

Metsänomistajat

Metsänhoitoyhdistys Satakunnan jäsenlehti 1/2018



>>> Maalislauantain tapahtumassa metsäasiantuntija Pekka Häkli keskusteli Väinö Lammelan ja Tauno Nordbergin kanssa ajankohtaisista metsäasioista.

Puumarkkinoilla reipas tahti – katkonnan valvonta korostuu s. 7

Metsätilan arvo netistä näppäilemällä – helppoa mutta epäluotettavaa tietoa s. 12-13

Lannoituksella lisää kasvua metsällesi s. 24

Puheenjohtajan huomioita vuoden ajalta

Harri Asmala | hallituksen puheenjohtaja | Mhy Satakunta

Metsänhoitoyhdistys on paljon muutakin kuin pelkkää neuvontaa, puukaupallisia ja metsänhoidollisia palveluja tarjoava toimija. Tärkeä osa toimintaamme on myös edunvalvonta. Se ei useinkaan näy välittömästi suoraan metsänomistajiin päin. Toiminnanjohtaja tekee osan tästä työstä mutta myös puheenjohtajalle lankeaa oma osansa.

Olen viimeisen vuoden aikana osallistunut moniin sekä maakunnallisiin että valtakunnallisiin mhy-kentän tapahtumiin. Käsiteltävät aiheet ovat olleen moninaisia. Paikallisista kaava-asioista kansallisen metsienkäytön kautta aina EU ja koko maailmanlaajuisiin asioihin. Aina asia on koskenut jotakin kautta suomalaista metsää ja sen käyttöä.

Yksittäisellä yhdistyksellä ei ole voimavaroja toimia laajasti edunvalvonnassa. Yhdistämällä metsänhoitoyhdistyksien mielipide ja käyttämällä sen eteenpäin vientiin MTK:n

ja sen metsälinjan asiantuntijoita saadaan viestiin voimaa. Emme voi luottaa siihen että joku muu hoitaa metsänomistajien edunvalvonnan. Metsäteollisuus on hyvä kumppani monissa asioissa mutta heillä on jo keskenäänkin erilaisia tavoitteita riippuen tehtaiden tuotannosta. Ja loppuen lopuksi puu on metsäteollisuudelle aina kumminkin kuluerä. Sen hinnan nostaminen ei ole teollisuuden tavoitteissa.

LuluCF ja REDII ovat osoitus siitä etteivät metsäasiat ole enää kansallisia. Euroopan unioni ottaa isompaa roolia myös metsäpuolella ilmastonmuutoksen vuoksi. Tämä tuo haasteita edunvalvontaan. Emme pärjää yksin, ilman kansainvälisiä kumppaneita. Sisu, sitä me tarvitsemme kun metsäasioita ajetaan eteenpäin kansainvälisesti.

Metsänhoitoyhdistyksen tärkein myytävä tuote on asiantuntijuus. Myymme tietotaitoa. Käyttäkää sitä hyödyksenne. Kysykää myös perus-



teluja miksi jokin asia tehdään niin kuin tehdään. Mitään ei pidä tehdä vain siksi koska aina ennenkin on tehty niin. Muutos on pysyvää, myös metsätaloudessa.

Kevätterveisin, Harri.

SISÄLLYSLUETTELO

Puheenjohtajan huomioita vuoden ajalta	2
Saako metsänomistaja osansa kuitupuusta valmistetuista tuotteista.....	3
Metsien miehiä jo useammalla vuosikymmenellä	4
Joka tsäänssi on mahdollisuus.....	5
Uusia kasvoja Mhy Satakunnassa	6
Puumarkkinakatsaus	7
Vesiä ja monimuotoisuutta huomioidaan joka päivä.....	8-9
Kuitupuun halpuutuksesta	10
Suojellaan, suojellaan, mutta milloin on valmista.....	11
Metsätilan arvo netistä näppäilemällä	
– helppoa mutta epäluotettavaa tietoa	12-13
Metsänhoitoyhdistys ajaa vain jäsentensä etua.....	14
PE-sertifiointi estää harmaata taloutta.....	15
Parhaat käytännöt jatkuvaan kasvatukseen	
– metsänhoidon suosituksia päivitetään	17
Valtakunnalliset MTK:n jäsenedut	18
Ohjeita omatoimiselle istuttajalle	19
Maalislauantai Porin Viaslahdella herätti kiinnostusta	20
Petar Klaric, metsäammattilainen Kroatiasta.....	21
Opinnäytetyö jäsenyydestä eroamisen syistä Mhy Satakunnassa.....	21
Suunnittele metsätilan sukupolvenvaihdos huolella.....	22
Palvelulomake.....	23
Lannoituksella lisäkasvua	24



Jäsenlehti 1/18

Metsänomistajat
SATAKUNTA

Toimituskunta:

Heli Mutkala, Olli Mäki

Osoitemuutokset:

Puh. 02 632 6330

Taitto:

Pia Tuononen

Paino:

Rauman Painopiste Oy

Kansikuva:

Tiina Kylänpää



Saako metsänomistaja osansa kuitupuusta valmistetuista tuotteista

Olli Mäki | toiminnanjohtaja | Mhy Satakunta

Metsäteollisuudella menee lujaa. Alkuvuodesta olemme saaneet lukea kuitupuuta jalostavien yritysten erinomaisista tuloksista. Kolmen suurimman metsäyhtiön tulos oli 2,8 miljardia euroa ja sijoitetun pääoman tuotto 12-13 %. Kantorahatuloja maksettiin metsänomistajille samana vuonna vajaat kaksi miljardia euroa. Hyvistä tuloksista huolimatta kuitupuun hinta näyttää pysyvän entisellään.

Miksi kilpailu ei toimi kuitupuumarkkinoilla

Suomessa on yli 300.000 metsänomistajaa ja kolme isoa kuitupuuta ostavaa yhtiötä. Nämä kolme vaihtavat nykyään paljon puuta keskenään minimoidakseen logistiikkakulut, mikä sinällään on hyvä asia. Lisäksi ne ostavat pääosan sahojen kuitupuista ja hakkeista. Kun tarkastelee puun hintatilastoja, ovat kuitupuun hinnat eri ostajien välillä hämmästyttävän samantasoisia. Metsänomistajien yhteistyö hintapuolella on kielletty. Jos teollisuuden voitto ostettua kuitupuukuutiota kohden on 30 euroa, voi oikeutetusti kysyä, onko tulos jaettu oikeudenmukaisesti?

Kenen etu on kumppanuussopimus

Kun puukaupan hintatakuu tuli voimaan vajaa parikymmentä vuotta sitten, esitin kysymyksen, mikä nostaa puun hintaa, jos kaikki tekevät

takuuhintakaupan. Nyt tuota mallia on jalostettu paljon pidemmälle. Sopimusasiakkaalle luvataan takuuhinnan lisäksi erilaisia bonuksia ym, kun kaupat tehdään esim. juhannukseen mennessä. Kannattaisiko miettiä kenen etu tämä viimekädessä on? Kun saadaan riittävä leimikkovaranto ja varmistetaan näin tehtaiden puunsaanti, miksi nostaa puun hintaa. Mitä tapahtuisi, jos nämä kaupat jäisivät tekemättä?

Tukinostajien katkonnassa on eroja

Metsänomistajan metsätilistä suurin osa tulee tukkipuusta. Ei siis ole yhädentekevää, kenelle päätehakkuuleimikkonsa myy. Erot ostajien välillä ovat yllättävän suuria. Mhy Satakunnan hintaseurantatiedoista tehdyt laskelmat osoittavat, että männyllä erot runkohinnassa ovat 3-9 €/m³ ja kuusella 2-6 €/m³. Runkohinta on tukin määrä kertaa tukin yksikköhinta plus kuidun määrä kertaa kuidun yksikköhinta. Usein metsänomistaja tuijottaa vain puun yksikköhintoja, joiden erot ostajien välillä ovat paljon pienempiä. Tärkeämpää on nähdä kokonaisuus ja tietää miten hyvin tukki otetaan talteen.

Mhy Satakunnasta lisäarvoa puukauppaan

Metsänhoitoyhdistyksen tärkein tehtävä on auttaa jäseniään saamaan



metsälleen paras mahdollinen tuotto. Yksi tärkeimpiä tuotteitamme on puukaupan palvelupaketti. Se pitää sisällään leimikon suunnittelun, puukaupan kilpailutuksen ja vertailulaskelman, joka huomioi myös ostajien väliset katkontaerot. Metsänomistaja saa selkeän laskelman ja päättää viime kädessä kenelle puut myydään.

Puukaupan toimeksiannossa teemme kaupan metsänomistajan puolesta valtakirjalla, valvomme hakkuut ja laadimme tarvittaessa reklamaatiot ja korvausvaatimukset. Kun hakkuuseen liittyvät hoitotyöt on tehty, laitamme palvelimellamme olevat metsätiedot ajan tasalle. Tämä pidentää metsäsuunnitelman käyttöikää vuosilla, ja metsäselaimen tiedot pysyvät ajan tasalla.

Ovathan yhteystietosi kunnossa?

Muistathan päivittää yhteystietosi meille mikäli

- Tilan omistus vaihtuu
- Osoitteesi tai nimesi muuttuu
- Puhelinnumero tai sähköposti vaihtuu
- Ostat uuden metsätilan



Metsänomistajat
SATAKUNTA

Voit ilmoittaa tiedot lehdessä olevalla lomakkeella, sähköpostilla satakunta@mhy.fi, kotisivuilla mhy.fi/satakunta/yhteystiedot/osoitteenmuutos tai suoraan omalle metsäasiantuntijallesi.

Metsien miehiä jo useammalla vuosikymmenellä

Kyösti Kantonen ja Teemu Rauvala | metsäasiantuntijat | Mhy Satakunta

On maaliskuun loppu, aurinko paistaa ja lämpötila on hieman pakkasella, kevään ilmat ovat parhaimmillaan metsäkäynnille! Olemme liikkeellä maastossa metsänomistaja **Jani Ojalan** kanssa ja matkalla Metsänhoitoyhdistys Satakunnan korjuupalvelun harvennustyömaalle Janin metsään. Nousemme mäen päälle ja sieltä eteemme avautuu näkymä **Hannu ja Ville Kopon** juuri harventamasta siististä rämemänniköstä sekä ensiharvennusmetsästä. Jani Ojala kehuu harvennustulosta, ja kertoo halunneensa juuri tästä syystä Kopon miehet metsäänsä. Myös Janin aikaisemmat hyvät kokemukset heistä puhuivat puolestaan.

Pitkä kokemus metsätoista

Hannu Kopo tehnyt hakkuita Metsänhoitoyhdistykselle jo yli kaksikymmentä vuotta. Hannun metsämiesura alkoi jo 80-luvulla yhdistyksen työmailla ja Villelläkin on ta-

kana jo kymmenen vuotta. Ura alkoi hieman erilaisten koneiden parissa, mutta nyt he ovat jo pidemmän aikaa keskittyneet pelkästään hakkuukoneurakointiin. Isä ja poika ovat parivaljakkona hoitaneet harvennushakkuita pääosin Kauvatsan ja Kiikan alueilla. Hannu kertoo viime vuosina leimikoiden koon ja puuston järeysten kasvaneen jonkin verran.

Vetovastuu Villelle

Tänä vuonna vaihtui urakoinnissa vetovastuu uuden konehankinnan myötä. Hannu siirtyi isännän paikalta rengiksi ja yrittäjäys siirtyi Villelle. Hommat jatkuvat tuttuun malliin uudella Logset 6 HP harvesterilla, joka saapui heille vain pari viikkoa sitten. Kokemuksia uudesta koneesta on jo kertynyt jonkin verran, ja parivaljakko kehuu uuden koneen ulottuvuutta sekä hyvää näkyvyyttä. Kone on kooltaan malliston pienemmästä päästä, joten se on parhaimmillaan

harvennushakkuilla, mutta soveltuu myös hyvin pienempirunkoisille päätehakkuille. Hannu kehuu konetta hyvin ketteräksi, ja myös mittalaitteen tarkkuuden tarkistaminen on helppoa. Tämä onkin hyvä asia, sillä vaatimukset tukkien mittatarkkuudesta sahoilla ovat tänä päivänä korkeat.

Tavoitteena laadukas työjälki

Harvennus työmaalla näyttää onnistuneen erinomaisesti. Tähän on vaikuttanut myös metsänomistajan kohteella tekemä ennakkoarvaus. Hannu ja Ville Kopo korostavat hyvän ennakkoarvauksen merkitystä harvennuksilla, joka luo edellytykset onnistuneelle ja laadukkaalle puunkorjuulle. Harvennukseen liittyy myös oleellisesti puuston kasvatuslannoitus. Janilla on hyviä kokemuksia tuhkalannoituksesta ja hän aikookin lannoittaa myös tämän leimikon rämekuvion heti harvennuksen jälkeen.

