

Metsänomistajat

Metsänhoitoyhdistys Satakunnan jäsenlehti 2/2016



sivu 10

**Voiko puun hinta-
tilastoihin luottaa**

sivut 14-15

**Kiina
viennin veturina**

sivu 19

**Vaalitoimikunta kan-
nustaa äänestämään**

sivu 22

**Säästöpuut ryhmiin –
hieskoivuille kastraatio**



PEFC-sertifioitu

Tähän tuotteeseen
käytetty puu on
peräisin kestävästi
hoidetuista metsistä ja
valvotuista kohteista

www.pefc.fi

Antaako puun hintatilasto oikeaa tietoa puukaupan teolle?

Metsälehden toimittaja Mikko Riikilä nosti kirjoituksessaan esille puun hintatiedon luotettavuuden. Kirjoituksessa Anu Islander Metsäteollisuus ry:stä totesi "Luonnonvarakeskuksen tilastoihin kirjataan vain puutavaralajien perushinta. Ehdollisia lisiä, kuten bonuksia tai laatulisiä, ei oteta huomioon." Puukaupan lopullinen hinta ja Luonnonvarakeskuksen tilastohinta ovat siis eri asia. Metsänomistaja, joka perustaa puukauppapäätöksensä kyseisen tilaston hintoihin, myy todennäköisesti puunsa alehintaan.

Isot metsäyhtiöt tarjoavat sopimusasiakkailleen erilaisia hintatakuuta. Malli ei ole uusi, mutta näiden sopimusasiakkaiden määrää on saatu taitavasti kasvatettua viime vuosina. Muistan vielä varsin hyvin, kun ensimmäiset hintatakuut tulivat puukauppaan. Tuolloin ensimmäiset puukaupan jälkilit olivat myyjille hyviä, mikä johti hintatakuujärjestelmän uudistamiseen.

Pohdin jo silloin, mikä nostaisi puun hintaa markkinoilla, jos suurin osa metsänomistajista myisi puunsa hintatakuulla. Nyt olen viime aikoina miettinyt asiaa uudelleen. Takavuosina puukauppa painottui syksyyn. Kauppaa käytiin vilkasti, ja puun hinta nousi usein syksyä kohden, kun puusta oli pulaa. Viime vuosina puukaupan hektisimmät viikot ja hintahuiput ovat osuneet keväälle. Jo useana vuonna puun hinnat ja kysyntä ovat hiipuneet loppuvuodesta, jopa niin että joulukuussa leimikkoo ei ole saanut enää kaupaksi. Myös hintavaihtelut ovat tasaantuneet.

Vika ei missään nimessä ole sopimusasiakkaiden. Heitä ei pidä tästä syyllistää. He uskovat ja luottavat firman edustajien markkinoimaan malliin myyjälle par-

haana vaihtoehtona. Firmat hakevat taksaisuutta ja hintavakautta puukauppaan varmistamalla riittävän ostomäärän jo alkuvuodesta sopimusasiakkailtaan. Firmoille, joiden tavoitteena on tuottaa voittoa osakkeenomistajille, puu on raaka-aine ja kustannuserä liiketoiminnassa.

En ole tarkkaan perillä yhtiöiden maksamista jälkileistä loppuvuonna. Ne perustuvat yhtiön ja asiakkaan väliseen sopimukseen. Yleensä niissä luvataan maksaa yhtiön korkein hinta vastaavalaisessa leimikossa kyseisenä vuonna. Siinä tuskin on huomioitu puukaupan yhteydessä maksettuja lisiä. Se ei myöskään kerro alueen markkinahintaa kaikkien ostajien osalta. Metsänhoitoyhdistykset kirjaavat hintatietoa kaikkine lisineen omaan hintatilastoonsa puukaupoista, joista niillä on varmaa tietoa. Kun vertaa

tätä hintatilastoa Luonnonvarakeskuksen vastaavaan, on hinnoissa nähtävissä eroja.

Yhteenvetona voisi todeta, että puukauppa kannattaa aina kilpailuttaa. Vain sen kautta saa ajankohdan parhaan markkinahinnan. Meillä Mhy Satakunnassa on tarjota metsänomistajille vaihtoon ja kilpailukykyinen puukaupan palvelu, jossa kilpailutamme leimikon, teemme vertailulaskelman, joka huomioi myös puun laatuvaatimukset, sekä valvomme hakkuun toteutuksen aina mittauksittain hyväksymiseen asti. Menestystä kaikille puukauppaan tuleville vuosille.

Olli Mäki
toiminnanjohtaja
Mhy Satakunta



Metsänomistajat

Mhy Satakunnan jäsenlehti 2/2016
Julkaisija Mhy Satakunta

Toimituskunta:
Heli Mutkala-Kähkönen
Olli Mäki

Osoitemuutokset
Puh. 02 632 6330

Taitto: Pia Tuononen
Paino: SP-Paino Oy, Nurmijärvi

Kannen kuva: Teemu Rauvala

Äänestämään

Hyvät metsänomistajat, elämme metsänhoitoyhdistyksien osalta vaalisuoritusvuotta. Ehdokasasettelu on sujunut vaihtelevasti yhdistyksemme eri alueilla. Pulaa oli kuitenkin nuorista aktiivisista puuntuottajista, etenkin naisista. Toisaalta on ymmärrettävää, että kyseiset ryhmät elävät ruuhkavuotia ja asioita laitetaan tärkeysjärjestykseen. Yhteisiin asioihin osallistuminen ei silloin ehkä ole ykkösenä. Äänestämiseen kuitenkin kaikilla on aikaa, ja siten mahdollisuus vaikuttaa yhdistyksen valtuuston kokoonpanoon. Käyttäkää oikeuttanne ja nostetaan äänestysprosentti uuteen ennätykseen!

Mhy Satakunnan osalta kulunut vuosi on sujunut positiivisissa merkeissä. Strategian mukaisesti on korjuupalvelua pystytty merkittävästi kasvattamaan. Toimitukset sopimuskumppaneille ovat sujuneet sopimusten mukaisesti. Samalla on pystytty palvelemaan hyvin myös palvelun tilaajia. Perinteinen korjuupalvelun toive on tietenkin kuiva syksy ja kunnon talvi. Puun kysyntä on säilynyt vahvana varsinkin tukin osalta. Sahateollisuudesta olemme saaneet Länsi-Suomessa hyviä uutisia Westas Groupin ilmoittettua sahauskapasiteetin huomattavasta nostosta. Toivottavasti jo tulevana talvena teollisuuden investoinnit vauhdittavat myös kuitupuukauppaa.

Metsänhoitotöitä on jonkin verran häntä kestävä metsätalouden rahoituslain (kemera) sekava tilanne. Valtakunnallisessa edunvalvonnassa onkin aika

ryhtyä pohtimaan kemeran jälkeistä aikaa. Onko malli järkevä, kun suuri osa tuesta menee byrokratian pyörittämiseen? Sopisiko meillekin Ruotsin malli, jossa varsinaisia taimikonhoidon tukia ei ole? Järjestelmä on siellä osoittautunut notkahduksen jälkeen pidemmällä aikavälillä varsin toimivaksi. Metsänomistajat ovat aktivoituneet ja huomanneet metsänhoidon taloudellisen merkityksen myös ilman tukia.

Myös taloudellisesti yhdistyksemme vuosi on ollut varsin tyydyttävä. Li-

kaan tyytyväisyyteen ei kuitenkaan kannata tuudittautua. Uudellekin valtuustolle ja hallitukselle riittää runsaasti tehtävää, sillä nykymaailmassa muutokset ovat niin nopeita, että ei voida jäädä polkemaan paikalleen. Tässäkin on vahva syy yhdistyksen jäsenelle äänestää päteviä ehdokkaita. Hyvää alkanutta syksyä ja tulevaa talvea!

Juhani Kotiranta
puheenjohtaja
Mhy Satakunta



Lyhyesti ajankohtaista



Metsänomistajat
SATAKUNTA

- Muuttuiko osoitteesi, tai oletko luopunut metsästäsi. Jotta saamme tiedot ajan tasalle, ilmoita muutoksista takasivulla olevalla jäsenpalvelulomakkeella.
- Jäsenille Metsälehti hintaan 91 € (Etu 33 €). Uudistamme vanhat tilaukset, tilaukseen liittyvät muutokset Tiinalle 044 717 7335 tai satakunta@mhy.fi
- Vielä ennen talventuloa on hyvä käydä tarkastamassa nuoret taimikot, etteivät heinät tai vesakko ole niitä tappamassa.
- Muista äänestää syksyn valtuustovaaleissamme! Ehdokkaiden nimet ja kuvat ovat 4.11.2016 ilmestyvässä vaalilehdessä.
- Metsäasiantuntija Eero Vanhatalo on toistaiseksi sairauslomalla. Eeron aluetta hoitaa Tapio Isotalo, 044 717 7336.
- Puukauppa käy tasaisena. Halutuinta on edelleen kuusitukki, jonka hinta uudistuskohteilla liikkuu 57 – 59,90 / m³. Lisätiedot metsäasiantuntijaltasi.

Onnistu puukaupassa

Puukaupassa metsänomistaja tekee metsänsä tulojen kannalta tärkeimmät päätökset. Keskimäärin satakuntalainen metsänomistaja myy puuta kerran viidessä vuodessa. Se on aina metsänomistajalle ainutlaatuinen tapahtuma, mihin kannattaa paneutua huolella. Kun suunnittelet puukauppaa, mieti kuka todella ajaa sinun etuasi? Onko se puuta firmalle hankkiva ostomies, vai oman metsänhoitoyhdistyksen paikallinen metsäasiantuntija. Valinta on sinun.

Metsänhoitoyhdistys Satakunnalla on tarjota eritasoisia puukaupan palveluita jäsenille kilpailukykyiseen hintaan. Helpoin ja turvallisin vaihtoehto sinun kannaltasi on puukaupan toimeksiantosopimus. Siinä sinä päätät mitä myydään ja kenelle, ja valtuutat metsänhoitoyhdistyksen hoitamaan koko prosessin puolestasi avaimet käteen periaatteella.

Tukin saannon merkitys lopputulokseen

Esimerkki 500 m³ leimikosta
Ostaja A:lla tukin saanto 78%
Ostaja B:llä tukin saanto 73%
Oletuksena samat kantohinnat

	A m ³	B m ³	Hinta €/m ³
Kuusitukki	390	365	60
Kuusikuuti	90	115	20
Lahokuusi	20	20	12
Tulos, €	25 440 €	24 440 €	
Hintaero	1 000 €	2€/m ³	

Kyseisen leimikon avaimet käteen palvelu maksaa Mhy Satakunnassa jäsenelle 324€ +alv. Sisältää puunmyyntisuunnitelman, kilpailutuksen, vertailulasakelmat, valvonnan ja tarvittaessa korvausneuvottelut.

- 1 Suunnitellaan leimikko sinun ja metsäsi tarpeiden mukaan ja otetaan huomioon myös puumarkkinatilanne. Samalla tehdään kirjallinen puunmyyntisuunnitelma, leimikkokartta, metsänkäyttöilmoitus sekä kirjalliset sopimukset puukauppaan ja mahdollisiin metsänhoitotöihin liittyen. Kun metsänomistaja antaa metsänhoitoyhdistykselle valtakirjan puukauppaan, antaa hän samalla metsänhoitoyhdistykselle myös valtuudet ja velvollisuuden valvoa toimeksiantajansa etua puukaupassa.
- 2 Kilpailutuksen kautta selviää paras vaihtoehto. Tarjoukset kannattaa siis pyytää kaikilta ostajilta
- 3 Vertailulaskelma huomioi myös erilaiset puutavaran laatuvaatimukset ja helpottaa päätöksentekoa
 - Tukkiarvoissa kohteissa hinnan lisäksi merkittävässä roolissa ostajan valinnassa ovat tukkien laatuvaatimukset.
 - Vertailulaskelmassa Mhy hyödyntää eri ostajilta hakkuista saatua katkontatietoa, josta selviää miten tarkkaan tukkiosa on hyödynnetty. Laskelma antaa myyjälle hyvät eväät päätöksenteolle.
 - Metsänhoitoyhdistyksellä on myös tiedossaan eri ostajien aiempien hakkuiden laatu.
- 4 Hakkuusopimukseen kirjataan kaikki puukauppaan liittyvät asiat
 - Puunmyyntisuunnitelmassa sovitaan puun hinnat ja kaupan kohteena oleva hakkuualue. Puumäärät ovat arvioita ja lopullinen selviää mitattaessa, mutta hinnat ovat kiinteät.
 - Tiedot hakkuuajankohdasta, maksuaikataulusta, harvennushakkuun voimakkuudesta, tiedotuksesta ja muut mahdolliset metsänomistajan toiveet merkitään sopimukseen.
 - Liitteenä tulee olla aina myös puutavaran laatuvaatimukset.
- 5 Hakkuun valvonnalla varmistetaan hyvä lopputulos
 - Hakkuun valvonta toimii jo ennakoivasti. Jos kuitenkin jokin menee pieleen, asiat tulevat esiin valvonnassa ja ne voidaan sopia ennen mittaustodistuksen hyväksymistä.
 - Mhy tekee metsänomistajalle valvontaraportin, josta selviää mm. työn laatu, mittauksen tarkkuus, tukin katkenta, korjuuvauriot ja ympäristöasiat.

