kuin jatkajalle. Hyvin toteutettu sukupolvenvaihdos on sijoitus metsän ja perheen tulevaisuuteen.

Varaa aika
maksuttomaan
alkukartoitukseen



Lue lisää mhy.fi/sukupolvenvaihdos



Metsänhoitoyhdistys



Kimmo Niemimäki hoitaa metsiään pitkäjänteisesti. Niemimäen metsäyhtymässä lannoitus on osa suunnitelmallista metsänhoitoa. Kuva: Leena Sikkilä

Niemimäen metsäyhtymä investoi lannoitukseen

Metsäyhtymä Niemimäellä Nivalassa on pitkä kokemus metsien lannoittamisesta. Lannoitus on näkynyt metsänomistajien tilipussissa.

MARKKU PULKKINEN

Maa- ja metsätalousyrittäjät **Kimmo** ja **Vesa Niemimäki** viihtyvät sikatilan töiden lisäksi hyvin metsissään. Vuodesta 1991 lähtien maa- ja metsätalaa pyörittäneet veljekset tekevät metsissään itse mätästyksset, istutukset, raivaukset, energiapuun korjuun ja osan harvennuksistakin. Myös uudet metsätiet syntyvät tilan omalla kaivurilla.

Metsällä on tärkeä merkitys osakeyhtiömuodossa toimivalle sikatilalle. Maatilan rakennuksista sikala, kuivuri ja paja lämpiävät hakkeella.

”Oman metsän haketta kuluu 400–500 kuutiota vuodessa. Metsä on ehdottomasti yksi tilamme tukijalka. Siksi haluamme hoitaa metsiä hyvin ja saada niistä mahdollisimman hyvän tuoton”, Kimmo Niemimäki summaa.

Säännöllisiin metsänhoitotöihin kuuluvat myös lannoitukset. Niitä yrittäjät toteuttavat yhdessä Metsänhoitoyhdistys Pyhä-Kalan kanssa.

”Melkein alusta saakka olemme lannoittaneet metsiä säännöllisesti. Lannoituksella saa metsästä parempaa tuottoa. Etenkin terveyslannoitus on kaiken a ja o.

Puiden kasvu ja laatu paranevat huomattavasti”, Niemimäki toteaa.

Niemimäet eivät ole laskeneet lannoituksen kannattavuutta omissa metsissään, vaan luottavat asiantuntijoiden arvioihin siitä, että kasvatuslannoitukselle saa yleensä 10–20 prosentin tuoton ja boorilla suoritettavalle terveyslannoitukselle vieläkin suuremman.

”Oma silmä kertoo, että lannoitettujen kuvioiden neulasmassa kasvaa ja vihreys lisääntyy. Uskon, että kertalannoitus on lisännyt harvennettujen männiköiden ja kuusikoiden kasvua vähintään 15–20 kuutiolla hehtaarilla kahdeksan vuoden vaikutusajana.”

Yhteishankkeet helppoja

Niemimäen metsäyhtymän noin 200 hehtaarin metsät ovat pohjoispohjalaiseen tapaan pääosin kuivahkoa kangasta. Noin kolmannes pinta-alasta on tuoretta kangasta ja viitisen prosenttia lehtomaista kangasta. Soita tilan mailla ei juuri ole.

Aloite lannoitukseen tulee yleensä metsänhoitoyhdistyksen asiantuntijalta, joka kertoo suunnitteilla olevista yhteislannoitushankkeista.

”Joskus pyydän metsäasiantuntija **Keijo Kosken** käymään tilalla ja varmistamaan esimerkiksi boorin puutoksen. Kaikki lannoitukset on helppo toteuttaa metsänhoitoyhdistyksen kautta. Homma käy nopeasti ja tarkasti. Kaksi viimeisintä boorilannoitusta on tehty droonilla”, Niemimäki kertoo.

”Kerran olen levittänyt kasvatuslannoitteen itse traktorilla ja maatilan keskipakolevittimellä, kun oli niin tasainen ja selkeä kuvio. Tänä kesänä levitin nestemäisen boorilannoitteen itse reppuruiskulla, koska lannoitettavaa alaa oli vain hehtaari.”

Niemimäki huomasi viime vuonna, että 25 vuotta sitten pienelle peltopläntille istutettuun männikköön alkoi tulla ”tuppuraa”. Latvan tupsuuntuminen ja haaroittuminen on tyypillinen merkki boorin puutoksesta.

Harvennuksen jälkeen

Metsänhoitoyhdistyksen yhteislannoituksissa Niemimäen tilan pelto on toiminut joskus helikopterin laskeutumispaikkana. 650 kilon suursäkit varastoidaan peltotien varteen, josta lannoitteet on helppo lastata helikopterin lannoitesäiliöön.

”Helikopterilannoitus on tarkka. Kuvion rajalta näkee lannoituksen jälkeen, että lannoite on mennyt juuri oikeaan paikkaan”, Niemimäki kuvailee.

Kasvatuslannoitteena Niemimäet käyttivät aikaisemmin salpietaria, mutta lannoitetyyppi vaihtui melko pian NK-lannoitteeksi, koska on puiden kasvuille hyödyksi, että metsään menee typen lisäksi kaliumia.

Lannoitus tapahtuu yleensä 1–2 vuotta harvennuksen jälkeen. Tyypeä on annettu kerralla 150–160 kiloa hehtaarille. Lannoitettava ala on ollut keskimäärin vajaat kymmenen hehtaaria.



Tuhkalannoitus palauttaa metsään ravinteita ja vauhdittaa erityisesti turvemaiden puuston kasvua vuosikymmeniksi eteenpäin. Samalla se parantaa metsän kasvukykyä ja sitoo ilmakehästä entistä enemmän hiiltä. Kuva: Petri Leinonen



Metsänhoito tehdään pitkälti omin voimin: Kimmo Niemimäki tekee veljensä kanssa muassa istutukset, raivaukset ja metsäteiden rakentamiset. Kuva: Leena Sikkilä

Pohditko metsäsi lannoitusta?
Ota yhteyttä omaan metsäasiantuntijaan,
yhteystiedot löydät osoitteesta
mhy.fi/yhteystiedot



Boorinpuutos aiheuttaa kuusen latvakasvun häiriötä, mutkaisia runkoja ja kasvun hidastumista.