Tukki tarkasti talteen

Metsänhoitoyhdistys Satakunnan korjuupalvelun kautta tehdään vuosittain paljon harvennushakkuita, mutta myös jonkin verran uudistushakkuita. Työssä pyritään aina hyvään korjuujälkeen. Puut toimitetaan useaan eri osoitteeseen, mikä mahdollistaa rungon eri osien tarkan hyödyntämisen. Rungosta voidaan sahatukin ja kuidun lisäksi ottaa talteen muun muassa pikkutukkia, parrua tai lahotukkia. Tarkalla katkonnalla pyritään saamaan metsänomistajalle mahdollisimman hyvä taloudellinen lopputulos myös kasvatushakkuilta. Pitkästä aikaa myös kuitupuun kysyntä näyttää valoisalta, joten nyt onkin hyvä aika miettiä tulevia hakkuutarpeita tulevan kesän ja syksyn ajalle. Nyt kannattaakin olla yhteydessä omaan metsäasiantuntijaan, häneltä saat lisätietoja alueesi puumarkkina-tilanteesta!



Uusi kone mahdollistaa tarkemman katkonnan ja laadukkaan työn.



Harvennettu metsä on ilo silmälle.

Jokainen tsäänssi on uusi mahdollisuus

Pekka Häkli | metsäasiantuntija | Mhy Satakunta

Metsänhoitoyhdistys toimii resurssiensa puitteissa. Ympäri vuoden. Jokaisessa pitäjässä. Emme häikäise tv- tai lehtimainoksissa. Otamme yhteyttä ja olemme valmiita palvelemaan. Ja kyllä – olemme aidosti puolueellisia, olemme aina metsänomistajan puolella.

Kevät on luonnon heräämisen aikaa. Elämme sitä tässä ja nyt. Talvi alkaa olla niin sanotusti lusittu ja katseet on käännetty uuteen kauteen.

Meillä metsänhoitoyhdistyksessä se tarkoittaa esimerkiksi talvikorjuukohdeiden loppuun saattamista ja puuvarastojen ajattamista viimeisten yökylmien jälkeen tehtäville. Metsänhoitoyhdistyksen puunkorjuupalvelu on kenties näkyvin ja haasteellisin palvelutarjonnastamme. Paljon kuitenkin tapahtuu myös puunkorjuun ulkopuolella.

Kevään koittaminen tarkoittaa vuoden kierrossa myös sitä, että keväälle ajoitetut istutuskohteet alkavat tulla mieleen aina vaan useammin. Koskaan ei pitäisi olla liian kiire aloittaa koko tätä ruljanssia, mutta aina se vaan tahtoo tapahtua yhtäkkiä ja yllättäin joka puolella ja vielä yleensä kaikilla samaan aikaan. Taimiseson-

ki on oma maailmansa. Sekään ei kuitenkaan sulje pois muita koko ajan huomiota vaativia työtilauksia. Alussa mainitsemani puunkorjuu ei todellakaan lepää edes kesällä. Vaikka tekisikin mieli antaa lintujen pesiä rauhassa, niin tehtaas ei jää odottamaan munien kuoriutumista, vaan puuta on rontattava tehtaas portista säännöllisenä virtana vuoden ympäri. Vastuullisena yhteistyökumppanina metsänhoitoyhdistyskin on tähän sitoutunut.

Keskikeseään sattuu myös taimikon perkauksen paras toteutushetki. Vaikka taimikossa on juhannuksen aikoihin ”ystäviä” reilusti yli oman tarpeen, niin näistä hyttysistä, mäkäräisistä, paarmoista ja kärpäsistä huolimatta taimikonhoito kannattaa pyrkiä ajoittamaan optimaalisiin kesäkuukausiin.

Tulemme näiden kaikille tuttuun työmuotojen lisäksi olemaan teihin metsänomistajiin yhteydessä myös

mm. jäsen-, metsäsunnitelmien uusimis- sekä lannoitusasioissa. Otsikon mukaisesti jokainen tsäänssi on uusi mahdollisuus, kuten Matti Nykänen aikoinaan filosofoi. Pyrimme tekemään metsäomaisuutenne eteen tarjouksia, joista ei pitäisi voida, tai ei ainakaan kannattaisi kieltäytyä.

Jäsenenä saat ilmaista puhelinneuvontaa. Samoin jäsenille tehdään maksuton metsänkäyttöilmoitus. Maksulliset palvelumme ovat jäsenille hyvin hintansa arvoisia.

Päivitetty metsäsunnitelma ohjaa metsäsi hyötykäyttöä pitkälle tulevaisuuteen.

Ja lannoitukseen sijoitettu markka tulee kolmena takaisin. Sama kaava toimii myös euroissa.

Tartu siis hetkeen, ”carpe diem” ja päättää ottaa ensi askel ”alea jacta est”. Me pyrimme turvaamaan metsäsi tulevaisuuden!



Esa Halonen

Kulje, missä kuljet. Metsäselaimella pysyt ”kartalla”.



Pekka Häkli

Moto ensiharvennuksella.



Pekka Häkli

Taimikonhoitopöytäkästä pitäen.



Minna Kataja

Paluukuormassa taimet palstalle vaikka ajokoneella.

Uusia kasvoja Mhy Satakunnassa

Heikki Pusa jäi vuorotteluvapaalle 1.4. alkaen ja palaa taas töihin 1.10.2018. Häntä sijaistaa Katri Leikola. Minna Kattajan edellisessä lehdessä esitelty sijainen lähti muihin töihin ja lokakuun alusta Minnan sijaisena on toiminut Timo Autio. Timon pesti jatkuu vuoden 2018 loppuun. Tässä lyhyt esittely kummastakin henkilöstä.



Katri Leikola.

Kuka olet ja mistä tulet?

Katri Leikola, keski-ikäinen metsätalousinsinööri Nokian Tottijärveltä.

Alun perin olen kotoisin pääkaupunkiseudulta, ja muutin työn perässä Pirkanmaalle vuonna 2001.

Olen **Timo Autio** 45 -vuotias Huittislainen maa- ja metsätilan kasvatti. Valmistuin touku-kuussa 2016 Seinäjoen Ammattikorkeakoulusta, AMK metsätalousinsinööriksi.

Mikä on työkokemuksesi metsäalalla?

Katri: Olen ollut töissä Metsähallituksella sekä Pirkanmaan MHY:n Sastamalan toimistolla useampaankin otteeseen. Siellä aloitin Tapani-myrskyn myrskytuhoarvioiden tekemisellä.

Timo: Metsäala kiinnosti minua jo pikkupoikana, kun mahdollisuuksieni mukaan osallistuin uudistusalojen kulutuksiin ja tein hankintahakkuita kotitilani metsissä. Metsätöistä innostuneena hain Kullaalle metsäkouluun, hakkuukoneen kuljettajan koulutukseen. Harvennushakkuiden rinnalle nousi mielenkiinto puutavaran kaukokuljetuksiin, joissa sain myös mahdollisuuden toimia useiden vuosien ajan.

Miksi tulit töihin Mhy Satakuntaan?

Katri: Olin ollut työttömänä jo tovin, tai tein kyllä kaikenlaista pientä, kuten käännöstöitä kaverin matkailualan yritykselle ja viime joulukuun kävin opettamassa tulevia metsäinsinjejäkin. Sitä kautta sainkin vinkin vuorotteluvapaasijaisuudesta Huittisissa ja pistin saman tien paperit yhdistykselle.

Timo: Isoisäni oli töissä Huittisten ja Kokemäen Metsänhoitoyhdistyksillä jo vuosina 1929 – 1935 metsänhoidon neuvojana. Isäni on ollut vuosien varrella useissa erilaisissa luottamustehtävissä, sekä Mhy kentässä, että metsäteollisuuden puolella. Itse olen kokenut, että Mhy Satakunta tarjoaa minulle laaja-alaisen mahdollisuuden tutustua metsätalouteen.

Miten olet päässyt alkuun töissä?

Katri: Olin viikon opiskelemissa hommia Pusan Heikin ”vierihoidossa” ennen Heikin vuorotteluvapaan alkamista. Viikko tuntui aivan liian lyhyeltä ajalta, koska asioita on ihan valtavan paljon. Moni asia on toki tuttua opiskelua ajoilta ja vaatii vain aktiivointia ja muistilokeroista kaivelua.

Timo: Olen saanut todella hyvän vastaanoton, sekä asiakkaiden että työkavereiden osalta. Monipuolisia haasteita on ollut riittävästi tarjolla, ja uusia tulee mukavaan tahtiin. Neuvoja ja ohjeita olen saanut aina tarvittaessa. Kiitos niistä kuuluu ympärilläni olevalle työyhteisölle, ”kaveria ei jätetä”.

Mikä on tehtäväsi ja toimialueesi?

Katri: Koska toimin sijaisena, teen Heikille kuuluvia metsäasiantuntijan tehtäviä ja samalla alueella. Vastaan Heikin tuttuun numeroon (044 377 6213) ja hänen sähköpostinsa on minulle käännettyinä. Omasta sähköpostiosoitteesta tavoittaa myös (katri.leikola@mhy.fi).

Timo: Toimipaikkani on Sastamalan toimisto, jossa toimin metsäasiantuntijana. Toimenkuvaani liittyy esimerkiksi puukauppa, metsänhoitotyöt sekä metsänomistajien neuvonta, koulutus ym.

Mitä harrastat vapaa-ajallasi?

Katri: Kirjoitan kulttuuriblogia ja sen myötä tulee käytyä kaikenlaisissa riennoissa erittäin paljon. Nyt tarvitsee menoja hieman vähentää, ainakin syyskuun loppuun asti, ja keskittyä tähän työntekoon. Käyn paljon myös elokuvissa ja konserteissa, ja luen. Tykkään myös matkustella, erityisesti Iso-Britannia on vienyt sydämeni. Neljä koiraa ja vanha omakotitalo teettää myös hommia. Lisäksi toimin melko aktiivisesti koirien luonnetestituomarina. Syksyisin myös sienestän mielelläni.

Timo: Suurriistan metsästystä ja kesäisin moottoripyöräilyä.



Metsäasiantuntija Timo Autio kertoo uudelle kaupunkilais-metsänomistajalle, että oikeaan aikaan ja laadukkaasti tehty taimikonhoito on sijoitus tulevaisuuteen.

Puumarkkinoilla on reipas tahti – katkonnan valvonta korostuu

Erno Järvinen | tutkimuspäällikkö | MTK ry

Suomen talous porskuttaa tuoreiden suhdanne-ennusteiden perusteella vahvasti. PTT:n arvion mukaan Suomen talous kasvaa sekä tänä että ensi vuonna 2,8 prosenttia, ja vienti kokonaisuudessaan noin kuuden prosentin vauhtia. Metsäteollisuudessa toteutetut investoinnit mahdollistavat osaltaan viennin kasvun. Kilpailukykysojotus ja maltilliset palkkaratkaisut ovat parantaneet Suomen hintakilpailukykyä selvästi. Maailmantalouden isoimmat riskit, jotka saattavat myös heijastua puutuotteiden kauppavirtoihin, tulevat Yhdysvalloista. Presidentti Trumpin hallinto uhittelee erilaisilla tuontitulleilla, mikä pahimmillaan voi lopahduttaa koko nousukauden.

Metsäyhtiöiden suotuisan vientimarkkinatilanteen jatkuminen on ylläpitänyt myönteistä virettä myös kotimaan puumarkkinoilla. Luonnonvarakeskuksen tilastojen perusteella sekä puukaupassa että markkinahakkuissa ollaan viime vuotta edellä. Sahatavaraa laivataan Suomesta edelleen ennätystahtiin. Vientimarkkinoilta myönteisin signaali on männyt-sahatavaran hinnan elpyminen. Lisäksi sellun markkinahinta sojottaa koilliseen ja kartongin hintoihin on ilmoitettu korotuksia. Kansainvälisiltä puumarkkinoilta huomionarvoisin seikka on puun hintojen merkittävä

nousu Baltiassa viime kuukausien aikana. Sikäläisen hinnannousun taustalla on ennen kaikkea viime kuukausien hankalat korjuuolosuhteet.

Metsänhoitoyhdistysten arvion mukaan kaikille puutavaralajeille on nyt hyvin kysyntää. Paikoitellen puuta voisi olla tarjolla selvästi nykyistä enemmän. Sahateollisuudella on pienet puuvarannot ja jatkuva ostotarve nopeasti korjuuseen soveltuville havutukkileimikoille.

Kuitupuun ostajien kiinnostus kotimaiseen puuhun on edelleen ilahduttavasti kasvanut. Puun tuonnin supistuminen tukee kotimaisen puun kysyntää.