- 6 Mittaustodistuksen hyväksyminen päättää puukaupan
 - Ennen mittaustodistuksen hyväksymistä varmistetaan että hakkuu on toteutettu sovitusti.
 - On tärkeää, että mahdollinen reklamaatio tehdään välittömästi, kun virheet havaitaan. Tämän jälkeen neuvotellaan mahdollisimman pian korjaavat toimenpiteet.

Olli Mäki

Metsälehti JÄSENETUHINTAAN.

Tilaukset: MHY Satakunta
044 7177 335 tai satakunta@mhy.fi

Polku omaan metsään

Metsälehti on Suomen johtava metsäalan ajankohtaislehti vuodesta 1933. Metsälehti ilmestyy 23 kertaa vuodessa, joista 8 numeroa on Metsälehti Makasiini. Tilaus on vähennyskelpoinen metsäverotuksessa.



Metsänomistajat
SATAKUNTA



Tilaa
heti!

Metsänhoitoyhdistys – kestävästi mukanasasi koko kiertoajan

Maailma muuttuu ja toimintaympäristömme siinä mukana. Metsän omistajuus siirtyy viestikapulana nuoremmille sukupolville.

Päätin lähteä juttelemaan metsäasioista Kaisa-Kreetta Tervaselän kanssa.

PH: Kerrotko itsestäsi, perheestäsi ja vaikka harrastuksistasi.

KT: Olen Kaisa-Kreetta Tervaselkä, perhe aviopuoliso Kimmo Kivikko, lapset Iida ja Matias. Omat harrastamiset ovat aikuisiällä vähentyneet, kun lasten harrastukset vievät oikeastaan kaiken mahdollisen vapaa-ajan. Partio on harrastuksistani ainoa, joka on säilynyt ihan lapsesta saakka. Partion myötä olen huomannut konkreettisesti, miten metsä tuottaa hyvinvointia ja elämyksiä ihan kenelle tahansa. Näin metsänomistajana se tuntuu hienolta ja siitä me metsänomistajat voimme olla oikeasti ylpeitä.

PH: Mitä metsänhoitoyhdistys ja mhy:n jäsenyys sinulle merkitsee?

KT: Metsänhoitoyhdistys on minulle niin puolueettomia asian tuntija- sekä metsäpalveluja tarjoava toimija, kuin myös yhdistys, joka tekee edunvalvontaa metsänomistajille. Tässä elämäntilanteessa, jossa arki on kohtuullisen kiireistä, on pakko myöntää, että kaikkea ei ehdi tekemään itse. Aina jonkin verran haluan ja pyrin tekemään metsänhoitotöitä itsekkin, mutta joskus on myönnettävä, että on parempi turvautua mhy:n apuun. Samoin esimerkiksi puukauppaa tehdessäni turvaudun usein metsänhoitoyhdistyksen palveluihin. Eli, kyllä koen, että mhy:n jäsenyydestä on minulle hyötyä ja siksi jäseneksi ryhdyinkin ja pysynkin.

PH: Kuinka usein ja mitä palveluja sinun on tullut viimeksi hankittua?

KT: Riippuu vuodesta, mutta kyllähän minä ihan vuosittain yhdistyksen palveluja käytän. Viimeksi keväällä metsänhoitoyhdistys toteutti isomman istutuksen ja pienempään tilasin sitten yhdistykseltä taimet, jotka istutin vapaa-ajallani itse. Samoin taimikonhoitotöistä käydään keskusteluita. Myös kaikenlaista puukauppaan liittyvää asiantuntemusta on tullut pyydettyä.

PH: Oletko ollut tyytyväinen asioiden hoitoon?

KT: Tuskinpa olisi palveluja säännöllisesti käyttänyt, mikäli jotain olisi hampaankoloon jäänyt.

PH: Missä mhy on erityisesti kunnostautunut?

KT: Vuonna 2014 aloittanut Metsänhoitoyhdistys Satakunnan toiminta on itse asiassa yllättänyt positiivisesti! Tässä on ollut mukana suuria muutoksia ja ne on kyllä mielestäni saatu järjestettyä metsänomistajan näkövinkkelistä hyvin. Nettisivut ovat asialliset ja esimerkiksi naisten raivaussahakurssi keväällä oli erittäin mielenkiintoinen ja hyödyllinen. Samoin neuvontakäynnit metsäasiantuntijoiden kanssa ovat olleet hyvähenkisiä ja metsänomistajankin mielipidettä aidosti kuuntelevia.

PH: Kaipaisitko enemmän yhteydenottoja omalta metsäasiantuntijaltasi?

KT: En erityisemmin. Olemme mieheni kanssa olleet aktiivisia metsän hoidon suhteen ja kun tarvetta on tullut mhy:n palveluille, niin olemme olleet yhteydessä. Toisaalta tiedän, että toiset metsänomistajat kaipaavatkin näitä yhteydenottoja ja kyllähän niitä teiltä päin on tarjottukin. Aktiivisuus siis kannattaa.



Pekka Häkli

Kaisa-Kreettan istuttamat kuuset voivat hyvin. Pohja on rehevää, joten töitä on tiedossa vastaisuudessaakin.

PH: Olet myös ensimmäisen kauden valtuutettu. Kuulut mhy:n valtuustoon. Onko näköalapaikkasi avartanut näkymiä?

KT: Täytyy sanoa, että on. Mhy:n toiminta on tullut huomattavasti tutummaksi. Tämän takia aikoinaan ehdolle lupauduin. Lisäksi valtuuston kokouksissa on saanut mm. ajankohtaista puumarkkinatietoa.

PH: Onko tämä luottamustoimesi ollut muutoin antoisa?

KT: Valtuustomme on ollut nyt fuusioiden myötä niin iso, että yksittäinen ääni ei ole paljoa kuulunut. Pääasiallisinta valtaa käyttää yhdistyksessämme hallitus. Lähinnä nämä ensimmäiset valtuustovuodet ovat olleet hyvää oppimiskokemus. Lisäkokemus ei ole pahitteeksi, joten olen ajatellut lupautua uudelleen ehdokkaaksi.

PH: Onko metsänomistajat olleet sinuun yhteydessä mhy:stä koskevilla asioilla?

KT: Melko rauhassa olen kyllä saanut tämän suhteen olla.

PH: Mitä haluaisit kertoa metsänomistajille omasta yhdistyksestäsi?

KT: Olen sitä mieltä, että jäsenyys kannattaa. Olen kuullut kritiikkiä mhy:n jäsenyydestä, mutta näissä tapauksissa mhy on mielestäni nähty ainoastaan metsäpalveluiden tuottajana. Metsänhoitoyhdistyksen rooli puolueettomana asiantuntijana sekä metsänomistajien edunvalvojana on kuitenkin ratkaisevan tärkeä. Tämä on syytä muistaa, kun mietitään, mitä mhy:n jäsenyydellä oikeasti ja kestävästi saadaan. Kaikkea ei voida miettiä heti euroissa, vaan kiertoaika on pitkä ja siinä ehtii tapahtua vaikka kaavoituksen ja muun maankäytön suhteen jo kaikenmoista.

Pekka Häkli
metsäasiantuntija
Mhy Satakunta

Arviointi alkaa maastossa käynnillä

Arviointi voidaan suorittaa ainoastaan kohteen omistajan suostumuksella ja arviointi edellyttää lähes aina käyntiä kohteella. Kiinteistön arvo saattaa vaihdella arvion käyttötarkoituksen mukaan. Kiinteistöjä voidaan arvioida monilla eri menetelmillä, joiden luotettavuus riippuu käytettävissä olevien lähtötietojen paikkansa pitävyydestä.

Yleisimpiä kiinteistöarvioita ovat arviointi perunkirjoitusta ja perinnönjakoa sekä arviointi kiinteistön myyntiä tai lahjoitusta varten. Kiinteistön arvioitsijan tulee tietää mihin tarkoitukseen arviota käytetään ja arviointi edellyttää aina omaisuuden omistajan lupaa. Lähes aina arviointi edellyttää myös käyntiä kohteella. Metsää arvioitaessa kannattaa samalla maastokäynnillä päivittää kohteen metsäsuunnitelma, koska metsäsuunnitelman tekeminen tässä yhteydessä tuo vain vähän lisäkuluja metsänomistajalle.

Kiinteistön arvon käsite on jaettavissa käypään arvoon ja markkina-arvoon. Markkina-arvo on kansainvälisesti määritelty seuraavasti: ”markkina-arvo on rahamäärä, jolla omaisuus arvopäivänä vaihtaisi omistajaa liiketoimeen halukkaiden ja toisistaan riippumattomien myyjän ja ostajan välillä asianmukaisen markkinoinnin jälkeen ostajan ja myyjän toimissa asiantuntevasti, harkitusti ja ilman pakkoa. Markkina-arvoa määritettäessä on otettava huomioon arvion kohteen paras ja tuottavin käyttö. Erityisesti verotuksessa käytetään käyvän arvon määritelmää. Käypä arvoa kutsutaan myös objektiiviseksi arvoksi. Käypä arvo tulee muistaa pitää erillään markkina-arvosta, jolla tarkoitetaan kiinteistön todellisuudessa rahana maksettavaa vaihtoarvoa markkinoilla. Kiinteistömarkkinoilla kysynnän ja tarjonnan lisäksi hintoihin vaikuttaa runsaasti se, että täydellistä kilpailua ei esiinny ja että maanomistukseen liittyy paljon tunnearvoja.

Arviointimenetelmät

Kiinteistöarvioinnissa käytetään yleisesti kolmea eri menetelmää, jotka ovat kaup-

pa-arvomenetelmä, tuottoarvomenetelmä ja kustannusarvomenetelmä. Metsätaloudessa on vakiintunut käytäntö arvioida metsän käypä arvo summa-arvomenetelmällä, joka on useamman menetelmän yhdistelmä. Kauppa-arvomenetelmässä kohteen arvo määritetään vastaavien toteutuneiden kauppojen pohjalta. Tälle menetelmälle asettaa kohteiden vertailukelpoisuus suuren haasteen. Vertailukaupat eivät saa olla pakkohuutokauppoja eivätkä sukulaiskauppoja. Kauppa-arvomenetelmä soveltuu erittäin harvoin metsäpalstojen arviointiin puuston erilaisuudesta johtuen, mutta se on hyvin käyttökelpoinen menetelmä viljeltyjen peltojen arvioinnissa. Peltojen osalta tulee nykyisessä laskevassa kysyntätilanteessa kiinnittää erityistä huomiota, että vertailuluvutusten tiedot ovat riittävän tuoreita.

Kustannusarvomenetelmässä kohteen arvo määritetään todellisten ja tarkoituksenmukaisten kohteen tuotantokustannusten perusteella, esim. uuden vastaavan rakennuksen rakennuskustannusten pohjalta. Arvioinnissa tulee huomioida kohteen iästä ja kunnosta aiheutuva arvonalennus sekä kohteen tuleva käyttötarkoitus.

Tuottoarvomenetelmässä arvioidaan ensin kohteen vuotuiset tuotot, joista vähennetään vuotuiset kulut, minkä jälkeen määritetään tuottotavoite ja laskentakorkokanta. Tämän jälkeen diskontataan eli pääomitetään nettotuotot nykyhetkeen. Sillä todennäköisyydellä millä arvioidut tuotot ja kustannukset toteutuvat on suuri merkitys arvion paikkansapitävyyteen. Usein tuottoarvomenetelmällä saatu arvio perustuukin jo tapahtuneeseen, jonka perusteella tulevaa tuottojen määrää arvioidaan. Tuottoarvomenetelmä tullee tulevaisuudessa olemaan hyvin käytetty myös metsäpalstojen arvioinnissa.