Boorin puute kannattaa korjata

Metsän terveyslannoitus boorilla tai tuhalla on useimmiten vielä kannattavampi hoitotoimi kuin kasvatuslannoitus typi-lannoitteella.

Erityisesti boorin puute haittaa monien suomalaisten metsien kasvua. Metsäkeskuksen asiantuntija Markku Remes arvioi, että jopa kolmannes Suomen metsistä kärsii boorin puutteesta.

”Boorin puutetta esiintyy koko maassa. Erityisesti se on metsitettyjen viljelysmaiden ongelma. Boorilannoitusta kannattaisi toteuttaa moninkertaisesti nykyisiin määriin nähden”, Remes sanoo.

Vuosi 2025 oli boorilannoitusten ennätysvuosi. Metka-tuki myönnettiin 12 400 hehtaarin lannoituksiin.

Boorin puutokset näkyvät niin kuusella, männyllä, koivuilla kuin lehtikuusella. Oireina ovat latvojen tupsuuntuminen ja poikaoksat, jotka ovat rungon suuntaisesti ylöspäin kasvavia oksia. Puun kärkisilmut saattavat kuolla jopa kokonaan. Boorin puutoksen saa selville myös neulas- ja lehtianalyysillä.

Boorilannoitus on metsänomistajalle helppo toimenpide.

Lannoituksen voi toteuttaa esimerkiksi droonilevityksellä. Boorin levitykseen saa 155 euron Metka-tuen kuten tuhkalannoitukseenkin. Booria voi levittää myös reppuruiskulla ja jos rakeisen tai nestemäisen boorilannoitteen levittää itse, saa omalle työllekin tuen.

”Boorilannoite vaikuttaa aina maan kautta, eikä sillä ole merkitystä, onko lannoite

Remes arvioi, että boorilannoitus tuo usein yli 20 prosentin tuoton.

nestemäisessä vai kiinteässä muodossa. Tärkeintä on, että levitys olisi mahdollisimman tasainen. Puut eivät vahingoitu, vaikka lannoitetta osuisi niiden vihreisiin osiin. Boorilannoituksen vaikutus kestää useimmiten 20 vuotta”, Remes selventää.

Boori edistää myös juurten kasvua, mikä on hyvä vakuutus pitkien kuivuusjaksojen varalle.

Tuhkalannoitus tuo usein avun keskiravinteisille, paksuturpeisille, ojitetuille turvemaille. Tuhkalannoitus on Remeksen

mukaan kannattavaa myös varputurvekankailla sekä korvista syntyneillä rehevillä mustikkaturvekankailla.

”Esimerkiksi eräässä puolukkaturvekankaan männikössä tuhkalannoituksella saatiin 2,5 kuution lisäkasvu hehtaarille. Tuhkalannoituksen vaikutusaika on noin 30 vuotta. Tuhkalannoitus antoi tässä tapauksessa vajaan kahdeksan prosentin koron lannoitukseen sijoitetulle rahalle.”

Boori- ja tuhkalannoitus parantavat kasvun lisäksi puiden laatua, jolloin tukkien osuus lisääntyy. Esimerkiksi eräässä pohjoiskarjalaisessa kuusikossa boorilannoitus lisäsi tutkimuksen mukaan 18 vuodessa tilavuuskasvua noin kolmanneksen. Remes arvioi, että boorilannoitus tuo usein yli 20 prosentin tuoton.

Terveyslannoitukset voi tilata omasta metsänhoitoyhdistyksestä. Metsänhoitoyhdistyksen asiantuntijat auttavat myös boorin puutoksen tunnistamisessa.

Lue lisää lannoituksesta osoitteessa

Mhy.fi/lannoitus

"Suurin mullistus metsänhoidossa sitten moton tulon jälkeen"



Perttu Hyvärinen (vas.) ja Ville Karjalainen valmistelemaan droonia lannoitusta varten. Kuva: Akseli Muraja

Vielä muutama vuosi sitten boorilannoitus tarkoitti joko raskasta reppukävelyä maastossa tai arvokkaan helikopterin käyttöä. Nyt pakettiauto pysähtyy metsäautotielle, ja drooni hoitaa työn ilmasta käsin. Tarkemmin kuin kumpikaan edeltäjänsä.

SilvaDrones Oy toi ensimmäisen lannoitusdroonin Suomeen reilut viisi vuotta sitten. Idea syntyi käytännön tarpeesta: yrityksen perustajat olivat levittäneet booria käsin kuumana kesäpäivänä ja miettivät, miten homman saisi tehtyä helpommin. Vastaus löytyi taivaalta.

"Tämä on ehkä moton tulon jälkeen seuraava iso mullistus metsänhoitopuolelle", arvioi SilvaDronesin **Perttu Hyvärinen**. SilvaDrones tekee yhteistyötä useiden metsänhoitoyhdistysten kanssa eri puolilla Suomea.

Drooni vie boorin tarkasti perille

Käytännössä lannoitus tapahtuu hyvinkin yksinkertaisesti. Pakettiauto saapuu kohteeseen, ja drooni nousee ilmaan ennalta suunnitellulle lentoreitille. Lannoitusdrooni on kooltaan noin kolme kertaa kolme metriä ja painaa täydessä kuormassa yli 60 kiloa. Eli kyseessä on selvästi isompi laite kuin kuvausdrooni. Maaston pinnanmuodoilla ei ole väliä. Kivikot, kannot ja vaihteleva maasto eivät hidasta työtä, kun toimitaan ilmasta käsin. Säästöpuuryhmät ja suojavyöhykkeet drooni kiertää automaattisesti. Drooni ei kuitenkaan sovi kaikkialle: lentokieltoalueet,

kova tuuli ja vesisade rajoittavat lennätystä, ja saarikohdeet voivat olla hankalia.