Puukaupan kilpailutus muistettava

Metsänomistajien kannattaakin aktiivisesti tarjota sekä tukki- että kuitupuuleimikoita myyntiin. Puukauppa lähtee luontevasti liikkeelle yhteydenotolla omaan metsänhoitoyhdistykseen, mistä saa kaikki puukauppaan liittyvät palvelut.

Massa- ja paperiteollisuuden erinomainen kannattavuus pitää hyödyntää kuitupuukauppojen kilpailutuksessa. Samoin nykyisessä puumarkkinatilanteessa on erittäin tärkeää valvoa, että arvokasta tukkia ei korjuussa katkota kuiduksi. Runkojen

katkonnassa eri puutavaralajeihin on isoja eroja ostajittain ja leimikoittain.

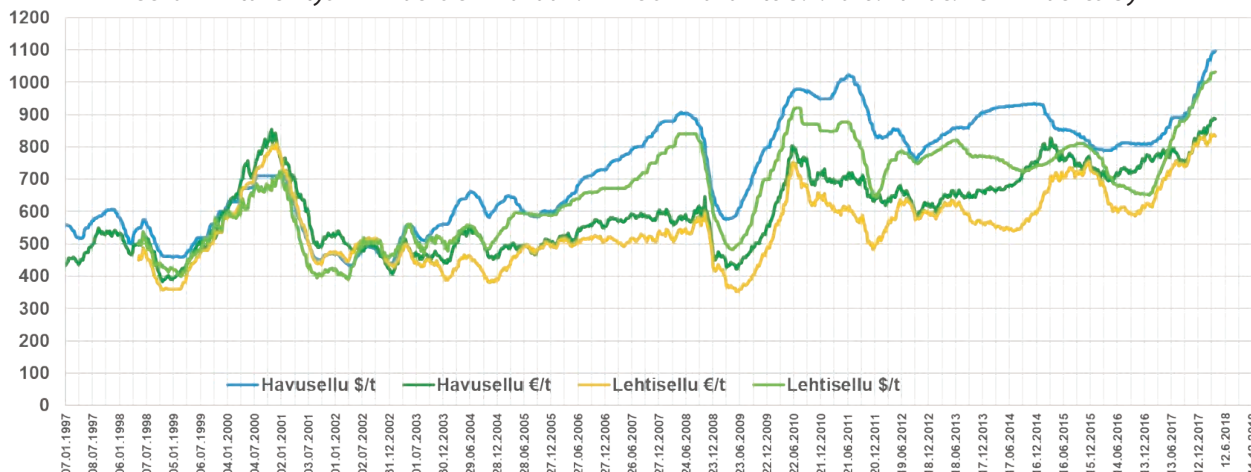
Hintatilastojen luotettavuus koetuksella

Puukauppaan liittyvien hintatilastojen luotettavuus on toimivien markkinoiden peruspalikoita. Tehdyistä puukaupoista tilastoihin pitäisi kirjautua puutavaralajeittain hinta, joka mahdollisimman luotettavasti kuvaa markkinoilla todellisuudessa vallitsevaa hintatasoa. Viime aikoina erilaiset tilastoimattomat hinta- ja määrälliset sekä puutavaralajien kirjavat hinnoittelukäytännöt ovat selvästi yleistyneet. Tällaiset seikat vääristävät vallitsevaa hintatasoa ja vähentävät julkisesti saatavilla olevien puun hintatilastojen hyödynnettävyyttä ja luotettavuutta. Edellä mainittujen seikkojen vuoksi puukauppoja suunnittelevien metsänomistajien kannattaa aina tarkistaa vallitseva puumarkkinatilanne ensin omasta metsänhoitoyhdistyksestään.

Päivitettyjä tilastoja puumarkkinoilta ja metsäteollisuudesta sekä myös viimeisimmät Luken ja PTT:n ennusteet löytyvät osoitteesta:

https://www.mtk.fi/metsa/puumarkkinat/markkinatieto/markkinakuvat/fi_FI/markkinakuvat/

Sellun hintakehitys PIX-indeksien mukaan. Viimeisin havainto 3.4.2018. Lähde: FOEX Indexes Oy



Vesiä ja monimuotoisuutta huomioidaan joka päivä

Heli Mutkala | kenttäpäällikkö | MTK metsälinja

Metsien monimuotoisuuden huomioiminen tulee metsäalan ammattilaisille eteen jokapäiväisessä työssä. Oli sitten metsäasiantuntija, metsäsuunnittelija, metsuri tai metsäkoneen kuljettaja. Myös metsänomistajat suhtautuvat luontoon kunnioittavasti ja säästään.

Metsäasiantuntija **Heimo Aaltonen** metsänhoitoyhdistys Loimijoesta kävi metsänomistaja **Harri Leinon** kanssa suunnittelemassa metsänhakkuuta Ypäjällä. Pienen metsäkuvion halki virtaa puro nimeltä Varsanoja. Palsalta linnuntietä vajaan kahden kilometrin päässä se laskee Loimijokeen. Vedet tulevat metsä- ja suoalueilta ja kulkevat matkan varrella monien peltoaukeiden, niittyjen ja metsien läpi. Metsissä puroina mutkitellen ja polveillen, pelto-osuuksilla välillä hyvinkin suoraviivaisesti kaivetussa uomassaan.

Vesiä suojellaan metsänkäsittelyssä

Harri Leino ei oikein ymmärrä, miksi veden laatu pitää huomioida tässä, kun uomaa on muilla osuuksilla, varsinkin pelloilla aikaisemmin perattu. Hän on kuitenkin sitä mieltä, että luontoa pitää säästää ja suojella, joten pienen metsänuudistusalan reunassa kulkeva purokin huomioidaan alueen rajauksessa.

Mistään metsälain tärkeästä elinympäristöstä ei nyt ole kyse, mutta sertifiointikriteerien mukaan metsä-



Metsäpuiden TAIMIA tarpeesi mukaan



PUUT
- taimitarha

Kavastontie 120, 25460 Kisko

Pekka Uusitalo, puh. 0500-636983
pekka.uusitalo@suomi24.fi

www.puut.fi

Palvelumme löydät nykyään myös Loimaalta

STIHL®

**SPORTTIKONE,
AMMATTILAISEN VALINTA**

**STIHL MS261CM
moottorisaha**



UUTUUS!

- Tilavuus 50,2 cm³
- Teho 3/4,1 kW/hv
- Paino 4,9 kg

699€

Sh. 799 €

STIHL®

**STIHL
FS 460 C-EM
raivaussaha**



899€

Sh. 1095 €

- Tilavuus 45,6 cm³
- Teho 2,2/3 kW/hv
- Paino 8,5 kg

STIHL®



DYNAMIC VENT vaatepaketti

- Erittäin kevyet ja hengittävät
- Takissa joustava sisäosa, vahvistetut kyynärpäät ja monia taskuja
- Housut viiltosuojatut ja muotoon ommellut

Sh. 368,-

KAMPANJA

299,-

www.sporttikone.fi

Verkkokauppa avoinna 24/7

sportti
urheilu - vapaa-aika - pienkoneet

kone.fi

HUOLTO- JA VARAOSAPALVELU

• Salo • Somero • Kaarina • Loimaa

• SALO, Joensuukatu 5 (02) 7211 400
• SOMERO, Ruunantie 5 (02) 7489 300
• KAARINA, Hallimestarinkatu 4 (02) 7211 500
• LOIMAA, Lamminkatu 40 (02) 7211 300



*Isot kuuset saavat antaa tilaa uudelle metsälle. Pienelle uudistusalueelle saat-
taa hyvinkin syntyä taimikko luontai-
sesti.*

talouden toimenpiteissä suojellaan myös vesiä. Puron varteen jätetään suojakaista. Sinne ei saa ajaa metsä-koneilla, eikä maan pintaa saa rikkoa, ettei veteen vapaudu maa-ainesta ja ravinteita. Samasta syystä suojakaistalle ei saa tulla hakkuutähteitä. Hakkuussa ja maanmuokkauksessa pitää siis olla varuillaan.

Myös kaistalla oleva pensaikko ja kaatuneet puut jätetään koskematta. Isompia, kaupaksi käyviä puita sieltä voi poimia. Tässä kohteessa on järkevää jättää alueen säästöpuut puron varteen, ja näin suunnitellaan tehtäväksi.

Heimo Aaltonen kertoo, että Ypäjän metsissä on aika vähän puroja. Harvoin tulee ainakaan luonnontilaista vastaan.

– Se mihin täällä luontoasioissa usein törmää, on liito-orava. Taitaa kolmessa leimikossa kymmenestä tulla eteen. Paikoin on karttamerkintöjä oravasta tuhkatieheään. Se aiheuttaa päänvaivaa suunnittelussa, mutta on ne jo opittu ottamaan huomioon.

Etämetsänomistaja hoitaa huolella

Metsäpalsta kuuluu Harri Leinon kotitilaan. Leino asuu muualla, pellot on vuokrattu pois ja toimentulo on karttunut kirjanpito- ja tilintarkastushommista. Leipätyössään Leino on ollut myös metsänhoitoyhdistysten ti-

lintarkastajana. Vapaa-ajalla hän tekee metsänhoitotöitä palstallaan.

– Metsää on uudistettu pienimuotoisilla uudistushakkuilla ja tälläkin alueella on tarkoitus ensin seurailta muutama vuosi, syntykö luontaista taimiainesta. Ellei, ryhdytään vasta sitten rankempiin toimenpiteisiin, hän toteaa.



Keväällä vettä virtaa ryöppyämällä yläjuoksun turve- ja savimailta, jotka antavat vedelle ruskehtavan värin.

Kuitupuun halpuutuksesta

Mikko Tirola | metsävaltuuskunnan pj | MTK ry

Metsänomistajien kestokysymys metsävaltuuskunnan puheenjohtajalle on, että mitä MTK tekee kuitupuun hinnan puolustamiseksi? Markkinataloudessa tähän on kaksi keinoa - joko kysynnän kasvattaminen tai tarjonnan supistaminen.

Ennen EU-jäsenyyttä MTK saattoi neuvotella metsäteollisuuden kanssa puun hinnasta. Neuvottelujen pohjana oli puusta valmistettujen tuotteiden käyttöarvo. EU-jäsenyyden myötä neuvottelut kiellettiin. Samanaikaisesti alkoi kuitupuun hinnan ja tukkipuun hinnan ero kasvaa.

Tarjontaa eli puuvaroja Suomen metsissä riittää, sillä nuoria metsiä on hoidettava ja hakattava ajallaan. Yrittäjävähennys, metsälahjavähennys ja metsälakien muutokset ovat osaltaan varmasti vahvistaneet puun tarjontaa. Siksikin ainoa kestävä keino puolustaa kotimaisen puun hintaa on kysynnän lisääminen, eli uusien investointien edistäminen. Äänekosken biotuotetehdas on askel tähän suuntaan.

Hakkuita tehdään jo ennätysellisesti, mutta silti kuitupuun hinta on kuin koomaan vaipuneen aivokäyrä, vaikka kuitupuun jalostaminen on yritysten talouslukujen valossa erittäin kannattavaa.

Sahoilta tulee kasvaneen tuotannon myötä lisää haketta sellukattiloihin. Lisäksi havupuuhakkeen tuonti on viime aikoina kasvanut.

Kuitupuun hintaa pitää kurissa sekin, että kuidun jalostajia on vain kolme. Niiden markkinavoima on suuri. Puukaupan ylläpitämiseksi niillä on varaa nostaa tarvittaessa tukin hintaa, kunhan hakkeen ja kuidun hinta ei nouse. Sahaamisen liiketulosta UPM ja MetsäGroup eivät nykyisin edes kerro. Ehkä se kertoo parhaiten koko kupletin juonen.

Maksajaksi tässä joutuvat lyhyellä aikavälillä yksityiset sahat, pitkässä juoksussa kärsii koko suomalainen metsäala. Metsänhoitokulujen nousu ja kuitupuun halpuutus ovat vaarallinen yhtälö.



Siksi metsänomistajien etu olisi saada kuitupuun jalostukseen myös kokonaan uusia toimijoita. Siksi MTK ja metsänhoitoyhdistykset edistävät kaikkien uusien biotuotehankkeiden ja toimijoiden saamista kuitupuun jalostukseen ja paimentavat koko ajan metsänomistajien etuja kannolta Brysseliin saakka.

Rannikon ja Lapin metsänhoitoyhdistykset hakevat myös vientikanavia. Isoja volyymejä se ei tarkoita, mutta silläkin yritetään tilkitä halpuutuksen perälautaa kiinni.

Vakavasti pohditaan myös nykyisen puutavaralajihinnoittelun mielekkyyttä, eli runkojen jakoa tukkiin ja kuituun. Runkohinnoittelusta päättehakkuleimikoissa on jo hyviä kokemuksia. Se ainakin yksinkertaistai-

si merkittävästi puukaupan hinnoittelua sekä poistaisi metsänomistajilta puun katkontaan liittyvää riskiä.