Vesa Yli-Hongisto

kiinteistöasiantuntija LKV, KiAT
Mhy Satakunta



Minna Kataja

Maanomistukseen liittyy taloudellisten arvojen lisäksi paljon muita arvoja.

Puukauppaa rajoittaa kuitupuun liian pieni jalostuskapasiteetti

Puupohjaisia tuotteita viedään Suomesta tällä hetkellä erittäin vilkkaasti. Sahatavaran, sellun ja kartongin viennissä kolku- tellaan ennätyksiä. Yleistolou- den apaattisuus ei painopape- reita lukuun ottamatta onneksi ole tarttunut metsälalle. Kui- tupuun kysynnän puute estää puukaupan lisääntymistä.

Kuusisahatavaran vienti on kasvanut erityisesti Kiinaan. Mäntylankun vientiä on puolestaan saatu kasvatettua ennen kaikkea Egyptiin. Sahatavaran vientihinta on sen sijaan kehittynyt mollivoittoisesti. Sahatavaran varastoja on saatu supistettua, mutta rakentamisen heikko suhdanne heijastuu sahatavaran hintaan.

Havusellun hinta on viime viikkoina pitänyt lehtisellua paremmin. Suomessa toimivien sellutehtaiden kannattavuus on pysynyt erinomaisena. Kartonkien kysyntä kasvaa, mutta myös tarjonta, kun uusia tehtaita otetaan käyttöön niin Suomessa kuin monissa muissa maissa. Kartonkien hintataso on hieman notkahtanut, mutta mitään romahdusta ei ole näköpiirissä tuotantomäärien kasvusta huolimatta.

Puukauppa käy valtakunnallisesti käytännössä vuoden 2014 tahtia. Viime vuotta ollaan viikkotilastojen perusteella 13 prosenttia edellä. Todennäköisesti puun ostoaktiivisuus jatkuu vakaana myös lähitulevaisuudessa. Pahoilta myrskytuhoilta on onneksi säästytty. Puuta on edelleen korjattu vilkkaasti, mutta myyty vielä enemmän, joten pystyvarannot ovat kasvaneet. Puun tuonti ei ole lisääntynyt.

Puru- ja kuorikasojen kasvu sahoilla heijastuu kuitupuun kysyntään

Puukaupassa selvästi kysytyimpänä puutavaralajina jatkaa kuusitukki. Mänty- tukin kysyntä on Pohjois-Suomessa etelää vilkkaampaa. Molempia kannattaa tarjota markkinoille aktiivisesti. Havukuitujen kysyntä on kokonaisuudessaan tasapainossa. Heikoin kysyntä on energiapuulla ja koivukuidulla, joka kelpaa katkottunakin hyvin nihkeästi.



Jarkko Rantanen

Sahateollisuuden edustajat ovat uudeleen avanneet keskustelua tukin minimilatuläpimitoista ratkaisunaan sahojen kannattavuusongelmiin. Kaikki puukauppaan liittyvät ehdot minimilatuläpimitat mukaan lukien tulee tarkkaan huomioida vertailtaessa eri puun ostajien tarjouksia. Sahojen kannattavuuden näkökulmasta isoin ongelma on heikko kotimaan kysyntä.

Puukauppaa on viime viikkoina käyty tahtia, jonka nykyinen massa- ja paperiteollisuuden käyttökapasiteetti mahdollistaa. Merkittävästi suurempiin puukaupamääriin on vaikea päästä ennen uusien kuitupuuta käyttävien investointien valmistumista, ellei puun tuontia supisteta. Sahatavaran tuotantoa ja tukin käyttöä olisi kapasiteetin ja vientikysynnän puolesta mahdollista nostaa, mutta lisäsaha-

uksen sivutuotteina syntyvälle kuorelle ja purulle ei ole käyttöä kuiduttavassa teollisuudessa eikä energian tuotannossa.

Kaikenlainen spekulointi puun riittävyydestä on täysin tarpeetonta, eikä puun tuonnin kasvun perään ole mitään tarvetta haikailla. Kotimaasta riittää puuta kaikkiin suunniteltuihin investointeihin. Metsänomistajien puunmyyntiaikeissa ei ole tapahtunut isoja muutoksia. Kuitupuun käytön kasvaessa puukaupan edunvalvon- nassa korostuu puukauppojen kilpailutuk- sen lisäksi katkonnan valvonta. Muutoin arvokasta tukkia päättyy puun ostajien ko- rostaman kaskadiperiaatteen vastaisesti sellukattilaan.

Erno Järvinen
tutkimuspäällikkö
MTK ry

Metsävaratiedon avoimuudesta saatiin järkevä päätös

Metsätalouden digitaalisia palveluita voidaan kehittää, mutta metsänomistajan omaisuuden suoja ja päättävältä omien metsävaratietojensa julkisuudesta säilyvät, iloitsee MTK:n metsävaltuuskunnan puheenjohtaja Mikko Tirola.

Hallitus päätti vastauksestaan komission lausuntoon Suomen metsäkeskuksen metsävaratietojen avoimuudesta. Sen mukaan metsäkeskuksen hallussa olevat hilamuotoiset metsävaratiedot ja metsälain mukaiset erityisen tärkeiden elinympäristöjen tiedot olisivat jatkossa avoimesti verkossa kaikkien saatavilla.

Hilamuotoinen tieto kuvaa 16 kertaa 16 metriä kokoisen alueen kasvupaikkaa ja puustoa. Tieto on hankittu lentokoneesta laserkeilauksella. Puustoa kuvaavia tietoja ovat kehitysluokka, puulajeittain puus-

ton tilavuus, keski-ikä, pohjapinta-ala, runkoluku, keskiläpimitta ja keskipituus. Kuviomuotoinen tieto tuotetaan kasvupaikaltaan ja puustoltaan yhtenäiseltä laajemmalla alueella.

Julkisesti saatavilla olisivat myös metsänkäyttöilmoitusten ja kestävän metsätalouden rahoituslakien toimenpiteiden tiedot.

Kuviomuotoiset metsävaratiedot luovutettaisiin pyynnöstä, ellei maanomistaja ole sitä kieltänyt. Kielto tarkoittaa, että tiedot myös poistetaan metsäkeskuksen järjestelmästä. Metsäkeskus ei luovuttaisi metsänomistajien nimi- tai yhteystietoja eikä tilanrajoja tai kiinteistötunnuksia.

Metsänomistaja päättää

MTK:ssa ollaan tyytyväisiä asian ratkaisumalliin.

– Päätös on metsänomistajien tahdon mukainen. MTK:n metsänomistajille teetämän Metsätutka -kyselyn mukaan liki

90 % metsänomistajista on sitä mieltä, että kuviotietojen julkisuus edellyttää metsänomistajan suostumusta, muistuttaa Tirola.

Metsänomistaja päättää omien kuviotietojensa olemassaolosta metsäkeskuksen järjestelmässä. Jos metsänomistaja haluaa perinteiset kuviotiedot, ne ovat myös muiden saatavissa, mutta eivät vapaasti saatavilla netissä, vaan ne saa erikseen pyytämällä metsäkeskuksesta. Myös muiden kuin yksityismetsänomistajien hilatiedot tulevat avoimiksi.

– Onneksi ministeri Tiilikainen on myös metsänomistaja ja laittoi asialle lopulta peräseinän, joka nyt turvaa sen, että yksityinen metsänomistaja ei jää huonimpaan asemaan kuin metsähallitus tai metsäteollisuus omien metsiensä suhteen, Tirola sanoo.

Digitaaliset metsänomistajapalvelut tervetulleita

Ministeri Tiilikaisen linjaus on tärkeä myös digitalisaation näkökulmasta. Julkisin varoin kerättävää metsätietoa suunnataan entistä ajantasaisemmin hilatiedon tuottamiseen ja se edesauttaa digitaalisten palvelumarkkinoiden syntymistä.

– Metsään.fi palvelua ei pidä verovaroin kehittää metsäsuunnitelmaksi vaan jättää niiden teko yksityisille palvelumarkkinoille, jossa myös tietosuoja on turvattu, korostaa Tirola.

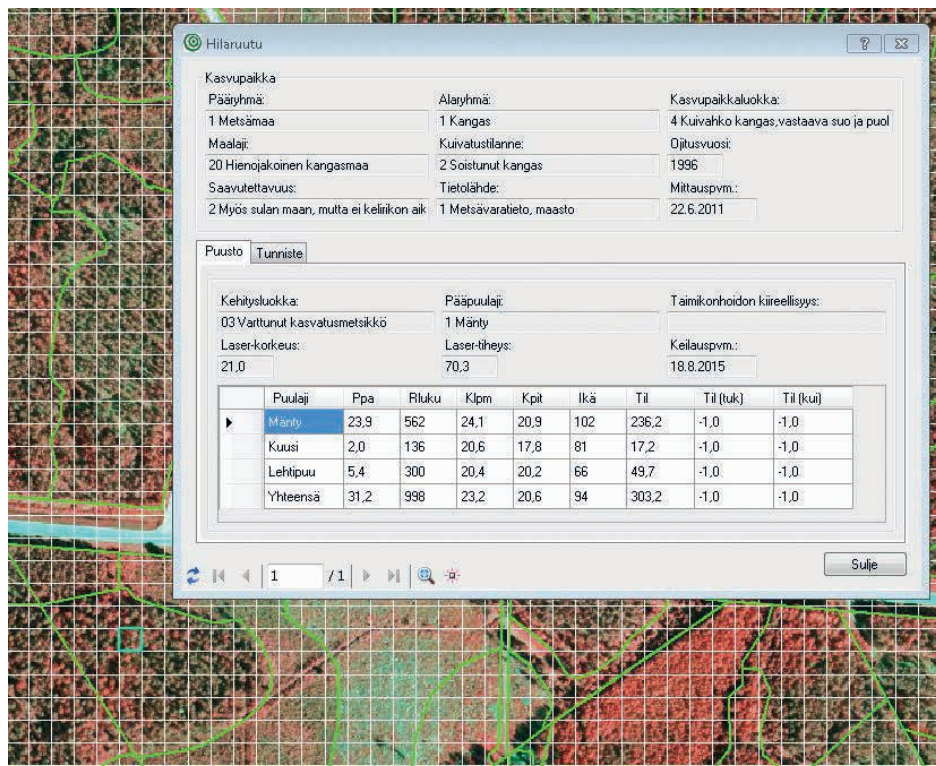
Vähintään vuoden siirtymäaika

Uuden metsävaratietolain valmistelu etenee hallituksen päätöksen pohjalta.

– Komissiosta vastausta voinee odottaa parin kuukauden päästä ja uusi metsävaratietolaki saataneen voimaan jonkinlaisen siirtymäajan jälkeen, kun metsäkeskuksen tietojärjestelmät on saatettu uuden lain vaatimaan kuntoon, mahdollisesti 2018, arvioi MTK:n metsäjohtaja **Juha Hakkarainen**.

Siirtymäaika tarvitaan myös siihen, että metsänomistajia ennätetään informoida kielto-oikeudesta.

Anne Rauhamäki
viestinnän suunnittelija
MTK



Paljon puhuttu hilatieto näyttää nykyisin Metsäkeskuksen järjestelmissä tällaiselta. Valkoinen ruudukko pohjalla olevalla väärävi-ilmakuvalla on hilaruutujako. Vielä on epäselvää, miten tiedon julkistaminen jatkossa järjestetään. Kuvassa näkyvät vihreät kuviorajat ja niiden tiedot jäävät hallituksen esityksen mukaan kuitenkin metsänomistajan luvan taakse.

Kuvalähde: Suomen Metsäkeskus

Tyvitervastauti leviää länteen

Männyn tyvitervastautia on aiemmin esiintynyt lähinnä Kaakois-Suomessa, mutta viime vuosien aikana tauti on levinnyt myös läntiseen Suomeen. Sen aiheuttaja on juurikääpäsieni. Sienen saastuttama mänty alkaa muodostaa puun tyveen ja juuristoon runsaasti pihkaa. Näin se yrittää estää sienien etenemisen. Lopputuloksena mänty kuivuu pystyyn, eikä puuaines kelpaa kuin energiakäyttöön.