Droonin suurin etu on tarkkuus. "Sinne minne halutaan lannoitetta, saadaan juuri se määrä kuin halutaan ja sinne minne ei haluta, sitä ei mene yhtään", Hyvärinen kuvaa. Tasainen ja tarkka levitys on boorilannoituksessa erityisen tärkeää.

Parhaina päivinä yksi yksikkö lannoittaa yli 50 hehtaaria. Menetelmä sopii kaikenkokoisille kohteille - alle hehtaarista jopa satoihin hehtaareihin. Metsänomistaja saa työn jälkeen loppuraportin, josta näkyy lentoreitti, käytetty lannoitemäärä ja GPS-data. Rakeinen boori sulaa metsään eikä jätä näkyvää jälkeä.

Drooni on laskenut boorilannoituksen kustannuksia merkittävästi verrattuna helikopteriin, ja Hyvärisen mukaan helikopterilla tehtävät boorilannoitukset todennäköisesti loppuvatkin lähivuosina. Myös työturvallisuus on parantunut: levittäjän ei tarvitse kantaa raskasta taakkaa maastossa eikä altistua lannoitteelle samalla tavalla kuin käsilevityksessä.

"Halutaan saada toimenpide mahdollisimman näkyväksi, jotta metsä voi hyvin - se on työn tavoite", Hyvärinen tiivistää.



Maan ensimmäinen: Luonnonarvokauppa käynnistyi itäraajalla

Pohjois-Karjalassa tehty yksityisen maanomistajan ja Pohjois-Karjalan Osuuskaupan välinen luonnonarvokauppa on Suomen ensimmäisiä. Kuvassa Mhy Pohjois-Karjalan luonnonhoidon asiantuntija Panu Kukkonen (vas.), Pohjois-Karjalan osuuskaupan vastuullisuusjohtaja Petri Vähä ja maanomistaja Petri Purmonen. Jarno Artika/PKO

Paikallinen osuuskauppa laittoi euroja tiskiinkin, jotta Petri Purmosen suo ennallistetaan. Tämä voi olla tulevaisuutta, jossa yritykset maksavat luontoarvojen vahvistamisesta yksityismetsissä.

TEKSTI HEIKKI HAMUNEN

Jospa suo muuttuisi tuleville sukupolville sellaiseksi kuin se on aiemmin ollut. Riekot ja marjat palaisivat”, perustelee ilomantsilainen **Petri Purmonen** historiallista askeltaan.

Purmosesta tuli kevättälvella maan ensimmäinen yksityinen metsänomistaja, joka on myynyt tilansa luontoarvoja kaupalliselle yritykselle.

Kaupan jälkeen Purmonen säilyy tilan omistajana. Kauppa tulee kuitenkin vaikuttamaan tilan luontoarvoihin. Ostajan maksamilla euroilla Purmosen suopalstan ojat tukitaan ja alueelta poistetaan puustoa – ennallistetaan luontoa.

Purmonen kuvaa kulujen jälkeen

metsänomistajan omalle tilille tulevaa korvausta pieneksi. Rahan sijaan suurin kannustin liittyi lähijärveen, johon 12 hehtaarin suon ojat johtivat.

”Tämä lähti liikkeelle järven ehdoilla, jotta sinne ei enää laskettaisi kuivatusvesiä. Kun suo ei mitään tuota, se kannattaa yrittää palauttaa alkuperäiseen tilaansa.”

Tekemällä oppii

Kaupassa järjestäjän roolissa toiminut **Panu Kukkonen** Metsänhoitoyhdistys Pohjois-Karjalasta pääsi hankin oppimaan uutta.

Pohjaosaamista Kukkoselle oli jo kertynyt, sillä metsänhoitoyhdistys on usean vuoden ajan tarjonnut

metsänomistajille soiden ennallistamista ja muita luonnonhoitopalveluja.

”Mutta luonnonarvokaupan käytännön tekemistä on kehitetty hyvin pitkälti vasta tämän kaupan yhteydessä”, Kukkonen sanoo.

Kaupan ensimmäinen askel oli kartoittaa pilotoinnista kiinnostuneet metsänomistaja ja luontoarvojen ostaja. Sattuma astui peliin, kun molemmat löytyivät saman metsänhoitoyhdistyksen kautta.

”Neuvottelut ostajan kanssa, hinnoittelun arviointi sekä hyvityssuunnitelman ja luonnonarvohehtaarien määrittely”, Kukkonen listaa tehtäviä, joissa oltiin uuden äärellä.

Hän alleviivaa, että luonnonarvokauppaa vasta harjoitellaan.

”Näillä kokemuksilla olemme kuitenkin jo päässeet kiinni käytäntöihin, joita kehitämme edelleen.”

Yksityistä rahaa luonnolle

Kun luontokato halutaan pysäyttää, pelkkä julkinen raha ei riitä. Siksi rakennetaan luonnonarvokauppamallia, jossa yksityiset toimijat voivat omilla euroillaan osallistua urakkaan ja osoittaa vastuullisuuttaan.

Purmosen kaupassa ostaja oli Pohjois-Karjalan Osuuskauppa. Sille paikallisuus on tärkeää.

”Haluamme rahoittaa luonnon monimuotoisuutta parantavia toimia siten, että sekä luonnonarvokauppaan käytetyt eurot että siitä koituvat hyödyt jäävät omaan maakuntaan”, sanoo viestintä- ja vastuullisuusjohtaja Petri Vähä.

Uusi rahalähde työn alla

Luonnonarvokaupasta voi tulevaisuudessa tulla metsänomistajille uusi tulonlähde puunmyynnin rinnalle.

Metsänhoitoyhdistysten Palvelu Oy:n toimitusjohtaja **Harri Huupponen** suhtautuu asiaan varovaisen kiinnostuneesti.