Puukaupan kilpailutus on tärkeää. Puun ostajien sopimusasiakkailleen tarjoama hintatakuukin perustuu siihen, että puumarkkinoilla on myös kilpailtuja leimikkoja. Metsänhoitoyhdistysten valtakirjakauppa turvaa sen, että kaikki yksityiset puun myyjät saavat puukaupoissaan markkinatilanteen mukaisen hinnan. Valtakirjojen ohittaminen osoittaa puun ostajilta ylimielisyyttä ja on kaikkien hyvien kauppatapojen vastaista.

Näillä eväillä kuitupuun hintaa puolustetaan. Kuitupuun hintaan ja tukin katkontaan kannattaa tämän vuoden puukaupoissa kiinnittää erityistä huomiota.

Suojellaan, suojellaan, mutta milloin on valmista

PAKINA

Markus Nissinen | ympäristöasiantuntija | MTK metsälinja

Suomen metsistä vähintään 17 prosenttia on suojeltava. Avohakkuut on saatava luvanvaraisiksi, ja lopulta kiellettävä ne kokonaan. Amen.

Luonnonsuojeluliitto paalutti metsäkampanjatarjoituksensa selkeästi ja syvään. Kyselin twitterissä, miksi juuri 17 prosenttia. Vastausta en taida saada, joten pakko visioida vahvalla mutulla. Tavoite lienee kaivettu kansainvälisestä monimuotoisuus-sopimuksesta. Japanin Nagoyassa päätetty tavoite vaan ei ole suojelutavoite ensinkään: kaikki luonnon monimuotoisuutta turvaavat toimet ovat mukana. Tavoite myös pitää sisällään kaikki maaelin ympäristöt ja sisävedet. Metsistä ei puhuta.

Suomi on jo täyttänyt Nagoyan tavoitteet. Meillä on myös ylivoimaisesti eniten tiukasti suojeltua metsää Euroopassa, 12 prosenttia. Kaikki on valmista? Vai olemmeko niin lähellä 17 prosenttia, että se on ihan relevantti tavoite?

Avohakkuutonta, sitä jatkuvaa kasvattusta, tarjotaan nyt ratkaisuksi vähän kaikkiiin metsänhoidon haasteisiin. Mikäs siinä, mutta luontoarvot pitää huomioida siinä samoin kuin perinteisessä kasvatuksessa.

Jatkuva kasvatus tarkoittaa myös lähinnä tukin hakkuuta, eli järeän puun ja kokonaispuuston vähenemää,

eli hiilivaraston sekä kokonaiskasvun pienenemää. Eli hankaluuksia aiheuttaa ilmastonmuutoksen hillinnälle ja luonnon monimuotoisuudelle. Uudet metsäteollisuuden investoinnit hyödyntävät kuitupuuta. Jos jatkuva kasvatus vähentää kotimaisen kuitupuun tarjontaa, ruokitaan tehtaata tuontipuulla. Ja koska jatkuva kasvatus sopii lähinnä pintajuuriselle kuuselle, korjuuvauriot ja sienituhot lisääntyvät, mikä tarkoittaa juurikäypää, avohakkuuta ja istutusta koivulle - jos hirvikunta on samaa mieltä.

Pitäisikö siis aloittaa riitely luontojärjestöjen kanssa? Ainakin perusteluista omille näkemyksille pitää miettiä. Nykykäytäntöjen kyseenalaistaminen on yksi järjestöjen tehtävä. Toisaalta ne tarvitsevat konfliktia olemassaolonsa oikeutukseksi. Metsätoimijat eivät.

Mitä luontojärjestöt lopulta halua-



vat? Luulen, että melko vilpittömästi pelastaa maailman. Metsiin tulee siis aina uusi tavoiteprosentti, kunnes monimuotoisuuden heikkeneminen on saatu pysähtymään. Ihan hyvällä tiellä jo ollaan: Suomen metsillä menee kaikista elinympäristöistä parhaiten.

Omista metsänkäytön tavoitteista kannattaa ainakin pitää kiinni, ja myös vaatia niihin palvelua metsäammattilaisilta. Minäkin pidin. Sain muiden hakkuiden rinnalle jatkuvaa kasvattusta ja myin siis tukkia harvennushinnalla. Ristiriitaista? Varmasti, koska ihminen on.

Turvaa metsän tulevaisuus.

Mellanä Plant

Kristiinankaupunki • Dagsmark • (06) 229 2211
www.mellanaplant.fi

ISO 9001
ISO 14001
BUREAU VERITAS
Certification

Kylvä hyvää!

TAPIO

Tapion siemenkeskus palvelee sinua kun tarvitset siemeniä metsäkylvöön ja taimitarhalle

Tapio Silva Oy
Siemenkeskus / puh. 0294 32 6000 siemenkeskus@tapio.fi

Voit tilata siemeniä suoraan Tapion kaupasta: www.tapio.fi
Lisää tietoa siemenistä: www.tapio.fi/metsapuiden-siemenet/

Metsätilan arvo netistä näppäilemällä – helppoa mutta epäluotettavaa tietoa

Heli Mutkala | kenttäpäällikkö | MTK metsälinja

Netissä on monia sähköisiä palveluja, jotka lupaavat kertoa metsätilan arvon. Mihin ne perustuvat ja miten luotettavia ne ovat? Onko niillä mitään virkaa?

Kaikkien isojen puunostajien ja jopa yhden pankin sivuilla voi yrittää määrittää metsätilansa arvon.

Tarkastelin laskelmia Metsänhoitoyhdistysten Palvelu Oy:n toimitusjohtaja **Jouni Tiaisen** kanssa. Hän on pitkäaikainen mhy-ammattilainen, tehnyt myös kiinteistönvälitystä 20 vuotta ja avustanut metsätilojen sukupolvenvaihdoksissa noin 10 vuotta.

Tietopohja on hutera, tulokset suuntaa-antavia, eivät todellisia arvioita

Kokeilimme Tiaisen kanssa yhden varsinaissuomalaisen noin 20 hehtaarin tilan "arvonlaskentaa" eri laskureilla. Vaihteluväliksi tuli 86 000 - 144 000 euroa. Monet laskurit antavat "arvon" euron tarkkuudella, vaikka ainoa yhteinen tekijä tilan ja laskelman välillä voi olla sijaintikunta ja pinta-ala. Joissakin laskureissa on pohjana Suomen Metsäkeskuksen Metsään.fi-palvelun tiedot, toisissa käytetään Valtakunnan metsien inventointitietojen keskiarvoja kunnan alueella.

Monia nettiarvioita pääsee tekemään pelkän kiinteistötunnuksen perusteella. Sen saa selville kaikille avoimista karttajärjestelmistä, kunhan osaa paikantaa sijainnin kartalta. Jonkinmoinen sähköinen tunnistautuminen pitäisi olla vaatimuksena. Vaikkei tieto niin häppöistä olekaan, jää tietosuojaa kaipaamaan. Vähän sama, jos naapurin nimen nettilaskuriin näppäilemällä saisit tietää, onko hänellä pankissa rahaa alle 10 000 euroa, 10 000 - 50 000 euroa, 50 000 - 100 000 euroa jne.

– Ovathan nämä houkuttelevia ja helppoja käyttää. Mutta tietopohja on vaihtelevaa, joskus jopa kyseenalainen. Nämä ovat leikkikaluja, eivätkä missään nimessä korvaa oikeaa tila-arviota. Mitään oikeustoimia ei pidä näiden perusteella tehdä, valistaa Jouni Tiainen.

– Kaikkien tällaisten laskelmien nettisivuilla pitäisi olla kissankorkuisin kirjaimin mainittuna, mihin ne perustuvat, ja että vastuu arvoista on käyttäjällä. No ainakin yhden laskurin teksteissä on todettu, että sitä ei pidä käyttää tilakauden tai sukupolvenvaihdoksen pohjana.

– Näitä nettilaskelmia voi käyttää korkeintaan suuntaa-antavana

kokonaisuuden hahmottamiseksi. Viiden hengen auton arvoakin voi tutkia netistä ja saada tulokseksi mitä tahansa nollasta kolmeensataan tuhan-

teen. Sekin on suuntaa-antavaa tietoa, vertaa Tiainen.

Kysyntätilanne ja tilan kokonaispinta-ala vaikuttavat lopulliseen kauppahintaan. Vaikka nykyisin ei enää ole päivän selvää, että pienten tilojen hehtaarihinta on selkeästi korkeampi kuin isojen. Tähän on vaikuttanut kilpailun lisääntyminen myös isoista tiloista, koska erilaiset sijoitusrahastot ovat tulleet metsätilamarkkinoille mukaan ostajiksi.



Mitään oikeustoimia ei pidä näiden perusteella tehdä.

Kauppahintatilastoa saatavilla

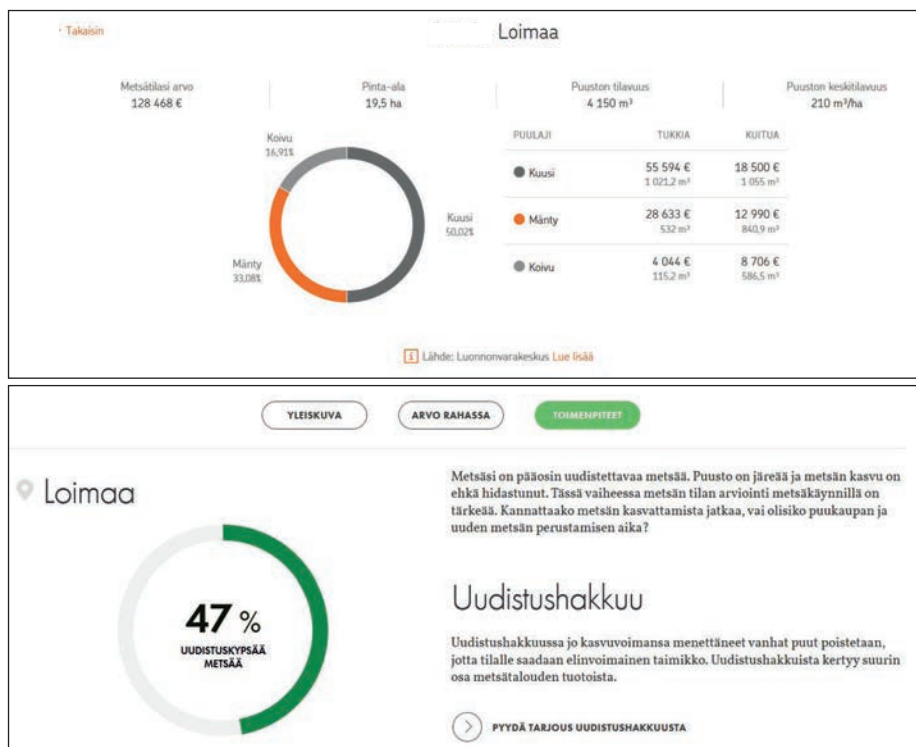
Maaseudun Tulevaisuuden sivuilta otsikon "Arvioi metsäsi hinta" takaa löytyy tietoa Metsätilat-ketjun kautta tehdyistä metsätilakaupoista. Otsikko lupaa liikaa. Kaikki metsätilat ovat erilaisia. Vaikka sijaintipaikkakunta ja pinta-ala olisivat suunnilleen samat, voi tilan arvo vaihdella suuresti. Tarvitaan melkoinen määrä tietoa ja kokemusta, että osaa vertailla omaa metsäänsä toteutuneisiin kauppoihin, joten kunnollinen tila-arvio on paras perusta tilakaupalle.

Tie luotettavaan tilakauppaan

Miten voi tietää metsätilansa käyvän arvon esimerkiksi sen realisointia varten?

Jouni Tiainen ohjeistaa seuraavasti:

1. Tilaa maastossa tehtävä tila-arvio metsänhoitoyhdistykseltä. Se huomioi kaikki tilan metsätaloudelliseen arvoon vaikuttavat tekijät.
2. Kauppahintaa ei missään tapauksessa saa määrittää yleisten keskiarvojen pohjalta. Jokainen tila on erilainen.
3. Ellei sinulla ole ostajaa tiedossa, tai vaikka olisikin, ota yhteyttä yhdistyksen metsäasiantuntijaan. Häneltä saat tiedot kysynnästä ja hintatasosta paikkakunnalla.
4. Myynti kannattaa tehdä Metsätilat.fi:n kautta. Siellä tiloille muodostuu päivän hinta ja ne käyvät kaupaksi. Valtaosa Suomen metsätiloista myydään Metsätilat-ketjun kautta. Siellä tehdään seurantaa kysynnästä ja hintojen kehityksestä - ollaan ajan hermolla ja ymmärretään metsän arvo toisin kuin tavallisissa kiinteistövälitystoimistoissa.
5. Lisäksi pitää huomioida, muut metsätilan arvoon vaikuttavat tekijät. Missä se sijaitsee, minkälainen on tiestö, ollaanko kangas- vai turvemaalla, mikä on metsänhoidollinen tila, millaiset maaston muodot ja puunkorjuehdollisuudet?