Juurikääpäsieni aiheuttaa kuusella tyvilahoa ja männyllä tyvitervastautia. Juurikäävästä on tullut merkittävin havupuidemme tuhoaja. Paljon julkisuudessa esillä ollut kirjanpainaaja kuivattaa kuusikoita vuosittain 2-3 miljoonan euron arvosta ja hirvituhojen määrän arvioidaan olevan 10-15 miljoonaa euroa. Kuusen tyvilahon lasketaan aiheuttavan vuosittain jopa 45

miljoonan euron tuhot, männyn tyvitervastaudin tuhot ovat toistaiseksi jääneet noin viiteen miljoonaan euroon. Huolestuttavaa on tyvitervastaudin nopea lisääntyminen.

Hakkuuoikeuden omistaja vastaa juurikäävän torjunnasta

Juurikääpä leviää sieni-itiöistä vuorokauden keskilämpötilan ollessa plussan puolella. Tartunta tapahtuu tuoreeseen puupintaan eli käytännössä lähinnä hakkuu-alojen kantoihin. Puusta toiseen sieni leviää puiden välisen juuriyhteyden kautta.

Juurikääpää torjutaan hakkuiden yhteydessä levittämällä kannoille torjunta-ainetta. Torjunta-aineena voi käyttää joko urealiuosta tai biologista, harma-orvakkasien itiöitä sisältävää Rotstop-valmistetta. Koneellisessa korjuussa aine levitetään suihkauttamalla torjuntaliuos kantaan kaatosahauksen yhteydessä. Myös hankintahakkuuta toukokuun alun ja marraskuun lopun välisenä aikana tekevillä metsänomistajilla on velvollisuus

levittää torjunta-aine tuoreille kannoille. Työhön vaaditaan kasvinsuojelututkinto eikä torjunta-ainetta saa edes ostaa ilman kauppiaille esitettävää tutkintotodistusta.

Luonnonvarakeskus etsii taudin pysäyttävää juuristosientä

Juurikääpä säilyy puiden juurakoissa jopa 300 vuotta. Tautikierre saadaan katkeamaan vaihtamalla puulaji juurikäävälle kestäväksi eli lehtipuumetsäksi. Saastuneiden kantojen nosto vähentää tautia, mutta ei kokonaan poista tartuntaa. Uutta toivoa tyvitervastaudin estämiselle antavat Luonnonvarakeskuksessa käynnissä olevat maastokokeet, joissa testataan juuristosieniä, jotka laboratorio-olosuhteissa ovat pysäyttäneet juurikääpäsienen kasvun. Tulevaisuudessa ehkä istutusalueille viedään taimia, joihin on valmiiksi ympätty juurikäävän kasvun estävä mykorrisasiini. Siihen asti kesähakkuilla on aina suoritettava huolellinen kantojen käsittely, jotta juurikäävän leviäminen saadaan pysäytettyä.



Tyvitervastauti muodostaa tähtimäisen kuvion männyn tyveen.

Tiina Lietzén

Elinvoima Terveys Hyvä kasvu

Taimitapion taimien hyvää kasvua, terveyttä ja elinvoimaa varmistavat mm.

- hyvälaatuinen siemenaines
- nykyaikainen kasvatuskniikka
- huolellinen ja osaava hoito

Laajasta valikoimastamme löydät oikeat taimet eri istutuskohteisiin.

Uutta tehoa tuhotorjuntaan antaa patentoitu TUKKI-TAPIO

Taimitapion toimittamiin männyn ja kuusen taimiin on mahdollista saada pitkävaikutteinen ja ympäristöystävällinen Tukki-Tapio-käsittely tukkimiehistäntä torjuntaan.

Kysy lisätietoa Tukki-Tapiosta ja mahdollisuuksista sen käyttöön jo nyt. Tukki-Tapio-käsittelyn taimille saa vain Taimitapiolta.



TAIMITAPIO

www.taimitapio.fi

**Tervetuloa
palvelevaan
pankkiin!**



Säästöpankki
auttaa aina.

www.saastopankki.fi/someronsp
FORSSA | PERNIÖ | SALO | SOMERO | URJALA

Voiko puun hintatilastoihin luottaa?

Puun hinta on kiinnostanut aina sekä puun myyjiä että ostajia. Virallista hintatilastoa Suomessa pitää Luonnonvarakeskus (Luke). Metsänhoitoyhdistykset tallentavat tiedot omaan valtakunnalliseen järjestelmään kaupoista, joista heillä on luotettavaa tietoa. Lisäksi osassa päivälehdistä löytyy raaka-aineen hintojen joukosta myös tukki- ja kuitupuun hintatietoja.

Luken tiedoista pääosan kerää Metsäteollisuus ry, joka toimittaa jäsenyritystensä tiedot. Vuodesta 2013 alkaen myös Suomen Sahat ry:n jäsenet ovat toimittaneet sinne puukauppatietojaan. Viimeisenä mukaan ovat tulleet metsänhoitoyhdistykset. Tilasto ei sisällä metsäteollisuusyhtiöiden omien metsien eikä valtion metsien puukauppoja.

Puukauppatilaston hinnat perustuvat puun ostajien ja myyjien tekemiin puukauppasopimuksiin. Puun hintojen aluejakona tilastoinnissa käytetään seitsemää hinta-alueita. Nämä otettiin käyttöön heinäkuussa 2006 kilpailupoliittisista ja metsäteollisuuden tietosuojaan liittyvistä syistä. Sitä ennen hinnat esitettiin vanhalta metsäkeskusjaolla.

Mikä hinta tilastoon kirjataan?

Metsäteollisuus ry:n välittämä tieto perustuu puukauppasopimuksiin kirjattuun hintaan. Se ei pidä sisällään puukauppaan liittyviä mahdollisia bonuksia tai lisä,

jotka puukauppasopimuksessa on luvattu maksaa mittaustodistuksella. Luken viikoittainen hintatilasto, joka julkaistaan metsäalan lehdissä, perustuu kolmen ison metsäyhtiön hintoihin. Nämä toimittavat hinnat viikoittain ja julkaistu viikon hinta on itse asiassa neljän viimeisen viikon puumäärillä painotettu hintojen keskiarvo. Näissä yleisesti julkaistavissa viikotilastoissa ei siis ole mukana Sahateollisuus ry:n jäsenten puukauppoja. Ne ovat mukana vain kuukausihintatilastoissa.

Metsänhoitoyhdistysten tilastoissa mukana myös lisät

Metsänhoitoyhdistykset ovat tilastoineet puun hinnat jo vuosia hakuutavoittain. Luke otti sen käyttöön vasta 2011. Metsänhoitoyhdistysten tilastoon kirjataan vain puukaupat, joissa yhdistykset ovat mukana. Tämä tilasto pitää sisällään myös puukauppaan liittyvät lisät. Metsänhoitoyhdistykset jalostavat hintatietoa tallentamalla hakkuiden kuutiomäärät puutavaralajeittain omaan järjestelmäänsä. Näistä saadaan laskettua puun järeyyteen perustuvat runkohinnat, jotka ovat arvokasta tietoa myyjille puukauppaa suunniteltaessa.

Onko tilastoissa totuus?

Moni puukauppaa suunnitteleva ilmoittaa kyselyissä saavansa puunhintatietoa leh-

dissä olevista hintatilastoista. Myös metsäyhtiöiden lehdissä, nettisivuilla ja sähköisissä kirjeissä puunmyyjille markkinointitietoa on Luken viikkohintoja.

Jos luottaa vain tilastojen hintoihin, voi myydä leimikkonsa alle käyvän markkinahinnan. Puukauppa on metsänomistajalle harvinaista herkkua. Siksi kannattaa hyödyntää kaikki tarjolla oleva tieto puukaupan pohjaksi. Metsänhoitoyhdistys on puukaupassa aina vahvasti metsänomistajan puolella. Sen paikallisilta ammattilaisilta saa luotettavaa tietoa puukaupan hoitamiseen.

Huomioita taulukosta

Oheinen taulukko osoittaa selkeästi, että hintatilastoissa on eroja.

Repun hintatieto tukilla oli vajaan euron korkeampi kuin Luken vastaava. Kuitupuulla erot olivat yllättävän isoja paitsi koivulla, josta on ollut ylitarjontaa jo jonkin aikaa.

Kun hinta-alue on iso, kuten Luken tilastossa Etelä-Suomi, voi paikallinen vaihtelu sen sisällä olla suurta, kuten Mhy Satakunnan tiedoista selviää. Koivutukin osalta on hyvä tiedostaa lounaisen Suomen koivutukin laatu ja pienet myyntimäärät, jotka poikkeavat paljon Hämeen vastaavista.

Olli Mäki

Hintatilastojen vertailu toukokuu 2016, päätehakkuut

Päätehakkuutiedot vastaavilta alueilta

	Mät	Kut	Kot	Mäk	Kuk	Kok	Määrä, m ³
Luke ¹⁾	56,36	57,38	42,82	16,91	19,13	17,77	
Reppu ²⁾	56,69	57,96	43,45	18,69	22,48	17,27	122 438
Mhy Satakunta ³⁾	57,05	59,7	36,68	19,36	22,99	17,43	18 600
Hintaero	+0,33	+0,58	+0,63	+1,78	+3,35	-0,5	€/m ³
Reppu/Luke	0,6 %	1,0 %	1,5 %	10,5 %	17,5 %	-2,8 %	%
Hintaero	+0,69	+2,32	-6,14	+2,45	+3,86	-0,34	€/m ³
Mhy Sat/Luke	1,2 %	4,0 %	-14,3 %	14,5 %	20,2 %	-1,9 %	%

1) Metsäteollisuus ry:n jäsenten hintatiedot Etelä-Suomen alueella

2) Häme-Uusimaan ja Lounais-Suomen alueen metsänhoitoyhdistysten tiedot

3) Metsänhoitoyhdistys Satakunnan tiedot

Metsälahjoja vai lahjattomuutta

Metsätilojen sukupolvenvaihdosten edistäminen on ollut Metsävaltuuskunnan kesto-puheenaihe koko 2000-luvun. Vaalien alla on lupauksia saatu, mutta aina hanke on kaatunut, milloin missäkin vaiheessa.

Nyt näyttää, että yksi tärkeä etappi metsänomistajien edunvalvonnassa saavutetaan. Sipilän hallituksen toiseen budjettiesitykseen sisältyy metsälahjavähennys ja hallituksen esitys asiasta on parhailaan eduskunnan käsiteltävänä. Vähennys ei toki vastaa täysin niitä tavoitteita, mitä sille asetettiin, vaikka budjettiriihesä sen kattavuus parantuikin alkuperäisestä valtiovarainministeriön esityksestä.

Vähennys voisi toki olla rakenteeltaan vielä paljon ymmärrettävämpi ja vaikutuksiltaan kattavampi, mutta tärkeintä on, että sen avulla perhemetsätilojen sukupolvenvaihdoksia päästään vihdoin vauhdittamaan. Lain parantaminen ja sen kattavuuden lisääminen ovat sitten seuraavien vuosien työlissillä.

Sukupolvenvaihdoksissa metsänomistajan kannatta käyttää asiantuntija-apua, koska verotus tarjoaa jatkossa hyvinkin erilaisia vaihtoehtoja sen toteutukseen esimerkiksi lahjoituksena tai kauppana tai niiden yhdistelmänä. Joka tapauksessa ensi vuoden alussa metsänomistajilla on työkaluja järkevän sukupolvenvaihdoksen toteuttamiseen enemmän kuin ennen. Metsänhoitoyhdistykset tulevat tarjoamaan jäsenilleen neuvontaa ja spv-palvelua. Sitä kannattaa hyödyntää.

Metsälahjavähennys on otettu erikoisella tavalla populistiseksi politiikan teon välineeksi. Näkee, että sen ideaa ei edes haluta oivaltaa. Tavoitehan on siirtää metsänomistusta elinaikana nuoremmalle sukupolvelle ja lyhentää passiivisen omistamisen kautta eikä odottaa perinnönjakoa ja tilojen pirstoutumista. Mm. entinen eduskunnan puhemies Eero Heinäluoma sortui vahvaan populismiin eduskunnassa, kun hän kertoi hallituksen jakavan metsälahjoja suurituloisille. Vastaavaan on sortunut moni media joko tietoisesti tai ymmärtämättömyyttään.

Vaikka lakiesitys on vaikeaselkoinen, ei se sentään niin vaikea ole, etteikö siitä pysyisi oivaltamaan, että ensimmäisten vuosien aikana vähennyksen käyttöön



oton jälkeen valtion verotulot vain kasvavat: Aina kun omistajavaihdos tapahtuu, tulee lahjavero heti maksuun, ja siitä saa sitten tulevien vuosien puukauppojen yhteydessä osan vähentää.