Sopivista maastokohteista ei ainakaan ole pulaa, hän sanoo.

”Materiaalin määrä ei tule olemaan rajoittava tekijä. Metsänomistajilla on metsissään paljon luontokohteita, joista muut eivät tiedä. On tärkeää, että oppisimme paremmin puhumaan luontoarvoista”, Huupponen sanoo.

Mutta uuden auton tilaamista ei kannata vielä laskea luonnonarvotulojen varaan.

”En odota, että luonnonarvokaupasta olisi nopeasti tulossa suuria rahoja. Ennustuspalloa ei tietysti meillä kenelläkään ole. Työstämme asiaa aktiivisesti metsänhoitoyhdistyksissä ja seuraamme, miten tilanne kehittyy.”

NELJÄ KYSYMYSTÄ LUONNONARVOKAUPASTA

**MTK:n ympäristöasiantuntija ja
kenttäpäällikkö Heli Siitari vastaa.**

- Miksi luonnonarvokauppa on kehitetty?**
Suomen päämäärä on pysäyttää luontokato vuoteen 2030 mennessä. Valtio käyttää vuosittain noin 300 miljoonaa euroa luontokadon pysäyttämiseen. On arvioitu, että vuositarve olisi miljardi euroa. Siksi mukaan tarvitaan myös yksityistä rahaa. Metsänhoitoyhdistyskentän ja MTK:n tavoitteena on kehittää metsänomistajille mahdollisuus reiluun kauppaan ja ansaintamahdollisuuksiin.
- Korvaako yksityinen raha valtion kassavajetta?**
Luonnonarvokauppa ei saa korvata valtion velvollisuuksia. Luonnonarvokaupalla haetaan yksityistä rahaa täydentämään valtion rahoitusta.
- Mitä tarkoittaa termi ”luonnonarvohehtaari”?**
Luonnonarvohehtaari (lha) on laissa vahvistettu mittayksikkö, jolla kuvataan tietyn kokoisella alueella olevia luonnonarvoja. Luonnonarvohehtaari määritetään kohteelle maastotyönä. Arviointi tehdään asteikolla 0,1–1,0, yhden kymmenyksen välein. Mitä vähemmän alueella on nähtävissä ihmisen toiminnan vaikutusta ja mitä enemmän siellä on luonnontilaisia piirteitä, sitä korkeampi luonnonarvohehtaarin arvo on. Mitä enemmän kohteella on luonnontilaisia piirteitä, sitä korkeamman arvon se saa. Luonnonhoidolla tai ennallistamisella luontoarvoja voi lisätä, jolloin luonnonarvohehtaarien määrä nousee. Esimerkiksi jos ojitettu suo ennallistetaan, sen luonnonarvohehtaarien määrä nousee. Tätä lisäystä maanomistaja voi myydä luonnonarvokaupassa.
- Minua asia metsänomistajana kiinnostaa. Mitä voin tehdä?**
Osa metsänhoitoyhdistyksistä pilotoi luonnonarvokaupan palveluita. Voit tutustua lisää aiheeseen **Mhy.fi/luonnonarvokauppa** -sivuilla ja jättää kohteesi tiedot sivuilla olevan linkin kautta.

**Lue lisää
luonnonarvo-
kaupasta:**

mhy.fi/luonnonarvokauppa



Metsän hinta 2026

Muutokset maltillisempia kuin puumarkkinoilla

Metsätilat.fi:n välittäjilleen tekemän kyselyn mukaan metsätilojen hintakehitys seuraa puumarkkinoita, vaikkakin huomattavasti rauhallisemmin. Vaikka puun hinnat ovat vaihdelleet voimakkaasti, metsätilojen hinnat ovat muuttuneet maltillisemmin.

Tämä kertoo siitä, että metsätiloja arvioidaan pitkän aikavälin sijoituksina. Hintaan vaikuttavat enemmän tulevaisuuden näkymät kuin yksittäiset markkinavaihtelut. Lisäksi metsäarviot perustuvat pidemmän aikavälin keskiarvoihin, ja aiempien vuosien korkeat puun hinnat näkyvät edelleen metsätilojen hinnoissa.

Hyvät kohteet kiinnostavat aina

Välittäjien arvion mukaan metsätilojen hinnat voivat laskea hieman seuraavan puolen vuoden aikana.

Markkinatilanne näyttäytyy tällä hetkellä kaksijakoisena. Hyväkuntoiset, hyvin hoidetut ja sijainniltaan kiinnostavat kohteet käyvät edelleen hyvin kaupaksi ja herättävät kilpailua ostajien välillä. Sen sijaan heikompien kohteiden myynti on selvästi hidastunut erityisesti viime syksyn jälkeen.

Tilastojen perusteella tarjousten määrä keskimäärin ei ole muuttunut merkittävästi, mutta käytännössä tarjoukset kohdistuvat aiempaa selvemmin parhaisiin kohteisiin.

Maailmantalouden epävarmuus näkyy varovaisuutena

Välittäjien mukaan markkinoihin vaikuttavat tällä hetkellä yleinen taloudellinen epävarmuus, geopoliittinen tilanne, korkokehitys sekä metsäteollisuuden näkymät. Nämä tekijät näkyvät ostajien aiempaa varovaisempana toimintana. Alueelliset erot ovat kuitenkin suuria, ja joillakin alueilla metsäkohteista tehdään jopa enemmän tarjouksia kuin



vuosi sitten.

Peltokohteiden osalta huolta aiheuttaa maatalouden heikentynyt kannattavuus.

Kokonaisuutena metsätilamarkkina toimii edelleen hyvin, mutta onnistunut kauppa edellyttää aiempaa enemmän kohteen realistista hinnoittelua, hyvää laatua ja markkinatilanteen tuntemusta.