Mikä ihmeen MHYP Oy?

- Metsänhoitoyhdistysten Palvelu Oy on metsänhoitoyhdistysten tukiyhtiö, joka hoitaa yhdistysten yhteistä markkinointia ja viestintää. Sen työryhmät kehittävät metsänomistajien palvelujen kehittämistä ja laatua.
- MHYP:llä on Helsingin keskustassa Palvelutoimisto pääkaupunkiseudulla asuville metsänomistajille osoitteessa Simonkatu 6. Neuvonnan lisäksi Palvelutoimisto järjestää myös suosittuja koulutustilaisuuksia alueella asuville metsänomistajille.
- MHYP:n palveluksessa on lakimies, joka tukee yhdistyksiä ja tarjoaa lakipalveluja myös metsänomistajille, erityisesti sukupolvenvaihdostilanteissa.

Metsänhoitoyhdistys ajaa vain jäsentensä etua

Tarinan mukaan opiskelijalta kysyttiin tentissä, mikä ero on ompeluseuralla ja metsänhoitoyhdistyksellä. Täydellinen vastaus on lyhyt: Ompeluseurassa tavoitteena on muiden etu. Metsänhoitoyhdistys ajaa sitä vastoin jäsentensä etua.

Metsänhoitoyhdistyksen rooli on täsmennetty tällaiseksi lakiuudistuksessa, joka tuli voimaan vuoden 2015 alusta. Harmillista, että nykyisen lain nimi on "Laki metsänhoitoyhdistyksistä". Täsmälleen samanniminen oli vuoden 1950 laki, jonka henki oli aivan toinen.

Vanhan lain mukaan metsänhoitoyhdistykset oli valjastettu valtakunnallisen metsäpolitiikan toteuttajiksi. Valta oli silloisilla keskusmetsäseuroilla ja metsänhoitolautakunnilla, jotka valvoivat toimintaa ja antoivat ohjausta.

Nyt tilanne on toinen. Metsänhoitoyhdistykset ovat selkeästi osa metsänomistajien omaa edunvalvontaorganisaatiota. Metsänhoitoyhdistykset ovat MTK:n jäseniä, ja ne voivat sitä kautta vaikuttaa ennakoivasti sekä kotimaisiin säädöksiin että Euroopan unionin tasolla suuriin metsätalouteen vaikuttaviin päätöksiin.

Saako metsänomistaja hyötyä jäsenmaksustaan?

Kokenut metsänomistaja voi tuumia, että hän osaa itse tehdä puukauppoja ja hoitaa metsänhoitotyöt ihan omatoimisesti ilman metsänhoitoyhdistystä. Pitäisikö silti olla jäsen, jos ei tarvitse mitään metsänhoitoyhdistyksen palvelua?

On kovin kapea näkökulma miettiä vain käytännön asioiden pyöritystä. Kannattaa miettiä myös suurten asioiden edunvalvontaa.

Esimerkiksi kunnallisen ja maakunnallisen kaavoituksen seuraaminen ja siihen vaikuttaminen on aivan keskeistä edunvalvontaa. Kokemus on, että elleivät metsänomistajat itse huolehdi omista eduistaan, sitä ei tee kukaan muukaan.

Esimerkiksi Pohjois-Savon vanhassa maakuntakaavassa oli Iisalmen maaseudulle osoitettu laajoja yksityismetsien alueita erämatkailualueiksi. Maakuntakaavan tekijät eivät ottaneet mitään yhteyttä yksityismaiden omistajiin, vaan asia paljastui heille vasta

sitten kun oli liian myöhäistä vaikuttaa asioihin. Ei ole varmaa tietoa, keiden vaikutuksesta kaavoituksessa tehtiin tällaisia ratkaisuja. Joka tapauksessa kyse oli haavekuvista, jotka on uusissa kaavoissa haluttu unohtaa, ja hyvä niin. Eivät pienialaiset Iisalmen yksityismetsät voi olla mitään erämatkailun kohteita.

Vielä suurempia päätöksiä tehdään Brysselissä. Jos metsänomistajat eivät ole mukana vaikuttamassa asioiden etenemiseen, vaarana on, että Pohjois-Savon maaseudulla joudutaan kärsimään ratkaisuihin, joiden tekijöillä on kokemusta vain keskieuropalaisista virkistysmetsistä, jos niistäkään.

Jäsenmaksusta on siis hyötyä. Ja erityisesti suurissa asioissa.



Matti Kärkkäinen | professori emeritus

PEFC-sertifiointi estää harmaata taloutta

Heli Mutkala | puheenjohtaja | Läntinen metsäsertifiointitoimikunta

Metsäsertifioinnin vaatimuksissa on monta kohtaa, joissa käsitellään työntekijöiden asemaa, oikeudenmukaista kohtelua, osaamisen varmistamista ja työhyvinvointia. Niissä edellytetään, että metsäalan töissä noudatetaan työlainsäädäntöä ja työehtosopimuksia.

PEFC-sertifioinnissa ei siis pidetä huolta pelkästään metsistä ja niiden kestävästä hoidosta, tai luonnosta ja ympäristöstä. Sillä halutaan myös taa- ta metsissä työtä tekevien ja toimihenkilöiden olosuhteet ja mahdollisuus turvalliseen työntekoon. Harmaata taloutta ei metsäalalla hyväksytä. Se on hyvä tavoite. On reilua noudattaa säädettyjä lakeja, eikä yrittää kiertää veroja tai työnantajavelvollisuuksia. Ne ovat meidän yhteiskuntamme tukipilareita. Lainsäätäjien velvollisuus on tehdä sellaiset lait, että pyörät pyörivät - meidän muiden noudattaa niitä.

Alla on lueteltu PEFC-kriteerit, jotka koskevat näitä asioita. Sertifioinnin vaatimusten toteutumisen tarkastajat ovat tarkkoja työnantajavelvoitteiden noudattamisen suhteen ja yhdenkin kirjallisen työsopimuksen puuttumisesta rapsahtaa yleensä lievä poikkeama alueelle. Tarkempaa tietoa asiasta löytyy PEFC-kriteeristöstä <http://kestavametsa.fi/pefc-sertifiointi/standardit/>

Kriteeri 1:

Metsätaloudessa noudatetaan voimassa olevaa metsä-, ympäristö- ja työlainsäädäntöä sekä niihin liittyviä Suomen ratifioimia kansainvälisiä sopimuksia.

Kriteeri 21:

Työntekijöiden riittävä ammatillinen osaaminen varmistetaan.

Kriteeri 22:

Työn toteuttajille ja työntekijöille luodaan edellytykset turvalliseen ja laadukkaaseen työntekoon.

Kriteeri 23: Työn- ja urakanantajat noudattavat työ- ja sosiaalilainsäädäntöä, työehtosopimuksia sekä ul-

komaalaisen työvoiman käyttöä koskevaa lainsäädäntöä.

Kriteeri 24:

Työn- ja urakanantajat ovat maksaneet verot sekä sosiaaliturva- ja työeläkemaksut. He edellyttävät ali-hankkijoidensa ja heille työvoimaa vuokraavien yritysten maksavan verot sekä sosiaaliturva- ja työeläkemaksut sekä noudattavan työ- ja sosiaalilainsäädäntöä, työehtosopimuksia sekä ulkomaalaisen työvoiman käyttöä koskevaa lainsäädäntöä. Metsäorganisaatioiden metsätyötä koske- vissa hankinnoissa noudatetaan hy- viä hankintakäytäntöjä.



**ELÄVÄ MAASEUTU
ELÄVÄ PANKKI**

POP Pankki
Kosken Osuuspankki

Hämeenatie 14, 31500 **KOSKI TL** / Puh. (02) 484 330
Länsiranta 8, 24100 **SALO** / Puh. (02) 727 8850
Kauppatie 15, 25260 **VASKIO** / Puh. (02) 727 8800
www.poppankki.fi/koski



**Elinvoima
Terveys
Hyvä kasvu**

Taimitapion taimien hyvää kasvua, terveyttä ja elinvoimaa varmistavat mm.

- hyvälaatuinen siemenaines
- nykyaikainen kasvatustekniikka
- huolellinen ja osaava hoito

Laajasta valikoimastamme löydät oikeat taimet eri istutuskohteisiin.

**Uutta tehoa tuhotorjuntaan
antaa patentoitu
TUKKI-TAPIO**

Taimitapion toimittamiin männyn ja kuusen taimiin on mahdollista saada pitkävaikutteinen ja ympäristöystävällinen Tukki-Tapio-käsittely tukkimiehintäin torjuntaan.

Kysy lisätietoa Tukki-Tapiosta ja mahdollisuuksista sen käyttöön jo nyt. Tukki-Tapio-käsittelyn taimille saa vain Taimitapiolta.

TAIMITAPIO
www.taimitapio.fi

Oletko ostamassa tai myymässä?

Olemme apunasi molemmissa tilanteissa.
Sinua palvelevat kiinteistökaupan ja
metsätalouden asiantuntijat.
Teemme tiivistä yhteistyötä
Metsänhoitoyhdistysten kanssa.
Tutustu monipuolisiin
palveluihimme ja kohteisiimme.

Metsatilat.fi

Metsän ammattilainen välittää.



Vesa Yli-Hongisto
0500 832 681
LKV, KiAT, kaupanvahvistaja

■ **PORI**, Söörmarkku. Metsätila, Lisä-Tuomala 28:2, 4,3 ha/775 m³, aivan Parkanontien varressa ja tilan poikki menee myös vankka tie. Tilalla runsaasti hakkuumahdollisuuksia. **Tarj. 6.5.**



■ **PORI**, Noormarkku, vanha maatala Lassilassa. Asuinrakennus, vanha navettarakennus, suuli ja varastorakennus sekä peltoa n. 3,5 ha, metsää 12 ha/1700 m³. -48 hirrestä rakennettu talo, k + 3h, WC ja suihku, hyvä peltikatto ja ikkunat sekä sähköliittymä. **Hp. 120 000 €, tarj. 15.4.**



**TILAVAHTI
VALVOO**
www.metsatilat.fi



■ **SASTAMALA**, Kiikka, iso 60-luvulla rakennettu asuinrakennus n. 5000 m² määräalatontilla lähellä Kokemäenjokea. Hyvät yhteydet ja mahdollisuus liittyä kaupungin vesijohto- ja viemäriverkkoon. Mahdollista laajentaa tonttia pellolla ja isolla suulirakennuksella. **Hp. 45 000 €**



■ **SASTAMALA**, Potila, maatalan talouskeskus asuinrakennuksineen 1,2 ha määräalatontilla. Tilava hirsitalo 30-luvulta, ikkunat erittäin hyväkuntoiset vuodelta -98, pohjapinta-ala arviolta n. 210 m². Lisäksi useita talousrakennuksia. Kaunis, kalliainen määräala. **Tarj. 13.5. klo 18.**



Tapio Isotalo
044 717 7336
LKV



■ **MERIKARVIA**, Riispyyssä sijaitseva vapaa-ajan asunto n. 1,5 ha puustoisella tontilla. Takka, puuliesi ja puulämmitteinen sauna. Sähköt ja oma kaivo. Myydään kalustettuna. **Hp. 39 900 € / tarjous**



Timo Vesterinen
0500 812 792
LKV, KiAT, kaupanvahvistaja

■ **LIETO**, isohko 23 ha/4600 m³ metsätila Raukkalan kylässä. Pääosin uudistuskypsää metsää. **Tarj. 24.4.**

■ **LAITILA**, metsätila 26 ha/1400 m³, kasvatusmetsiä ja taimikoita, tie palstan keskelle. Hoidettu tila mainiolla sijainnilla. **Tarj. 25.4.**



Rauno Hakala
0400 124 832
LKV, AKA, kaupanvahvistaja

■ **SALO**, Pullola, metsätila 35 ha/5500 m³, vain 7 km Salon keskustasta Kiskontien varressa. Pääosin päätehakkuupuustoa. **Tarj. 25.4.**



Tommi Laurila
040 514 2098
myyntineuvottelija

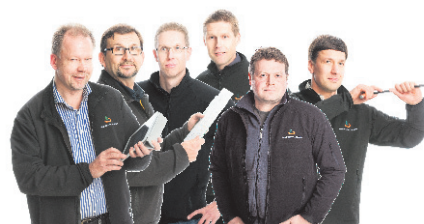
■ Aluettani on Mhy Auranmaa lähialueineen. Oletpa ostamassa tai myymässä, niin ota yhteyttä!