Luonnonvarakeskuksen laskelmien mukaan ensimmäisten viiden vuoden aikana valtio saa verotuloja enemmän, kuin ilman metsälahjavähennyksen käyttöön ottoa, kun sukupolvenvaihdokset vauhdittuvat. Vähennyksen hyödyntämisen sitominen puunmyynteihin parantaa puumarkkinoiden toimintaa. Siksi verokannusteella on vahvoja dynaamisia vaikutuksia, joiden varaan voidaan saada mit-

tavia investointeja ja siten lisää verotuloja.

MTK:n ja metsänhoitoyhdistysten ta-voite on, että lain eduskuntakäsittelyssä esitystä parannettaisiin koskemaan suurempaa osaa metsänomistajista ja siten lisäämään myös verotuloja. Metsälahjojen jaosta ei ole kysymys, vaan biotalouden perustan vahvistamisesta.

Mikko Tiirola
metsävaltuuskunnan pj
MTK ry.

Hallituksen esitys eduskunnalle metsälahjavähennykseksi

- Koskee lahjoitettavia metsätiloja ja lahjanluonteisia kauppvoja
- Koskee tiloja, joiden arvo perintö- ja lahjaverotuksessa omaisuuden arvostuslain mukaan on vähintään 30 000 euroa (Varsinais-Suomessa ja Satakunnassa noin 22 ha:n tila)
- Vähennyspohja on 30 000 euron lahjan ylittävän osan lahjavero x 2,4
- Vähennys tehdään metsätalouden puhtaasta tulosta, enintään 50 %
- Vähennys vuodessa min. 1 500 ja max. 195 000 euroa
- Vähennyspohja käytettävä 15 vuoden aikana
- Ei tulouteta tilaa myydessä

Uudet valtuustot edistämään yhdistysten toimintaa

Metsänhoitoyhdistysten ylintä päätösvaltaa käyttää jäsenistä koostuva valtuusto. Tänä vuonna 4. - 25. marraskuuta valitaan uudet valtuustot postivaalilla.

Valtuutetut päättävät, millaista edunvalvontaa ja millaisia palveluja metsänomistajille tarjotaan. Viime vuoden alusta voimaan tulleen lakimuutoksen myötä metsänhoitoyhdistysten yhteiskunnalliset velvoitteet ja toiminnan rajoitteet vähenivät. Nyt yhdistyksiä voidaan kehittää entistä enemmän metsänomistajien omasta näkökulmasta ja tarpeista lähtien. Sääntömääräisten asioiden lisäksi valtuusto voi antaa evästyksiä yhdistyksen toimintaan tai ottaa kantaa ajankohtaisiin metsäasioihin.

Muista käyttää äänesi

Vaaliposti äänestyslippuineen, palautuskuorineen ja ehdokaslistoineen tulee metsänhoitoyhdistysten jäsenille postitse 4.11.

mennessä ja viimeinen palautuspäivä on 25.11.

Äänestää saavat jäsenet, jotka ovat olleet metsänomistajia kalenterivuoden alusta. Jos on eronnut yhdistyksestä tämän vuoden aikana, ei äänioikeutta ole. Jäsenyys päättyy, kun eroilmoitus saapuu yhdistykselle. Ratkaiseva päivämäärä on yhdistyksen äänioikeusrekisterin vahvistamispäivä.

Jos metsän omistaja ja metsänhoitoyhdistyksen jäsen on yhtymä, yhteisö, yhteiset tai puoliset yhteisesti, omistajilla on yksi yhteinen ääni. Sama pätee kuolinpesiin. Joka tapauksessa jäsenenä kannattaa käyttää se yksikin ääni ja vaikuttaa valtuuston valintaan. Vaalien tulokset julkaistaan viimeistään 5. joulukuuta.

Monipuolinen metsänomistajakunta mukaan

Koko maassa metsänhoitoyhdistysten valtuustoihin valitaan yhteensä noin 2 500 valtuutettua ja varavaltuutettua. Jäseniä



**Metsänhoitoyhdistysten
VALTUUSTOVAALIT
4.-25.11.2016**

valtuustoissa on yhdistyksen säännöistä riippuen 15 - 40.

Tällä hetkellä puolet mhy-valtuutetuista on maatalousyrittäjiä, 20 prosenttia palkansaajia, muita yrittäjiä 19 ja eläkeläisiä 10 prosenttia. 12 prosenttia valtuutetuista on etämetsänomistajia.

Naisia on osuuttaan vähemmän valtuustoissa. Noin kolmannes metsänomistajista on naisia ja valtuutetuista heitä on vain 12 prosenttia. Tavoitteena olisikin saada naisia mukaan enemmän.

Viljo Lehtiö toivoo mhy-valtuustoihin lisää keskustelua

Suomusjärven Arpalahden kylässä asuva Viljo Lehtiö on Mhy KiiKisSuon valtuuston nuorin jäsen. Ensimmäiselle kaudelleen kahdeksan vuotta sitten hän ilmoittautui ehdokkaaksi vanhemman metsänomistajan suosituksesta tietämättä kovinkaan paljoa valtuuston toiminnasta. Tämän syksyn vaaliin hän toivoo mukaan mahdollisimman monenlaisia ehdokkaita.

Viljo Lehtiöllä on pihapuiden kaatoon erikoistunut yritys. Peruskoulun jälkeen isänsä ja pappansa kanssa metsässä monenkaltaista touhunnut Lehtiö hankki 3-vuotisen metsurikoulutuksen 2000-luvun alussa Paimion metsäkoulussa. Silloin kurssilla olleista 20 opiskelijasta enää kaksi toimii metsäalalla.

– Onhan se valtavaa koulutuksen hukkaa, kun noin moni jättää ammattinsa. Itse olen viihtynyt osin yksinäisessäkin työssä. Asiakkaita tapaam silloin, kun töistä sovitaan. Työtilaukset kertyvät lä-

hinnä puskaradion kautta, kertoo Salon ja Lohjan välisellä alueella työskentelevä Lehtiö.

– Menestyvän metsänhoitoyhdistyksen valtteina ovat laatu ja paikallisuus. Työn ei tarvitse olla halvinta, mutta työjäljen on oltava ykkösluokkaa. Niin kuin omia metsiään hoitaisi. Ihan sama on omassa yritystoiminnassani pihapuiden kaadossa – työpuhelin lakkaa soimasta, jos teen huonoa jälkeä. En sano, että muualta tulevilla keikkametsureilla olisi huono työjälki, mutta ainakaan he eivät ole paik-

kakunnalla kohtaamassa kasvotusten asiakkaita enää siinä vaiheessa, jos työjälki paljastuu huonoksi, pohtii Lehtiö.

Metsänhoitoyhdistyksestä on hyötyä myös metsien hoidon ammattilaiselle

Ammattimetsurina Lehtiö ei käytä apunaan metsänhoitoyhdistyksen metsäammatilaisia. Heistä on Lehtiön mukaan eniten apua niille metsänomistajille, jotka eivät tunne metsäänsä.

Sertifioinnin noudattaminen syynissä

PEFC:n kriteerien toteutumista läntisen Suomen metsienkäsitte-lyssä ja toimijoiden työssä tarkastettiin syyskuussa kaksi viikkoa. Sertifiointiyritys Inspecta ei suuria puutteita kentän tarkastuksissa havainnut.

Tarkastuksen kohteina olivat tänä vuonna Auranmaan, Kiiikkisuon, Lounametsän, Roineen ja Pohjois-Pirkan metsänhoitoyhdistykset, Luvian Saha Oy, Kinnas-koski Oy, Haapuu Oy, Vapo Oy ja Oy Viit-tala Forest. Toimijakohtaisissa tarkastuk-sissa peilataan sertifiointin vaatimusten toteutumista käytännön toiminnassa. Tar-kastus vei yhden päivän toimijaa kohti. Sen aikana käytiin 4-5 maastokohteella. Lisäksi tarkastetaan sisätyönä sertifiointitoimikunnan toiminta ja käydään läpi alueen toimijoilta kerättyä tietoa.

Kentällä asiat hyvässä kunnossa

Tarkastajana toiminut metsänhoitaja **Risto Ranta** totesi yhdistysten tarkastuk-sissa vaatimusten noudattamisen olevan

hyvässä kunnossa. Toiminnassa ei tullut esiin niiden vastaisia seikkoja.

Sertifioinnin vaatimusten ja tilaajavas-tuulain mukaan urakanantajilla on mm. velvollisuus sopimuksia tehdessään ja niiden voimassa ollessa tarkastaa, että yrittäjät täyttävät lakisääteiset velvol-lisuutensa. Kriteerikielellä ilmaistuna: Metsätyöpalveluiden hankinnoissa nou-datetaan hyviä käytäntöjä. Kun yrittäjiä ja alihankkijoita on paljon, on asioiden kuosissa pitämisessä melkoinen urakka.

Heli Mutkala-Kähkönen



Tämän ympäristökohteen rajausta tarkastettiin Metsänhoitoyhdistys Auranmaan auditoinnissa.



Kaksivuotias Ronja Lehtiö pääsee jo isän kanssa metsäretkille.

– Itse arvostan metsänhoitoyhdistyksen ja MTK:n toimintaa kaavoitus-, suojelu-, vero- ja lakiasioissa. Se on sellaista edun-valvontaa, jota ei välttämättä edes hoksaa olevan olemassakaan, ennen kuin jokin asia naksahda omalle kohdalle.

Valtuustotyössä Lehtiö kaipaa kokouk-siin lisää keskustelua ja vanhoista laduis-ta poikkeavia mielipiteitä.

– Metsänhoitoyhdistys on nyt aidon kilpailun keskellä. Valtuustossa pitää miettiä, miten jatkossa pidetään jäsenistä

kiinni. Rahaa ei ole paljoa käytössä, joten kaikki ideat tarvitaan. Kokeneilla valtuu-tetuilla on pitkä näkemys asioista, mutta toisaalta maailma on muuttunut ja met-sänhoitoyhdistyksenkin pitäisi muuttua. Vanhoja toimintoja, kuten yleiset met-sätaitokilpailut ja koulutukset on jätetty pois, mutta niiden tilalle ei ole löydetty uusia, metsänomistajia kiinnostavia ta-pahtumia. Olisi hienoa, jos hallitus ehtisi valmistelemaan vaihtoehtoisia toiminta-suunnitelmia, joiden pohjalta pääsisi kun-nolla keskustelemaan.

Viljo Lehtiöllä on terveisiä myös maan hallitukselle:

– Metsätilojen sukupolvenvaihdoissaan-nöt pitää saada paremmiksi. Asiasta on puhuttu monta vuotta ja ihmiset ovat jä-mähtäneet odottamaan muutosta. Vaikka metsä kasvaa hitaasti, niin sukupolven-vaihdoksia ei kannata jättää kauas tule-vaisuuteen.

Tiina Lietzén

Kiina viennin veturina

Kiinasta on lyhyessä ajassa tullut Suomen suurin sahatavaran vientimarkkina. Tänä vuonna sahatavaran vienti Kiinaan lähentelee miljoonaa kuutiometriä, jonka arvo on noin 200 miljoonaa. Kiinaan viedään lähinnä kuusisahatavaraa, jota käytetään Etelä-Kiinan lastenhuonekaluteollisuudessa. Kiinalaiset arvostavat suomalaisen sahatavaran tasalaatuisuutta, luotettavia toimituksia, uusiutuvista metsävaroista tulevaa raaka-ainetta ja luotettavuutta. Kiinassa on herätty ympäristöongelmiin ja siihen, että lasten tulevaisuutta ei saa vaarantaa. Tilannetta korjataan mm. vihreän rakentamisen ohjelmalla, jossa rakentamista ohjataan kestävän kehityksen periaatteisiin ja yhtenä kohtana kymmenestä – sahatavaran käytön lisäämiseen puurakentamisessa.

Kiinalaisten pitkän tähtäimen ajattelua kuvaa se, että kiinalaiset rajoittavat voimakkaasti omien luonnonmetsien hakkuita ja Kiinasta löytyvät maailman suurimmat istutusmetsät. Metsien kasvua odotellessa puuta tuodaan muualta. Joko tukkina tai sahatavarana. Johtavia sahatavaran viejiä ovat olleet Kanada ja Venäjä, joita ovat seuranneet mm. Suomi, Ruotsi, Saksa, Chile, Argentiina ja USA. Tässä porukassa on suomalaisten pärjättävä. Kilpailukyky ratkaisee.