Metsätilojen tarjonnan odotetaan kasvavan

Välittäjät arvioivat, että metsätiloista ja yhteismetsäosuuksista on edelleen lievää alitarjontaa suhteessa kysyntään. Sen sijaan maataloissa, tonteissa ja vapaa-ajan-asunnoissa tarjontaa on kysyntää enemmän.

Erityisesti metsätilojen määrän odotetaan kasvavan lähikuukausina selvästi. Kevät ja alkukesä ovat perinteisesti vilkkainta aikaa metsätilakaupassa, eikä vuosi 2026 näytä olevan poikkeus.

Tilastojen perusteella vuosi 2026 on tähän asti jatkunut kokonaisuutena melko samanlaisena kuin aiemmat vilkkaat metsätilakaupan vuodet. Välittäjäbarometri kuitenkin osoittaa, että tilastojen taustalla markkinoilla näkyy aiempaa enemmän varovaisuutta ja kohteiden laadun korostumista.

Metsätilat.fi toteutti huhtikuussa 2026 välittäjilleen kyselyn, jossa kartoitettiin heidän näkemyksiä metsätilamarkkinan tilanteesta ja näkymistä. Kyselyyn vastasi 35 Metsätilat.fi-välittäjää eri puolilta Suomea. Välittäjät työskentelevät päivittäin ostajien ja myyjien kanssa, joten heillä on hyvä tuntuma markkinoiden nykytilaan ja asiakkaiden käyttäytymiseen.



TAHDOTKO?

Alku elämänmittaiselle liitolle.

Yhteensaattelijana



Metsätilat.fi

Suomen suosituin metsän ja maaseudun kiinteistöjen kauppapaikka



OmaMetsä.fi

OmaMetsästä entistä sujuvampi kumppani metsänomistajalle

Aamukahvi on vielä kesken, kun metsänomistaja avaa puhelimensa ja vilkaisee nopeasti OmaMetsää. Mitä omille metsille kuuluu juuri nyt? Missä olisi seuraava taimikonhoitokohde? Entä miltä puumarkkinat näyttävät?

Vielä muutama vuosi sitten tieto löytyi monesta paikasta: muistivihkos- ta, paperikartoista, sähköposteista tai soittamalla omalle asiantuntijalle. Nyt yhä useampi metsänomistamisen arjen asia löytyy yhdestä paikasta.

Uudistunut OmaMetsä kokoaa metsänomistajan tiedot, työkalut ja yhteyden omaan metsäasiantuntijaan saman näkymän alle siellä missä metsänomistajakin liikkuu: puhelimessa, tietokoneella ja metsässä.

Palvelut muuttuvat metsänomistamisen mukana

OmaMetsän uudistuksen taustalla on metsänomistajien kasvavat odotukset digitaalisia palveluita kohtaan.

"Olemme saaneet paljon hyviä kehitysehdotuksia palveluumme ja niiden perusteella lähdimme kehittämään OmaMetsää. Tavoitteenamme on tarjota aiempaa sujuvampi palvelukokemus sekä vahvistaa erityisesti jäsenten kokemaa hyötyä palvelusta", kertoo OmaMetsän kehitystyöstä vastannut järjestelmäasiantuntija **Jari Jordan** Metsänhoitoyhdistysten Palvelu MHYP Oy:stä.

Uudistuksessa käyttöä on pyritty sujuvoittamaan niin, että tärkeimmät tiedot löytyvät aiempaa nopeammin ja arjen tärkeimmät toiminnot ovat lähempänä käyttäjää.

Hyötyä arjen metsäreissuilla

Moni metsänomistaja käyttää OmaMetsää ennen kaikkea suunnitteluun ja tiedon tarkistamiseen. Uudistuksen myötä palvelua on tarkoitus käyttää entistä enemmän myös maastossa.

Kuvitellaan tavallinen metsäreissu: Metsänomistaja lähtee tarkastamaan taimikkoo. Metsässä kulkien OmaMetsän reittitallennus piirtää kuljetun matkan kartalle. Matkan varrella löytyy paikka, johon kannattaa palata myöhemmin. Havainto tallennetaan kartalle.

Jos jokin asia herättää kysymyksiä, paikasta voi ottaa kuvan ja lähettää sen suoraan omalle metsäasiantuntijalle.

Asiat eivät jää muistilapun tai myöhemmin muisteltavan varaan.

Jordanin mukaan juuri karttaominaisuuksien kehittäminen tuo metsänomistajille suurimmat käytännön hyödyt.

"Reitin tallennus ja pinta-alan mitaus helpottavat palvelun käyttöä sekä maastossa että suunnittelussa. Lisäk-

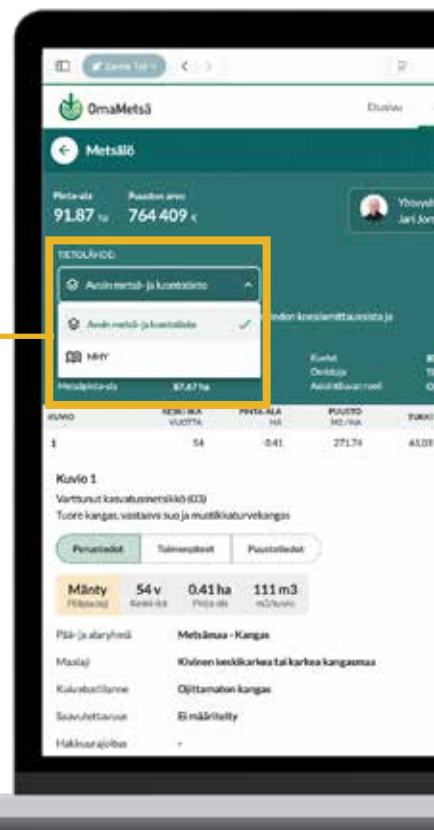
ENEMMÄN HALLINTAA OMIIN METSÄTIETOIHIIN

Käyttäjä voi itse vaikuttaa siihen, mitä metsävaratietoja OmaMetsässä näkyy. Vaihtoehtoina ovat metsänhoitoyhdistyksen laatima metsäsuunnitelma tai Metsäkeskuksen avoin metsävaratieto.