Länsi-Suomen Metsätilat Oy LKV

Kiikanojantie 23, Sastamala
etunimi.sukunimi@metsatilat.fi
www.metsatilat.fi/lansisuomi

Palkkio 4,5 %, minimi 2 480 € (sis. alv.) tai sopimuksen mukaan.



Tutustu kohteisiimme ja palveluihimme www.metsatilat.fi/lansisuomi

Parhaat käytännöt jatkuvaan kasvatukseen – metsänhoidon suosituksia päivitetään

Metsän jatkuvan kasvatuksen toteuttamisvaihtoehdot herättävät kiinnostusta ja keskustelua. Tutkimustietoa ja käytännön kokemuksia jatkuvasta kasvatuksesta kootaan nyt laajalla rintamalla parhaiksi käytännöiksi. Nykyiset jatkuvaa kasvatusta koskevat metsänhoidon suositukset tarkistetaan ja täydennetään siten, että ne voidaan koota eri toimijoiden käyttöön vuonna 2019. Toimitustyöstä vastaa Tapio.

Nykyiset vuonna 2013 julkaistut eri-ikäisrakenteisen metsän kasvatuksen, kansanomaisemmin jatkuvan kasvatuksen, suositukset koottiin varsin niukan tutkimustiedon ja kokemusten pohjalta. Ne olivat kuitenkin tarpeen, kun uudistettu, jatkuvan kasvatuksen menetelmät salliva metsälaki astui voimaan. Nyt tutkimustieto ja kokemukset ovat karttuneet, joten on aiheellista tarkentaa suositusta. Samalla on mahdollista tuoda jatkuvaa kasvatusta esille aiempaa käytännönläheisemmin. Tarkennuksen kohteena on erityisesti jatkuvan kasvatuksen hyödyntäminen turvemilla.

Lainsäädännön muutoksen odotettiin lisäävän kiinnostusta jatkuvaan kasvatukseen. Säännöksissä määritellään jatkuvan kasvatuksen menetelmiksi poiminta- ja pienaukohakkuut. Niiden yleistymisen on ollut kuitenkin varsin vähäistä Suomen metsäkeskuksen saamien metsänkäyttöilmoitusten perusteella. Toisaalta yläharvennukset eli hakkuut, joissa poistetaan pääsääntöisesti suurimpia puita, ovat yleistyneet. Osa niistä todennäköisesti tähtää jatkuvaan kasvatukseen, vaikka ne olisi merkitty tavanomaisiksi harvennushakkuiksi poimintahakkuiden sijasta.

Palvelumme löydät nykyään myös Loimaalta

Husqvarna

TESTATTUA HUSQVARNA SUORITUSKYKYÄ

HUSQVARNA 550XP
moottorisaha

859€

Husqvarna

- Metsäammattilaisille ja vaativaan maatalakäyttöön.
- AutoTune, automaattisesti säätävä moottori, takaa parhaan mahdollisen moottoritehon. Kaasuttimen säätäminen on tarpeetonta.
- RevBoost™ takaa esim. karsintatyön vaatiman suuren sahausnopeuden.
- 50.1 cm³, 2.8 kW, 33-50 cm, 4.9 kg



HUSQVARNA 545FX raivaussaha

929€

Sh.1059 €

- Helppokäyttöinen raivaussaha metsänhoitoon.
- Smart Start® takaa helpon käynnistyksen.
- Mukana Balance XT -ammattivaljaat
- AUTOTUNE™ Aina optimaalinen moottorin suorituskyky
- 45.7 cm³, 2.2 kW, 8.2 kg

Husqvarna



www.sporttikone.fi Verkkokauppa avoinna 24/7

sporttikone.fi

• Salo • Somero • Kaarina • Loimaa

HUOLTO- JA VARAOSAPALVELU

- SALO, Joensuunkatu 5 (02) 7211 400
- SOMERO, Ruunalantie 5 (02) 7489 300
- KAARINA, Hallimestarinkatu 4 (02) 7211 500
- LOIMAA, Lamminkatu 40 (02) 7211 300



FIN FORELIA

Suomen
parhaat
taimet

Aidosti kotimainen, yksityinen taimiyhtiö ja edelläkävijä metsäpuiden taimien tuottamisessa. Tutustu toimintaamme ja taimitarhoihimme osoitteessa www.finforelia.fi

Valtakunnalliset MTK:n jäsenedut:

Metsänhoitoyhdistykset ovat MTK:n jäseniä, joten kaikki jäsenemme saavat myös MTK:n monipuoliset valtakunnalliset edut. Etujen hyödyntäminen edellyttää jäsenyyden todistamista ja täysimääräistä jäsenmaksun maksamista.

Kaikki jäsenedut ja lisätiedot löydät osoitteesta www.mtk.fi/jasenedut

Jäsenverkko Reppu tarjoaa uutisia, tietoja, neuvoja, puun ja maataloustuotteiden hintatiedot, markkinakatsaukset, sopimusmallit. Jäsenverkkoon pääset jäsennumeron ja salasalla. www.reppu.mtk.fi

Jos olet jo jäsen, pääset jäsenisivuille kirjautumalla jäsenverkko Reppuun. Kirjoita jäsennumerosi kohtaan käyttäjätunnus. Jäsennumeron löydät jäsenkortista ja -laskusta. Aloituslaskuna on jäsennumeron kuusi viimeistä numeroa.

Huom! Käyttäjätunnus sisältää kymmenen merkkiä. Mhy-jäsenien käyttäjätunnus jäsenkortista löytyvän 9-numeroisen jäsennumeron eteen lisätään numero 0. Esimerkiksi jos mhy-jäsennumerosi on 123456789, Repun käyttäjätunnukseksi on tällöin 0123456789.



Pidä jäsenkorttisi tallessa ja maksa jäsenmaksusi niin etusi ovat voimassa.

Ainoastaan Metsänomistajat -jäsenkortilla saatavat jäsenedut:

LähiTapiola

Metsänhoitoyhdistyksen jäsen saa:

10 %:n alennuksen metsä- ja kotivakuutuksesta. Alennuksen saaminen metsävakuutuksesta vaatii asiakkaalta LähiTapiolan kotivakuutuksen.

15 %:n alennuksen metsävakuutuksesta, jos asiakkaalla on 10 000 € sijoitus säästöhenkivakuutuksessa.

Omat edut astuvat voimaan seuraavan vakuutuskauden alusta, kun asiakas on toimittanut jäsennumeron LähiTapiolaan. Yhteys omaan alueyhtiöön tai www.lahitapiola.fi/MHY

Yhteiset jäsenedut kaikille MTK:n jäsenille: Rahoitus ja vakuutus

OP-Pohjola-ryhmä

Kultaturva vakavan sairauden varalta -vakuutus, Kiinteistövälityspalvelut, WebWakka-etu.

Nordea

Nordean jäsenedut ovat uudistuneet. Kone- ja laiteinvestointeihin on saatavissa leasing- ja osamaksurahoitus.

Vapaa-aika

Sokos Hotels, Viking Line, Holiday Club Resorts Oy, Holiday Club, Kylpylähotelli Kunnonpaikka, Sarka...

Tarkista ajantasaiset edut:

www.mtk.fi/jasenyyt/jasenedut/virkistys_ ja_vapaa-aika

Energia

Neste Oil

Polttonestealennuksen saa Neste Oil Yrityskortilla.

Alennus asemakohtaisista vähittäismyyntihinnoista laskutuksen yhteydessä: bensiini 2,5 senttiä/litra ja diesel 2,7 senttiä/litra

St1 jäsenedut

St1:n sopimuslennus bensasta, dieselistä, polttoöljystä ja pelletistä. Valittavissa:

St1-yrityskortti: alennus: bensiini, diesel ja polttoöljy 2,35 snt/litra. Laskutus kerran kuussa. Ei laskutus eikä hallinnointipalkkiota.

St1-käteisalennuskortti: Alennus vaihtelee, mutta on aina vähintään 0,5 senttiä/litra.

St1-Visa

Polttoöljytuotteet, polttoaineet ja kotimaista pellettiä kilpailukykyiseen hintaan.

St1 Oy tarjoaa MTK:n jäsenille Shell Private Card -yksityskortin sopimuslennuksella.

Teboil

Teboil Yrityskortilla bensiinistä ja dieselistä 3,19 snt/litra alennusta. Voiteluaineet, autokemikaalit ja pesut 10 % alennuksella.

E85 -jäsenetu

E85-jäsenetu tarjoaa MTK-yhdistysten ja metsänhoitoyhdistysten jäsenille edullisen mahdollisuuden päivittää bensiinillä kulkeva henkilöautonsa bioetanolipohjaisella E85-polttoaineella toimivaksi.

Viestintä ja tietopalvelut

Jäsenverkko

tarjoaa uutisia, tietoja, neuvoja, puun ja maataloustuotteiden hintatiedot, markkinakatsaukset, sopimusmallit. Jäsenverkkoon pääset jäsennumeron ja salasalla.

www.reppu.mtk.fi

Sähköiset jäsenkortit

Metsänhoitoyhdistyksen jäsenkortin voit ladata älypuhelimelle Pivo-sovelluksen avulla. Pivo on mobiililompakosovellus, josta löytyy monia etuohjelmia ja alennuskuponkeja.

Maaseudun Tulevaisuus

Metsänomistaja-numero (4 krt/vuosi)

Muut edut

Can-AM mönkijän, traktorimönkijän tai Lynx-moottorikelkan ostajalle etuseteli

Etuseteli (300-500 €) voi käyttää tarvikkehankintoihin mönkijän tai moottorikelkan ostopaikassa. Uuden Can-Am Spyder -roadsterin ostajalle 1500 euron arvosta alkuperäisiä Can-Am Spyder -ajo- ja lisävarusteita. Etu tulee käyttää laitteen ostopaikassa.

Hankkijan jäsenedut

Uusien moottorisahojen, näiden varaosien ja tarvikkeiden sekä metsuritarvikkeiden alennus 10 % myymälävalikoimista normaalihintaisista tuotteista. Alennuksen saamiseksi ilmoita Hankkija-myymlän henkilökunnalle liittyäksesi "MTK-jäsen" -alennusrekisteriin, todista samalla jäsenyytesi. Rekisteröitymisen jälkeen jäsenetuja voi käyttää ilmoittamalla asiakasnumeron/oman nimensä ja näyttämällä jäsenkortin.

Sukupolven vaihdoksen 2017 tai myöhemmin tehneelle jatkaajalle on tarjolla 100 euron alennuskoodi Hankkijan verkkokauppaan. Alennus lasketaan tilauksen (ostoskorin) loppusummasta.

Ramirent

Uusi edullinen jäsenhinnasto www.mtk.fi/jasenedut -> Ramirent

Kultajousi

Jäsenetualennukset ovat 20 % kaikista myymälän valikoimassa olevista tuotteista paitsi Kalevala Koruista 15 %. Alennus edellyttää jäsenkortin esittämistä.

www.kultajousi.fi

Volkswagen

Hyötyautoista ja henkilöautoista jäsenetuja.

Neuvonta ja lakiapu

MTK:n veropuhelin
Työntantajapalvelut

Hotellit, ravintolat,
pankit, , polttoaineet,...

LähiTapiolan 10 % alennus
koti- ja metsävakuutuksista

500 euron etuseteli
mönkkärin ostoon

10 % ale moottorisaha- ja
metsuritarvikkeista

Ohjeita omatoimiselle istuttajalle

Istutus on työlaji, joka onnistuu hyvillä ohjeilla kaikilta metsänomistajilta. Siitä kannattaa tehdä koko perheen yhteinen tapahtuma, jossa lapsetkin voivat ovat mukana. Yhdessä perustettu metsä luo mukavia muistoja vielä vuosien takaa ja sen kehitystä on mielenkiintoista seurata.

Tarkista taimet ennen istutusta ja varastoi oikein

Taimien kunto on hyvä tarkastaa ennen istutusta. Hyvä taimi on terveen värinen, sillä on ehjä latvasilmu ja elinvoimainen juuristo. Juuriston elinvoimaisuus ja kunto luovat pohjan hyvälle alkuunlähdölle. Normaaliolosuhteissa männyllä riittää yksivuotias pikkupaakun taimi ja kuuselle yksivuotias keskipaakku. Jos maapohja on erityisen rehevä, voi olla tarpeen käyttää kuusella kaksivuotiaita taimia. Niissäkin taimen pituutta tärkeämpi ominaisuus on rungon paksuus, joka tekee taimesta tanakan.