Suomalaisten tähänastisesta menestyksestä Kiinassa pitää nostaa hattua sahajojen myyntitykeille. Lisäksi on syytä

mainita Sahateollisuuden ja Työ- ja elinkeinoministeriön Wood From Finland –vienninedistämishohjelma, mikä on ollut erinomainen kyytipoika Kiinan vientiä kasvatettaessa. Sadoilla tuhansilla euroilla on vivutettu satojen miljoonien kauppaa. Kiinan osuus viennistä on runsaat kymmenen prosenttia. Kiinaan on viety pääosin kuusta, ja kuusen kokonaistilanne onkin mäntyä parempi, vaikka kuusenkin hinnat ovat laskussa. Mäntymarkkinoilta on vaikea löytää valopilkkuja. Suurimmat vientimarkkinat – Egypti, Algeria ja UK ovat kaikki varsin hankalassa tilanteessa. Egyptin ongelma on valuuttavarannoin hiipuminen, Algerian öljyn hinnan puolittuminen ja UK:n Brexit.

Sahatavara neljänneksi tärkein vientituote

Sahatavaran viennin arvo vuositasolla on noin 1,5 miljardia euroa. Käytännössä kaikki tuotantopanokset ovat kotimaisia. Kuluvan vuoden alkupuoliskolla tärkeimmät vientituotteemme olivat paperi ja kartonki, toisena tulivat ruostumattomat teräslevyt, kolmantena dieselöljy ja neljäntenä sahatavara. Vientituloilla turvataan metsätalouden kannattavuus Suomessa. Tilastot kertovat, kuinka tärkeä toimiala on Suomessa. Kotimarkkina elää sahajojen kannalta edelleen koomassa, sillä rakentamisen piristymisestä huolimatta puura-

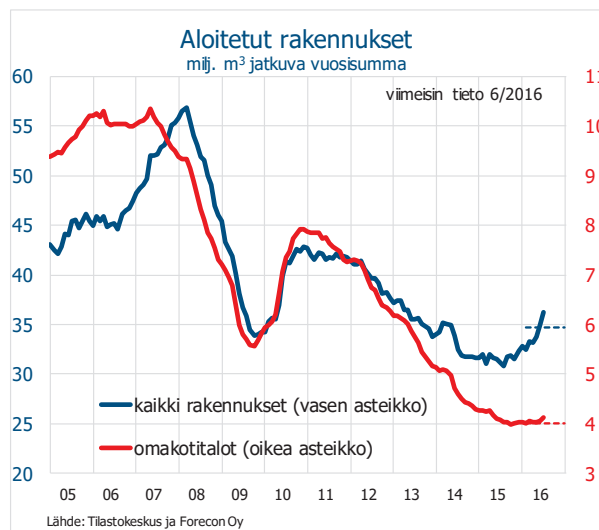
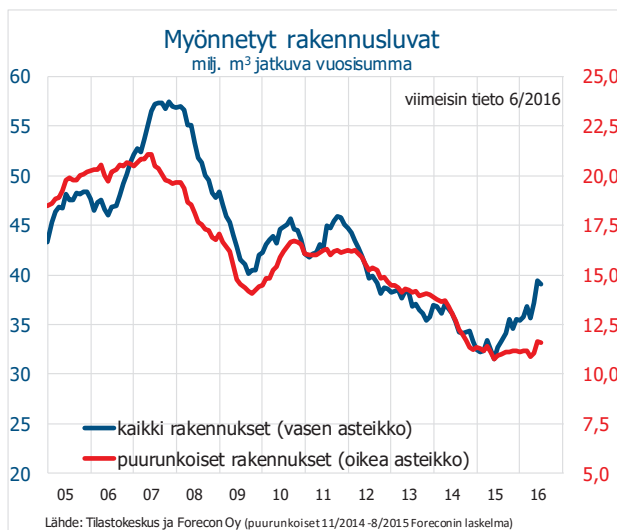
kentamisen osuus on jopa pudonnut pien-
talorakentamisen juroessa.

Kilpailussa on pärjättävä – energiapolitiikka sotkee

Suomella on melkein ruutuvärisuora käsisään; laatu, palvelu, asiakaslähtöisyys ja luotettavuus. Harmillisesti patakakkonen – kustannukset – pilaa hyvän käden. Sahateollisuuden visiossa Suomi on vuonna 2020 maailman paras toimintaympäristö sahateollisuudelle. Siihen on aika pitkä matka kuljettavana.

Sahatavara tuntuu markkinansa löytävän, mutta kotimaassa haasteita riittää. Suurta huolta kannetaan puun riittävyydestä biotalouden kasvaviin tarpeisiin, mutta käytännössä sekä kuitupuusta, hakkeesta, purusta ja kuoresta on nyt ylitarjontaa ja niiden hintakehitys on negatiivinen. Sinänsä tämäkin voisi olla markkinataloutta, mutta Suomessa uusiutuvan energian tukipolitiikalla on ensin pilattu purun ja kuoren markkinat ja nyt ollaan tilanteessa, jossa niitä ei alueittain edes saa kaupaksi. Kilpaileville energiamuodoille sen sijaan jaetaan tukia ja näin heikennetään vientisahojen asemaa. Kuitupuun ja hakkeen markkina on puolestaan keskittynyt, joten sahamielillä on täysi työ pitää vyöstä kiinni hakeneuvotteluissa. Samanaikaisesti suunnitellaan päästökaupan kompensaatiotukea, joka

Rakentaminen Suomessa



hyödyttää muuta metsäteollisuutta, mutta ei sahoja.

Asiakaslähtöisyys ratkaisee

Puun tarve kasvaa selluinvestointien myötä. Juhlapuheissa puhutaan 15 miljoonan kuutiometrin lisätarpeesta. Puhujasta riippuen tukkia tulee markkinalle kuitupuun kyytipoikana miljoonasta neljään miljoonaan kuutioon. Huolta kannetaan siitä, kuinka paljon sahoja tarvitaan, jotta kuitupuun hankinnan yhteydessä lankeava tukkisuma saadaan nirskutettua. Sen sijaan ei juurikaan puhuta siitä, millaisia tarpeita sahatavaramarkkinoilla on, ja millaisten tarpeiden ja markkinanäkymien perusteella tukin kulutuksen kasvua suunnitellaan. Monilla puhujilla kun ei ole mitään tietoa markkinoista. Sahateollisuuden näkökulmasta katsoen uusia sahoja ei tukin tuhoamiseen tarvita, vaan piilevä sahakapasiteetti on vain otettava käyntiin pullonkaulainvestoinnein - markkinalähtöisesti. Lisäksi tarvitaan joustoa työsuopimuksissa, jota lukuisilla sahoilla onkin kiitettävästi löytynyt.

Itsenäisen sahateollisuuden merkitys on viime vuosina noussut huomattavasti, kun integraattiyhtiöt ovat keskittyneet sellun, kartongin ja paperin tuotantoon. Raju

matokuuri integraateissa on kantanut heidelmää ja kansainvälinen kilpailukyky on onnistuttu palauttamaan. Kestävä kehitys ja nettikaupan yleistymisen lisäävät pakkausten kysyntää. Positiivisesta näkymästä kertovat lukuisat investointihankkeet, joiden oheen toivotaan erilaisia uusia bioalan yrityksiä. Merkittäviä uusia bioalan yrityksiä on kuitenkin syntynyt vain polttoaineiden tuotantoon, jotka toimivat reguloidulla markkinalla.

Metsäteollisuuden sisällä suuria kannattavuuseroja

Itsenäisen sahateollisuuden ja selluteollisuuden kannattavuusero on revennyt kohtuuttomaksi. Olisikin syytä yhdessä tutkia, mitä tilanteen oikaisemiseksi ja sahateollisuuden kannattavuuden parantamiseksi voidaan tehdä. Integraattien raporteista on vaikea tai mahdoton ottaa selko sahojen kannattavuudesta. Ei voi olla niin, että sahat vastaavat henkivierissä metsätalouden kannattavuudesta ja tukevat energia- ja selluteollisuutta halpaa raaka-ainetta myymällä.

Kai Merivuori
toimitusjohtaja
Sahateollisuus ry



Metsäpähkinät

- 1. Kaarnikka on**
 - a) variksenmarja
 - b) juolukka
 - c) karpalo
- 2. PEFC-sertifioinnissa on kriteeri**
 - a) työttömien ja syrjäytyneiden
 - b) maahanmuuttajien
 - c) lasten ja nuorten metsätietämyksen ja luontosuhteen kehittymisen edistämisestä.
- 3. Metsänhoitoyhdistysten valtuustovaalien postiaänestys on**
 - a) lokakuussa 2016
 - b) marraskuussa 2016
 - c) tammikuussa 2017
- 4. Kiinalaisten suosiossa on nykyisin erityisesti suomalainen**
 - a) kuusi
 - b) koivu
 - c) kataja
- 5. Kluuvi on**
 - a) puukuidusta valmistettu pesurätti
 - b) maankohoamisen myötä merestä muodostunut järvi
 - c) syvä puiseva rotko metsässä



Oikeat vastaukset: 1a, 2c, 3b, 4a, 5b

15% ALENNUS, METSÄVAKUUTUKSESTA

LähiTapiolan asiakkaana ja MTK:oon kuuluvan metsänhoitoyhdistyksen jäsenenä saat 15 % alennuksen metsävuoksesta kun sinulla on vähintään 10 000 euron vakuutuksellinen säästämisen tai sijoittamisen palvelu LähiTapiolasta.

Lue lisää: www.lahitapiola.fi/maatilat



Palveluntarjoajat: Säästöhenki- ja sijoitusvakuutukset: LähiTapiola Keskinäinen Henkivakuutusyhtiö, Omaisuudenhoito, toimikantojen välittäminen ja sijoitusneuvonta: LähiTapiola Varainhoito Oy, LähiTapiola-rahastoja hallinnoi FIM Varainhoito Oy, LähiTapiola Keskinäinen Henkivakuutusyhtiö toimii LähiTapiola Varainhoidon sidonnaisasiamiehenä.

Turvaa metsän tulevaisuus.



Mellana Plant

Kriittinankaupunki • Dagsmark • (06) 229 2211

www.mellanaplant.fi



Sienistä moneen lähtöön

Tänä vuonna sienisato on ollut valtaisa. Joka sortin sieniä nousi maasta hulvaton määrä ja vieläkin löytyy. Parhailta metsän antimet maistuvat tuoreina, mutta pakka-
sesta on hieno ammentaa talven aikana.

Sieniruokiin löytyy toinen toistaan hienompia ja houkuttelevampia reseptejä. Monet vain kovin vaivalloisia ja aikaa vaativia valmistettavia.

Olen havainnut perinteisen, mieluummin kuivahkon kuin kermalla kyllästetyn, muhennoksen kaikkein käyttökelpoisimmaksi, nopeimmaksi ja herkullisimmaksi. Se sopii moneen eri tarkoitukseen tai sellaisenaan nautittavaksi, ja sienien maku pääsee hienosti esille. Sitä aromia ei tosiaan kannata piilottaa muiden raaka-
aineiden joukkoon jatkeena.

Perinteinen sienimuhennos sopii:

- Suolaisten ohukaisten täytteeksi
- Paprikoiden, tomaattien tai kesäkurpitsoiden sisään
- Uuniperunan päälle
- Munakkaan tai munakasrullan sisälle

- Tortillojen ja burritojen täytteeksi
- Moneen muuhun paikkaan jauhelihan sijasta, esimerkiksi lasagneen, makaronilaatikkoon tai lehtikaalikäärleisiin.

Heli Mutkala-Kähkönen



Hyvän sienenmakuisen muhennoksen saa aikaan seuraavista aineksista:

- 1 litra puhdistettuja kantarelleja, suppilovahveroita, tatteja tai muita kertakeittämällä käsiteltäviä sieniä
- 1 iso sipuli
- 2-3 valkosipulin kynttä
- Suolaa, mustapippuria, meiramia ja oreganoa
- Pikkuriikkinen tilkka ruoka-, kauratai soijakermaa
- Pannulle voita, rypsiöljyä tai juoksevaa margariinia

Puhdistetut sienet pilkotaan ja laitetaan pannulle paistumaan, sipulit sekaan ja mausteet seuraavaksi. Kun neste on haihtunut, lisätään kerma, keitetään hetken kokoon ja kas - monikäyttöinen maukas muhennos on valmis. Siitä riittää mm. noin neljän ison ohukaisen täytteeksi.