Aloita rekisteröitymällä

osoitteessa **omametsa.fi**

EgenSkog finns också på svenska.



si käyttäjä voi itse valita, tarkasteleeko metsänhoitoyhdistyksen laatimaa metsäsuunnitelmaa vai Metsäkeskusten avointa metsävaratietoa."

Digitaalinen palvelu osaksi metsänomistamisen arkea

Metsänomistaminen ei koskaan muutu täysin digitaaliseksi. Metsään lähdetään edelleen kävellen, katsomaan omin silmin, kuuntelemaan ja havainnoimaan. Digitaaliset työkalut voivat kuitenkin tehdä suunnittelusta, tiedonhallinnasta ja yhteydenpidosta helpompaa.

OmaMetsän kehitystyö ei myöskään pääty tähän uudistukseen.

"Tulevaisuudessa OmaMetsän rooli kasvaa entisestään osana metsänhoitoyhdistyksen palvelukokonaisuutta. Metsänomistajien digitaitojen vahvistuessa yhä useampia palveluja voidaan tarjota suoraan OmaMetsässä", Jordan arvioi.

Jo lähitulevaisuudessa palveluun on tulossa ominaisuuksia, jotka tuovat metsänomistajan arkeen lisää läpinäkyvyyttä.

MITÄ UUTTA OMAMETSÄSSÄ?

Paljon toivottu: Reitin tallennus

Jäsenet voivat tallentaa metsässä kulkemansa reitin kartalle myöhempää käyttöä varten. Samalla näkyviin tulevat myös matkan pituus ja pinta-ala.

Sähköpostin päivittäminen

Jos sähköpostiosoite vaihtuu, sen voi nyt päivittää helposti itse.

Jäsenenä saat enemmän irti

OmaMetsä palvelee kaikkia käyttäjiä, mutta jäsenille löytyy myös lisäominaisuuksia.

Jäsenenä voit esimerkiksi:

- tallentaa reittisi maastossa
- ottaa karttatulosteita mukaan metsään
- kirjata tehdyt metsänhoitotyöt talteen
- seurata tarkempia puumarkkinatietoja

"Seuraavan kehitysvaiheen jälkeen metsänomistaja voi seurata puukaupan etenemistä reaaliaikaisesti tarjouksesta aina lopputarkastukseen asti. Samalla myös luonto- ja monimuotoisuustieto saa palvelussa aiempaa näkyvämmän roolin."

Metsänomistaminen pysyy edelleen ihmisten, metsien ja asiantuntijoiden yhteistyönä. Uudistuneen OmaMetsän tavoitteena on tehdä siitä hieman helpompaa ajasta ja paikasta riippumatta.

LÄHETÄ DOKUMENTTEJA METSÄASiantuntijALLE

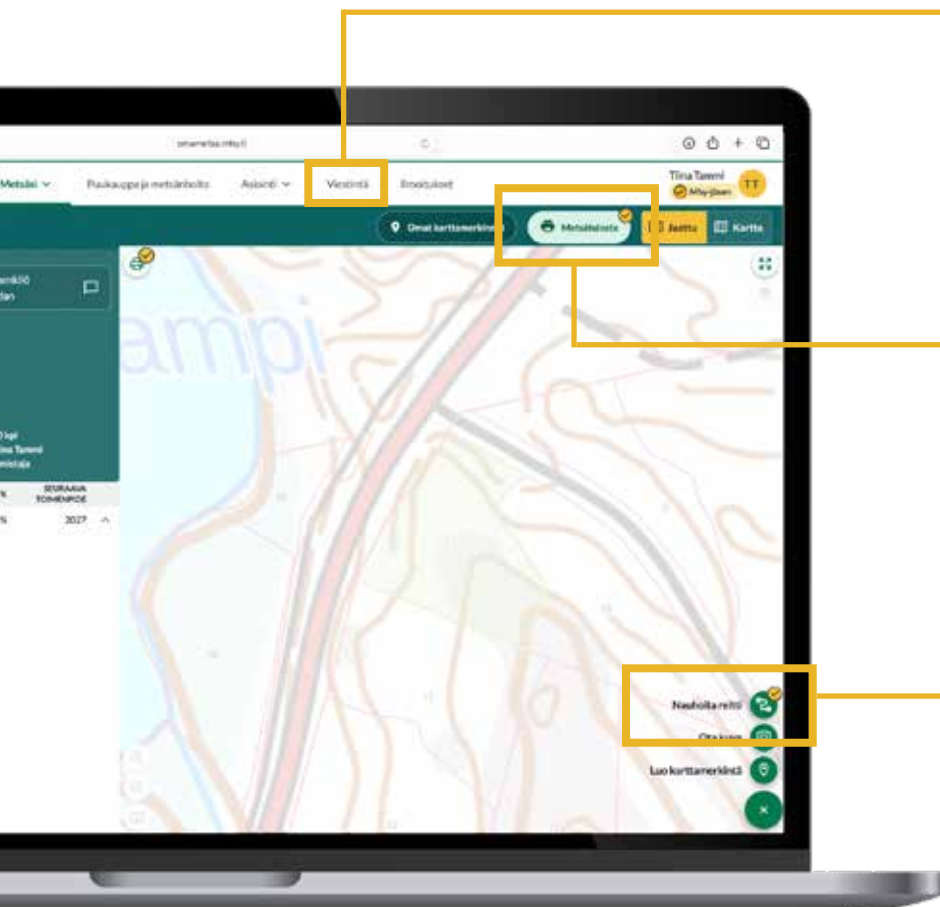
Voit nyt lähettää omalle metsäasiantuntijallesi kuvia ja dokumentteja OmaMetsän kautta.

TULOSTA KARTTOJA

Jäsenenä saat tulostettua karttoja mukaan maastoon.