Taimet ovat elävää materiaalia, mikä on syytä muistaa uudistamisketjun jokaisessa vaiheessa. Sopiva varastopaikka taimille on varjoinen kohde, missä on saatavilla kasteluvettä. Taimien juuristoa ei saa altistaa suoralle auringonvalolle missään vaiheessa. Pakkasvarastoidut taimet sulatetaan ennen istutusta varjoisessa paikassa laatikossa olevien ohjeiden mukaan. Kasvuun lähteneitä taimia ei tule säilyttää umpinaisissa pakkauksissa tai pimeässä varastossa.

Istuta paikkaan jossa taimella on menestymisen eväät

Maanmulkkauksella luodaan taimille suotuisat kasvupaikat, missä ne pärjäävät kilpailussa heinäkaskustolle. Jos on mahdollista, istuta taimi aina laikun keskelle. Näin pieni taimi on paremmin suojassa heinäkasveilta, jotka menestyvät parhaiten muokkaamattomissa kohdissa. Vältä myös kosteilla mailla kuoppaan istuttamista, ettei taimi huku syksyllä liialliseen veteen.

Oikein tehty laikkumätäs luo kuusen taimelle suotuisan kasvupaikan. Siinä on vastakkain kaksi kuntakerrosta ja päällä kivennäismaata noin 10 cm. Taimi istutetaan mättään päälle riittävän syväälle n. 5-10 cm. Näin juuristo pystyy hyödyntämään kunttakerroksen ravinteita jo varhaisessa vaiheessa. Mättäälle, joka on tehty risujen päälle tai jonka pinnalla ei ole kivennäismaata, ei tule tainta istuttaa.

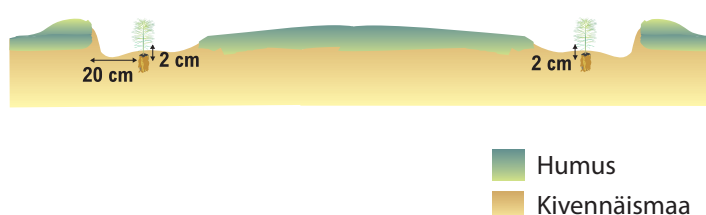
Riittävästi taimia alkuvaiheessa

Havupuilla hyvä tavoitetiheys istutuksessa on 2000 tainta/ha, eli taimiväli reilu kaksi metriä, rauduskoi-vulla 1600 kpl/ha ja taimiväli 2,5 m. Valitse aina hyvä istutuskohta ja anna taimivälin joustaa. Istuta mieluummin liian tiheään kuin harvaan. Voit myös tarkastaa istutustiheyden 4 m säteisellä ympyräkoelalalla. Siinä yksi taimi vastaa 200 tainta hehtaarilla.

ISTUTTAMINEN ERILAISIIIN MUOKKAUSJÄLKIIN

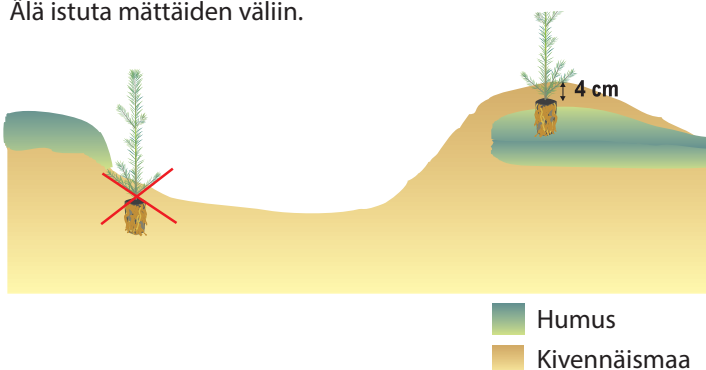
ÄESTYS

Istuta muokkausjälkeen noin 20 cm humuksen reunasta. Paakun päälle kivennäismaata vähintään 2-4 cm. Älä istuta kuoppaan.



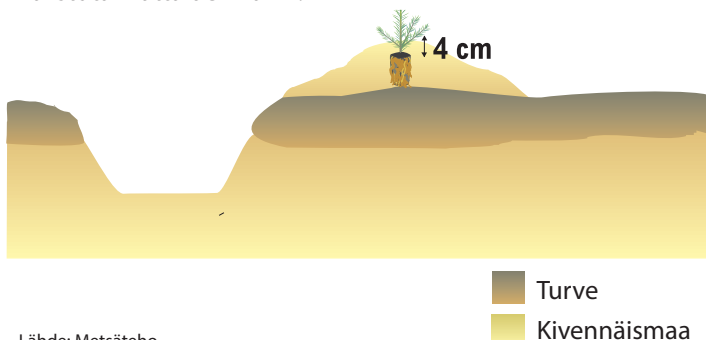
LAIKKUMÄTÄSTYS

Istuta mättääseen, paakun alareuna humukseen. Tiivistä istutuskohda tarvittaessa. Paakun päälle kivennäismaata vähintään 3-5 cm. Tiivistä maata taimen ympäriltä. Älä istuta mättäiden väliin.



NAVEROMÄTÄSTYS

Istuta mättään keskelle korkeimpaan kohtaan. Tiivistä istutuskohda tarvittaessa. Paakun päälle kivennäismaata vähintään 3-5 cm. Tiivistä maata taimen ympäriltä. Älä istuta mättäiden väliin.



Lähde: Metsäteho

Maalislauantai Porin Viasvedellä herätti kiinnostusta



Yleisö kokoontui katsomaan näytöksiä.

> Korjuuesimies Heikki Hacklin esitteli mittasaksia.



Marko Bragge Puun kuljetus Oy:stä harvensi metsää Valmetilla.



Metsuri Kai Koivisto näytti raivaussahan käyttöä.



Drone lennossa ja kuvausvalmiina.



Metsäasiantuntija Vesa Yli-Hongiston lennättämä pienoiskopteri Drone herätti kiinnostusta.



Makkaraa paistamassa oli myös nuorta väkeä.



< Nuotiomakkarat ja nokipannukahvi maistui.

Kiitos osanottajille ja kaikille tervetuloa tapahtumiimme. Metsänhoitoyhdistykset järjestävät vuosittain tapahtumia keväällä vietettävänä maalislauantaina ja syksyllä metsänomistajan viikolla. Kuvat otti ja tekstit kirjoitti, myös Maalislauantain tapahtumassa nuotiomakkaraa ja nokipannukahvia nauttinut Tiina Kylänpää, Metsänhoitoyhdistys Satakunnan Porin toimistosta.

Petar Klaric, metsäammattilainen Kroatiasta

Meillä oli ilo saada helmikuussa metsäammattilainen Kroatiasta Porin toimistollemme. **Petar Klaric** harjoitteli käytännössä Suomen kieltä ja me saimme tietoa Kroatiasta. Tässä Petarin tekemä kirjoitus, mikä hyvin kertoo hänen erinomaisesti edistyneistä suomen kielen opinnoista.



Petar tekemässä tarkistusmittausta Porissa.

Minun nimeni on Petar Klaric. Olen 29 vuotias ja naimisissa. Olen kotoisin Kroatiasta, jossa olen opiskellut Zagreb'n yliopistossa, Metsätalouden tiedekunta (Metsänhoito, hoitosuunnittelu ja luonnonvarojen hallinta).

Tutkimukseni aikana olen vapaaehtoisesti osallistunut monien järjestöjen toimintaan. Työskentelin yhden vuoden ajan Kroatian Metsät Oy:ssä metsänhoitajana. Tehtäväni oli metsätalouden, metsänistutuksen, puunkorjuun ja valvonnan tuotannon suunnittelu, organisointi ja hallinta.

Tutkimuksen aikana ajattelin työskentelyä ulkomailla. Halusin hankkia uutta tietoa ja kokemusta. Vuonna 2017 minulla oli tilaisuus vierailla Suomes- sa vaimoni kanssa, joka on metsätalousinsinööri. Kun tapasimme maan ja ihmisiä, päätimme jäädä. Suomi on kaunis maa, jossa on runsaasti metsiä. Tästä pidämme eniten. Kun tulimme, aloitimme oppia kieltä.

Osallistuin WinNova-integraatio- kurssiin ja työpaikkojen tukihakuvalmennukseen. Syksyllä 2017 aloin osallistua suomen kielen kurssille Valmen-

nuskeskus Oy: n tukemana.

Helmikuussa 2018 sain erinomaisen mahdollisuuden aloittaa kahden viikon harjoittelun Metsänhoitoyhdistys Satakunnassa. Nyt opiskelen lisää suomalaisesta metsätaloudesta. Toivon saavani paljon myönteistä työkokemusta. Yritän myös antaa kollegoille- ni tietoja metsätaloudesta kroatiassa. Voimme vaihtaa tietomme ja koke- muksemme.

Harrastukseni ovat kalastus ja met- sästys. Vapaa-ajassani soitan harmoni- kalla Ruosniemen hanurit-kerhossa.

Opinnäytetyö jäsenyydestä eroamisen syistä Mhy Satakunnassa

Otso Ahonen | metsätalousinsinööriopiskelija

Olen Otso Ahonen opiskelen Lapin ammattikorkeakoulussa ja viimeiste- len tällä hetkellä opinnäytetyötä Met- sänhoitoyhdistys Satakunnan toimek- siantamana. Olen kotoisin Porista ja olen ollut kolmena kesänä kesätoissa ja harjoitteluissa metsänhoitoyhdis- tyksellä. Kesällä 2017 kysyin Olli Mä- eltä mahdollista opinnäytetyöaihetta. Hän ehdotti metsänhoitoyhdistykse- stä eronneiden jäsenten syiden kartoit- tamista ja aikani pohdittua päätin teh- dä tästä aiheesta opinnäytetyöni. Met- sänhoitoyhdistyksen toiminta on tul- lut minulle tutuksi viime vuosien ai- kana ja tämä aihe herätti suurta kiin- nostusta minussa.

Metsänhoitomaksusta jäsenmaksuun

Metsänhoitoyhdistyslakia muutettiin vuonna 2015 ja tämän muutoksen jäl- keen metsänhoitoyhdistykseen kuu- luminen tuli vapaaehtoiseksi. Moni metsänomistaja erosikin tuon jälkeen metsänhoitoyhdistyksestä. Metsän- hoitoyhdistysten perinteiselle liiketoi- minta-alueelle on tullut lisää kilpai- lua ja metsänomistajien vaatimusta- so on noussut. Opinnäytetyön tavoit- teena onkin kartoittaa metsänomis-

tajien erojen syitä ja kehittää metsän- hoitoyhdistyksen toimintaa eteenpäin kilpailun lisääntyessä.

Kyselyn toteutus

Tutkimus toteutettiin kvantitatiivise- na tutkimuksena. Kyselylomakkeet lähetettiin postitse 471 metsänhoi- toyhdistyksestä eronneelle metsän- omistajalle. Metsänomistajien otan- ta painotettiin isoihin metsätiloihin ja metsätilan minimipinta-ala oli 15 heh- taaria. Takaisin tuli 107 vastauskirjet- tä, jolloin vastausprosentti oli noin 23 prosenttia. Vastausprosentti oli odo- tetulla tasolla, koska työn luonne oli aika negatiivinen vastaajan kannal- ta. Yleisimmät erojen syyt olivat jä- senmaksun suuruus ja jäsenyyden va- paaehtoisuus. Kirjallisia vastauksia tuli todella paljon ja niistä on runsas- ti hyötyä metsänhoitoyhdistykselle. Niissä on paljon yksityiskohtaista tie- toa ja palautetta.

Lisää tiedotusta ja yhteydenottoja

Tutkimuksen tuloksia käsitelles- sä kävi ilmi, että varsinkin nuorem- mat metsänomistajat vaativat met- sänhoitoyhdistyksen edunvalvonnal-

ta nykyistä enemmän. Suuret metsä- tilat haluaisivat muutosta jäsenmak- sun hinnoitteluun. Moni haluaisi jä- senmaksun kiinteäksi ja laskutuksen vain käytetyistä palveluista. Usea yh- distyksestä eronnut haluaisi yhdistyk- sen lisäävän tiedottamista. Opinnäy- tetyössä tehdyn ristiintaulukoinnin perusteella metsänhoitoyhdistys voi- si ottaa enemmän yhteyttä jäseniinsä henkilökohtaisesti. Pienenä yllätyk- senä tuli neuvontapalvelujen käytön vähäisyys. Kuitenkin moni olisi ha- lunnut käyttää niitä myös enemmän. Ehkä tässä auttaisi myös metsänomis- tajien aktivointi yhteydenotoilla yh- distyksen palvelujen käyttämiseen.