TEHOKKUUTTA JA PARHAAT TULOKSET

HUSQVARNA 543XP®

431 cm³, 2,2 kW, 4,5 kg

HINNAT ALKAEN:

650 €



15 L Husqvarna
XP Power 2 -poltto-
ainetta kaupan päälle*

*Koskee malleja 543XP/G,
545, 550XP/G, 560XP/G,
545FX/T, 555FX/T ja 535FBX.
3 x 5 litraa XP Power 2
-polttoainetta kaupan päälle!

HUSQVARNA 545FX

45,7 cm³, 2,2 kW, 8,1 kg

HINNAT ALKAEN:

915 €



VARUSTAUDU TYÖHÖN HYVIN

Husqvarna tarjoaa laajan valikoiman työtä tehostavia turva-asuja ja varusteita.



TEHO ON TÄRKEINTÄ

Pysyy terävänä.
Ei veny.
Leikkaa tehokkaasti.

UUTUUS!



UUSI
X-CUT-TERÄKETJU

sportti
urheilu - vapaa-aika - pienkoneet
kone.fi
• Salo • Somero • Kaarina

HUOLTO- JA VARAOSAPALVELU

• SALO, Joensuukatu 5 (02) 7211 400
• SOMERO, Ruunalantie 5 (02) 7489 300
• KAARINA, Hallimestarinkatu 4 (02) 7211 500

www.husqvarna.fi

Husqvarna
READY WHEN YOU ARE

Metsänhoitoyhdistyksen jäsenenä saat:

Yhdistyksen jäsenedut:

- Maksuton PEFC-sertifiointi
- Maksuttomat koulutustilaisuudet
- Maksuton neuvonta
- Jäsenlehti
- Maaseudun Tulevaisuuden metsänomistaja-numero 4 krt/v
- Metsäselain, metsäsuunnitelma älypuhelimeen

Valtakunnalliset jäsenedut mm.:

- **AGA-kaasut:** teollisuus- ja nestekaasut sekä pullovuokrat edullisin jäsenhinnoin.
- **Can-AM mönkijän, traktorimönkijän tai Lynx-moottorikelkan** ostajalle 300-500 € etuseteli tarvikkehankintoihin.
- **Grolls työvaateliike:** Björnkläder-työvaatteista -25 % ja muista tuotteista -10 %.
- **Hankkija:** Uusien moottorisahojen, näiden varaosien ja tarvikkeiden sekä metsuritarvikkeista alennus 10 %.
- **K1 Katsastajat:** K1 Katsastajat antaa 8 %:n alennuksen aseman halvimmasta hinnasta.
- **Kärcher:** alennuksen ammattikäyttöön tarkoitetuille koneille (mm. pesurit ja imurit). Alennuksen saat K-maatalousketjun myymälöissä.
- **LähiTapiola:** 10 %:n alennuksen metsä- ja kotivakuutuksesta.
- **Ramirent:** 35 %:n alennuksen voimassa olevasta vuokrahinnastosta.
- **Restel hotellit:** 20 %:n alennus päivän majoitushinnasta. Etu koskee torstain ja maanantaiaamun välisiä majoittumisia kaikissa Restelin hotelleissa.
- **Savotan puoti:** Tehoheinäin jäsenhintaa 65,90 €.
- **Teboil:** Yrityskortilla bensiinistä ja dieselistä 3,19 snt/litra alennusta. Voiteluaineet, auto-kemikaalit ja pesut 10 % alennuksella.

Tarkemmat tiedot eduista löydät MTK:n jäsenverkosta mtk.fi/reppu.



Tee hyvät kaupat!

Suomen suurin maaseutuvälittäjä myy metsät, pellot, mökit ja tontit! Hoidamme myös perinnönjaot, perunkirjoitukset ym. toimeksiannot. Toimimme tiiviissä yhteistyössä Metsänhoitoyhdistysten kanssa.



Rauno Hakala
0400 124 832
Mhy Salometsä

- **SALO**, Vaskion Lempilä, Syötynmetsä 1:15, metsätila 23 ha. Reheväpohjainen metsätila Halikossa. Puusto 1380 m³. **Lähtöhinta 50 000 €.** **Tarj. 25.10.**
- **SALO**, Kiskon Kajala, Iso-Kiskon rantatontteja. Hienoja rantakaavatontteja Iso-Kiskon rannalla. Uusi tie perille. **Hp:t 39 000 - 99 000 €.** **Sovi esittely, osa tonteista myyty.**
- **SOMERO**, Somerniemi, Oinasjärvi, tilava omakotitalo 5h+k+s, kaupungin vesi ja viemäri, valokuitu. Erinomaiset kulkuyhteydet. **Hp. 85 000 €.** **Sovi esittely.**
- **SOMERO**, Härjenlahti, loma-asunto. Edullinen kesäasunto isolla tontilla. Venevalkama Arimaa-järveen. **Hp. 38 500 €.** **Sovi esittely.**



Antti Rantanen
040 529 0668
Mhy Salometsä



TILAVAHTI VALVOO
Rekisteröidy ja saat kiinnostavat
kohteet sähköpostiisi.
www.metsatilat.fi



Vesa Yli-Hongisto
0500 832 681
Mhy Satakunta + Loimaa

- **ULVILA**, Kullaa, runsaspuustoinen metsätila 20 ha/5200 m³. Uusi metsäsuunnitelma. Yli puolet alasta uudistusikäistä puustoa. **Tarj. 23.10.**
- **SASTAMALA**, Kiikka, Kokemäenjoen hienot kalliorantaiset kaavatontit, myös lisämaata haluttaessa. Uusi tie tonteille. Kaksi tonttia jäljellä. **Hp. 108 000 €**
- **SASTAMALA**, Houhajärvi, metsämääräala 12,1 ha/ 1400 m³. Ylispuisia taimikkoja, varttunutta kasvatusmetsää, uudistuskypsää. Hyvä tieyhteys. **Lähtöhinta 47 900 €.** **Tarj. 23.10.**
- **SÄKYLÄ**, Köyliö, Kepola, peltomääräala 4,4 ha. Salaojitettu, täydet tukioikeudet. Viime vuodet vuokrattuna, sopimus päättyy vuoden lopussa. **Lähtöhinta 60 000 €.** **Tarj. 30.10.**



Tapio Isotalo
044 717 7336
Mhy Satakunta

- **MERIKARVIA**, Kasala, 9,7 ha metsätila. Taimikkoa ja nuorta kasvatusmetsää. **Tee tarjous!**
- **MERIKARVIA**, Koittankoski, 9,1 ha maatala, jolla asuttu vielä 2 v. sitten. Asuinrakennuksessa lämmöt päällä. Peltoa (ei tukikelpoista) 2,1 ha ja metsää 6,4 ha. **Laskettu hp. 59 500 €**



Tommi Laurila
040 514 2098
Mhy Auranmaa



**Länsi-Suomen
Metsätilat Oy LKV**
etunimi.sukunimi@metsatilat.fi
www.metsatilat.fi

Palkkio 4,5 %, minimi 2 250 € (sis. alv.) tai sopimuksen mukaan.

Tutustu kohteisiimme ja palveluihimme www.metsatilat.fi/lansisuomi

Vaalitoimikunta vastaa vaalien järjestämisestä – **sinä äänestämisestä**

Metsänhoitoyhdistyksen valtuustovaaleissa äänestäminen on tehty jäsenen kannalta helpoksi. Vaalin äänestysmateriaali tulee postissa viikoilla 44, ja voit äänestää kun sinulle parhaiten sopii 25.11.2016 mennessä. Kirjaat äänestyslippuun ehdokkaasi numeron, laitat sen vaalikuoreen ja jätät lähimpään postin laatikkoon.

Nämä ovat Mhy Satakunnan ensimmäiset vaalit. Niissä valtuustoon valitaan yhteensä 28 jäsentä ja varalle 9. Ollaan siis aktiivisia ja vaikutetaan äänestämällä. Otetaan tavoitteeksi, että meillä Mhy Satakunnassa äänestysprosentti on valtakunnan korkein.

Valtuusto on metsänhoitoyhdistyksen korkein päättävä elin. Se linjaa yhdistyksen toiminnan suuntaviivat, valitsee hallituksen jäsenet, hyväksyy tilinpäätöksen ja myöntää vastuuvapauden tilivelvollisille. Hyvin toimiva valtuusto välkittää jäsenten toiveita metsänhoitoyhdistykselle ja kertoo jäsenille mhy:n mahdollisuuksien hyödyntämisestä.

Vaalitoimikunta varmistaa, että vaalit menevät lain ja sääntöjen mukaan. Se



Vaalitoimikunta työssään. Vasemmalta Ilkka Äijälä, Leo Autio (pj), Mikko Setälä ja Tuulikki Aikonen. Kuvasta puuttuu Jukka Haavisto.

mm. vahvistaa äänioikeusrekisterin, tarkistaa ehdokashakemukset ja suorittaa vaalin ääntenlaskennan. Vaalitoimikunta tekee näkymättömän taustatyön puolestasi, jotta sinä voit äänestämällä vaikuttaa vaaleissa.

Vaalitoimikunta hyväksyi syyskuun kokouksessa äänioikeusrekisterin. Kun kysyin vaalitoimikunnan jäseniltä miksi

jäsenen kannattaa äänestää, sain vastauksen: ”Kun on käyttänyt äänioikeuttaan, on myös oikeus tarvittaessa purnata.” Muistetaan siis äänestää.

Olli Mäki

- ✓ Mietitkö metsän arvoa perunkirjoitusta tai myyntiä varten?
- ✓ Harkitsetko puunmyyntiä tai metsänhoitotöitä?
- ✓ Mitä luontoarvoja metsästäni löytyy?
- ✓ Haluatko mobiilisen metsäsuunnitelman Metsäselaimen ajan tasalla olevin tiedoin?

Avain näihin löytyy ajantasaisesta metsäsuunnitelmasta. Tarjoamme metsänomistajan tavoitteiden mukaisia metsäsuunnitelmia.

**Metsäsuunnittelija
Henna Vormisto-Kupi**

Tavoitat minut
puhelimella **044-3776 216**
tai sähköpostilla
henna.vormisto-kupi@mhy.fi



**metsänhoitoyhdistys
SATAKUNTA**

Pystyn tekemään
uuden metsäsuunnitelman vielä tämän vuoden
puolella nopeimmille
tilaajille!