TALLENNA KULKEMASI REITTI

Jäsenet voivat tallentaa metsässä kulkemansa reitin kartalle myöhempää käyttöä varten. Samalla näkyviin tulevat myös matkan pituus ja pinta-ala.





MT LEHTI JA DIGI+

JÄSENETU

80€
/3kk

Kestotilauksen 1. jakso
(Norm. 99,60 €)

MT DIGI+

JÄSENETU

45€
/3kk

Kestotilauksen 1. jakso
(Norm. 59,70 €)



Metsänomistajan ja maaseudun yrittäjän paras tietolähde.

Luotettavaa ja ajankohtaista sisältöä painettuna kolme kertaa viikossa – ja diginä silloin kun sinulle sopii. **MT.FI** tarjoaa päivittäiset uutiset verkossa ja sovelluksessa. Kantri ja MT Suomalainen Maaseutu täydentävät kokonaisuuden, myös näköislehtinä.



Tilaa netissä!

MT.FI/mhyjasen

tai QR-koodilla

Tarjous on voimassa 20.12.2026 asti.

MAASEUDUN TULEVAISUUS
KOSKETTAA SINUA KIN



Miltä näyttää maailman paras metsänomistamisen taito?

Riippumaton Metsälehti tuo luoksesi metsänomistamisen parhaat käytännöt ja taidot, tuoreet uutiset ja uusimmat tutkimukset sekä alan johtavat asiantuntijat.

UUODEN 2026 TILAUS JÄSENETUHINGINTAAN

115€

Norm. 193,50 €, etusi 78,50 €

**Sisältäen Metsälehti Digin (arvo 142,80 €)
ja Metsäverokirjan (arvo 30 €)**

TILAA JO TÄNÄÄN:

metsalehti.fi/jasenetu/mhy tai 09 315 49 840

Kerro soittaessasi, että teet MHY-jäsenetutituksen.



HUOM!

Tilauksmaksu on
verovähennys-
kelpoinen!

Metsälehti

Polku omaan metsään

KOLUMNNI

Lauri Saaristo
johtava asiantuntija | Tapio



Vastuullinen metsänomistaja tunnistaa tavoitteensa

Kuluttajina moni meistä pyrkii vastuullisiin hankintoihin, mutta kaupan hyllyn äärellä iskee epävarmuus. Mikä tarjolla olevista vaihtoehtoista olisi vastuullisuuden kannalta paras ja millä perusteella sen voisi todeta? Valituksi saattaa lopulta tulla edullisin tai muuten vain houkuttelevin vaihtoehto ja mieli keksii perustelut, miksi ratkaisu itse asiassa oli myös vastuullinen.

Vastuullisuuteen pyrkivä metsänomistaja ei ole yhtään helpomman tehtävän äärellä. Vastuullisuutta voi ja tulee tarkastella useasta eri näkökulmasta – ympäristön, talouden ja sosiaalisen hyväksyttävyyden – mikä tarkoittaa, että kahdessa päällisin puolin saman oloisessa metsikössä voi olla kaksi hyvin erilaista, vastuullista käsittelyratkaisua.

Päästäkseen jyvälle, mitkä asiat ainakin ovat vastuullisuuden kannalta tärkeitä, kannattaa katsoa vinkkiä lainsäädännön sisällöistä. Uudistamisvelvoite kehottaa huolehtimaan tulevien sukupolvien puuntarpeista ja monimuotoisuuspykälät viestivät, että tietynlaiset talousmetsän kuviot on syytä rajata kokonaan käytön ulkopuolelle. Metsä- ja ympäristölainsäädäntömme on kuitenkin vastuullisuuden näkökulmasta verrattain salliva. Sellainen vastuullisuuslupaus, jossa pidättäydytään tekemästä rikoksia tai rikkomuksia, ei ole kovin vakuuttava.

Tämän vuoksi metsätaloudessa tarvitaan sertifiointijärjestelmiä, jotka määrittelevät vastuullisuutta säädoksi laajemmin ja monipuolisemmin. Vapaaehtoiseen metsäsertifiointiin sitoutuminen lieneekin suomalaisten metsänomistajien tavallisin vastuullisuusratkaisu. Sertifioinnit mielletään ennen kaikkea ympäristövastuullisuuden työkaluiksi, mutta ne edis-

tävät myös sosiaalisen vastuun toteutumista.

Vastuullisuuden näkökulmasta sertifiointivaatimusten heikkoutena on, että ne johtavat herkästi kaavamaiseen toimintaan. Varsinkin ympäristöasioissa vastuulliseen päätöksentekoon on tärkeää sisällyttää paikallisten luonnon olojen huomioon ottaminen.

Paikallista soveltamista tehdään, mutta lähinnä yksittäisen hakkuualueen tasolla. Esimerkiksi hakkuualueen vesistöhaittojen ehkäisyyn saatetaan tarvita leveämpi suojavyöhyke, kuin sertifiointi vaatii. Arviointia olisi perusteltua tehdä myös laajemmasta näkökulmasta. Jos esimerkiksi hakkuualueen tiede-

tään olevan osa metson soidinpaikkaa, metsänkasvatuksessa olisi tärkeää selvittää jatkuvan kasvatuksen mahdollisuudet.

Tällaisten ratkaisujen tuottaminen metsään vaatii palveluntarjoajalta sitä, että hän on tietoinen metsänomistajan vastuullisuuteen liittyvistä tavoitteista. Metsänomistajan vastuulliseen toimintaan kuluu siis omien arvojen ja tavoitteiden tunnistaminen ja niiden kerto-

minen palveluntarjoajalle.

Keskustelulle paras hetki sijoittuu tilakohtaisen metsäsuunnitelman päivittämiseen tai puukaupan tarjouspyynnön valmisteluun. Näissä tilanteissa ratkaisuihin on käytössä tarvittavaa liikkumavaraa. Asiantuntijapalvelun hankkiminen on monesti paikallaan ja siitä on hyvä olla valmis myös maksamaan, jotta saa omiin tavoitteisiin keskittyvän laadukkaan suunnitelman. Näin voi varmistaa metsätalouden vastuullisuuden tasolla, jonka itse haluaa toteutuvan.