Opinnäytetyön tekeminen on ollut mielenkiintoinen projekti ja olen oppi- nut tänä aikana paljon. Työssä on ollut monta vaihetta mukaan lukien suun- nittelu, kirjeiden postitus, vastausten analysointi ja kirjoitustyö. Olen tyyty- väinen työn lopputulokseen. Se antoi vastauksia moneen kysymykseen ja nosti esille muutamia mielenkiintoi- sia asioita, joista on hyötyä metsänhoi- toyhdistykselle. Tästä on ollut minul- le paljon hyötyä ja uskon, että Metsän- hoitoyhdistys Satakunta saa paljon ar- vokasta tietoa toimintansa kehittämi- seen.

Suunnittele metsätilan sukupolvenvaihdos huolella

Vesa Yli-Hongisto | kiinteistöasiantuntija LKV, KiAT, MyAT | metsätalousinsinööri (AMK) | julkinen kaupanvahvistaja

Metsätilasta luopuminen on monille vaikeaa, koska tilaan liittyy paljon muitakin kuin taloudellisia arvoja. Kun luopumispäätös on tehty, on aika miettiä, luovutetaanko tila lähisukulaiselle vai myydäänkö ulkopuoliselle. Metsänhoitoyhdistyksen ammattiapu tulee tässäkin tilanteessa tarpeeseen.

Metsätilasta luopujat ovat harvoin alle 60-vuotiaita, usein toimeksiantajan keski-ikä on hyvinkin korkea. Monesti halutaan purkaa olemassa oleva yhteisomistus, kun vielä ollaan terveitä. Rahaa on helpompi jakaa kuin metsäkiinteistöä. Isovanhemmat voivat haluta eläessään järjestellä metsäomaisuutensa lastensa ja lastenlastensa kesken välttääkseen turhia kiistoja.

Aina eivät lapset tai lapsenlapset kuitenkaan halua omistaa metsää tai kokevat metsän omistamisen jopa rasitteena. Metsän sijainti ja hoitotarpeet eivät välttämättä ole tiedossa. Oma metsä saattaa tuntua saajalle pelottavalta ja omistaminen suorastaan epämurkavalta vastuulta. Verotukseen liittyvät ovat luovutusta suunniteltaessa tärkeitä, mutta pelkästään niiden pohjalta ei luovutusta kannata suunnitella.

Ollaan metsätila sitten luovuttamassa lähisukulaiselle tai myymässä ulkopuoliselle, niin lähes poikkeuksetta tarvitaan maastossa tehtyä tila-arviota. Markkinoille on viime aikoina tullut monia palveluntuottajia, joiden nettipalvelu arpoo helposti, edullisesti ja nopeasti metsätilalle arvon. Vielä nykyään näiden palveluiden luotettavuus ei mielestäni kuitenkaan riitä sukupolvenvaihdon tai tilakaupan pohjatiedoksi. Myös Maaseudun Tulevaisuudella ja Metsätilat -ketjulla on yhteinen Metsän arvo -palvelu netissä. Palvelun avulla metsänomistaja voi arvioida metsänsä markkinahinnan alueittain toteutuneiden kauppahintojen perusteella, palvelu antaa siis suuntaa antavan käsityksen metsätilan arvosta. Kiinteistömarkkinoilla kysynnän ja tarjonnan sekä metsätaloudellisten arvojen lisäksi metsätilojen hintoihin vaikuttavat runsaasti metsänomistukseen liittyvät tunnearvot. Aina ei osaa arvata, mikä on ostajan mielestä metsätilan paras ja tuottavin käyttö.

Vinkkejä metsätilan sukupolvenvaihdokseen:

- Suunnittele sukupolvenvaihdos hyvissä ajoin.
- Varmista, että saaja haluaa omistaa metsää.
- Toimi, kun vielä olet oikeustoimikelpoinen.
- Vältä tarpeettomia jakoja, jotta tilan koko säilyy järkevänä.
- Älä hakkaa liikaa luovutettavan metsätilan puustoa
- Tilan myyminen ja tkajalle eli kauppa on järkevä puustoisilla tiloilla.
- Lahja on hyvä vaihtoehto, jos luopuja ei tarvitse rahaa tai vastaanottajalla ei ole rahaa.
- Metsätilan siirtämisen seuraavalle sukupolvelle voi tehdä myös testamentilla.

Metsänhoitoyhdistys on tehnyt metsätilan myymisen helpoksi

Metsänhoitoyhdistys on tehnyt metsätilasta luopumisen mahdollisimman helpoksi metsänomistajalle. Kiinteistönvälityspalveluilla on ollut hyvin asiakkaita. Niin sanotut "tutunkaupa" naapurille ovat selvästi vähentyneet ja metsätilojen myyjät ovat siirtyneet käyttämään metsänhoitoyhdistyksen kiinteistövälittäjää. Myyjistä on lisäksi tullut selvästi hintatietoisempia. Osaavan välityspalvelun käyttäminen tuottaa yleensä korkeamman myyntihinnan, minkä vuoksi halukkaita "suoraostajia" onkin helppo löytää. Usein tilan ostosta kiinnostunut on paremmin selvillä tilamarkkinoista kuin myyjä. Vain antamalla kaikkien kiinnostuneiden osallistua tarjouskilpailuun, voi luottaa saavansa metsätilasta oikean markkinahinnan.

Tiloja tulee myyntiin yhdistyksen kiinteistönvälittäjille paljon metsäasiantuntijoiden kautta. Metsäasiantuntija ja metsäsuunnittelija ovat usein

hyvä tietolähde kiinteistövälittäjälle esimerkiksi tilan hakkuu- ja hoitotöihin, tieoikeuksiin ja metsien monimuotoisuuteen liittyvissä asioissa.

Vinkkejä metsätilan myyjälle

- Pyydä metsäammattilaiselta maastossa tehty arvio metsätilasi arvosta
- Ole rehellinen tie- ja monimuotoisuusasioissa.
- Valmistaudu henkisesti myyntiin ja tilasta luopumiseen, se ei välttämättä ole helppoa.
- Luota välittäjän ammattitaitoon.

Vinkkejä metsätilan ostajalle

- Tutustu huolella maastossa tehtyyn tila-arvioon ja tilan muihin ominaisuuksiin.
- Tee tarjous omista lähtökohdistasi.
- Älä lannistu, jos tarjouskilpailussa ei heti ensimmäisellä kerralla tärppää.
- Varaudu pitkään odotusaikaan, jos mielit tilaa juuri tietyltä alueelta.
- Metsänhoitoyhdistyksen jäsenenä voit saada metsäselaimen kännykkäsi.



Tämänkin Köyliöläisen kesäasunnon välitti metsätilan mukana metsänhoitoyhdistyksen kiinteistövälittäjä.

Moottorisahakurssi naisille, käytön ja huollon perusteet

Lauantai 12.5.2018 klo 9.30 – 15.00
aloitus kahvilla ja välissä lounas

Kokemäen Pitkäjärvellä, kokoontuminen
Pitkäjärven Vapaa-ajankeskuksella
Osoite Urheilutie 15, 32810 Kokemäki

– Suositellaan omia turvavarusteita, mutta eivät ole pakollisia. Myös oman sahan saa ottaa mukaan.

– Mukana Stihlin edustaja.

– Metsänhoitoyhdistyksen jäsenille maksuton

Ilmoittautumiset ja lisätiedot Teemu Rauvala
0443776217, teemu.rauvala@mhy.fi

Mukaan mahtuu 20 nopeinta.

Metsäsuunnittelu, siitä se kaikki alkaa hyvästä suunnitelmasta

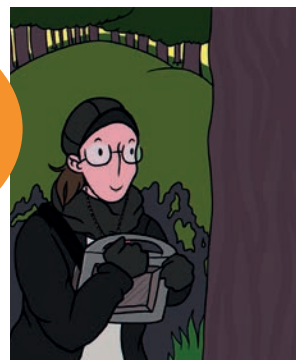
Vanha sanontakin kuuluu
”hyvin suunniteltu on puoliksi tehty”.

Ota askel oikeaan suuntaan!

Nyt keskitämme Ulvilan ja Kullaan alueille, myös muualta suunnitelmatilaukset tervetulleita.

Suunnitelmaa saatat tarvita apuna ja tukena monissa tilanteissa tila- arvioissa perunkirjoituksiin ja sukupolvenvaihdoksiin.

Teemme erilaisia
metsänomistajien
tavoitteidenmukaisia
suunnitelmia.



Ota yhteyttä!

Sinua palvelee
Metsäsuunnittelija Henna Vormisto-Kupi
henna.vormisto-kupi@mhy.fi 044 377 6216

Palvelulomake

Leikkaa täytetty lomake ja taita se kahtia tämä puoli sisällepäin.
Teippaa tai nido kiinni ja pudota lähimpään postilaatikkoon. Postimaksu on maksettu.

- ☐ Osoitteen/omistajatietojen muutos
☐ Haluan sähköisen jäsenkirjeen
☐ Haluan lisätietoa jäsenyydestä

Haluan, että minuun otetaan yhteyttä, olen kiinnostunut

- ☐ Puukaupasta
☐ Metsänhoidosta
☐ Metsäsuunnitelmasta tai tila-arviosta
☐ Jokin muu asia

*) Metsätilan omistaja

*) Osoite

*) Postinumero ja –toimipaikka

Uusi omistaja

Uusi osoite

Uusi postinumero ja –toimipaikka

*) Puhelinnumero

Sähköpostiosoite

Päiväys

Allekirjoitus

Lisätietoa

*) Pakollinen täytettävä tieto

Lannoituksella lisäkasvua metsällesi

Kun hoitotyöt ja hakkuut on tehty ajallaan, pystyy metsän kasvua parantamaan merkittävästi kasvatuslannoituksella. Kasvuhäiriöt voidaan ehkäistä ja korjata metsän terveystalannoituksilla.

Kasvatuslannoitukselle jopa 15 % tuotto

Kasvatuslannoitus sopii hoidettuihin metsiin, joiden terveydentila on hyvä. Paras tulos saadaan keski-ikäisissä metsissä, joissa arvokasvu on parhaimmillaan. Näissä lannoitus lisää nopeimmin kuitupuun järeytymistä tukkipuuksi. Päätehakkuita lähellä olevissa kohteissa lisäkasvu kohdistuu lähes pelkästään tukkipuuhun. Kertalannoituksella saatava lisäkasvu on 12 – 20 m³/ha.

Terveystalannoituksilla pyritään ehkäisemään ja korjaamaan ravinnetaloudesta johtuvia puuston kasvuhäiriöitä. Nämä saa todennettua parhaiten neulasnäytteillä, jotka otetaan joulukuun alun ja maaliskuun lopun

välisenä aikana. Runsasravinteisilla kangasmailla boorin puute on kuusella yleisin kasvuhäiriön aiheuttaja. Boorinpuutos aiheuttaa puun pituuskasvun tyrehtymistä sekä monilataisuutta. Suometissa yleisimmät ravinnepuutokset johtuvat kalista ja fosforista. Kaliumin puute ilmenee yleensä kellertävänä värinä.

Toteutus

Lannoitus tehdään joko helikopterilla ilmasta käsin tai maalevityksenä metsätraktorin päällä olevalla keskisäkelevittimellä. Helikopterilevitys sopii pehmeäpohjaisille alueille kuten soille, mutta vaatii yleensä isompia alueita. Maalevityksen edellytys on, että lannoitettavalle alueelle on tehty hiljattain harvennushakkuu.

Kangasmaiden lannoituksessa riittää yleensä pelkkä typpilannoitus. Kuusikoissa typpi yhdessä fosforin kanssa antaa yleensä 2-4 m³/ha suuremman kasvunlisän. Kuusikoissa suositellaan myös boorin käyttöä.

Suosittelava typen määrä kertalannoituksessa on 150 – 200 kg/ha. Lannoituksen vaikutusaika kangasmailla on 7-8 vuotta.

Mhy Satakunnalla lannoitushanke keväälle 2018

Tarjoamme asiakkaillemme mahdollisuutta metsänlannoitukseen joko helikopterilla tai maalevityksenä.

Helikopterilannoitukset tulee sopia viimeistään 30.4.2018 ja maalevitykset 30.5.2018.

- Männiköiden lannoitukseen on tarjolla Metsäsalpietaria 550 kg/ha, hinta maalevityksenä alkaen 327 e/ha ja helikopterilla alkaen 252 e/ha.
- Helikopterilevityksenä kuusikoille Metsän NP 600 kg/ha, hinta alkaen 414 e/ha.
- Maalevityksessä hintaan vaikuttaa alueen pinta-ala ja helikopterilevityksessä lentomatka varastopaikalta. Tarkemmat tiedot saat metsäsi-antuntijaltasi.



Lukijan palvelukortti

**Muutokset
voit tehdä myös
osoitteessa
www.mhy.fi/satakunta**

Vastanottaja
maksaa
postimaksun
Mottagaren
betalar portot



**Metsänomistajat
SATAKUNTA**

Tunnus 5009279
00003 VASTAUSLÄHETYS