Metsänhoitoyh

Merikarvian toimipiste

Antintie 20 A 2, 29900 Merikarvia



Tapio Isotalo

metsäasiantuntija, LKV
p. 044 717 7336
tapio.isotalo@mhy.fi

Merikarvia pohjoisosa



Eero Vanhatalo

metsäasiantuntija
p. 044 717 7337
eero.vanhatalo@mhy.fi

Merikarvia eteläosa sekä Lauttijärven eteläosa

Noormarkun toimipiste

Vanha Vaasantie 18, 29600 Noormarkku



Maija Honkanen

metsäasiantuntija
p. 044 717 7338
maija.honkanen@mhy.fi

Noormarkusta Parkanontien itäpuoli



**Metsänon
SATAKUNTA**

Porin toimisto

Yrjönkatu 2, 28100 Pori,
p. (02) 632 6330



Olli Mäki

toiminnanjohtaja
p. 044 377 6211
olli.maki@mhy.fi



Esa Halonen

metsäasiantuntija
p. 044 717 7330
esa.halonen@mhy.fi

Ahlainen, Noormarkusta Parkanontien länsipuoli ja Porista alue, joka rajoittuu etelässä Preiviikinlahdelta Porin keskusta ja siitä Vt 8-tietä pohjoiseen



Pekka Häkli

metsäasiantuntija
p. 044 717 7331
pekka.hakli@mhy.fi

Luvia ja Porista Kuumainen, Lattomeri, Niittumaa, Preiviiki ja Viasvesi



Tiina Kylänpää

toimistopäällikkö
p. 044 717 7335
tiina.kylanpaa@mhy.fi



Harjavallan toimipiste

Keskustie 2, 29200 Harjavalta



Kari Kivisalo

metsäasiantuntija,
tiiminvetäjä
p. 044 377 6212
kari.kivisalo@mhy.fi

Harjavalta, Köyliöstä Rauman tien pohjoispuoli sekä Kokemäeltä Kuurola ja Järilä

Köyliön toimipiste

Kokemäentie 1, 27710 Köyliö



Teemu Rauvala

metsäasiantuntija
p. 044 377 6217
teemu.rauvala@mhy.fi

Köyliö Rauman tien eteläpuoli, Huittinen
- Vampula kantatie 41 länsipuoli pohjoisrajana Loimijoki

distys Satakunta

Erityispalvelut

Henna Vormisto-Kupi

metsäsuunnittelija

p. 044 377 6216

henna.vormisto-kupi@mhy.fi

Vesa Yli-Hongisto

kiinteisöasiantuntija LKV, KiAT

julkinen kaupanvahvistaja

p. 0500 832 681

vesa.yli-hongisto@mhy.fi

Tapio Isotalo

metsäasiantuntija LKV

p. 044 717 7336

tapio.isotalo@mhy.fi

Kokemäen toimipiste

Teljänkatu 8 as 22, 32800 Kokemäki



Jaakko Herrala

metsäasiantuntija

p. 044 377 6215

jaakko.herrala@mhy.fi

Kokemäki pois lukien Kauvatsa, Kytälä ja Sääksjärven pohjoisosa. Lisäksi Tuomaalan yhteismetsä käsimsineen

Kauvatsan toimipiste

Yttiläntie 248, 32920 Kauvatsa



Kyösti Kantonen

metsäasiantuntija

p. 044 377 6214

kyosti.kantonen@mhy.fi

Kokemäki Kauvatsa, Säpilä, Kytälä ja Sääksjärven pohjoisosa. Huittinen Karhiniemi ja Raskalan kylä

Kullaan toimipiste

Harjulantie 114, 29340 Kullaa



Heikki Hacklin

metsäasiantuntija,

tiiminvetäjä

p. 044 717 7333

heikki.hacklin@mhy.fi

Ulvila, Kullaan Palus ja Porista Kokemäenjoen pohjoispuoli kasitiehen asti



Vesa Järvenpää

metsäasiantuntija

p. 044 717 7334

vesa.jarvenpaa@mhy.fi

Kullaa, lukuunottamatta Palusta, Ulvilasta Kaasmarkku ja Suolisto

Huittisten toimipiste

Väinöläntie 16, 32700 Huittinen



Olli Mäki

toiminnanjohtaja

p. 044 377 6211

olli.maki@mhy.fi



Heikki Pusa

metsäasiantuntija

p. 044 377 6213

heikki.pusa@mhy.fi

Huittinen - Vampula kantatie 41 ja valtatie 12 itäpuoli



Henna Vormisto-Kupi

metsäsuunnittelija

p. 044 377 6216

henna.vormisto-kupi@mhy.fi

nistajat



www.mhy.fi/satakunta

Säästöpuut ryhmiin – hieskoivuille kastraatio

PEFC-sertifioinnin kriteerissä 14 todetaan: Metsäluonnon monimuotoisuuden turvaamiseksi kasvatus- ja uudistushakkuukohteille jätetään pysyvästi sekä säästöpuita että järeää runkolahopuustoa. Säästöpuut ovat eläviä, maamme luontaiseen lajistoon kuuluvia puita. Runkolahopuustolla tarkoitetaan rinnankorkeudelta yli 20 cm paksuja keloja ja muita kuolleita pystypuita, pökkelöitä ja maapuita. Säästöpuita jätetään leimikkoon keskimäärin 10 kpl/ha.

Käytännön toteutuksessa kirjavuutta

Uudistusaloilla näkee monenlaisia versioita kriteerin toteuttamisessa. Osa säästöpuista on ryhminä, mutta liian usein on

jätetty yksittäisiä tai parin kolmen puun ryhmiä sinne tänne. Vastuu säästöpuiden valinnasta on käytännössä jäänyt konekuskien vastuulle. Pahimmasta päästä ovat hajalleen jätetyt yksittäiset hieskoivut. Vaikka runkopuuna hieskoivun taloudellinen arvo on vähäinen, aiheutuu niistä metsänomistajille melkoiset lisäkustannukset. Uudistusalalle jätetyt hieskoivut heittävät siemenensä uudistusalalle. Näin syntyvistä ei-toivotuista hieskoivuista aiheutuu metsänomistajille vuosittain miljoonien eurojen kustannukset lisäntyvänä perkauskuluna tai havupuuston tuhoutumisena.

Mitä asialle voisi tehdä

Sopivat säästöpuuryhmät voi merkitä met-

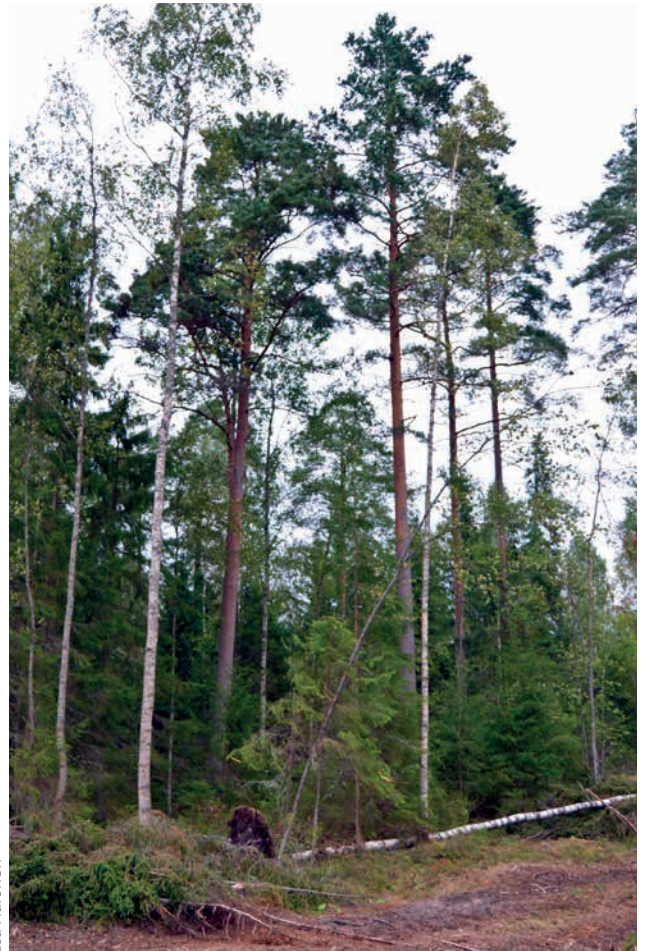
säsuunnitelmaan tai viimeistään hakkuusuunnitelmaan. Kun säästöpuut otetaan huomioon jo harvennushakkuussa ja niiden alusta jätetään raivaamatta, kehittyy niistä uudistushakkuuseen luonnollinen säästöpuuryhmä. Kohde on hyvä myös rajata maastoon leimikkoa suunniteltaessa. Jos uudistusalalle jätettävässä säästöpuuryhmässä on hieskoivuja, ohjeistetaan hakkuukoneen kuljettajaa katkaisemaan elävä latvus ja jättämään se lahoamaan säästöpuuryhmään. Kun uudistusalalle ja sen reunametsään ei jätetä yhtään siementävää hieskoivua, pystymme pienellä toimenpiteellä saamaan aikaan merkittäviä kustannussäästöjä vähentyneenä perkaustarpeena ja parempina taimikkoina.

Olli Mäki



Olli Mäki

Uudistusalalle jätetty yksittäinen koivu on lisääntynyt tehokkaasti. Alueelle istutetut männyt ovat jääneet pahasti koivujen sekaan. Jos männyt halutaan pelastaa, on perkauksella kiire.



Esa Halonen

Säästöpuut on jätetty oikeaoppisesti yhteen ryhmään ja niiden alustaa ei raivattu. Vielä kun koivujen latva olisi katkaistu, olisi lopputulos täydellinen.

Metsänhoitoyhdistys Satakunta esittelee toimintaansa

Tiistaina 18.10.

klo 13 – 17 alkaen Köyliössä

Osoite: Fännintie 201, Köyliö.

Opastus Raumantieltä, Vuorenmaantieltä ja Säkyläntieltä.

Ajo-ohjeet: Pyhän Henrikintieltä käännetään Fännintielle, Fännintietä 1,7 km.

Tapahtumassa esillä:

- Harvennushakkuunäytös
- Uuden metsätien rakennus ja sen hyödyt
- Metsäsuunnittelu ja Metsäselain
- Purtavaa ja juotavaa.

Perjantaina 21.10.

klo 13 – 17 alkaen Huittisissa

Osoite: Helsingintie 666,

Helsingintieltä käännetään Parmakorven metsätielle, jatketaan tätä 1,5 km.

Opastus Huittisten keskustasta ja Helsingin suunnasta.

Tapahtumassa esillä:

- Hakkuunäytöksiä ja tukin katkontaa
- Ennakkoraivauksen merkitys hakkuulle
- Metsäsuunnittelu ja Metsäselain
- Paikalla myös Länsi-Suomen Metsätilat
- Purtavaa ja juotavaa.

Lisätiedot: Teemu Rauvala 044 3776 217



**metsänhoitoyhdistys
SATAKUNTA**

TERVETULO!

Palvelulomake

Leikkaa täytetty lomake ja taita se kahtia tämä puoli sisällepäin.

Teippaa tai nido kiinni ja pudota lähimpään postilaatikkoon. Postimaksu on maksettu.

- ☐ Osoitteen/omistajatietojen muutos
- ☐ Haluan sähköisen jäsenkirjeen
- ☐ Haluan lisätietoa jäsenyydestä

Haluan, että minuun otetaan yhteyttä, olen kiinnostunut

- ☐ Puukaupasta
- ☐ Metsänhoidosta
- ☐ Metsäsuunnitelmasta tai tila-arviosta
- ☐ Jokin muu asia

*) Metsätilan omistaja

*) Osoite

*) Postinumero ja –toimipaikka

Uusi omistaja

Uusi osoite

Uusi postinumero ja –toimipaikka

*) Puhelinnumero

Sähköpostiosoite

Päiväys

Allekirjoitus

Lisätietoa

*) Pakollinen täytettävä tieto



HYVINVOINTIA METSÄSTÄ



metsänhoitoyhdistys
SATAKUNTA

MA 7.11.2016 KLO 18 - 20.30

SATAKUNNAN OSUUSPANKKI, HARJAVALLANKATU 13, HARJAVALTA

Tervetuloa **naisten metsätilaisuuteen**. Illan aikana kuullaan Mhy Satakunnan ajankohtaisista asioista, metsän hyvinvointivaikutuksista sekä Green Care -toiminnasta. Tilaisuudessa on myös mahdollista ihail-la päiväkodin lasten metsäaiheisia kuvataidetoita. Pekka ja Kaija Ay esittelevät tuotteitaan.

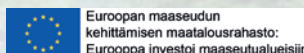
OHJELMA

- 18.00 Tervetulokahvit ja pankin puheenvuoro
- 18.15 Metsänhoitoyhdistyksen ajankohtaiset asiat
- 18.45 Suomalainen Green Care -toiminta, projektipäällikkö Jaana Ruoho
- 18.55 Metsän hyvinvointivaikutukset, tutkija Eira-Maija Savonen
- 19.40 Naakan tilan tarina ja tilan hyvinvointipolku, FM Maarit Naakka
- 20.00 Metsäaiheista musiikkia ja vapaata seurustelua

Tilaisuus on maksuton.

Tarjoilun järjestämiseksi osallistujia pyydetään ilmoittautumaan **ma 1.11.2016 mennessä satakunnan@op.fi** tai Satakunnan Osuuspankkiin **puh. 010 255 0802**. Järjestäjinä toimivat Mhy Satakunta, Green Care -tiedonvälityshanke Satakunnassa (SAMK) sekä Satakunnan Osuuspankki.

Lisätietoja: Jaana Ruoho, SAMK,
jaana.ruoho@samk.fi; 044-710 3825



Euroopan maaseudun
kehittämisen maatalousrahasto:
Eurooppa investoi maaseutualueisiin



**Olet lämpimästi
tervetullut!**



Lukijan palvelukortti

**Muutokset
voit tehdä myös
osoitteessa
www.mhy.fi/satakunta**

Vastaanottaja
maksaa
postimaksun
Mottagaren
betalar portot



**Metsänhoitoyhdistys
SATAKUNTA**

Tunnus 5009279
00003 VASTAUSLÄHETYS