**Sellainen
vastuullisuuslupaus,
jossa pidättäydytään
tekemästä rikoksia
tai rikkomuksia,
ei ole kovin
vakuuttava.**



Metsänomistajan tapahtumakalenteri

Metsänomistaja -webinaarit syksyllä 2026



Puumarkkinakatsaus 25.8. 17.00-18.00

Webinaarissa saat ajankohtaisen katsauksen puu- ja lopputuotemarkkinoiden tilanteeseen sekä näkymiä alueellisten puumarkkinoiden kehityksestä. Mitä markkinoilla tapahtuu juuri nyt ja mitä metsänomistajan on hyvä tietää? Aiheesta kertoo MTK:n tutkimuspäällikkö **Kalle Karttunen** ja kenttäpäällikkö **Jouni Väkevä**.

Puukauppaa metsänomistajan ehdoilla 15.9. klo 17.00 -19.00

Puukauppa on metsänomistajalle tärkeä päätös, jossa kannattaa huomioida omat tavoitteet, metsän tulevaisuus, talous ja luonnon arvot. Tule kuulemaan, miten puukauppaa voi tarkastella kokonaisuutena ja mitä asioita on hyvä ottaa huomioon, jotta päätökset tukevat juuri omia tavoitteitasi metsänomistajana. Puhujina Mhy Päijänteen myyntipäällikkö **Henri Mommo**, MTK:n asiantuntija **Pauli Rintala** ja Metsä-säätiön toimitusjohtaja **Martta Fredsikon**.

Onnistuneen metsätilan sukupolvenvaihdoksen avaimet 13.10. klo 17.00-19.00

Harkitsetko sukupolvenvaihdosta, mutta olet epävarma miten aloittaa keskustelut lasten kanssa tai mitä vaihtoehtoja on olemassa? Tule kuulemaan lukuisia sukupolvenvaihdoksia hoitaneen **Timo Hannosen** vinkit, miten sukupolvenvaihdos hoidetaan mahdollisimman hallitusti, ja miten metsänhoitoyhdistys voi auttaa sinua ja perhettäsi omaisuuden siirtämisessä.

Metsänhoito investointina 10.11. klo 17.00 -19.00

Metsä kasvaa parhaiten silloin, kun siihen panostetaan oikeaan aikaan ja oikeilla tavoilla. Webinaarissa tarkastelemme taimikonhoitoa ja lannoitusta investointeina, jotka lisäävät metsän kasvua, arvoa ja tulevia tuottoja. Metsäkeskuksen asiantuntija **Juha Tuononen** avaa käytännön esimerkkien kautta, milloin metsään kannattaa investoida ja mitä hyötyä oikea-aikaisilla toimenpiteillä voi saavuttaa.

Metsäpolitiikan ajan-kohtaiskatsaus 8.12. klo 17.00-19.00

Metsiin ja niiden käyttöön kohdistuu valtavasti erilaisia paineita ja odotuksia niin EU:sta, kotimaasta kuin markkinoiltakin. Mitä metsänomistajan kannalta merkittävää on tällä hetkellä menossa ja mitä on tulossa? Tule kuulemaan viimeiset tiedot metsäpolitiikan, puumarkkinoiden ja metsänomistajan edunvalvonnan saralla. Metsänomistajien ajankohtaiskatsaus suoraan huipulta, puhujana MTK:n metsäjohtaja **Marko Mäki-Hakola**.

Tiesitkö!

Yhdeksän metsänomistajaa kymmenestä

suosittelee Metsänomistajat webinaareja toisille metsänomistajille



Ilmoittaudu webinaareihin ja selaa paikallisten metsänhoitoyhdistysten tapahtumia osoitteessa
[Mhy.fi/tapahtumat](https://mhy.fi/tapahtumat)

Miten meni?

Me kysyimme, te vastasitte.



METSÄVEROILMOITUS
Mhy Lappi

"Metsäasiantuntemus ihan huippua ja neuvonta ja suosittelut tehtävistä toimenpiteistä eteenpäin katsovaa!"

Janne

TILA-ARVIO
Mhy Savotta

"Hetimit ensimmäisestä yhteydenotosta lähtien kaikki on mennyt suunnitelmien mukaan. Palvelu ystävällistä ja asiat hoitunut ajallaan."

Pentti

TAIMIKONHOITO
Mhy Etelä-Karjala

"Luotettava palvelu alueen metsänomistajalle."

Risto

PUUKAUPAN KILPAILUTUS
Mhy Etelä-Suomi

"Yhteyshenkilöllä on loistokyky kohdata erilaisia ihmisiä ja taidot ja kärsivällisyyttä kertoa kaikki asiat niin, että palveluja harvoin käyttäväkin pysyy ajan tasalla ja kaikki järjestelyt sujuivat luontevasti ja mutkattomasti."

Mirja

PUUKAUPAN KILPAILUTUS
Mhy Siikalakeus

"Asiantunteva palvelu. Itse ei pysty eikä ole aikaa perehtyä kaikkeen joten tässä tapauksessa luotan Mhy-toimintaan. Kiitos!"

Elisa

METSÄVEROILMOITUS
Mhy Karstula-Kyyjärvi

"Nopeaa ja sujuvaa palvelua. Voi luottaa, että palvelussa otetaan metsänomistajan tilanne ja etu yksilöllisesti huomioon."

Taina

METSÄN UUDISTAMINEN
Svf Österbotten

"Bra service och rådgivning, intresset för skogsbruk har ökat efter att ha samarbetat och fört diskussioner med min skogsrådgivare."

Mårten

TILA-ARVIO
Mhy Kihniö-Parkano

"Palvelu oli nopeaa ja asiantuntevaa."

Vesa

